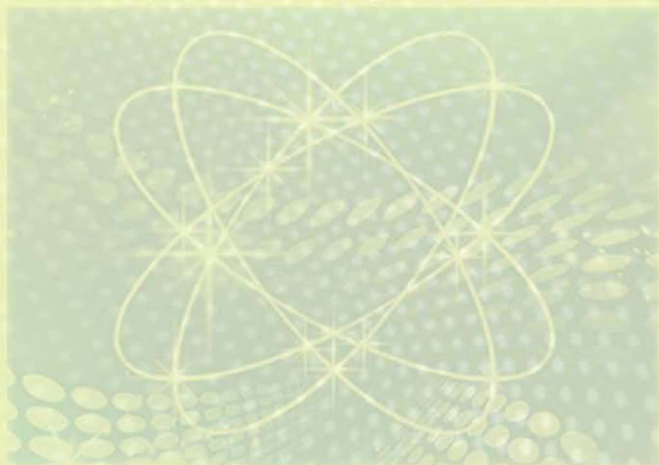


让学生受益一生的故事；18

激励学生自信坚韧的励志故事

李占强 主编



辽海出版社

让学生受益一生的故事；18

激励学生自信坚韧的励志故事

李占强 主编

辽海出版社

图书在版编目（CIP）数据

激励学生自信坚韧的励志故事/李占强主编. —沈阳:

辽海出版社, 2011

（让学生受益一生的故事：18）

ISBN 978-7-5451-1098-2

I. ①激… II. ①李… III. ①故事—作品集—世界 IV. ①I14

中国版本图书馆 CIP 数据核字（2011）第 016704 号

责任编辑：段扬华柳海松

责任校对：顾季

封面设计：唐文广

出版者：辽海出版社

地址：沈阳市和平区十一纬路 25 号

邮政编码：110003

电话：024—23284469

E-mail: dyh550912@163.com

印刷者：北京一鑫印务有限责任公司印刷

发行者：辽海出版社

幅面尺寸：140mm×210mm

印张：108

字数：1600 千字

出版时间：2011 年 2 月第 1 版

印刷时间：2011 年 2 月第 1 次印刷

定价：715.20 元（全 24 册）

版权所有 翻印必究

前言

哲理是从点滴的生活中提炼出来的精华，只有用心去洞悉，我们才能更好地体会成功与成长的价值。一粒沙中看出一个世界，一朵花里藏着一个天堂。我们微小的瞳孔映照着广阔的世界，我们有限的人生蕴涵着无限的哲理。用心去发现，将浓缩的真知化为鲜活的智慧，我们就能在学习和生活中驾轻就熟。读哲理，为学习和生活储备智慧。在故事中畅游，青少年会感到身心完全放松，从而真正享受到阅读的乐趣。通过或富于智慧或充满想象、或饱含大爱或寄寓深情的故事，孩子们能看到世间的善恶，并拓宽心中的天地。许多故事还可以帮助青少年树立远大的理想和正确的人生观。

本丛书精选了适合中小學生阅读的经典故事，这些故事意蕴深妙，语言简练，深入浅出地阐发了丰富的人生哲理，其中的智慧可以帮助中学生理解学习和生活的意义，有助于他们更好地贴近生活，融入社会。

目 录

没有人拒绝微笑.....	1
沉默是铁.....	3
误会了 50 年.....	6
我的加拿大房东劳伦斯.....	7
善待别人.....	10
把阳光投射给别人.....	12
保住自己的“裤头”.....	13
当推销大师碰到老和尚.....	15
给别人一把钥匙.....	16
一瓶啤酒的内涵.....	18
信任他人也是一种美德.....	20
友谊之旅.....	22
每一个善意都值得尊重.....	24
倾听是最好的沟通方式.....	27
500 公里的友情.....	30
我最需要的电话号码.....	35
提醒“劣等生”.....	37
妈妈的心就这么高.....	39
过度关心也是一种伤害.....	42
杰克的微笑.....	45
上帝的眼睛.....	48
丢失的手指.....	51
人生的距离.....	55
不要逞一时口舌之快.....	57
为你的夸奖道歉.....	59
大蛇的教训.....	60
心细如发.....	62
永恒的“半分钟”.....	64
善良在人心里.....	66

