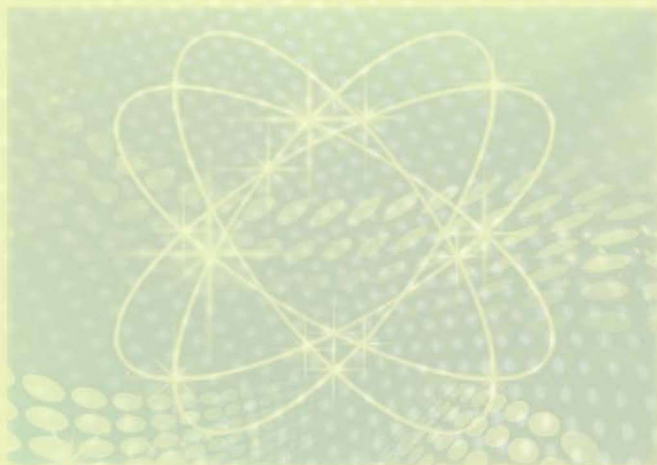


启迪青少年成长的故事 4

启迪青少年增强 处世能力的故事

林大为 主编



辽海出版社

图书在版编目（CIP）数据

启迪青少年增强处世能力的故事/林大为主编. —沈阳:

辽海出版社, 2011.3

（启迪青少年成长的故事；4）

ISBN 978-7-5451-1222-1

I. ①启… II. ①林… III. ①故事—作品集—世界

IV. ①I14

中国版本图书馆 CIP 数据核字（2011）第 023667 号

责任编辑：段扬华

责任校对：顾季

封面设计：文海书源工作室

出版者：辽海出版社

地 址：沈阳市和平区十一纬路 25 号

邮政编码：110003

电 话：024—23284469

E-mail: dyh550912@163.com

印刷者：北京汇祥印务有限公司印刷

发行者：辽海出版社

幅面尺寸：140mm×210mm

印 张：36

字 数：680 千字

出版时间：2011 年 3 月第 1 版

印刷时间：2011 年 3 月第 1 次印刷

定 价：238.40 元（全 8 册）

版权所有翻印必究

前言

成长，是大自然最寻常的奇迹，比如一粒种子可以长成森林。成长，也是人生最朴素的过程，我们从孩童长成大人。榜样们的成长之路，也就是一条通向成功之路，我们只要愿意学习与秉承，我们也会成长——像榜样一样成长；像榜样一样成功。可以说，人生很重要的一点，就是对自己一定要有一个高品质的人生规划。心中有什么样的憧憬就会有怎样的追求。它不仅能反映出一个人的事业观念，而且能更好地反映出一个人对现实的态度。不同的人生有不同的故事，不同的故事诉说着小同的人生。本选题的故事影响和改变了无数人的观念，洗涤和陶冶了无数人的心灵。它从真情，命运、生存、财富、处世、领导等各个方面对人生进行了全方位解读。无论什么时候读起来，都可以给你一些激励，给你一些启迪，给你一些感悟，给你一些感动。

目 录

摔来的财富	1
诸葛亮书信退曹操	3
贾诩设陷巧败敌	5
孙权计取荆州	7
严讷软取民房	9
康熙智除鳌拜	11
舆论的力量	13
刘秀装傻	14
天下没有免费的午餐	16
强硬谈判	18
羊祜的攻心战	19
绿豆成为制胜法宝	23
皮包失而复得之后	26
袁滋称金	27
人造雷	29
“赢”字在不在	31
“阎王”破案	33
胡县官断替罪案	35
朱垣断是非	37
以屠刀寻屠户	39

庄遵还清白	41
“捉贼神童”董行成	42
包公誓破之案	44
以旧靴寻新靴	46
彭永思比石断案.....	48
跛子背锅.....	50
踩脚识扒手	51
胡宗南拒婚有术.....	52
以退为进反围剿.....	54
刘备示弱.....	55
触龙说赵太后	56
谋全局者谋一国.....	58
相士智点千岁妻.....	59
庄辛进谏.....	60
解除“杀鹿”禁令	62
苏秦辩谗言	63
‘惊弓之“将”	65
范西屏输棋饲驴.....	67
优孟讽谏楚庄王.....	69
投石问路.....	71
荀息累卵谏晋王.....	72
马季“炒饼”点拨术	74

