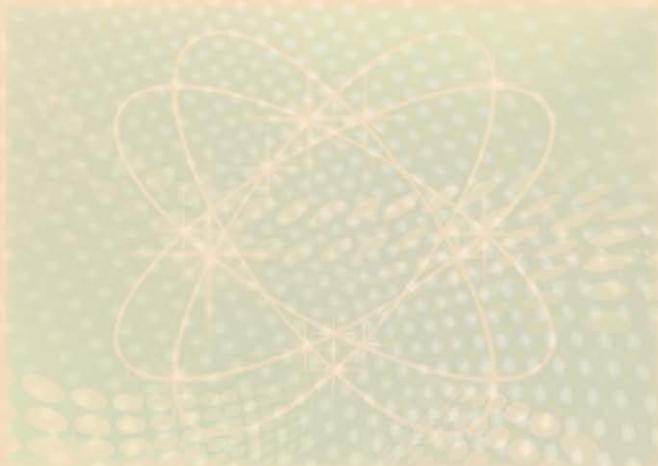


不可不知丛书

# 不可不知的犹太人赚钱智慧

谢志强 主编



内蒙古人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

不可不知的犹太人赚钱智慧 / 谢志强 主编. —呼和浩特: 内蒙古人民出版社, 2008. 10

ISBN 978-7-204-09433-2

I. 不… II. 谢… III. 社会常识—通俗读物 IV. H194.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 027274 号

不可不知丛书——(不可不知的犹太人赚钱智慧)

主编: 谢志强

责任编辑: 晓峰

封面设计: 李喜林

出版发行: 内蒙古人民出版社

社址: 呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦

印刷: 北京楠萍印刷有限公司

开本: 710×1000 毫米 1 / 16

印张: 360

字数: 4400 千字

版次: 2008 年 10 月第 1 版

印次: 2008 年 10 月第 1 次印刷

印数: 1-5000 册

书号: ISBN 978-7-204-09433-2 / G · 2707

定价: 500.00 元(全 20 册)

(版权所有翻印必究·印装有误负责调换)

# 序言

在人生的道路上，不知要经历多少的坎坷。每一次的成功，也许都要经历唐僧取经般的九九八十一难。如果我们的生命真有无限长的话，即使把所有的路都走一遍都无所谓，但事实是生命有限，人生苦短，人生真正能够做事的时间不过是短短的几十年。

鉴于此，我们编著了这套《不可不知丛书》，作为读者朋友面对现实生活的一面旗帜，来感召和激励人生，共同朝着美好的未来前进。

《不可不知的文化常识》——文化精粹，集知识性、趣味性于一体……

《不可不知的地理常识》——快速预览地理，丰富知识，开拓视野……

《不可不知的心理常识》——成就心灵坐标，改变命运的行动指南……

《不可不知的历史常识》——文字短小精悍，娓娓道出历史的脉络……

《不可不知的生活常识》——繁杂生活问题，帮你轻松解决……

……

书的力量是巨大的，它可以引导人的一生走向成功。卡耐基曾经说过：“人生的价值，就是创造有价值的人生。正是如此，人生最值得回味的地方并不在功成名就之时。”这是一句至理名言，也是一切人生理念的思想基础。

去粗取精，纵览世界的锦绣河山；去伪存真，了解自然的神奇画卷。一书在手，知识全览！

# 目 录

## 第一章 树立崇高的信仰

人间万物各有其用

选择自己的态度

选择决定生活

天堂到底像个什么样

永不放弃自己的信仰

心中永远充满希望

我要继续活下去

热爱生命，从不怨天尤人

揭示爱的机会

你的问题到底在哪里

藏有情报的蜡烛

领取一张“进入欧洲文明的入场券”

希雷尔值得你为他输掉 400 元钱

一定要把陷在沟里的牛拉出来

为以色列留下堪称永恒的东西

驴脖子上的一颗大钻石

国王和他的三个朋友

只要一条非常漂亮的青鱼

犹太人的智慧

我们能够过得更好

成为某一行当的行家

我觉得还是我最富有  
把学习当作一生的课题  
被饿死的鹰和被剥皮的马  
生命由超越来维持  
一座蓬勃旺盛的“火山”  
不断超越自我

## 第二章 诚信的作用

即使吃大亏也要遵守契约  
把契约和订约有机结合  
口头的允诺就有足够的约束力  
履行合同要做到不折不扣  
不干偷税漏税的傻事  
遵守契约又要善于利用契约  
对竞争对手要以诚相待  
与门第、出身相比更看重智慧  
智慧的高低决定着赚钱的多少  
拥有智慧可以创造利益  
做个堂堂正正的精明人  
用智慧念好生意经  
财富属于高财商的犹太人  
变通是必不可少的经商智慧