找出心理防线.....	68
充满尊重的爱.....	70
叫出对方的名字.....	72
诺贝尔奖得主费曼的“滑稽”沟通.....	73
音乐语言的特殊交际作用.....	76
遗产.....	79
雪天遇狼的农夫与和尚.....	82
因为您，我无法沉沦.....	84
沉甸甸的父爱.....	90
用心去爱.....	94
母爱.....	96
红糖饺子.....	99
爱与恨的细节.....	101
有一种宗教叫母爱.....	106
爸爸，下辈子别松手.....	109
天底下最难堪的母亲.....	111
三袋米.....	114
父亲，一首我没有读懂的诗.....	117
坐在高凳上的母亲.....	123
雪落无痕真爱无声.....	125
母爱无言.....	130
爱的氛围.....	131
听到花开的声音.....	133
请尊重我的父亲大人.....	137
邻居餐桌上的谜底.....	142
遇难者的第三个电话.....	144

没有人拒绝微笑

单位位于闹市区，上班时间经常有小商小贩趁门卫不注意，偷偷溜进办公大楼，推销商品。有时当我们专心致志地工作时突然有商贩敲门，有的甚至不敲门直接推门进来推销商品，打扰我们的工作，让我们沉浸在材料中动脑筋的我们头疼不已，十分反感。

有一天，一个小伙子敲门走进我们办公室，用格式化的语言礼貌地说道：“对不起，打扰一下，我是某某公司的驻本地代表，请问你们是否需要电脑清洁纸巾？如果需要，我们可以给你们优惠。”见多了形形色色上门推销的商贩，专心工作的我们对此很反感。一位同事说：“我们不需要你的产品，不要扰乱我们的工作秩序，上班时间不容许推销商品，请你离开好吗？”深受其扰的我们一脸不悦，给他冷冰冰的脸色。

他并没有沮丧，带着微笑温和地说：“不买也可以啊，允许我给你试一下产品好吗？”还没等我们同意，他很快拿出一包纸巾擦拭我们电脑有污垢的部位，动作十分投入、认真、娴熟，但埋头工作的我们并没有买他的账。见状后他还是礼貌地说了声：“对不起，打扰了，再见！”

片刻，他又来了，他说：“你们领导说了，需要这种产品，请你考虑考虑好吗？”一个同事开玩笑地说：“领导需要就让领导买去，我们不需要，请你还是走吧！”同事的话没有一点儿商量的余地。他并没有因为我们的冷漠而放弃可能赢得的希望，努力详细地介绍他所推销的产品的性能和好处。最终，忙于工作的我们谁也没有理睬他，在我们看来，他很自讨没趣。他使出浑身解数推销，但是，无论他怎么游说，我们没有一个人动心。最后，他还是微笑着离开了。

第二天早上一上班，他又来了。还是一样的诚恳、一样的期待，我们一样的冷漠、一样的脸色，很坚决地拒绝了，并明确告诉他：如果再来打扰我们工作，我们就不客气了。让我纳闷儿的是，不论我们对他的有多么讨厌、冷漠、拒绝，他脸上始终洋溢着笑容，没有一点儿不悦的表情微笑着进来，微笑着离开。我在想，如果我遇到这样的情况，肯定早已放弃了。

第三天他还是来了，但得到的还是同样的待遇。我们以为吃了几次闭门羹的他会放弃，第四天不会再来了。没想到的是第四天他又出现在办公楼内。考虑到单位电脑较多，我们答应买他 300 多元的产品，前提是他必须拿出正规有效的发票，否则不予购买。他的发票是上海市的，尽管有水印，可财务人员不在，我们不能确定发票真伪。最终我们明确告诉他不要了，请他到别处去推销。他眼里闪过一丝希望的光芒，连声说谢谢，微笑着告退。

