



别太 单纯

王宁◎编著

太单纯被人骗 / 太复杂被人厌

BIETAIDANCHUN
TEBIETAIBU
DANCHUN

也别太 不单纯



前言

人生在世，谁不想出人头地？谁不想做一番轰轰烈烈的大事？

可是，一个人能否成大事，也是由众多因素决定的。人与人不一样，事与事有区别，做人有做人的原则，做事有做事的方法。

表面上看，做人做事似乎很简单，有谁不会呢？其实不然，比如说你当一名教师，你的主观愿望是当好教师，但事实上你却不受欢迎；你去做生意，你的主观愿望是赚大钱，可你偏偏就赔了本。抛开这些表层现象，去发掘问题的症结，你就会发现做人做事的确是一门很难掌握的学问。

《菜根谭》上说：“文章做到极处，无有他奇，只是恰好；人品做到极处，无有他异，只是本然。”没错，做人做事贵在恰到好处。

如果我们时时精于算计，事事锱铢必较，不给他人留半点余地，不甘心牺牲自己一点点利益，那么我们与人之间的交往，必定是极易出现剑拔弩张的局面。也许此时你在上风而他在下游，暂时奈何不了你，但是山不转水转，等时势易位时，你难免就要品尝自己酿下的苦果了。

所以，我们完全不必把事情做得太绝，能栽花的时候千万别种刺，宽容别人其实也就是宽容自己，给别人留条后路也是给自己留条退路。一个人只有深谙进退之道，能审时度势，洞悉对方意图，体察自己处境，从而进退有节，挥洒自如，才能在社会竞争中立于不败之地；在人际交往中游刃有余，左右逢源。

正所谓：“方圆做人，八面玲珑；圆满做事，事事顺心。”

俗话说：“运用之妙，存乎一心。”要想世上立于不败之地，就要多用智慧，多琢磨人和事，以一种全新的观念去掌控自己和他人。

目录

前言	1
上篇 老练做事的 53 个修炼.....	8
无规不成圆，无则不成事：做事要讲原则	8
修炼 1：忠诚，做事的根本规则	8
修炼 2：一个守规矩的人，是一个值得信赖的人	10
修炼 3：以直报怨、以德报德，做个是非分明的人.....	12
修炼 4：不要因眼前的小利而失去整个人生	14
理想固然美好，但不能脱离现实：做事要讲实际.....	16
修炼 5：要站在金字塔的顶层，必须有强有力的支持	16
修炼 6：只有脚踏实地努力去做，才能在平凡之中见伟大.....	18
修炼 7：“照方抓药”不一定会成功，适合自己的才是最好的.....	20
调整思维，用简单的方式最快达成目标：做事要讲方法	22
修炼 8：事先筹划，寻找一条最佳的路径	22
修炼 9：打破常规，适时展示自己.....	24
修炼 10：遇到棘手问题时，要能够逢山开路、遇水架桥.....	27
看清、看透，才不会被表面现象所迷惑：做事要知辨识	29
修炼 11：先搞清楚事情的来龙去脉再决定该怎么做.....	29
修炼 12：察识事态的轻重缓急，做出迅速灵巧的应变	31
修炼 13：防患于未然，让自己走得更平稳一些	33
修炼 14：学会察颜观色，把话说到对方心里去	35

深思熟虑后再行动，别搬起石头砸自己的脚：做事要沉稳	37
修炼 15：大器必定晚成，成功往往在最后一刻的坚持之中	37
修炼 16：日久见人心，要用“时间”来看人	40
修炼 17：没有足够的实力时，要在暗里积蓄力量	42
事事都认真盘算，势必会筋疲力尽：做事要含而不露.....	43
修炼 18：生活中难得的并不是聪明，而是糊涂	44
修炼 19：遇事别钻牛角尖，该糊涂时绝不较真	45
修炼 20：大事上精明，无关小事不必较真	48
迂回包抄创新局，摇旗呐喊会碰壁：做事要多转弯	50
修炼 21：遇事大包大揽有百害而无一利，要适时抑制对方的欲望	50
修炼 22：善于制造神秘感，让人产生“雾里看花”的感觉	52
修炼 23：找个挡箭牌来障人眼目，让自己在众目睽睽之中脱身	54
修炼 24：把握好说话的分寸，让陌生人成为朋友，朋友成为“死党”	56
先读懂自己，再去读别人：做事要明智	58
修炼 25：给自己准确定位，不要放得太低也别端得太高.....	58
修炼 26：人贵在有自知之明，了解自己才能找到适合自己的	60
修炼 27：别迷恋自己食之无肉的“身份”，现实才是硬道理	62
有注意力才有影响力，才能出人头地：做事要展示自我	64
修炼 28：把自己的最好的一面拿给别人看，引起别人的注意	64
修炼 29：适当地“牛”一把，让对方看到你的价值.....	66
修炼 30：把自己的一切摆在桌面上，给他人更多的选择权	68
得意之时不张扬，失意之时莫悲哀：做事要淡定	71

