

现代

全国百家女性报刊特别推荐图书

MORDEN WOMEN

女性100分

淑女课堂

新爱慕新女性
做美丽女人不难

内蒙古文化出版社

现代女性 100 分

淑女课堂

小鑫 主编

内蒙古文化出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

现代女性 100 分/小鑫主编. —海拉尔: 内蒙古文化出版社, 2001. 12

ISBN 7-805675-037-1/Z · 015

I. ①现… II. ①小… III. ①女性-美容-基本知识
②女性-美学 IV. ①TS974

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 084044 号

现代女性 100 分

淑女课堂

出版发行 内蒙古文化出版社
(海拉尔市河东新春路 08 号)

印刷装订 河北省霸州市福利胶印厂印刷

责任编辑 毛乐尔

封面设计 索美

开 本 850×1168 毫米 1/32

印 张 80 字数 600 千 印数 1-5000 套

2002 年 7 月第 1 版 2002 年 7 月第 1 次印刷

ISBN 7-80675-038-1/Z · 015

(全十册) 总定价: 148 元

目 录

第一章 发挥优势	(1)
王树彤充分把握自己的能力	(2)
张璨从零开始迈进财富大门	(5)
现代女性从心灵解放开始获得全面优势	(11)
现代女性如何运用自己的优势	(16)
充分发挥女性的优势	(19)
测验：你在什么工作领域能充分发挥优势	(24)
现代女性社交的优势	(27)
现代女性发挥热门工作的优势	(32)
现代女性发挥经商的八大优势	(37)
现代女性发挥高级女性知识总管的优势	(40)
第二章 获得成功	(42)
李亦非选择传媒成为财富新星	(43)
张茵两次创业成为“造纸大王”	(48)
现代非凡女性成功事业的九大类型	(53)
成功人生策划与成功人生经营	(62)
成功女性的完全素质	(65)
测验：你能成功吗	(69)
现代女性成功的十大心理品质	(73)

现代女性赢得成功的品质培养	(75)
现代女性成功的十大心理调整	(81)
女性成功的能力构建	(85)
现代女性全面获胜	(88)
第三章 处世能力	(94)
芭芭拉·华特的果断处世魅力	(95)
派特·卡宾在竞争中的处世策略	(98)
英格丽·褒曼敢说敢做的处世魄力	(102)
现代女性培养制定处世的应付策略	(105)
现代女性的四大处世观	(109)
测验：你处世的态度怎么样	(111)
增强独立解决问题的能力	(117)
客客气气解决矛盾的方法	(122)
与领导或同事相处的方法	(125)
克服女性害羞的十大方法	(128)
克服讨厌的女性各种行为	(132)
第四章 思想独立	(134)
杨澜喜欢当自己的主宰	(135)
林梓楠问自己做什么样的女性	(138)
新新女性的崭新登场	(141)
确定你的人生价值取向	(144)
现代女性的衡量标准	(147)
测验：你的独立思考能力怎么样	(149)
新新女性的特质	(152)

独立女性的共同特征	(157)
培养独立自主的素质	(161)
培养自我主见的力量	(164)
第五章 人格至上	(166)
林欣信奉人格多大生意就有多大	(167)
国际美容教母郑明明的四个“小心”	(171)
吕淑珍的人格内涵	(175)
完美人格的魅力	(178)
人格成熟的标准	(182)
测验：马斯洛人格特征测试	(185)
现代女性应该的表现	(187)
女性完整人格培养	(188)
健全自己人格的方法	(192)
健康人格的标准	(196)
第六章 提高修养	(198)
倪萍加强艺术修养脱颖而出	(199)
毕加索女儿的艺术修养使她生意兴隆	(204)
修养是女性魅力的源泉	(206)
通过修养达到核心内在美	(209)
女性修养的形式	(212)
测验：你的修养怎么样	(215)
女性素质修养法	(222)
加强知识与思想修养	(226)
与 E 时代同步发展	(229)