第五天他仍然来了，出乎意料的是，他不但带了价值 300 元的产品，还带了税务部门的发票鉴定证明！我们买下了他的产品。他临走时，我一改往日的冷淡，热情地问：“我真的服了你，难道你就没想到过放弃？有何秘诀？”他一脸阳光，给我一句掷地有声的话：“没有一块冰不被阳光融化！没有人拒绝微笑，就这么简单。谢谢，我走了。”

我愣住了，想想也是，我们给他太多冷漠冰霜，但是最终被他的执著融化了。

没有人拒绝微笑，且这种执著的微笑精神，往往是通向成功的道路。

沉默是铁

小时候，老师给我的评语是：沉默听话，是个好学生。稍大一点儿，有长辈谆谆告诫：祸从口出，切记守口如瓶。于是，我一直遵守沉默这个所谓中庸之道，将心扉紧紧锁闭，从不轻易开启。

大学毕业，我应聘到一家报社，跟着一个编辑做娱乐新闻。本来就对娱乐圈“发烧”的我显得比老编辑更能把握潮流，一个娱乐版被我做得活灵活现。

但因为从小养成的习惯，我很少在编辑会上说出我的想法。久而久之，我一在众人面前说话就脸红，后来就干脆不说了。遇到老编辑撤我的文章，也不说出我的编辑思想，就一味忍着。心想：反正活是我干的，不用说别人也知道。

我的顶头上司编辑部主任姓文，30 多岁，是个怪人。日常生活中，他显得平易近人，可是一旦牵涉到工作，他就变得六亲不认。但由于他能力突出，不论是策划、标题制作、文字编辑、新闻敏感，甚至美术设计排版，等等，都自有一套学问，所以大家对他既尊敬又害怕。

他很关注娱乐这一块，虽然我也有被他骂得颜面无光的经历，但总的来说对于我们版面的进步他给予了很大的肯定。有几次，他很亲切地让我去他办公室谈心，交流工作体会。可是每次他问我在工作上有什么需要表达的观点没有，我的心就紧张得怦怦乱跳，关于如何把娱乐版做得更好的想法差一点儿就冲口而出——但每次我都是忍住了没说，切记沉默是金，切记祸从口出。

转眼半年过去了，其他和我一起来的年轻人都做出了一些成绩，唯独我还是默默无闻。由于我总把话闷在心里，别人并不了解我的想法，我编辑的稿子总是被撤。渐渐地，我开始怀疑自己的能力。

一次，文主任请我们这些年轻人吃饭，算是对我们半年来工作的一次肯定。酒过三巡，他变得激动了，敲着桌子对我说：“你的前途渺茫啊。”喧闹的饭桌一下沉寂了，大家都看着我瞧我有什么反应没有，我虽然窘迫着红了脸，却没有反驳他。

“瞧，这就是你的毛病。”文主任说，“你才多大，学得这么老成，没有一点儿年轻人的锐气——你如果拍着桌子对我喊‘不要看扁我！’你就还有救！”他嘲讽地说。“其实我知道你心里在想什么，你在想‘没必要和这种人一般见识’，对不对？”他的话确实是我心里想说的，我这才说了句实话：“你怎么知道的？”大家哄堂大笑。

文主任也笑了：“我刚参加工作的时候和你很像。”他说了自己的一段经历。

文主任的第一份工作是在一家杂志社做编辑，年轻的他连着策划一些主题文章，包括约重头稿件。但有一点，就是不善表达。

没过多久，一个提拔的机会降临在编辑部每位成员身上，杂志社要增加一个总编助理的位置。他心想，这个职位应该是非他莫属了。果然，领导找他谈话，让他说说对杂志的看法。他却做和事佬状，不愠不火地简单说了几点。他想着，没必要表达太多，反正工作都在那摆着。

没想到答案却出人意料，一个各方面能力都比他差好远的人被提拔了上去。领导当面告诉他，通过那次谈话，感觉他没什么想法，才做出这个决定的。文主任这时候才知道自己吃了哑巴亏。

