

印象肇庆

纪念改革开放30周年征文大赛获奖作品集



中共肇庆市委宣传部
肇庆市文学艺术界联合会 合编
西江日报社 肇庆市作家协会

印象肇庆

纪念改革开放30周年征文大赛获奖作品集

江苏工业学院图书馆
藏书章

中共肇庆市委宣传部
肇庆市文学艺术界联合会 合编
西江日报社 肇庆市作家协会

印象肇庆

纪念改革开放30周年
征文大赛获奖作品集编委会

主任：陈以良

委员：陈海源

叶清森

朱英中

叶可晃

何初树

唐希明

钟道宇



星湖湾公园·贤阁观鱼

目 录

一 等 奖

为航天事业作贡献的肇庆企业家（报告文学）

——小记“中国优秀民营科技企业家”张树华 … 楚 人（1）
大地，留下历史的足印（报告文学）

——端州区开放改革的故事 …… 陈锦润（6）

二 等 奖

震动中国的鱼塘和前行者的背影（报告文学）

——广东肇庆鼎湖陈志雄“鱼塘风波”与新中国“雇工”全程记录
…………… 黎 鹤 张东升（10）
“老凤凰”（散文） …… 肖进击（32）
夜色大旺（散文） …… 曾万婷（35）

三 等 奖

一腔热血铸警魂（报告文学）

——怀集警察印象 …… 力 牛（38）
父亲的扁担（散文） …… 杨 红（52）
拴鸟的端砚（散文） …… 田贵斌（55）
乡情再次被激活（散文） …… 江绍灵（57）

被“偷、借、抢”的书（小说） 曾志闯（60）

优 秀 奖

而立情思（散文） 殷铖君（64）

老父来肇记（散文） 杨明伟（78）

少校军官当农民 带领群众奔富路（报告文学）

——记十七大代表、全国优秀共产党员贾东亮的事迹

..... 石伯祥（81）

啊，那鲜艳的木棉花（小说） 祝发新（87）

山村三题（散文） 姚福初（91）

无馅糍（小说） 李美玉（94）

苦尽甘来（小说） 李冬青（100）

特殊税款（小说） 罗宗志（104）

桔子成熟时（小说） 黄晋南（110）

俊男靓女（小说） 郑婉凤（116）

入 围 奖

画画（散文） 罗建文（118）

白露茶（小说） 曾耀明（120）

不解情缘（散文） 刘桂云（127）

打工仔看肇庆（散文） 吴 鹏（130）

端城巨变 新景入眼来（散文） 游思壁（132）

陪老妈夜逛端州城（散文） 中华镜（135）

一“发”不可收拾（散文） 袁菊英（137）

从历史的远方踏山而来（散文） 程 冰（139）

改革开放中的家（散文）	李罗斌（142）
丑小鸭变白天鹅（散文）	张荣初（145）
感悟维纳斯（报告文学）	
——残奥乒乓球选手覃小俊的自强之路	林盛彬（148）
故乡的明月（散文）	古捷森（153）
故乡人·故乡竹（散文）	莫少品（155）
过秋红叶落新诗（报告文学）	谢健江（157）
红光村的喜事（散文）	梁波涛（161）
家里的黑白电视机（小说）	吴美玲（163）
日新月异话大旺（散文）	余炳金（168）
十月，唱给高新区的恋歌（散文）	陈秋伶（173）
是谁彩笔绘绥江（报告文学）	黄水珍（175）
外婆的贺江（散文）	李婉红（183）
时代雕刻的故事（散文）	罗瑞森（186）
我们这一代（散文）	麦雪莲（191）
我与改革开放三十年（散文）	李均阳（193）
转户口（小说）	邓婉花（195）
大旺见证了改革开放（散文）	杨玉英（200）
远去的大百货（散文）	杨芳（202）
肇庆，是我永远的第二故乡（散文）	李学菊（206）
妹妹的心愿（散文）	胡克强（209）
外婆的新生活（散文）	胡海瑛（212）
竹音山韵（散文）	马海成（215）
后记	（218）

为航天事业作贡献的肇庆企业家

——小记“中国优秀民营科技企业家”张树华

楚 人（市直）

“神七”问天！震惊全球！

火箭腾空而起，直射秋夜的苍穹。

运载翟志刚等三人的神州七号载人航天飞船发射成功，令举世瞩目。中国，昂首挺胸地走进世界航天第三大强国的行列。你或许不知道，这里面有肇庆企业家的一份功劳。他就是广东四会互感器厂有限公司的董事长兼总经理张树华。