修炼 31: 该表现的时候要表现, 该收敛的时候要收敛	71
修炼 32: 实力平平时, 不要放过任何一个接近热点的机会	73
修炼 33: 人在低处时, 热情和斗志不能低	75
不一样的氛围, 要有不一样的表现: 做事要会应变	78
修炼 34: 一定的时机办一定的事, 要看清时局乘势而入.....	78
修炼 35: 从长远考虑, 关键时候不妨低下头	80
修炼 36: 对自己不利的人, 要让他看到你强大的一面	82
修炼 37: 与小人相处, 要保持适当的距离	84
创造机会主动与人交往, 拉近彼此间距离: 做事要会交往	86
修炼 38: 站在对方的立场说话, 给对方留下好印象.....	87
修炼 39: 人人都爱听好话, 恰如其分的赞美是成就大事的绝佳助力.....	89
修炼 40: 到什么山唱什么歌, 入乡随俗才能因地制宜	91
修炼 41: 给人好处, 要给得“恰到好处”	93
衡量利弊事妥当, 感情用事一团糟: 做事不要冲动	95
修炼 42: 忍住最容易爆发的情绪, 你就能赢得一切.....	96
修炼 43: 做事不能凭直觉, 要经过广泛、详尽的调查之后再决定.....	98
修炼 44: 只是走马观花, 难免会被成见所误	100
固执只会一错再错, 放弃才是正确选择: 做事不能太执迷	102
修炼 45: 找到适合自己的方向, 远胜于一条道跑到黑	102
修炼 46: 用宽容包容过去, 才能聚众朋.....	105
修炼 47: 当屡屡碰壁时, 不要忘记转弯去走另一条路	107
“里子”比面子更重要, 做大事要务实: 做事不要太浮躁	109

修炼 48: 给足别人“面子”，才能获得好人缘.....	109
修炼 49: “磨”并不会失面子，而是显得更真诚.....	111
修炼 50: 全心全意地经营自己的天地，别在意他人的眼光和评价.....	114
找准自己的位置，别把手伸到别人的地盘上：做事不能越位.....	116
修炼 51: 手伸得过长，难免人人侧目.....	116
修炼 52: 做好事也要有分寸，别好心办了坏事.....	118
修炼 53: 劝谏要因人而异，否则不易被接受.....	120
下篇 圆融做人的 41 个修炼.....	123
锋芒毕露不一定出人头地，谨慎平稳才能成大器：做人要有内涵.....	123
修炼 1: 懂得收敛，才能守住自己的三分地.....	123
修炼 2: 真正有分量的剑不需要锋芒毕露.....	126
修炼 3: 趾高气扬不但不能表现自己，反而使自己失掉威信.....	128
有餐大家吃，有誉众人享：做人要知谦让.....	130
修炼 4: 世上不存在完美无缺的人，不必强求自己的过于完美.....	130
修炼 5: 再美味的蛋糕，也不能一个人吃得干干净净.....	132
修炼 6: 淡化别人的嫉妒，快乐享受自己的成功.....	134
话说的越少，就越显得神秘：做人要有城府.....	136
修炼 7: 成功的人永远比别人做得更多，而不是说得更多.....	137
修炼 8: 话说得越少，就越能掩藏自己.....	139
修炼 9: 不要期望别人为你保守秘密，真正的秘密只能一个人知道.....	140
别人不是你永远的靠山，惟一靠得住的只有你自己：做人要有骨气.....	142
修炼 10: 成功要靠实力，而不是你所攀附的权贵.....	143

修炼 11: 攀附不是升迁的积累, 请把握好与老板的关系	144
修炼 12: 做人切忌口是心非、表里不一	146
修炼 13: 夹缝里生存, 适度中立有备而无患	148
心里多一份宽容, 人生少一份阻碍: 做人要大度	150
修炼 14: 站在高处, 就要以高姿态体现自己的实力	151
修炼 15: 操之过急容易出乱子, 能忍才能成大事	153
修炼 16: 忘掉过去的仇怨, 用宽容调味人生	155
逞口适之利无意义, 成人之美得人爱: 做人要多留口碑	157
修炼 17: 抬高自己贬低他人, 会给他人带来不快	157
修炼 18: 冤家宜解不宜结, 唱反调唱不出真正的赢家	159
修炼 19: 避开语言的“雷区”, 不要说别人不愿听的话	161
花团簇锦的路上, 潜伏着更大的危机: 做人要知进退	163
修炼 20: 兴盛时不检点, 危机可能随时都会来	163
修炼 21: 多找几条路, 才不会一条道走到黑	166
修炼 22: 打下天下之时, “功臣”的态度要有所调整	169
直木先伐, 锋芒毕露未必成英雄: 做人要多收敛	171
修炼 23: 一个有能力就表现出来的人, 是不会有前途的	171
修炼 24: 善于掩饰自己的人, 往往能抓住时机	173
修炼 25: 韬光养晦, 选择好出头的时机	175
权力只是一时, 不可全部使尽: 做人要留退路	178
修炼 26: 越是强硬的命令, 下属越不愿服从	178
修炼 27: 把“理”藏在“礼”中, 路就会为让你让开	180

