



青少年
励志小品丛书

财富 与人生



E



NCOURAGEMENT

——> 本书编写组 编 <——



中国出版集团
世界图书出版公司

前言

如何看待金钱与人生的关系一直以来都是人们关注的话题。特别是在当今世界经济的浪潮中，摆正金钱在我们人生中的位置对我们拥有健康幸福的人生有重要意义。

人的一生离不开金钱，衣食住行样样都离不开它，但是金钱不是人生的全部，更不是衡量我们生命价值的标准。金钱可以买到豪宅，但买不到内心的平安；金钱可以买到名利，却买不到人间真爱；金钱可以换来更多享受的机会，却不能挽回已逝的生命……这世上许多珍贵的东西，如生命、真爱、幸福和平安等却不是用金钱买得到的。拥有正确的金钱观，帮助我们生活得更有智慧。

对于成长中的青少年来说，树立正确的金钱观，对他们的人生发展的方向有重要意义。因此，本书选编了一百五十多篇有关金钱与人生的励志小品，并从多个角度来与青少年分享我们对金钱的态度。在第一辑中，你会看到，拥有金钱的人往往都是那些拥有智慧的人；在第二辑，你会发现，金钱最好的主人是知足；在第三辑，你会明白，那些拥有金钱的人是比别人更懂得付出的人；在第四辑，你会领悟，真爱的价值超越金钱的价值；在第五辑，你会懂得，人格魅力是人生最大的财富；在第六辑，你会确信，

你的人生永远不会贬值。在每一篇小品后面附有相关的箴言，这些箴言沉淀的是许多人关于金钱与人生的智慧，愿这些短小的文字能带给你生命的亮光。

愿本书能帮助读者正确认识金钱在我们人生中的位置，使金钱成为我们人生的祝福，也使我们成为他人生命中的祝福。

编 者



目 录

第一辑

三个忠告	1	冷门即是热点	24
富翁的炼金术	2	“赔钱”做生意	25
一美元的贷款	3	不求快只求准	26
唯一的财富就是智慧 ...	5	商人与骗子	28
十万美元的一单生意 ...	6	石头汤	29
冒险是一种投资行为 ...	7	智慧与财富	30
经营的智慧	9	陷 阱	31
明智的决策	10	富翁的远见	32
不要把眼睛盯在钱上 ...	12	一万日元	33
隐藏的商机	13	价格战	34
黑猪白猪	14	淘金工装裤	35
老板的奇思妙想	15	甘布士的忠告	36
找到真金	16	自作聪明	38
从别人的失败中吸取		猫眼和猫身	40
教训	17	威勒的远见	41
最有价值的一课	18	三个商人	42
试穿的魅力	19	购买泥土	43
洗衣机中的小网	20	专挑五分钱的硬币 ...	44
一个清洁工的整合能力 ...	21	一幅画卖出三幅画的价 ...	45
娅克妮创业	22	宝石没有稻草贵	47

不安分的卡赫利法	48	阿卡德最后的醒悟	51
琼斯仔猪香肠	50		

第二辑

捕雀的启示	53	财富和生命	79
富有与节俭	54	丢的只是两元钱	80
豪华的旅程	55	得失之间体会人生乐 趣	81
财富观点	56	节俭也是一种快乐	82
对金钱的欲望	57	百万富翁	85
快乐不是金钱可以 买得到的	58	三种选择	86
贪小便宜吃大亏	62	饱食不可抛撒	87
金钱是水，欲望是船	65	守财奴	88
快乐地挣钱	66	吝啬的富人	89
金钱与自由	67	一枚硬币	90
愉快的歌声	68	“抠门”的施莱克尔	91
人为财死	69	简单朴素的名人生 活	92
贪婪的父子	70	致富之道	94
黄金与砖头	71	全然满足的人	94
生命比金钱重要	72	幸福不是拥有 100 万	95
旧鞋子	73	生存就是福	96
贪心的财主	74	水手与金钱	97
战胜贪婪	75		
叫花子皮克	77		