“20 元”的儿子、“50 元”的女儿.....	75
哪个更重要.....	76
明大义，美人撤玉人.....	77
海瑞顺势减钱粮.....	79
反话救人.....	80
纪昀妙喻.....	81
贾诩的事实劝谏法.....	83
文德皇后的谏言.....	84
麋鹿撞敌.....	86
墙外开花墙内香.....	87
天师收坐骑.....	89
曹冲妙计护库吏.....	91
诸葛亮草船借箭.....	93
张巡智赚令狐潮.....	95
张巡马匹换城计.....	97
陆逊火烧连营.....	99
吕蒙白衣渡江.....	101
王允计除董卓.....	103
缙紫救父.....	105
檀道济唱筹量沙.....	107
张献忠奇袭襄阳.....	109
皇太极巧施反间计.....	111

老马识途.....	113
完璧归赵.....	115
禄东赞三解难题.....	117
破墙而入的使者.....	119
淳于髡谏齐威王.....	121
焚券市义.....	123
李光弼智取战马.....	125
燕昭王筑黄金台.....	127
刘秉恬山羊运粮.....	129
清军灯筏惑盟军.....	131
徐文长化人滩用兵.....	133
戚夫人摆小牛阵.....	135
武理堪挥帽吓敌.....	137
五龄童元宵捉贼.....	139
寇准献计废太子.....	141
宋大臣画像离间.....	143
曹翰缓击更鼓.....	145
冯瓚乱更驱盗匪.....	147
张策辨别伪古鼎.....	149
张轸智钻空心铁佛.....	151
吴权借潮歼强敌.....	153
崔大臣智洗冤情.....	155

吕元膺巧掀棺材.....	157
氏叔琮巧列旗马阵.....	159
王处存赶羊夺城.....	161
李神福画地退敌.....	163
幽州兵假扮使者.....	165
海瑞巧治胡公子.....	167
丁谓一举三得	169

摔来的财富

一天，某商场瓷器柜台前，来了一位苏州男人，他一直在柜台前挑来挑去。挑的还不是一等的瓷器而是价格一般朴实的青瓷盘，并且还要一件件地开包挑选。这位先生看一件说有瑕疵扔在一边，又拿过一件说花纹不精美又扔在一边。人们都说苏州女人特挑剔，可这位苏州男人也毫不逊色。最令人奇怪的是销售员不急不恼，泰然处之。他扔下一件，销售员就随手拾起“啪”地一下将它摔碎，他再扔下一件，销售员又摔一件，就这样连摔了三件。那位先生开口了：“你为什么要摔它？我不要，你可以再卖给别人嘛！”

“不！这是我们公司的规定，绝对不把顾客不满意的产品卖给任何一个消费者！”销售员坚决地回答。

那位苏州先生愣了一下，像是有意要试试这份承诺的可信度到底有多大，于是就旁若无人似的低下头继续挑选。销售员就仍旧是他扔下一件我摔一件，就这样，足足摔了 28 个青瓷盘，而且毫不心疼，脸上的微笑也自始至终不变。这时，已有许多人纷纷赶来围观了。

“不要再摔了！不要再摔了！”

“那算什么毛病？他不要卖给我！”

人们开始对这件事情发起评论来了。冷寂许久的柜台前第一次拥来这么多人，顾客们围得里三层外三层，像看一出惊心动魄的大战一样。当这位先生抓起第 29 件瓷盘时，沸腾的人群发出一声声愤怒的吼叫。

这次，那位先生抓起瓷盘后，看都没看，便拿上走了。

“我买！我买！”

“给我一件！给我一件！”

人们开始来到柜台前抢购瓷器，就在这一天，这个瓷器柜台前空前火爆。当场卖了近 400 件，第二天卖了 600 多件，是以前上百倍的销量。那天晚上，公司老板重重表扬了那位销售员。

一个星期后，那位苏州先生又来了。不过，他不是来退货或是再来挑毛病的，而是一下子就买去了上千件瓷盘，说是拿回去给他的酒店里用。因为这件事情，那个摔瓷器的销售员和这位苏州先生也就成了朋友。在随后的几年里，他和他的朋友先后从这儿买去了几万件瓷器，为公司增加了上百万的销售额。

诸葛亮书信退曹操

诸葛亮三气周瑜，使得这位江东大将英年早逝，这对曹操而言可是个夺取东吴的好机会。而此时征西将军马腾是他的最大忧患，怕其对空无一人的许昌偷袭。

为了免除后患，曹操假借朝廷的名义，将马腾、马休、马铁父子三人骗到许昌城下，暗中杀害。

曹操这才放下心来，带领 30 万大军，直扑江东而来。

孙权心中焦急，立即派鲁肃写下求救信，连夜送给刘备，请求援助。

诸葛亮看罢江东的求救信，捋了捋胡须，胸有成竹地对刘备说道：“主公不必担心，亮自有妙计使曹贼不敢进犯。”