张树华身材魁伟健硕，国字形脸庞，剑眉下的眼睛流泻出的是睿智精明，举止投足，沉稳自信，颇有企业家的风度与魄力。张树华是上世纪七十年代华南工学院电力系的高材生，在社会实践后回母校再读三年，获“工学硕士学位”，通晓英语、日语。体制改革前的四会市互感器厂由于产权不明晰，责利不明确，企业资不抵债，濒临破产。时任四会市经委副主任的张树华临危受命，被委派兼任厂长。他通过招募人才、开拓创新、整合资源、加强管理，当年就扭亏为盈。后来遇到转制，张树华便组建了广东四会互感器厂有限公司，越做越大，越做越强。体制改革前的1999年，全厂销售收入不足300万元，改革后的2007年，销售达1.15亿元，成了四会市的纳税大户。酒泉卫星发射中心供配

电系统的主要部件——“高原型互感器”，就是在张树华主持下，设计研发出来的。

互感器是供配电系统的主要部件，作用有如人的心脏。在中国酒泉卫星发射中心，互感器对整个发射场的电流、电压、电量进行检测，对整个系统的讯号传递起保护作用。火箭与飞船的发射、跟踪、监控与指挥都离不开它。若家中的保险丝烧断停电，可随时找人换上。但一旦火箭发射场的供配电系统失灵，指令讯号中断，已点燃的火箭发射至半空欲罢不能，其后果不堪设想。

一般的电器，在海拔低处使用很正常，但换到海拔高的地方则会变样或失灵。故此，国家对于使用的电器，海拔在 1000 米以上与下有两种不同的要求。酒泉海拔 3000 米左右，最低气温达零下 40 度。酒泉卫星发射中心是中国国防工业基地之一，对电器质量的安全性、可靠性要求极高。因为火箭与卫星的发射，动辄所耗的资金就是十亿，甚至过百亿。

全国各地生产互感器的大小工厂有 500 多家，为何肇庆的民营企业能独自跻身于国防工业的行列？一句话：靠实力！2002 年初，酒泉卫星发射中心向社会发出了招标书，需要“高原型互感器”。生产航天产品，设备要更新改造，投入很大，利润却不高。而张树华觉得这是报效国家、树立企业品牌的难得机遇，便立即报名应标。酒泉卫星发射中心对各地厂家进行初审，比较筛选，评标后，再在全国 60 多家有相当资质的应标单位中挑选出三家。技术力量雄厚的广东四会互感器厂有限公司便是其中之一：全厂员工 400 多人，有大专以上学历以上的毕业生就占了一半，有许多是名牌大学航空航天专业的，高级工程师 15 人（含 2 名享受国务院特殊津贴的专家），工程师 35 人，技师 8 人。酒泉卫星发射中心派专人来到肇庆的四会，进厂区实地考察，看企业的

综合素质，提出产品的指标，看能否达到要求，看你平日供货的业绩与对象。真正夺标还有最后一关要过：就是将你生产的高原型互感器与主机进行系列配套试用，经过一系列严格的法定程序，酒泉卫星发射中心最后选定了肇庆这家民营企业作为合作伙伴，要求三个月内按照标准交货。

张树华在中标欣喜之余更感肩上责任重大。这不仅关系到自己企业的声望与生存，更关系到中国航天事业的发展。张树华成立了攻关小组，定人员，定指标，定时间，还聘请他大学时的恩师——华南理工大学教授蒋豪贤为顾问。张树华亲自挂帅，主持设计、研制、开发。

张树华先后投入了 600 万元，对 5 万多平方米的厂区环境进行改造。厂区走道两旁栽种着生意盎然的绿色植物。13 米高的厂房宽敞明亮，下铺花岗岩，上吊天花板，墙贴光滑瓷片，内装空调。原来，生产互感器的场地清洁度要求非常高。如果稍有微尘落到零件内，局部放电量就会增加，耐受电压大降，使产品报废。

研制高原型互感器有两个必须攻克的技术难关，第一个是局部放电量指标：国家标准是 20pC，而酒泉卫星发射中心的要求却是 5pC；第二个是工频耐受电压：国家标准是 95 千伏，而酒泉卫星发射中心的要求却是 105 千伏。在高标准基础上再百上加斤，这对材料的选择，对产品的设计，对技术的参数等各方面要求就特别高。