有品位的女性必须要有教养	(231)
影响女性修养的不良行为	(233)
从举手投足体现行为修养	(236)
现代女性永葆活力的修养	(240)
制定自我完善的计划	(243)

第一章 发挥优势

王树彤充分把握自己的能力

卓越网总裁王树彤没有任何留洋背景，但她曾经做过微软事业发展部经理、Cisco 中国公司市场部经理。她做人的原则就是：“掌握最简单的原则就是最好的”，“做我喜欢做的事，把握自己的能力。”

(1) 在微软中成熟

王树彤学的是无线电通信专业，毕业于北京电子工程学院。毕业后，便在清华大学软件开发中心当老师。1991年底，她考入了外企，在一家电子设计自动化的公司工作。后来，她又同时考上了 IBM、AT&T 及微软。最后她选择了离家最近的微软。数年后王树彤仍心存感激地说：“我有时相信命运的安排，因为在微软的 6 年对我影响太大了。”

在微软，王树彤踏实肯干的作风，经常受到上司的表扬和同事的认可。她擅长与各种不同的人沟通交流，从而学到不少东西。“那 6 年包容太多，让我学会如何做一份工作，如何开始职业生涯，如何做一个很好的经理人以及如何去管理自己的职业发展，然后慢慢去了解自己需要什么，将来的路应该怎样走。”在微软的经历，王树彤除了职业上的收获外，最重要的是她学会了整套想问题的思维方法。“如果你有一个很正确的思维过程，它会带着你得

出正确的结果”。正是有了这样的思维方法，1999年4月，王树彤来到了另一家极不普通的外企——Cisco。

(2) 定位 INTERNET

然而就是在 Cisco 公司冲向市值最高的时候，王树彤义无反顾地来到了金山和联想共同投资的卓越网。“为什么离开 Cisco，我对这个问题想得很清楚。我一开始在外企工作时就想过，我不可能一辈子呆在这儿，有一天我一定要学以致用。看过也到过那么多优秀的外企，我一直在想什么时候我们能有这样的企业。这是我心底里一直蕴藏着的一个愿望，现在互联网给了我实现这个愿望的机会，我绝不能错过。”她说。

王树彤清楚自己要做什么、能做什么、喜欢做什么，所以不管是在当初互联网的狂热当中还是今天互联网光环褪去的冷静时刻，她都对互联网的感觉一直很清晰：未来的大方向是一定的，接下来是怎么踏踏实实去做。在分析了市场上 Amazon、8848、当当模式后，王树彤认为，电子商务在中国有很多障碍，除了经常提起的基础设施薄弱外，最重要的是，中国人的消费观念不可能一下子逾越障碍，并没有许多人在需要商品时想到在网上购买。今天的网上消费还是一种消遣和尝试。王树彤决定一改 8848、当当的模式，而是采取俱乐部的形式，以书籍、CD 等文化商品为突破，尝试做电子商务。简单来讲，卓越采用的商业模式是“小品种、大批量”，也就是说，商品品种经过精挑细选，只有几十种。这样，一来可以减轻库存压力，获得批量优势；二来保证快速的配送速度，确保本市

24小时内送货，使得资金、管理成本大大下降，更避免了成为“网上书目”，而无真实库存，避免了网民买书还要去上游厂商进货的尴尬境地，并且配送速度快捷，减少了配送时间。

(3) 把握自己，走向成功

如今，卓越真的取得了不斐的成绩，一天最多卖出近5000多套产品。而且，一套共11本书的《加菲猫》三个月的网上销量就等于西单图书大厦相同产品5年的销量；一套由11张VCD组成的《东京爱情故事》一个月的销量则是北京音像批发中心两个月的总进货量。王树彤说：“其实我们都低估了互联网的力量。我们也没有想到会如此之快地取得今天的成绩。”