说完，他写下一封书信交给孙权的使者带回，信中请孙权只管放心。

使者走后，刘备心中觉得奇怪，诸葛亮笑着向他解释道：“西凉兵马是曹操的心头大患。现在曹操虽已用计杀害马腾，但马腾的长子马超仍然统领着西凉兵。杀父之仇不共戴天，马超现在肯定对曹贼恨之入骨。主公只须修书一封，与马超联手，马超就会入关追杀曹操。这样一来，曹贼还能进犯江东吗？”

刘备听得心中暗喜，立即命人备好笔墨，写下一封感人又具煽动性的书信，派人送给马超。

马超此时已听说父亲被害的消息，恨不得立刻把曹操千刀万剐。

就在此时，刘备的使者把信送到。

马超接过信，见信中刘备痛骂曹操卑鄙小人、无耻之徒，回忆当日与马腾的深情之谊，而今日就这样被小人害死，悲痛之情溢于言表，最后建议马超与他联合起来，共除曹贼光复汉室。

读完信后，马超深有同感。于是先写下回信交给使者带回荆州（今湖北荆州），随后便召集各路兵马，准备与曹贼决一死战。

马超正准备出发时，西凉太守韩遂前来相见。

这韩遂与马腾是结义兄弟，平时与马超也以叔侄相称。

曹操派人送来书信，想说服韩遂捉拿马超，还说事成之后要封他为西凉侯，加官晋爵，有享不尽的荣华富贵。

韩遂含着眼泪对马超说道：“我韩遂不是那种见利忘义的小人，我愿与你一起联手攻打曹操，为兄弟报仇雪恨。”

说完，韩遂杀掉曹操派来的使者，召集手下八部兵马，与马超一起共率 20 万大军，浩浩荡荡直奔长安城（今陕西西安）而来。

曹操听说长安城有难，只好放弃攻打东吴孙权的计划，重新调集兵马，全力以赴对抗西凉大军。

诸葛亮以一封书信就轻而易举地制止了曹军对东吴的进攻。

贾诩设陷巧败敌

建安三年夏，曹操假天子之命，再次兴兵攻打张绣。张绣抵挡不住，便退兵于南阳城内固守。曹操久攻不下，心情焦躁，便亲自骑马围着南阳城寻找破城之法，终于发现张绣守城的破绽：东南角城墙的砖石，新旧不一，而且鹿角多遭毁坏。曹操计上心头，传令在城西北堆积柴薪，召集诸将，摆出了集中攻西北方向的架势，做出对西北方向进攻之势。实际上他却秘密命令军队准备攻城器具，从东南角突袭入城。

虽说张绣对曹操的此举看不出什么来，可是谋士贾诩笑道：“曹操看了三天，我也看了他三天。他的意思我早已明白了，我们可以将计就计行事，他必败无疑。”

张绣惊喜地问道：“此话怎讲？”

贾诩说道：“我在城墙上见曹操对东南城角砖石的新旧颜色察看十分仔细，我就明白：他认为此处是薄弱环节，打算从这里进攻。可他明里却在城西北堆积柴草，虚张声势，想骗我军将主力放在西北方向守卫，他便乘黑夜偷偷爬上东南角突进城内。这是他运用声东击西的策略啊。”

张绣惊问：“那我们怎么办？”

贾诩笑道：“这个很容易对付。我们可命令精锐士兵，饱食轻装，匿藏于东南房屋内，让百姓假扮士兵，摆出尽力防守西北的样子。到了晚上，让曹军在东南角爬城。等他们进入城里，一声炮响，伏兵四起，他们猝不及防，就可以活捉曹操了。”

张绣对贾诩的计划深表赞同，而且贾诩又是自己的得力谋臣，他的计谋屡试不爽，便依计行事。

曹操派出的探子回来报告，说张绣集中兵力到西北角上，拼死守城，而城东南防卫却十分空虚。曹操大笑道：“姓张的中了我的计了！”便命令军队秘密准备好爬城工具。白天，他只是命令部队佯攻西北角。到晚上二更时分，却让精锐主力爬上城墙，砍开鹿角，只见城中无一动静，他们便一拥而入。忽听得“咚”地一声炮响，张绣的伏兵四面冲杀出来。曹操心知中计，慌忙退兵，可此时哪里来得急，张绣率领精兵勇猛掩杀。曹军败退出城，溃散数十里。张绣直杀到天明方始回师入城。此役使曹操损兵折将五万余人，损失惨重。