第三辑

充分利用每一分钟	99	乞丐的尊严	100
----------------	----	-------------	-----

淘金梦	101	勇敢面对贫困	127
年轻时就开始积累财		忍耻发奋	129
富	102	把屈辱化为前进的动	
勤劳致富	104	力	130
善于使用别人的钱 ...	105	用实际行动来证明自	
你和你的父亲不一		己	131
样	109	智勇双全的福勒	133
提水的年轻人	112	拾破烂成为百万富	
自费修整花园的农		翁	134
民	114	丢宝石下海	135
钻石就在身边	115	五美元的生铁	136
树下的金币	117	后院的金币	137
从校工到总裁	118	寻找谷仓里的金表 ...	138
反感自我满足	119	吃苦的幸福	139
资本是一只老鼠	120	目标引领财富	140
借款与忠告	122	金钱的“记忆”	143
天道酬勤	123	绝望的商人	144
多等一小时	125	善于梦想的美国人 ...	145
在失败中成长的美国		富翁是这样“炼”	
股神	125	出来的	147

第四辑

善良的人最富有	149	微笑是有价值的	154
一万英镑与八万英		帮助别人会给自己	
镑	151	带来好运	155
比金子还贵重的东		眼看就要成交	156
西	152	爱心比金钱更重要 ...	157
送给最需要的人	153	最宝贵的财富	158

圣诞愿望 159
 爱的礼物 160
 永恒的富翁 163

死去的人才没有希
 望 164

第五辑

诚信是金 166
 拾金不昧的人会得到
 奖赏 167
 商人收养的孤女 168
 揭 短 170
 名誉无价 171
 人格魅力是一个人永
 恒的财富 173

信用是一种财富 174
 老板的考验 175
 打不开的财富之锁 ... 176
 贪婪的人偷窃自己 ... 177
 谁偷了钻石 179
 言而有信 180
 财富之外的追求 181
 信用至上 182

第六辑

人生的美元永不贬
 值 184
 做自己擅长的事情 ... 185
 人的潜力是需要激发
 的 187
 自信的价值 188
 再聪明的人也会做傻
 事 190

破产者的鲜花 192
 拿绿卡 193
 没钱也能盖大楼 195
 七百万美元这样筹
 集 196
 勇于创业 198
 尊重自己的价值 199

第一辑

靠智慧能赢得财产，但没人能用
财产换来智慧。

——贝·泰勒



三个忠告

有一位勤劳节俭的商人，积敛了上百万的财富。临死的时候，他把唯一的儿子叫到床前，给了他三个忠告：

“孩子，爸爸辛劳一生，给你留下了上百万的资产。但这不是主要的。我现在要告诉你三句真言，希望你谨记在心。

“第一，财富是流动的，到手的财富不能随意挥霍，否则它会很快流走。

“第二，财富是流动的，已经失去的财富不要为之惋惜。

“第三，财富是流动的，财富没有固定的主人，该花的钱一定不要怜惜。”

老商人死后，儿子转眼就把父亲的忠告抛到了脑后，认为那是父亲在弥留之际说的胡话。父亲生前对他百般约束，现在他成了这笔巨额财富的主人，他决定尽情享受一番。

他辞掉了工作，在海边买了一套豪宅，终日和一帮酒肉朋友吃喝，

好像他父亲用血汗挣来的钱是天上掉下来的，他一点都不懂得珍惜。

不出一年，他就把父亲留给他钱的全花光了，他的豪宅也让酒店老板拿去拍卖抵了债，那帮酒肉朋友也走得一个不剩。他用剩下的一点小钱在贫民区租了一间四面透风的瓦房，靠给富人打些散工艰难度日。

直到这步田地，儿子才想起了父亲的忠告，承认父亲果然有先见之明，后悔没听他的话。他决心要认真对待父亲的忠告并把它当作传家宝。

他严格遵循第二个忠告，不再终日长吁短叹为失去的财富惋惜，从早到晚愉快地打工挣钱。

新年的第一天，儿子早早地打开房门，看见外面的雪地里蜷缩着一个衣衫褴褛的年轻人。望着眼前这个可怜人，儿子想起父亲的第三个忠告，就把身上仅有的一点钱和父亲留给他的一只金镯子送给了他。