张树华带领攻关团队，找资料，查数据，作实践，废寝忘餐地干着，好不容易才把样机研制出来。大家兴致勃勃地做初次试验，测试的结果是：局部放电量为 10pC 左右，这比国家往来的标准已好了许多，但尚未达到航天产品的要求。“太难了！”个别

人员摇头叹息。但张树华知道，在科学的道路上是不会有坦途的。古今中外，每次科学实验的成功或新产品的问世，都是备受挫折的。“国家把如此重的担子交给我们，这是我们的光荣与骄傲。我们要有雄心、信心、耐心，一定要高标准、严要求地研制出这航天产品来。”张树华一番话，给攻关小组鼓起了劲。失败重来；再失败，再来。两个月来，历经10多次试验，终于攻克了均匀电场、抑制局部和耐受电压这三道难关。经过与外地生产的配套主机系统组合试验运行，全部达标！科学精神与勤奋汗水相结合，终于催生出符合国家航天要求的高原型互感器。300多台高原型互感器陆续安装在酒泉卫星发射中心的主要供配电系统内，随后，在神州五号、神州六号、神州七号载人飞船及人造卫星的发射中，起着举足轻重的作用。

最令张树华难以忘怀的是：2006年9月初，中国酒泉卫星发射中心的司令员特邀他前往发射基地参观访问，观看造价10亿元的人造卫星的现场发射。张树华乘客机到北京后，转乘军用专机到达酒泉卫星发射中心。秋高气爽，身处神秘的基地，庞大的中心指挥大厅，高耸入云的发射架，跃入眼帘。亲睹携着人造卫星的火箭直射蓝天，万丈豪情，顿涌张树华心坎。见到自己公司的产品“高原型互感器”成为发射场供配电系统的主要部件，在国防基地占有如此重的位置，张树华十分感慨：作为肇庆的民营企业有机会来到国防航天要地参观访问，真是荣幸至极。我们能够自主研发、制造航天飞船和人造卫星，国家真正强大起来了。自己能为航天事业作出一份贡献，无比自豪。

中国酒泉卫星发射中心的司令员在发射中心大厅接见了张树华，拍着他的肩膀，深有感触地说道：“过去，军工任务只能由保密的兵工厂来完成，现在你们民营企业也能为国防工业服务，

真了不起！感谢你们为航天事业作出贡献。”司令员与张树华合照留念，并赠送了一座镀金的神舟六号模型。其后，发射中心的部队装备部还开具了产品的质量证明，加盖了公章。不妨摘抄如下：“广东四会互感器厂有限公司生产的一批高原型互感器，安装在本中心的35KV开关柜内，自2002年12月以来，在神州五号和神州六号载人飞船发射中，运行状态良好，工作可靠。”

肇庆这家民营企业的产品广受客户的欢迎。北京奥运会主会场——鸟巢、水立方、北京人民大会堂、北京新地铁、上海浦东国际机场、广州新白云机场、广州地铁等国内有名的建筑或场所，其供电系统都用上了他们的产品。

张树华管理企业的理念是要科技创新、管理创新、开发人力资源创新、企业文化创新、劳资关系创新。近几年，他带领团队先后研发了80多项新产品。50多项产品被专家鉴定为国际先进、国内先进。获国家授权的专利技术23项，发明专利2项，7项产品被认定为国家级重点新产品。近年，张树华被中华全国工商联与中国民营科技实业家协会授予“中国优秀民营科技企业家”的称号，领国务院特殊津贴。现在，他还是十一届全国人大代表，广东省优秀共产党员、广东省劳动模范。

大地，留下历史的足印

——端州区开放改革的故事

陈锦润（端州）

三十年过去，端州人乘开放改革的春风，用智慧和勤劳，谱写了端州历史上多彩斑斓、令人振奋的新篇章！端州的三十年，无愧前人，昭示未来！

三十年的每个瞬间，都有鲜活的创造；三十年迈出的每一步，汇成了威武雄壮的交响！

发生在端州区的开放改革的一个个故事，是端州人导演的历史活剧中的精彩章回。

哲人说，一滴水可以折射出太阳的光辉。让我们打开记忆的门窗，从过去的故事中感受端州不平凡的三十年。

1988年建区后，端州人更是瞄准了远大的目标。但他们选择了“从小事做起”。于是，端州的史志上便记录了一串串令人难忘的“小故事”。

一、一只鞋的故事

“瘦身”后的端州区，工业总产值只有1.6亿元，财政收入只有1800万元。在这种情况下，悲观的人说，端州已山穷水尽，无路可走。更多的乐观者则认为：端州是张白纸，好画最新最美