孙权计取荆州

关羽围攻樊城旷日持久，东吴守卫陆口的大将吕蒙到建业向孙权献计道：“关云长兴兵围攻樊城，我们可以乘虚偷袭荆州。”孙权便依吕蒙之计命他回陆口准备兵马，自己随后起兵接应。

吕蒙回到陆口，早有探子报告说：“关云长在沿江上下每隔二三十里设置了烽火台，荆州防备森严。”吕蒙大惊，便借口有病，深居不出。孙权听到消息，派陆逊前去探病。陆逊一到，便指出吕蒙是心病，根源是关羽在荆州有戒备。吕蒙佩服陆逊目光敏锐，便请教办法。陆逊说：“必须麻痹关云长，关云长最怕的就是你。你假装生了重病，离开陆口，关云长就放心了。另外，还要对关云长尽量显示自己的谦卑和无能，让他轻视我们，好调出荆州主力去樊城。”

吕蒙说：“这个计谋好极了。”于是吕蒙托辞生病，向孙权提出辞官。孙权听了陆逊的计策，召回吕蒙养病。吕蒙提议陆口守将可由陆逊接任，理由是：“陆逊虽然足智多谋，但知名度不高，而且年资很嫩，必然为关云长所轻视。”孙权便派陆逊去守卫陆口。

远在樊城城下的关羽听得东吴陆口将领的调动，大笑道：“孙权怎么不长眼睛呢，用了陆逊这个乳臭未干的孩子？”忽又听得报告：“陆将军派使者送来名马、锦缎等礼物还有公函一封。”关羽拆开公函一看，里面尽是卑躬屈膝企求蜀吴两家永结同心的话，不由得仰天大笑，轻视之心，骤然高升。等使者返回，关羽即调出荆州精兵，帮助攻取樊城。

陆逊探听到关羽果然调出荆州主力，便派人通知孙权，孙权大喜。立即召见吕蒙，命他为大都督，节制江吴各路兵马，并率军三万前行。吕蒙挑选大船 80 余只，让水性好的士兵扮作白衣商人，在船上摇橹，却令精兵全部匿藏在船舱内，昼夜兼行，溯江而上，直抵北岸。

遇江边烽火台守军盘问，白衣商人答道：“我们是客商，因江中遇风，到此暂避。”并将财物送与守台士兵。守军相信，便让他们泊船于岸边。到了晚上二更天，东吴商船内精兵齐出，将沿江烽火台守军尽数活捉，吕蒙驱兵直进，进抵荆州城下，又用重赏诱使被俘的烽火台守军叫开城门，吕蒙大军一拥而入，夺取了荆州。

严讷软取民房

明朝宰相严讷很重视教育。有一年，他准备资助家乡建一座学堂，这就关系到为学堂选地时难免要拆迁一些民房。当地县官听从严讷的意见，处理得当，也还顺利，可是眼看就要结束时，在地基边缘有一座破旧的民房，主管人去查看时，见是一家卖果酒蔬菜的小店，就对户主说：“严宰相资助家乡盖学堂，你这房子正好在其范围内，需要拆迁，你出个价吧，亏不了你们家的。”

户主世代居住此处，恋根性自然很强，但他也从内心钦佩严讷的义举，心中矛盾又不能不说：“严大人为民着想，小民感激不尽。可我这房屋是祖上传下来的，在我手中丢了又觉愧对列祖列宗，小民很为难啊！您就把小民的心事禀明严大人吧，望求得他的谅解。”这位户主虽语言婉转，但意思明确表明他不卖房，虽主管人反复解释，户主却只是称赞严宰相，卖房之事却是绝口不提。主管人又急怒不得，因为严宰相一再告诫不能对民粗鲁无礼。于是，他只得回头向宰相禀报。

严讷听了汇报，想了想说：“他不肯卖就不必硬买。先动工兴建其他的房屋，这户人家我自有办法让他搬迁。”主管人磨破了嘴皮都未能说服这户人，听宰相如此说，甚觉好奇，便向他讨计。严讷说：“不过是投其所好罢了，工地需要的果酒蔬菜，全由这户人家去买，价格随他，而且咱们要预先付款。”

学堂如期动工，工地上热火朝天。几百号人的吃喝，全由那户人家采办，他家往日萧条的生意一下变得兴隆了！全家人倾巢出动，起五更睡半夜地忙，有时还忙不过来，还得雇人帮忙。学堂的地基还未打好，这家人就已赚了不少钱。他添置了许多新家具，大人孩子购买了新衣，主人乐得合不拢嘴。可他却开始因房子太小而着急了，满屋