## 第三章 做生活的主人

享受生活是每个人的权利

洞察生活的真谛  
请教的智慧  
尊重隐私，保守秘密  
把别人的事当成自己的事  
成功与失败是又胞胎  
勤勉的人离成功更近  
话要三思而后语  
在生活中磨炼坚强的斗志  
进取精神是获取成功的源泉  
树立目标，前进才有动力  
最大限度地发掘自己潜力  
不仰视权威  
不为暂时的失败所打倒  
休息比工作还重要  
承认自己是弱者  
施舍是一种义务  
隆重而简约的安葬  
洁净的健康生存之道  
永不逃避责任  
生活中要保持淡泊的心态  
敢于正视自己权威  
不滥用自己的权威  
亲情之爱沁人心脾

#### 第四章 抢占先机，永往直前

依靠自己的努力争得机会

要有明确奋斗的目标

点燃生命火花的小的心愿

请放弃这个目标

为了自己的目标而努力

有朝一日我也会成为富人

脚踏实地，循序渐进

拿出 100 万元送给穷人

卡伦距这里究竟有多远

一个能自我克制的男士

坚持为自己每个月存入 10000 美元

执著的人才能成功

你应该勇敢地去尝试

从荆棘中闯出一条成功的路

掉进枯井的驴

曾经身陷黑暗的老人

态度决定成功

遭受挫折而不沉沦

生活总会苦尽甘来

坚持不懈地往目标迈进

#### 第五章 要有必胜的信念

一个非常专注于目标的人

用演主角的态度去演一只狗

从错误中学习经验  
这8年你都在做些什么  
“战略转折点”  
银行家罗斯的一封信  
你可以自己给自己奇迹  
受益一生的祖上遗训  
你就是上帝的化身  
树立“我能行!”的信念  
对自己有充分的信心  
认为行就打破它  
以积极的态度对付不利  
是你自己放弃了求生的机会  
为了学艺不怕辛苦  
注重细节

第六章 风险与利润成正比  
机遇常在不经意间得到  
竭尽全力去追赶机会  
既要看眼前又要看长远  
抓住一次机会就能改变一生  
要善于抓住每一个商业信息  
运气与机会相随相伴  
机会之桥需要一步一步去搭建  
新机会要在自我超越中去挖掘  
做别人不愿干的事情

大风险意味着大机遇  
拓荒者往往能成为控制者  
“冒险家”绝不是个贬义词  
非常的冒险才有非常的收获  
冒险前准备要充分  
冒险是投资理财的必备素质

## 第七章 积蓄精力，成就卓越

没有目标就成不了气候  
强调道德和善行  
时刻防范交易风险  
研究顾客消费心理  
保持良好的心态  
学会选择，懂得放弃  
增强风险管理意识  
时间是最宝贵的东西  
信息是领先的法宝  
不做存款的资金管理法  
机会属于有准备的人  
不要想当然  
赚钱是做生意的最高目标  
活用商业游戏规则  
用什么本事去赚钱  
巧用法律规则，投机外汇买卖  
为他人着想

小鱼吃大鱼

第八章 深思熟虑，左右逢源

绝处逢生

找到难题的最佳解决办法

用信心和恒心赚钱

只要有赚钱的机会就上

瞄准富人的口袋厚利适销

有机会敢冒险

风险大，利润才会大

出其不意的商业策略

分散投资的好处

热衷慈善，关注伦理道

牵着顾客的鼻子走

别出心裁的经商意识

明赔暗赚起死回生

做别人不敢做的生意

机灵人有钱赚

当天的事情当天做

把法律研究到底

选择时机投资

犹太人经商动力探折

第九章 眼光要独特，思想要超前

一磅铜的价格是多少

只靠勤奋发不了财  
独特的眼光比知识更重要  
红光是红玻璃映出来的  
我还有几个忠告没对你说  
该让哪个儿子继承遗产  
谁是孩子真正的母亲  
用水中的“盐”代称上帝  
一个提升业绩的建议  
做些不普通的事情  
哪一个才是最好的木匠  
把伤痕累累的苹果推销出去  
先给大家分发报纸  
多射几箭就能中靶  
用飞机把电话线割断

#### 第十章 思考决定你的未来

公开出售的一幢豪华别墅  
独立思考，怀疑一切  
“新”所以“深”  
不墨守成规和有主见的个性  
开阔视野，从全球观考虑问题  
怀疑比盲目信仰更值得肯定  
无论借多少都可以  
寻找最有利的角度观察生活  
所罗门王的聪明裁决

