

党性党风党纪教育 材料专辑

中共广东省纪律检查委员会研究室编

党性党风党纪教育材料专辑

(内部材料·注意保存)

一九八六年九月

前 言

去年以来，我省各级党委、纪委认真贯彻党中央和中纪委的有关指示，大力加强端正党风的工作，全省初步出现了全党抓党风的新局面，党风和社会风气日益好转。但党风方面还存在不少问题，有的还相当严重。尤其值得注意的是，还出现了一些党员干部严重违法犯罪的重大案件。我们应该从这些贪污、受贿、投机诈骗、严重违法等问题的大案要案中，清醒地看到，在改革、开放、搞活经济的新的历史条件下，资本主义思想腐蚀与反腐蚀的斗争是多么激烈，不论是年青党员干部还是老党员和领导干部，改造世界观是多么迫切，严肃党纪国法，端正党风对搞好改革、开放和经济建设是多么重要。党风问题确实实是关系到党的生死存亡的大问题。从这个意义上说，这些大案要案是宝贵的反面教材，各级党组织应该充分运用这些反面典型，对广大党员、干部进行生动具体的党性党风党纪和法制教育。

根据省纪委的决定，特把去年冬季以来我省对一些重大的违犯党纪国法案件的解剖材料汇编成册，供各级党组织和广大党员、干部学习参考。

编 者

一九八六年九月

目 录

中共广东省纪律检查委员会关于运用典型 加强党性党风党纪教育的通知	(1)
中央纪律检查委员会就佛山市破获刘浩然 重大诈骗案发表按语	(4)
“画皮”新传 ——记刘浩然特大诈骗案	(6)
原海南区党委组织部部长林桃森被判处 无期徒刑	(27)
严惩林桃森引起的思索	(31)
权力与金钱的交易 ——邢建坤受贿案始末	(34)
“老虎”现形记 ——谭永豪索贿受贿贪污活动始末	(44)
清除“蛀虫”保证改革、开放顺利进行	(48)
构筑“金字塔”的弄权者 ——周松瑞受贿大案剖析	(50)
值得吸取的教训	(64)
淘金梦的破灭 ——深圳市石化供貿公司违法犯罪案剖析	(66)
吸取教训 堵塞漏洞	(80)

“财神”是怎样被金钱俘虏的？

——从陈宝仁投机倒把案看“以貨謀私”的

危害 (84)

中共广东省纪律检查委员会关于 运用典型加强党性党风党纪 教育的通知

粤纪字〔1985〕22号 一九八五年十一月二十八日

根据全国党代表会议的精神和省委的指示，为实现党风的根本好转，促进社会主义物质文明和精神文明建设，要认真抓好正反两方面的典型，加强党性党风党纪的教育。

一、省纪委决定，最近期间，有组织有领导有计划地总结一批党委重视抓党风、两个文明建设一起抓、抓党风促改革、促经济发展的先进典型经验和解剖一些经济诈骗、贪污受贿、炒卖外汇、倒卖汽车等重大案件，总结经验教训，在内部通报或公开报道，配合整党，在全省范围内进行教育。

二、省纪委计划在今年第四季度及明年第一季度，用各种形式，内部通报或公开报道一批正反面典型。如佛山市刘浩然经济诈骗案，湛江、茂名市黄贵潮经济诈骗案，深圳市石化供销贸易公司炒买外汇、倒卖汽车案，珠海市海鹏公司总经理俞秀英索贿受贿案，

昌江县农民陈宝仁向农行行贿贷出巨款炒买外汇倒卖汽车案等重大案件，以及某些地方和单位抓好党风建设的成功经验。各级党组织收到内部通报或看到报纸报道后，要抽出一定时间，组织党员干部认真学习讨论，联系实际，对照检查，引导广大党员和干部群众总结经验，吸取教训，增强党性，自觉地同各种不正之风和违法乱纪行为作斗争。