几年后，那个贫困潦倒的年轻人成为一位富翁。他找到那个帮助过他的商人的儿子，并提出愿意与他合伙做生意。不久，商人的儿子又变得和父亲一样富有了。

至理箴言

财富掌握在意志薄弱、缺乏自制、缺乏理性的人手中，就可能成为一种诱惑和一个陷阱。 ——塞缪尔·斯迈尔斯



富翁的炼金术

泰国有个叫奈哈松的人，一心想成为大富翁，他觉得成功的捷径便是学会炼金术。他把全部的时间、金钱和精力都用在了炼金术

的实践中。不久，他花光了自己的全部积蓄，家中变得一贫如洗，连饭也吃不上了。妻子无奈，跑到父母那里诉苦，她的父母决定帮女婿改掉恶习。他们对奈哈松说：“我们已经掌握了炼金术，只是现在还缺少炼金的材料。”

“快告诉我，还缺少什么东西？”

“我们需要从香蕉叶下搜集起来的三公斤白色绒毛，这些绒毛必须是你自己种的香蕉树上的，等到收完绒毛后，我们便告诉你炼金的方法。”

奈哈松回家后立即将已荒废多年的田地种上了香蕉，为了尽快凑齐绒毛，他除了种自家以前就有的田地外，还开垦了大量的荒地。

当香蕉成熟后，他小心地从每张香蕉叶下搜刮白绒毛，而他的妻子和儿女则抬着一串串香蕉到市场上去卖。就这样，十年过去了，他终于收集够了三公斤的绒毛。

这天，他一脸兴奋地提着绒毛来到岳父母的家里，向岳父母讨教炼金术。岳父母让他打开了院中的一间房门，他立即看到满屋的黄金，妻子和儿女都站在屋中。妻子告诉他，这些金子都是用他十年里所种的香蕉换来的。面对满屋实实在在的黄金，奈哈松恍然大悟。

至理箴言

工作中，你要把每一件小事都和远大的固定的目标结合起来。

——马雅可夫斯基



一美元的贷款

犹太商人巴拉尼走进一家银行的贷款部，大大咧咧地坐了下来。

“请问，有什么需要帮忙的吗？”贷款部经理一边问，一边打量着一身名牌穿戴的巴拉尼。

“我想贷款。”

“好啊，您要贷多少？”

“一美元。”

“啊？只需要一美元？”

“不错，只贷一美元。可以吗？”

“当然可以。只要有担保，再多点也无妨。”

“好吧，这些担保可以吗？”巴拉尼说着，从豪华的皮包里取出一堆股票、国债等等，放在经理的写字台上。说：“这些东西的总价值大概有五十多万美元，够了吧？”

“当然，当然！不过先生，您真的只要贷一美元吗？”

“是的。”说着，巴拉尼接过了一美元。

“年息为百分之六。只要您付出百分之六的利息，一年后归还，我们就可以把这些股票还给您。”

“谢谢！”说完，犹太人就准备离开银行。

这家银行的行长一直在旁边冷眼观看，他怎么也弄不明白，一个拥有五十万美元的有钱人，怎么会来银行贷一美元。他匆匆忙忙地赶上前去，对巴拉尼说：“啊，这位先生请留步！”

“有什么事情吗？”巴拉尼问。

“我实在搞不明白，您拥有五十万美元，为什么只贷一美元呢？要是您想贷个三四十万美元，我们也会很乐意的……”银行行长说。

“谢谢你的好意。看在你这么热情的份儿上，我不妨将实情告诉你。”巴拉尼微笑着说，“我是来贵地做生意的，感觉随身携带这么多的钱很碍事，就想找个地方存放起来。在来贵行之前，我问过好几家金库，他们保险箱的租金都很昂贵。所以嘛，我就准备在贵行寄存这些股票。租金实在太便宜了，一年只需花六美分……”

至理箴言

一钱谨慎胜过一磅智慧。

——德国谚语



唯一的财富就是智慧

在奥斯维辛集中营，一个犹太人对儿子说 “现在我们唯一的财富就是智慧，当别人说一加一等于二的时候，你应该想到一加一大于二。” 纳粹在奥斯维辛集中营毒死了五十多万人，两父子却活了下来。

1946 年，他们来到美国，在休斯敦做铜器生意。一天，父亲问儿子一磅铜的价格是多少。儿子答 “三十五美分。” 父亲说 “对，整个得克萨斯州都知道每磅铜的价格是三十五美分，但作为犹太人的儿子，应该说三十五美元。你试着把一磅铜做成门把手看看。”