虚晃一招，克敌制胜

鸡蛋能不能竖起来

第十一章 谈判有技巧，收账有手腕

多了解谈判对手的情报

不要让对方牵着鼻子走

多备几套谈判方案

长舌讨人厌

调和利益而非立场

把准对方的脉选择谈判时机

无往不胜的说服术

分清芝麻西瓜

迷 1 次路，不如问 10 次路

见什么人说什么话

对谈判全盘要胸有成竹

把所有的账都收回来

# 第一章 树立崇高的信仰

## 人间万物各有其用

犹太人的传统宝典《塔木德》中讲述了这样一个故事：

大卫王从来对蜘蛛不屑一顾，认为它是随处结网、齷齪无比、毫无用处的怪物。

然而，在一次战争中，他被敌人包围，在逃跑时遁入一个洞窟之中。洞窟入口处正好有一只蜘蛛结起网来。一会儿，追兵到达洞口，在此逗留良久，见洞口有蜘蛛网便告撤退，大卫王因而得救。

另一次，大卫王潜到敌人将军卧室，打算夺其佩刀，并于次日向其示威：“我既然能夺你佩刀，杀你自然易如反掌。”但佩刀压在将军脚下，老是找不到下手的机会。百般无奈之时，一只蚊子叮在将军脚上，将军不由得挪动双腿，大卫王于是夺得佩刀。

还有一次，大卫王被敌人包围，情急之中，心生一计，故意装作一个披头散发的疯子。敌军没有料到这个疯子会是国王，便自然退去。

世间万物各有其用，千万不可忽视任何人，同时，对任何事都不可掉以轻心。在生活中，要有愿意把小事做细的精神，不要犯因小失大的错误。

## 选择自己的态度

维克托·弗兰克尔什么罪也没有，只因为他是犹太人，就被投入了纳粹德国某集中营。

他被转送到各个集中营，甚至被囚在奥斯维辛数月之久。弗兰克尔说他学会了生存之道，那就是每天刮胡子。不管你身体多衰弱，就

算必须用一片破玻璃当作剃刀，也得保持这个习惯。因为每天早晨当囚犯列队接受检查时，那些生病不能工作的人就会被挑出来，送入毒气房。

假如你刮了胡子，看起来脸色红润，你逃过一劫的机会便大为增加。

他们的身体在每天 2 片面包和 3 碗稀麦片粥供应之下日趋衰弱。9 个男人挤睡在宽 3 米的旧木板上，两条毡子覆盖。半夜三时，尖锐的哨声便会叫醒他们起来工作。一天早上，他们列队出去在结冰的地上铺设铁路枕木，同行的卫兵不停叱喝，更用枪托驱赶他们。脚痛的人就靠在同伴的手臂上。弗兰克尔身旁的男人在竖起的衣领后低声说：“妻子若是看见我们的模样不晓得有何感想！我真希望她们在她们的营中过得好些，完全不知道我们的光景。”

后来，弗兰克尔写道：“这使我想起自己的妻子。我们颠簸着前行，路程有数公里之遥，我们跌倒在冰上，彼此搀扶，手拉手往前走。我们没有交谈，但心里都明白，我们都惦记着自己的妻子。

“我偶尔抬头看天上，星光已逐渐稀微，淡红色的晨光开始从一片黑暗的云后乍现。我心中始终记挂着妻子的形影，刻骨铭心地想象着她。我几乎听到她的回答，看见她的微笑，那爽朗的笑声和鼓励的表情。忽然有一个意念出现在我的脑海里，我一生中首次领悟到许多诗人在诗歌中所表达的，也是许多思想家最终所陈述的真理，——爱是人类所能热望的最终极目标。我抓住了人类诗歌、思想与信仰所传递的最大奥秘，人类的救恩乃在爱中，借着爱得以实现。”

每天他都在积极思考，用什么样的办法能逃出去。他请教同室的伙伴，伙伴嘲笑他：来到这个地方，从来就没人想过能活着出去。还是老老实实干活吧，也许能多活几天。可弗兰克尔不是这样想，他想

到的是家有老母妻儿，自己一定要活着出去。积极的思考终于给他带来了机会。一次，在野外干活，趁着黄昏收工时刻，他钻进了大卡车底下，把衣服脱光，乘人不注意，悄悄地爬到了附近不远处的一堆赤裸死尸上。刺鼻难闻的气味，蚊虫叮咬他，他全然不顾，一动不动地装死。直到深夜，他确信无人，才爬起来光着身子一口气跑了 70 公里。这正是，世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。这位幸存者后来对人们说：“在任何特定的环境中，人们还有一种最后的自由，就是选择自己的态度。”