成功后的王树彤特别害怕被贴上“女强人”的标签。她说：“对我来说，个人生活方面可能比工作更成功，这是相辅相成揉在一起的”。在生活、工作任何一方面王树彤都不肯委屈自己，她很会调理自己，“周末完全属于自己，不再想任何有关工作上的事情，而且，我每年休假都去旅游”。王树彤做人的原则特别简单，“因为我的脑子没那么快，也没那么聪明，对我来说，掌握最简单的原则就是最好的。生活对我来说就一件事情：做我喜欢做的事，把握自己的能力，不断往前走，同时与我喜欢的人在一起”。

张璨从零开始迈进财富大门

十几前年的张璨还是个一无所有的北大毕业生，而现今的她却是声名显赫的达因集团的董事长。她拥有青春、美丽、爱情，除此之外，还拥有自己的大厦，多家分公司，以及上亿美元的净资产。她与众不同的经历，造就了与众不同的道路，她从电脑市场上起步，并随时准备从零开始，体现了她的不懈的创业精神。

(1) 北大求学

1982年，张璨考进了北京大学，就读于国际政治系。在大学里，张璨就是个活跃分子。1984年，在北京大学举行的第二届大学生演讲大赛中，张璨以《我与中华同崛起》为题，获得了第一名，当时20岁的张璨还当上了北大学生会中的副部长。那时，她的梦想是当一名出色的外交官，一名女大使。

但是，在大三的时候，张璨却被告知，她的学籍被注销了，原因是3年前张璨曾考上了某大学，但她没去报到，第二年又考上北大。按当时规定，有学不上的考生必须停考一年。

这件事对张璨打击挺大的，在学校里，同学们都对她说：“你散散心吧。”两个同学一边一个搀着她，在城里散心。“他们怕我想不通会做傻事，这种场景就像现在八

宝山那些遗属被人搀着从告别室出来。”

“这件事至少让我懂得了一个道理，就是遇到什么事都不能哭，遇到什么问题都要想尽办法去解决。”张璨暗暗地对自己说：“一定要坚强，一定要坚定，一定要比别的北大同学读更多的书。”

1986年7月，同学们毕业了，很多被分到中央国家机关当干部，这让张璨很羡慕。她自己也完成了学业，却没有文凭，只得到一纸说明，大意是说被注销了学籍，但坚持上课，成绩合格，学校不管她的分配。在张璨的毕业纪念册上，同学们给她留下这样一行赠语：“与众不同的经历，造就与众不同的道路。”

(2) 白手起家

由于没有工作，一离开校门张璨就开始在中关村到处找工作。她鼓励自己说：没有工作也许会有前途，因为自己面对的机会更多。

一天，她揣着推荐信，到中关村的四通公司求职。路上遇见了大学同学，同学对她说：你为什么不能自己干？于是张璨被领到中关村一间不起眼的小平房里，在那里她见到了后来成为她丈夫的阎俊杰。

张璨由此下海。

房子是租农民的，公司是借别人的，他们拿不出钱注册自己的公司。张璨办公司的第一件事，是洗窗帘，粉刷墙壁，贴不干胶广告，把他们“英华经理部”的小门脸，收拾得干干净净。

没有本钱，他们借上别人的电脑，拿到自己店当样

品。有人来买电脑，谈妥价，交上钱，张璨他们便撒腿出门，飞快地买回台电脑，一点点地开始原始积累。

自己组装电脑，经常熬到下半夜两三点。累了，打个地铺或在沙发上歇会儿。他们常到广安门车站提货，因为常去，车站的小伙子都认识张璨，一见她，老远就喊：“大姐大姐，你又来了！”每回都先吊她的集装箱。一集装箱的货，他们几个人一会儿就卸完了，张璨说自己就是那会儿累的，落下腰椎间盘突出毛病。

张璨曾这样说过：“该打水扫地时，就得打水扫地，该忍受和忍耐时，就得忍耐，你熬到一定地位，你才能够有发言权，这是一个漫长的过程，是磨炼、体验，更是学习的过程，干大生意，也要从小本经营开始。”