的画图。端州区的“当家人”，区委区府的领导人属于“乐观派”。他们认为，“船小好掉头”，在开放改革的浪潮中，没有旧的因袭，没有过去的负担，没有坛坛罐罐的束缚，我们将轻装前进！

经过深入的调查研究，端州人选准了“一只鞋”作为发展壮大经济的突破口。作这样的抉择，原因有三。一是制鞋业是端州的古老行业，早在 20 世纪 40 年代便有了制革业。在长期的发展过程中，行业形成了颇具规模的产业队伍。二是“市政区”的当年，皮革厂呈现蓬勃发展势头，扩建厂房 3000 平方米，引进了国外生产线，生产能力大增。三是当时国际市场畅旺，鞋的需求量大，仅美国每年就消费 10 亿双。

选准了目标，端州人一步一个脚印地苦干巧干。第一步是筹措资金。当时的项目领头人学习日本财团的做法，以“茶会”筹资的方式，请相关人员喝早茶，以茶会友，以诚攻心。此举果然凑效，侨星鞋厂很快便筹到 600 万元。在建厂房的过程中，各级领导使出浑身解数，使征地、用电、用水等一般情况下要花几个月时间解决的难题一个个化解。结果，只用半个月时间，奇迹般地完成了建厂任务！接着，又很快生产出数万双鞋底。

六个企业的每一家制鞋厂，都在顽强拼搏，艰苦创业，奋力进取。强贸公司于 1990 年底要为香港一家公司做 8000 双鞋，准备打入美国市场。唯一的办法是拼。全厂开了 6 次会，研究方案，制订计划，安排进度。一个月连续加班，没有一个人休过星期天，劳累、病痛在所不计。工厂就是战场，所有员工同心同德，并肩作战。8000 双鞋终于拼出来了。全部合格，顺利进入美国市场！

1990 年 11 月，香港举办国际鞋展，来自世界各地的客商对

一批皮鞋情有独钟，纷纷订货，一时供不应求。这批货就是端州的优质皮鞋！

开放改革初期，制鞋业成了端州“四大支柱”之一。“一只鞋”，记录了端州人前进的足迹！

二、不锈钢器皿的故事

端州区的领导人在调研中发现了令人惊喜的市场行情：不锈钢制品在国际上销售情况极好，总量为 130 多亿美元，而全国出口总值只有 3000 万美元。市场为一个行业留下了广阔的发展空间。于是，发展不锈钢系列，被称为“一个煲”的计划被确定下来：端州人把目光投向不锈钢器皿一厂！

这个厂曾经制造过技术要求高、流程复杂的“煲顶”小件，有点名气，得到香港同行的肯定。

1988 年，不锈钢器皿一厂从香港引进了一条美国生产线，使生产能力达到日产 2500 套。这个厂一下子成为全国制造复合底锅“第一强”。到 1990 年，全厂年产值 1806 万元，其中出口占 93%。这样，企业成了全区出口大户，创汇大户。从此，“一个煲的故事”在世界许多地方演绎。在香港、日本、新加坡、美国、加拿大的日用品市场，不锈钢器皿一厂的系列产品，吸引了顾客的眼球。在海湾战争多国部队的营房里，一个个野炊锅闪亮的锅盖上嵌印着“US·SMP”的英文标识。实际上，这五个英文字母，应该翻译成“端州制造”！

三、电子元件的故事

一位台湾企业家，看中了端州区领导人谈吐豪爽，热诚可信，头脑灵活，改变了投资深圳的意向，将发展的目标转移到了

端州。

合作的过程顺到。但也时有矛盾发生。比如，老板要在厂里放上关公像，以保平安。厂方认为那是封建迷信，不妥当。但区领导却“换个位置”想问题：人家信仰关公，希望关公驱邪纳吉，使生意发达兴旺，这不是很正常的么？全厂职工，不也是期望企业一帆风顺吗？应该互谅互让，互相尊重，同意！又如，厂里要建立共青团组织。一开始，老板认为企业归企业，搞政治组织于工厂无益。双方一时相持不下。后来，老板也“换个位置”想问题：入乡应随俗；况且，有了共青团组织，更能把青年人团结起来，工厂的管理又多了个渠道；应该互相沟通，互相支持，同意！