二十年后，父亲死了，儿子独自经营铜器店。他做过赤铜鼓、做过瑞士钟表上的簧片、做过奥运会的奖牌。他曾把一磅铜卖到三千五百美元，这时他已是麦考尔公司的董事长。

然而，真正使他扬名的是纽约州的一堆垃圾。1974 年，美国政府为清理给自由女神像翻新扔下的废料，向社会广泛招标。但好几个月过去了，没人应标。正在法国旅行的他听说后，立即飞往纽约，看过自由女神像下堆积如山的铜块、螺丝和木料，未提任何条件，他当即就签了字。

纽约的许多运输公司对他的这一愚蠢举动暗自发笑。因为在纽约州，垃圾处理有严格规定，弄不好会受到环保组织的起诉。就在一些人要看这个得犹太人的笑话时，他开始组织工人对废料进行分类。他让人把废铜熔化，铸成小自由女神像；把水泥块和木头加工成底座；把废铅、废铝做成纽约广场的钥匙。最后，他甚至把从自由女神身上扫下的灰尘都包装起来，出售给花店。不到三个月的时间，他让这堆废料变成了三百五十万美元现金，每磅铜的价格整整翻了一万倍。

靠智慧能赢得财产，但没人能用财产换来智慧。

——贝·泰勒



十万美元的一单生意

一个乡下来的小伙子是个文盲，他去应聘一家“应有尽有”百货公司的销售员。好在老板不看重文凭，只重视工作经验，就问他说

“你以前做过销售员吗？”

他回答说 “我以前是村里挨家挨户推销的小贩。”老板喜欢他的踏实勤奋，但只答应让他试做一段时间，因为对于小伙子能否胜任大公司的销售员还是心存疑虑。

第一天下班后，老板问小伙子说 “你今天做了几单买卖？”
“一单。”年轻人回答。

“只有一单？”老板很不满意，因为他麾下的售货员一天基本上可以完成二十至三十单生意。“那你卖了多少钱呢？”老板有点儿不耐烦地问。

“十万美元。”年轻人回答道。

“你怎么卖那么多钱的？”目瞪口呆、半晌才回过神来的老板问道。

“是这样的，”小伙子说，“一个男士进来买东西，我先卖给他一个小号的渔钩，然后是中号的渔钩，最后是大号的渔钩。接着，我又卖给他小号的渔线、中号的渔线，最后是大号的渔线。我问他上哪儿钓鱼，他说海边。我建议他买条船，所以我带他到卖船的专

柜，卖给他长二十英尺、有两个发动机的帆船，然后他说他的大众牌汽车可能拖不动这么大的船。于是我带他去汽车销售区，卖给他一辆丰田新款豪华型汽车。”

老板欣喜若狂，同时又难以置信地说 “一个顾客仅仅来买个渔钩，你就能卖给他这么多东西？你这经验要向其他销售员推广。”

“他并不是来买渔钩的，” 小伙子回答道，“他只是来给他妻子买卫生棉的，我就建议他周末应该去钓鱼。”

至理箴言

坚定不移的智慧是最宝贵的东西，胜过其余的一切。

——德谟克利特



冒险是一种投资行为

美国速递大王、联邦快递公司的总裁弗雷德·史密斯先生说：“我认为，‘商人’一词在某种程度上应当赋予它赌徒的含义。因为，在许多时候，采取冒险行动并不是最危险的，最危险的倒是坐失良机。”

1962年，史密斯进入耶鲁大学，专攻经济学和政治学。大学三年级的时候，他写了一篇学术论文，分析运输业的现状。史密斯认为，如果开办一家运送诸如医药和电子元件之类需要优先考虑的、时间性极强的货物公司，一定会大有市场。传统的，采用像邮局、铁路、特别火车这样的运输工具，几乎没有几件包裹能直接送到他们的目的地，而大多数包裹送到目的地以前，要从这一城市到另一城市或者从这条航线到那条航线来回地折腾。这样做，不仅浪费金钱，而且浪费时间，因此，应当采用一种特殊的运输方式来解决这

些问题。这种见解无疑是十分有见地的，可是当时却没有人欣赏他，因为这是一件非常冒险的事情，没有人愿意去冒这种风险。

1969年，史密斯决定自己创业，抓住机会来实现心中的梦想。首先他着手买下了阿肯色州飞机销售公司的主要股份，这家公司以小石城为基地，主要为涡轮螺旋桨飞机公司的喷气式飞机提供维修服务。该公司的销售额为一百万美元，经常亏损，显然没有什么前途。史密斯接手这家公司后，着手改善它的经营状况，把它变成购买和出售旧喷气式飞机的交易场所，这种变革很成功，在短短的两年内，公司收入增加到九百万美元，赢利达二十五万美元。