从那以后，他深深明白了一个道理：“不要以为自己的才华是谁也拿不走的，有才华一定要表达出来，要与人交流。否则，就像是一块埋在土里的金子，被厚厚的尘土埋没了光辉。”

在新的单位，他仿佛变了一个人，坚持自己的风格，直陈自己的想法，工作十分出色。文主任说完了他的经历，望着我说：“每一次我给你机会让你说说想法，你都不敢说，是你自己丧失了闪光的机会。”

那个夜晚，我收获了一条永远铭记在心的道理：任何一个满腹经纶、胸怀大志的人，如果只会清高地沉默，那么机遇就会在你手指间消失得无影无踪。沉默很多时候是块铁，会白白葬送比金子更为宝贵的机遇。

误会了 50 年

一对老夫妻，在她们结婚 50 年后，准备举行金婚纪念。就在这天吃早饭的时候，老太太想：“50 年来，每天我都为丈夫着想，早餐吃面包圈时，我都把最好吃的面包圈的头让给他吃。今天，我该自己好好享受这个美味了。于是，她切下了带奶油的面包圈的头给自己，把剩下的给丈夫。不料，她丈夫很高兴，吻了吻她的手，说：“亲爱的，你今天给了我最大的享受。50 年来，我从没有吃过面包圈的底部，那是我最爱吃的，我一直想你也一定喜欢吃那个。”老太太说：“现在我明白了，在日常生活中，人与人之间需要沟通，不仅需要沟通，还要有好的沟通方式。沟通就是把信息传给对方的一种行为。”丈夫听了，点了点头，微笑地说道：“只有这样，生活才能更美满。”

从此夫妻俩更恩爱了。

我的加拿大房东劳伦斯

我在加拿大渥太华时，租住在劳伦斯家里。之所以选择这里，是因为偌大一套房子，只有劳伦斯一个人住，而且房租相对低廉。

第一次见面，劳伦斯让我很吃惊。年近七旬的老人居然仍能保持身材挺拔、精神矍铄，并不像想象中那般老气横秋。他满面笑容地伸出一双有力的大手，热情地在门口迎接我：“欢迎你，年轻人，希望我们能成为朋友！”他先领我到早已为我收拾好的卧室放下行李，然后带我把整栋房子里里外外参观了一遍，并不厌其烦地向我介绍水龙头该怎样开关、抽油烟机该怎样使用、家里哪个地方如果不小心就有可能摔跤等等许多事项。他神情专注，我不好拒绝，只得机械地跟着他。

忙乎了半个多小时后，我们才坐在沙发上休息休息。因为刚才劳伦斯告诉我的一切，连小孩儿都知道，所以，我忍不住问他那样做的理由。劳伦斯回答说，他当然知道这些我都明白，但他必须有话在先，这是他的职责。假如他没有事先和我打招呼，万一我在他家摔了一跤，他是要负法律责任的。我笑着说：“就算真有什么意外，我也不会去告你呀！”劳伦斯的神色立即变得严肃起来：“我们不能因为没人起诉而置法律条规于不顾！”

此后，每天早上 8 时，劳伦斯都会准时收拾屋子。天天如此，雷打不动。平时我外出居多，倒也无大碍，可到了周末，想睡会儿懒觉都不成。我不止一次地对他说，我的房间自己整理，用不着他老人家亲自操劳。他对我的话却“置若罔闻”，依然我行我素。每到周末，他必会在早上 8 时来敲我的门，虽然声响很小，但如若我不开门，他会一直敲下去。他说这是他的工作，否则，儿子会扣他工钱的。我这

才知道他是帮儿子看房子，并且会得到酬劳。后来，我和他解释了我迟迟不开门并且婉拒他收拾我房间的原因是他打搅了我的休息，没想到，他却反过来一脸迷茫地驳斥：“应该说是你影响到了我的正常工作，因为我要做清洁时你还没起床，严格上讲，这是对人的一种不尊重！更何况，你一来我就向你讲明了我每天的工作日程，并且得到了你的当面认同……”唉，面对这样一个倔老头儿，我实在无话可说。