她同几个伙伴从沈阳一家大公司的仓库里，以几百元的价格买回了一卡车的印刷纸板、油印机、油墨等印刷设备。对于张璨，这一“破烂”的意义却非同小可。她吭哧吭哧地倒腾了两天两夜，才将那些宝贝运回北京。经过一番清洗、整理、油漆、上光，一下子竟卖了5万元。这对于当时的张璨，是一笔天文数字的财富了。

不过，张璨说，她真正的第一桶金的获取应该说是来自电脑。当时电脑在中关村还没有品牌的概念，电脑的品牌概念应该说是他们给推出来的。

她把目光瞄准了当时正如火如荼的计算机市场。她注册了一家电脑贸易公司，她给公司起名“达因”。达因，取自英文DYNE一词，意即“力的最小单位”。那时的达因，当然很小、很轻，也很弱，但正因为小，才有广大的

发展空间……

而 D 这个字母，即有曲线又有直线，真是一个完美的结合。你可以说做人要外圆内方，也可以说人生的道路有直线也有曲线，还可以解释世界上很多东西。

前几年中国的电脑市场由于刚刚起步，如同一只巨大的总也吃不饱的胃。张璨经常揣着上百万元的支票到南方去进货，一台电脑 2 万元进，2.3 万元出，最多一天的销售额就有 30 多万元。

由于张璨的聪明、机敏而又踏实苦干的风格，致使她的公司后来成了美国康柏在中国市场的总代理。到 1994 年，达因公司向国内客户提供了 10 万台康柏电脑。1995 年，达因又进军房地产市场。1996 年，达因集团显示器生产厂建成，每年出口达 1 亿美元，内销两三亿人民币。

谁也预料不到“达因”这种聚沙成塔、集腋成裘的力量，如今，达因公司已经成为拥有 40 多家分公司、净资产上亿美元的大型集团公司。

(3) 坚信成功

张璨自认不是最聪明的人，只不过有一些“小聪明”。所以，读书和学习永远是张璨做不完的两件事。1997 年下半年，达因集团在北大经济学院创办了一个“国际金融”研究生班，学生都是集团下属公司的总经理。离开北大 11 年后，张璨重又回到北大读国际金融专业研究生。她之所以又选择了上学，是因为她觉得房子、汽车、衣服，这些东西都靠不住，到头来，人还是要找点精神支撑的东西。

张璨说，到现在她也不敢说自己是一个成功的企业家，她知道在理论和管理实践上她还需要不断地学习，因为她知道，作为一个职业来讲，成功只是一段历程。

前些天她看电视里的《东方时空》栏目讲大宇公司的故事，对她很有触动。1993年张璨还开着面包车的时候，就特别想拥有一辆大宇车。但是现在怎么样呢，大宇公司的老板已经被通缉了，所以作为一个职业，作为一个人，就像孔子说的，必须修身养性。

张璨觉得一个人最重要的是：要有一个梦想，这个梦想可以伟大，也可以很小，它由个人的个性与能力决定。然后你就可以为了实现这个梦想去努力，去奋斗。

智力因素诚然比较重要，但张璨认为有些东西更不能丢掉：一个就是坚定，你一定要很坚定，当你设定一个目标以后，你一定要全力以赴，一定要不屈不挠，一定要非常的顽强，即使用任何表述坚定的词加在你身上都不会过分。

其次就是你一定要善于感受东西，就是从生活中的每一点每一滴，从各个方面去感受很多东西。另外，你随时都要有从零开始的准备，而且时时刻刻都觉得你对你自己非常有信心。

张璨说，一天晚上，她跟几个朋友聊天一直聊到第二天凌晨五点。她的一个特别好的朋友，一直跟她说，她从零开始行不行？那个时候她还很不满意，觉得那是乌鸦嘴，为什么要咒她。

但现在张璨反而认为，这是一个特别好的忠告，因为

所有的事都不会是一帆风顺的，要随时准备着从零开始，对自己有了这种准备，这种自信，那还有什么好怕的？

坚信成功的张璨将继续她那人生梦的开拓。