我们的境况不是周围环境造成的。说到底，如何看待人生、把握人生由我们自己决定。一个人能否成功，关键就看他的态度！成功人士始终用最积极的思考、最乐观的精神和最辉煌的经验支配和控制自己的人生；失败者则刚好相反，他们的人生是受过去的种种失败与疑虑所引导支配的。

## 选择决定生活

在犹太商人中，流传着这样一个幽默故事：

有 3 个人要被关进监狱 3 年，监狱长给他们 3 人一人一个要求。美国人爱抽雪茄，要了三箱雪茄。法国人最浪漫，要了一个美丽的女子相伴。而犹太人说，他要一部与外界沟通的电话。

3 年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”原来他忘了要火了。

接着出来的是法国人。只见他手里抱着一个小孩子，美丽女子手里牵着一个小孩子，肚子里还怀着第三个。

最后出来的是犹太人，他紧紧地握住监狱长的手说：“这 3 年来我每天与外界联系，我的生意不但没有停顿，反而增长了 200%，为了表示感谢，我送你一辆劳斯莱斯！”

什么样的选择决定什么样的生活。今天的生活是由 3 年前我们的选择决定的，而今天我们的选择将决定我们 3 年后的生活。

## 天堂到底像个什么样

在犹太人中流传着这样一个故事：

从前，有个地方住着一个叫卡迪什的有钱人，他有个独生子，名叫阿则尔。在卡迪什家中还寄养着一个远亲——她是一个孤女，名叫阿客萨。阿则尔是个高个儿的男孩子，满头黑发，眼珠乌黑；而阿客萨却长着一对蓝澄澄的眼睛，一头金黄色的秀发，两人年岁相当。小时候，吃饭、读书、玩耍，总是泡在一起。因此，人们认为，他俩长大后 would 结为夫妻，那是理所当然的。但当他俩长大后，阿则尔却突然之间发起病来。而且他这种病真是前所未闻——他竟胡思乱想，认为自己已经是个死人了。

这种奇思异想是打哪儿来的呢？啊，原来他有过一个老保姆，此人老是没完没了地给他大讲其天堂如何如何的故事。她讲过，在天堂里既不必工作，又不用学习；吃的有野牛肉、鲸鱼肉；喝的有上帝专为好人备下的圣酒；可以睡到日上三竿；当然也不用履行职守。

阿则尔生性疏懒，不愿早起，不想读书。他也知道有朝一日得把父亲的家业接过来继续干，可他却实在不愿这样干。

既然上天堂的唯一途径就是死亡，于是他就拿定主意，打算尽快死去。由于他朝思暮想早日死去，不久，他就以为自己真的死了。

不用说，他的双亲万分忧虑，阿客萨也在暗地里为此痛哭。全家人都千方百计地想说服阿则尔，要他相信自己还是个活人，可他就是听不进去。他总是说：为什么不把我埋掉？你瞧，我已经死了。就因为你们，才害得我上不了天堂。

请了很多医生来给阿则尔诊治，每个医生都竭力想使他相信，他还活着。他们指出，他不是照样在说话、吃东西吗。可是，过了不久，阿则尔就吃得越来越少，话也不大说了。于是家里人担心他真要死了。

在绝望中，卡迪什去求教一位以学识渊博与智慧非凡著称的了不起的医学专家——他就是约兹医生。听了关于阿则尔病情的一番描述以后，他就对卡迪什说：“我答应8天治好你儿子，只是有个条件——我要你做什么，你就得做什么，不管这些事可能显得多么不合常情。”

卡迪什满口应承，于是约兹医生表示当天他就要去看看阿则尔。卡迪什回到家中，嘱咐妻子、阿客萨和仆人们：大家都得遵照医生的吩咐行事，绝对不许讨价还价。

约兹医生来到后，被引到阿则尔房内。阿则尔躺在床上，因绝食而显得脸色苍白，身子瘦弱。

医生瞧了阿则尔一眼，叫了起来：“你们为什么把尸体搁在屋里？为什么不举行葬礼？”

一听这话，阿则尔的父母惊呆了，可阿则尔却顿时神采飞扬，他眉开眼笑地说：“瞧，我讲对了吧！”

尽管卡迪什夫妇给医生一席话搞得大惑不解，但他们想起了卡迪什应承的诺言，就毫不迟延地去张罗葬礼。