然而，观念的不同、年龄的差异并没有影响我和劳伦斯的交往，我从内心开始喜欢他是我到渥太华一个月以后。一天我外出办事，辗转中不慎坐错了公交车，当我发现时，车已经开出了老远。我正准备往回赶时，突然发现钱包不见了。打车返回住处是一笔很大的开销，情急之下，我决定向劳伦斯求助试试看。没想到，劳伦斯一口答应下来：“就在原地别动，耐心等我来！”

足足过了一个多钟头，劳伦斯才急匆匆地从一辆公交车上走下来。见到我后，他一个劲地表示歉意，说自己年纪大了，不能亲自开车，只好坐公交车赶来。明明是我给他找麻烦，他却向我道歉。听他这样一说，我更为感动了。一想到他年事已高，为了帮助我这个外国房客而一路颠簸了那么长时间，我心里的感动就会奔涌。这件事使我和劳伦斯的关系更近了一步。

偶尔，我不外出时，也会在家中自己动手做一些中国菜。有一天，我强烈要求他与我共进午餐，他却说什么也不同意。原来，在国外请客是要事先邀请的，被邀请者要穿正规的礼服并准备礼物。可我和劳伦斯同居一室啊，难道也需要这么麻烦？瞧瞧这个劳伦斯，真是一根筋！

接触的时间久了，我渐渐品味出，劳伦斯的较真儿其实并不是一种单纯的“刻板”，而是一种对人生负责的态度。嘱咐我注意生活琐

事，体现了他高度的防患和自律意识；每天准时收拾房间，是对工作恪尽职守；婉拒我的盛情款待，则是一种深入骨髓的礼貌。这种“刻板”或者并不现代，但却是文明的一种存在方式。这种文明，值得借鉴。

学会关心他人，处处考虑为他人提供方便，是一个人的修养和文明程度的表现，也是沟通中最朴实的技艺。

善待别人

我好像并没有在什么地方得罪了邻居呀，可邻居却将一大袋垃圾放在我们两家门旁边的空处，只要将门一打开，就会闻到一股臭味。一周过去了，那袋垃圾还放在门外。我终于忍无可忍了，心想，你要堆垃圾在门外，那我也堆垃圾在门外好了。

那天，终于凑满了一大袋垃圾。我提着它打开了门，然后把它放在门外邻居放垃圾的地方。突然，邻居的门打开了，我还没有站直身子，于是就又一下子把我和邻居的垃圾全提了起来，我对邻居说：“这垃圾放在门口太臭了，我把它一起拿去扔了！”邻居笑着说：“不好意思，我忘了拿去扔。谢谢你了！”

我提着垃圾下了楼，边走边想，什么忘了，不想提垃圾就算了吧。这人真是懒，连垃圾都懒得去扔。这次算你走运，下次，我还得扔垃圾在门外。

几天后，又凑满一大袋垃圾了，我又把它放在了邻居放垃圾的地方。这次还好，邻居还没放垃圾，也许是还没凑够一大袋垃圾吧。

那天下午，我开门的时候，发现邻居提着两袋垃圾正下楼。一看门外我放的垃圾，没了，是邻居提了。我大声对邻居说：“我正要提垃圾去扔，你倒提了，谢谢你！”邻居笑着说：“没啥，没啥，上次你还帮我提垃圾去扔呢！”这回邻居可真是好心，并不是装模作样，并不是像我上次那样见人开门才提的垃圾，而是在我还没开门的时候就提了垃圾。

从此，我不再在门外放垃圾了，邻居也没再放垃圾在门外。门外变得干干净净。

我庆幸那次邻居及时开门，庆幸我提走了邻居的那袋垃圾，是我先无意地善待了他，他才善待于我。

美好的生活，是从善待别人开始的。一个人，要想别人怎样对待你，你首先就得怎样对待别人。美好的生活，是从善待别人开始的。