在这一时期，史密斯仔细考虑要建立一个能在一夜之间就把小包裹传递到目的地的公司。当时，干这一行的已经有好几家公司，其中埃默是最大的公司。1969年，它们每家的收入都已达一亿美元以上。

面对这样的市场环境，史密斯认为只有提供比这些公司更好的、更可靠的服务，才能获得成功。于是，史密斯委托两家咨询公司来研究这种市场形势。研究表明，人们对目前的运输业极为不满，顾客们投诉说，他们投递邮件极不准时，经常误期。总的来说，很不可靠。顾客的不满中蕴藏着巨大的商机，顾客们需要有一家公司能够在甲地把汇集的小包裹及时地在很短的时间内投递到乙地。研究结果还表明，顾客们愿意为有保险的投递公司支付额外的费用。

经过一系列的调查论证之后，史密斯开始筹办这种公司。史密斯孤注一掷，拿出他所有的本钱八百多万美元作资本，准备大干一场。他的这种投资胆量影响和吸引了一些投资者，他们纷纷加盟，又增加了四千万美元的投资。几家银行这时也对他的这一行为产生兴趣，投入了四千多万美元。

这个公司总投资额高达九千万美元！这在当时是美国有史以来企业作出的最大的单项投资。

1971年6月1日，公司成立了，这便是“联邦快递公司”。

1971年至1980年，公司的总收入已达五亿九千美元，史密斯的投资决策是十分正确的。史密斯说“我们的冒险终于有了回报。事实证明，我们的冒险不是盲目的，是富有远见卓识的投资行为。”

因为主动出击，史密斯终于成了美国的速递大王。美国的商业学校把他的冒险创业经历作为创业典范加以分析研究。

至理箴言

生活就像海洋，只有意志坚强的人，才能到达彼岸。

——马克思



经营的智慧

特奥的父母辞世后，给特奥和哥哥卡尔留下了一个小小的杂货店。他们的小店设施简陋，他们只能靠着出售一些罐头和汽水之类的食品勉强度日。

兄弟俩不甘心这种穷苦的状况，一直寻找发财的机会。

有一天，卡尔问弟弟“为什么同样的商店，有的赚钱，有的只能像我们这样惨淡经营呢？”

特奥回答说“我觉得我们的经营方式有问题，如果经营得好，小本生意也可以赚钱的。”

“可是，如何才能经营得好呢？”于是，他们决定去其他商店看一看。

一天，他们来到一家“消费商店”，这家商店顾客盈门，生意红火，引起弟兄俩的注意。他们走到商店外面，看到门外有一张醒目的告示上写着：

“凡来本店购物的顾客，请保存发票，年底可以凭发票额的百分

之三免费购物。”

他们把这份告示看了又看，终于明白这家商店生意兴隆的原因了。原来顾客就是贪图那百分之三的免费商品。

他们回到自己的店里后，立即贴了一个醒目的告示 “本店从即日起，全部商品让利百分之三，本店保证所售商品为全市最低价，如顾客发现不是全市最低价，本店可以退回差价，并给予奖励。”

就是凭借这种 “偷” 来的智慧，他们兄弟俩的商店迅速扩大，成为世界上最大的连锁商店之一。

■ 至理箴言

智慧源于思考。

——佚名



明智的决策

1916 年，初涉股市的霍希哈以自己的全部家当买下了大量雷卡尔钢铁公司的股票，他原本认为这家公司能够走出经营的低谷，然而，事实证明他犯了一个不可饶恕的错误。霍希哈没有注意到这家公司的大量应收账款实际上已经成为了死账，而它背负的银行债务即使是用最好的钢铁公司的业绩水平来衡量，也得用三十年时间才能偿清。

结果雷卡尔公司不久就破产了，霍希哈也因此而倾家荡产，他只好从头开始。

这次失败，让霍希哈一辈子都牢记在心里，永远不会忘记。在 1929 年的春天，也就是举世闻名的世界大股灾和经济危机来临的前夕，当霍希哈准备用五十万美元在纽约证券交易所买一个席位的时候，他突然放弃了这个念头。霍希哈在事后回忆道 “当你发现全美