三、各地方各单位的党委、纪委，要认真重视正反两方面的典型的教育。在查处违纪或违法犯罪的重大案件中，要抓住一些有代表性的典型案例，分析发案的原因，总结经验教训。还要注意总结好的典型，大力表彰，广为宣扬。运用典型加强党性党风党纪教育，要在党委的统一领导和部署下，各级纪委和组织、宣传、政法等部门紧密配合，联系本地区的实际，采取内部通报、公开登报、举办内部教育展览、拍摄电视和录像、组织经验交流、举行报告会等多种形式，深入持久地进行，以不断提高党员的思想政治觉悟，增强党员的党性，提高党员的素质。

四、省委指示，各市、地、县凡是有条件的都要办好短期的或长期的党性党风党纪教育展览会。展出内容要做到歌颂与揭露、正面与反面典型相结合；文字、图片与实物、录像相结合。在近期内，省纪委要求佛山市举办刘浩然诈骗案展览会，深圳市举办石化供销贸易公司炒买外汇、倒卖汽车案展览会，珠海市

举办俞舜英索贿受贿案展览会，茂名市举办黄贵潮诈骗案展览会，并对这些展览会进行录像，以便在更大的范围内组织广大党员、干部参观、讨论，充分发挥这些反面教材的作用。

中央纪律检查委员会就佛山市 破获刘浩然重大诈骗案发表按语

广东省佛山市破获了一起重大诈骗案，案犯刘浩然已被依法逮捕。这一案件值得人们深思：一个不法分子，行骗十几个省、市的八十多个单位，竟长期未被识破，究其原因何在？事实再次说明，在新形势下，我们确有些干部包括某些领导干部，对中央强调的一手坚持对外开放和对内搞活经济政策、一手坚决打击经济犯罪活动这个方针缺乏正确的认识，忽视社会主义精神文明建设，忽视思想政治工作，放松对不法分子破坏活动的警惕；经营思想不端正，为了赚钱，不顾法纪，偏离社会主义方向；遇事不作调查，主观从事，存在着严重不负责任的官僚主义；不注意业务学习，知识贫乏，法制观念不强，办事不懂章法；盲目崇拜“财神爷”，不辨真伪，轻信谎言，受骗上当。还有些干部，经不起资本主义思想的腐蚀，见利忘义，丧失原则，为不法分子的诈骗活动提供方

便，甚至堕落成诈骗犯的同伙。这些都是应当吸取的教训，必须引以为戒。希望各地对目前已发现的诈骗案件和其他经济犯罪案件，要抓紧查办，依法从严惩处。对于有牵连的人要根据情节给予党纪、政纪处分，决不能姑息迁就。

（原载一九八五年十二月
二十一日《人民日报》）

“画皮”新传

——记刘浩然特大诈骗案

清代蒲松龄笔下的《聊斋志异》有一篇脍炙人口的神话故事——“画皮”，描写一个披着人皮的鬼，表面上，是个美丽的姑娘；骨子里，却是专吃人心的恶魔。时至今日，在现实生活中这类恶鬼还未完全绝迹，只是他们在人皮上面画的，是另一种骗人的形象罢了。

这里揭露的就是一个披着高级军官外衣，乘改革开放之机，猖狂地进行诈骗犯罪活动的“魔鬼”。

一次不寻常的会见

一九八四年炎夏的某一天，在广州已经混了一些日子的河北省益津联合公司总经理刘浩然，在一家小旅店的房间内来回踱步，他在纸上写了“北京靠福气，上海靠名气，广州靠洋气”这几个字后，便匆匆出门去了。

那时候，林林总总、形形色色的公司招牌多如牛毛，广州市爱群大厦去年八月曾有八十家公司在那里租房营业，其中有执照的不过三十家。至于这个所谓

益津公司以及它的总经理，谁耐烦去查究它呢。

刘浩然离开老家长春一年多来已跑遍了大江南北，可“生意”依然一筹莫展。因此，他把命运寄托在这晚将要会见的一个人身上。

这人姓杜，是个一九三七年参加工作的、原某部队团级干部，一九七七年转业到杭州一间大厂任基建科副科长，一九八二年离休。杜当时自称是中华国际技术开发公司浙江分公司顾问。相见之下，刘浩然自称是部队离休干部，目前虽为益津公司之总，但地处一隅，难展宏图。此次南来，愿将余生为“四化”建设出力云云。