大家想到一处，所有具体问题都达成了共识。1988年6月，合资合同正式签订。大家共同为企业起了个吉祥响亮的名字：英锋电子元件有限公司！

区领导亲临第一线，出钱、出力、出点子，帮助企业解决一个个难题。

老板不断增加投入，使投资总额达到100万美元。

企业蒸蒸日上，效益不断提高。从省主管部门传来喜讯：在全省的同类企业中，“英锋”的经济效益排行第一！

上述故事中的三个行业，在以后的进程中，沿着各自的轨迹向前发展，情况各不相同。但无论怎样，在改革开放的历史大变革时期，这一个个故事，深刻地反映了端州人求新求变求发展的时代精神。正是因为有了这种精神的支撑，端州人走过了大步前进、跨跃发展的三十年！

从前的故事，情节也许不算复杂、曲折，但我们却从中聆听到了端州三十年发奋图强、发展腾飞的历史足音！

震动中国的鱼塘和前行者的背影

——广东肇庆鼎湖陈志雄“鱼塘风波”

与新中国“雇工”全程记录

黎 鹤 张东升（鼎湖）

一片小小的萌芽，却是自然界寒冬与暖春的分界线；一次民间自发的小事件，往往能成为人类历史进程的“拐点”，甚至成为引起历史大地震的“导火索”。

植物的萌芽虽小，却是整个大自然推动的结果，它的动力，来自整个宇宙。

30年前的中国，一个“雇工”的新概念，从一块农民承包的8亩小鱼塘事件开始。它的动力来自于中国历史的必然，来自于全国人民对于改革开放的选择。

一、现实的楼群、菜田和水洼·震动中国的零星影像

2008年8月末的广东省肇庆市，是台风“鹦鹉”飞走后一段连续的晴朗天气。万里无云、风和日丽的日子，让鼎湖区沙浦镇沙二村南端的一些村民开始大兴土木，将居住了几年的二层楼房拔高到三层。工人们忙碌着，向楼房上传递沙石和水泥，把更多的目光投向了在建的楼房，而对脚下的土地却熟视无睹。

他们可能忘记了，这片脚下默默无闻的土地，对于当年中国

发生了一场什么样的震动？

历史唯独留下的“证据”，是两栋楼房脚下的几块水洼，一些胡乱生长的水草、荷叶和泛着浑黄的池水，隐约间显示这里曾经是一片水域。在那些参差不齐的七八座楼房中间，虽没建房但也基本上都人被圈了地基。星块的空地上，村民种植的黄豆、花生，番薯和南瓜正在绿油油地生长。而那些从地基里向着天空伸出的钢筋，就像一只只手臂，声张着一种占领的宣言。

这些作为“雇工”的建筑工人，现在对自己的身份已经习以为常了。而在新中国成立后消失了 30 年的象征剥削意义的“雇工”一词，最早在这片土地上“卷土重来”时，却非同小可，一下子触动了中国改革开放之初意识形态最敏感的神经，曾使这片土地名声大噪。但眼下，一段当年震动中国历史的、引起了第一场声势浩大争论的原生地，正被他们一砖一瓦地遮盖和封闭起来，多少年后将消失得无影无踪……

整整 30 年前，这块土地却是一片水汪汪的 8 亩鱼塘。早在 1979 年春天，在中国政治气候刚刚变暖，但农村经济政策、经营方式还没有明确的时候，沙浦镇沙一村第六生产队社员陈志雄，就率先请缨，第一个承包了这片生产队的 8 亩鱼塘，得到了当时的“改革派”、大队党支部书记梁新的鼎力支持。就在当年，在全队农民年收入只有 241.2 元的低收入时，他就净赚了 6100 元。

陈志雄开始雇工以后，雇的第一个人，就是大队党支部书记梁新的妻子。陈志雄跨队承包和雇工的行为，在新中国历史上堪称“史无前例”，随即引发了《人民日报》的一场声势浩大的“雇工”和“承包”是姓“社”和姓“资”的大激辩。