这番话深得杜某人欢心，他随即把一份中华国际技术开发公司章程，以及某报七月十五日的有关报道的影印件送给刘浩然，并嘱刘写一份简历，许诺向公司推荐他作顾问。

刘浩然踌躇了好长时间，终始未敢把他的简历寄给杜某。不过，刘从某报报道中的这一段话：“目前，该公司已汇集起相当雄厚的资金，并在河北、浙江、湖北、湖南、北京、上海、天津等省市以及有关部门和行业，建立起了几十个分公司和联营公司……”好象悟出了什么，他眉头一皱，计上心来……

摇身变为总经理

不久，刘在开往上海的列车上结识了一个人，无

独有偶，这人也是个离休干部，原福州部队某师副师长，他姓于，准备回原籍烟台市福山区安家。这回，刘浩然的自称逐步升级了。他吹嘘自己是原空军某师师长，以后转业到航天部工作，已经离休，现在是中华国际技术开发公司顾问，他把杜某给的两份影印件送到于某面前。于信以为真，他想为家乡办点好事，便邀请刘有空到福山区作客。刘正中下怀，欣然答应。

经于某牵线搭桥，国庆过后，刘浩然应邀来到福山区。区领导们热情接待了他，酒酣耳热之际，一个冠冕堂皇的“中华国际技术开发公司烟台公司”便商定成立了。刘表示公司的资金由他筹集，将来生意做成双方按一定比例分成。对这笔无本生利的交易，福山区政府领导喜出望外，当时口头指定于某任董事长，刘任副董事长兼总经理。

刘见目的已达，推说要与日本商人洽谈生意，当日在福山只呆了三个钟头就匆匆离去了。此后，刘一去如黄鹤，再也没有返回过福山区了。

就这样，十月十九日，当刘浩然再次窜回广州，已摇身变成“中华国际技术开发公司烟台公司总经理”——锣鼓声敲罢，他主演的诈骗剧正式开场了。

如果说，于某当初听了刘片面之词，轻信了骗子，到还罢了。可是，对这个一面之缘的人的“庐山”，于、杜竟长期不查不问，于某人还给他通风报信说：“据官方消息，目前的贸易行径，时间不会太长，

望抓紧时机，争取更多效益。”于时隔两个月后南来广州，还不断为刘吹喇叭、抬轿子，于某甚至留下一枚烟台公司的合同章，把盖有公司公章的半本空白介绍信留给刘浩然，为刘日后进行的诈骗活动架桥开路。

转眼之间成了百万富翁

“子系中山狼，得志便猖狂”。骗子从来都是得寸进尺的，刘浩然深知，光靠政治上的吹牛，不足以成“大事”。他的当务之急是要找一个银行帐户，否则，再精心设计的骗术，也难使钞票源源而来。

刚好，广州加禾联合开发总公司属下的购销综合服务部经理何腊初正给另一个骗子傅艺胡弄得焦头烂额。何腊初朝思暮想通过做生意抱个“金娃娃”，那个傅艺又称得上是个“吹牛大王”，他吹嘘自己的父亲曾任地委书记，他的舅舅是中央某领导（纯属子虚乌有）。大概是这些“头衔”镇住了何经理吧，何腊初竟聘请傅艺做了他的业务员。

傅艺上任后为购销服务部订了两个合同，其一：他说在福建省福鼎县有一百吨兔毛现货可供，说者绘声绘影，听者眉飞色舞。有关人等从广州跋涉千多公里到达福鼎现场时，连一根兔毛都捞不着，还亏了各种费用二千多元；其二，又是这个傅艺拉线，与广播发展公司签订供应桂油一百吨合同，可是，供货期限

已过，傅艺老是“明日复明日”。按合同规定，无货供应将被罚款。就在何腊初走投无路之际，经傅艺介绍认识了刘浩然（傅艺也从此投靠了刘浩然，当了烟台公司的业务经理）。

刘浩然煞有介事地跑到何腊初的加禾牧场去，东指西划，说什么这里如办一个蘑菇场，一年可收入多少多少，并当场答应投资二百二十万元，同时接受了桂油转让合同和承担经济责任。何腊初大喜过望，他感到“刘总真够朋友，不但给我排忧解难，他日办成了蘑菇场，一年还可为牧场增收五十万元”。殊不知这正中刘浩然的苦肉计哩。

一文不名的骗子，何以会许诺投资二百二十万？原来在此之前，经同伙拉线，海南陵水广利公司以二百二十万元人民币，向烟台公司套购五十万美金。刘浩然急欲把这二百二十万元弄到手，遂心生一计，以投资办蘑菇场和承担桂油罚款为饵，诱使何腊初上钩，把这笔款汇到“加禾”来。

款汇到后，刘浩然找个借口要把这笔款抽走。他答应代何腊初付还各种欠款五千多元，另交给“加禾”管理费八千多元。何腊初感激涕零，刘浩然得其所哉，于是，何便完全按照刘的意图，给他提走现金九万多元，其余的分四笔汇到刘浩然需要的地方去了。

这是刘浩然第一次诈骗到手的巨款，只带足路费来广州的刘浩然，转眼之间便成了百万富翁。同时，

还在他的脸上抹上了一道“资金雄厚”的浓彩。

这还不算。何腊初还梦想从“烟台公司”的生意中再分一杯羹，不惜拜倒在刘的脚下。刘浩然提出要一套军装，何腊初和部下杨某马上送上，军装上并附有领章及帽徽；刘浩然要往深圳，何腊初把军人通行证奉上。为了钱，何腊初把党性、原则通通抛到九霄云外去了。他和刘浩然打得火热，给人造成一种假象：“刘总”不但财雄，而且势厚，与他做生意是十分可靠的。这一来，刘浩然的政治身份更是不可同日而语了。

骗剧进入了高潮

一九八五年一月的广州，春寒料峭。一辆出租车在珠江河畔的爱群大厦门前嘎然而止，从车上走下一个身穿五十年代校级军官呢子服的人，紧跟着下车的是他的“夫人”兼秘书。这人满面春风，一举手一投足好象都与众不同，处处显示着他的高级干部的身份。原来，他就是刘浩然。不过，才几个月功夫，他的头朝天的角度，走动起来两肩摇动的幅度，两脚的跨度，说话声音的高度，都随着时间的转移而大大的变化了。

他还未步入753号房间，房外小客厅早已坐满了各式人等。人们都一个劲地喊他“刘总”，刘浩然微微点首。有人双手向他递上一张名片，刘浩然随即

在袋子里掏出四张名片还他，名片的头衔是：中华国际技术开发公司烟台公司总经理；中华国际技术开发总公司浙江省分公司顾问；中华国际技术开发公司广东分公司总经理，华美联合股份有限公司、华新联合（香港）洋行董事长。看完这令人眼花缭乱的头衔，再打量眼前这个庞然大物，人们不禁有点肃然起敬。

刘浩然进房间后，并不马上接见来访者，求见的人非得在门外等候一二十分钟不可。人们常常听到刘浩然这样说：某某中央领导是我公司董事长，我是为帮助“四化”建设而来的；某某中央首长今年初在白天鹅宾馆接见过我：你不干，拉倒！我才不稀罕呢；货一到，保险你能赚大钱；不过，你得马上把预付款汇来。正是“姜太公钓鱼，愿者上钩”。上钩者还沾沾自喜地说：“刘总不简单。这下可好了，小船靠上大码头啦。”

不过，刘浩然自己却心知肚明。“加禾”虽然帮他打开了通道，但每笔款汇到加禾帐号去，收取的管理费高达百分之八，划不来。现在，羽毛已丰，大可不必受制于人了。他要寻找和建立一个可以左右逢源、得心应手的据点。

他的得力干将张唯领他到顺德县陈村综合贸易公司走了一趟，刘浩然马上认定，这是一个非常理想的猎物。

张唯是在广州某招待所偶尔认识陈村镇综合贸易