修炼 28: 裁判别人之前, 先反省一下自己	182
做人太绝, 路也就走绝了: 做人要多留余地	184
修炼 29: 老虎吃鸡, 不是山中王	185
修炼 30: 即使你占上风, 架子也不可摆过了	187
修炼 31: 给别人留退路, 就是给自己留余地	188
机关算尽太聪明, 聪明反被聪明误: 做人不必太精明	190
修炼 32: 斤斤计较, 只会使自己的路越来越窄	191
修炼 33: 便宜没有白占的, 爱占小便宜者必吃大亏	193
修炼 34: 只顾自己的利益, 事业不会长久	195
人无完人, 责人不必苛尽: 做人不要太苛刻	197
修炼 35: 谁也不是十项全能, 对他人不要苛求完美	198
修炼 36: 与人相处切忌零距离, 以避免求全责备	200
修炼 37: 既要交合得来的朋友, 也要交合不来的朋友	202
修炼 38: 给人忠告是为了对方好, 而不是刺伤对方	204
得意不可忘形, 要留条退路给自己: 做人不要太狂妄	206
修炼 39: 平淡地看待名利荣辱, 才能随遇而安	206
修炼 40: 狂妄过头, 往往会遭人鄙薄	208
修炼 41: 得意忘形, 只会转为衰颓	210

上篇 老练做事的 53 个修炼

任何伟大的品格、超人的才能都不是凭空产生的，而是依靠平时一心一意做事的结果。人，能一心一意地做事，世间就没有做不好的事。

成功有一定的规则，做事有一定的准则。要领会做事的重要规则和方法，提升做事的水平和效率，在做事中提升自己的能力，为自己创造左右逢源的环境，从而成就事业、成就人生。

无规不成圆，无则不成事：做事要讲原则

真正做出大成就的成功者都明白这样的道理：“君子爱财，取之有道。”什么时候该取，什么时候该让；什么时候该宽宏大度，什么时候该寸土必争，其实都有一种规则在里面。没有规矩，无论办什么事都会乱套。当你出卖原则去为自己换取机会时，你踏入的可能正是一个陷阱。

修炼 1：忠诚，做事的根本规则

诚信是一种最简单的处世智慧，心怀坦荡，才能使我们自重、自信，充分发挥自己的创造力。如果一旦违背了忠诚原则，就会吞咽自酿的苦果。

在现代社会林林总总的游戏规则中，愈来愈聪明的现代人，常常在不经意中忽视一条最根本的规则——忠诚原则。他们或是锱铢必较，目光短浅；或是见利忘义，因小失大；或是戴着面具，游戏人生……演出了一幕幕违背良心、令人抱憾的悲剧。

其实，忠诚在社会文化中的定义，是灵魂性的。许多外国老板在用人之道中的首选标准，便是忠诚考验。来自马来西亚的一位老板就曾不无遗憾地坦言：“在中国，有些员工似乎更乐于把企业当做是一个福利机构，或是自己另谋高就之前的跳板、垫脚石。”他们没有责任感，谈不上与企业荣辱与共，更谈不上忠诚。不管是东方还是西方，在人类的道德取向上，

总还有相通之处。在西方文化中，最鄙夷说谎者。一个儿童在成长过程中，免不了说几次谎，父母就会惊恐失色，严斥有加。如果说，对一个幼稚儿童的撒谎，上帝尚会原谅的话，那么到了成年仍在撒谎，那就成了害人的人格瑕疵，周围人会弃之不齿。在东方文化中，更把忠诚誉为美德，视其为最有价值的人格标准。为人忠义至仁，成为江湖中的不变主题。

在办公室，不管“假面舞会”是否流行，做一个真正的聪明人，就应该卸下面具，亮出你的脸，让上司认识你是海水还是火焰。

忠诚常常有以下雷区，需要你小心走过。

最低级的背弃忠诚的游戏，往往从贪小开始。任何一家正规、资深的公司，再严密的制度，总会有漏洞。如果你是一个人品俱佳的人，切不可贪小越货。趁人不备时悄悄挂个私人长途，或趁上司不在意时，悄悄塞上一张因私打的票，让其签字报销；上班时，明明迟到，卡上却填上因公外出；更有甚者，当客户来访时，给你悄悄带来一份礼物，以答谢你在业务往来中曾经给过他的帮助，而这一帮助，恰恰是以牺牲本公司的利益为代价的。细雨无声，倘若让这种“酸雨”淋了你的心，你就会慢慢地被蚀化。今天的贪小就是明天的贪婪。老板绝对厌恶贪小的人。他会把它看作是品质问题，积累这种印象就会失去对你的信任。

都说商场如战场。做生意说到底是在赌博利益。忠诚原则的第二个雷区，是你的利益为谁而搏？这需要时时警惕，切不可掉以轻心，更不能见利忘义。不要忘记你的打工角色，你需要为公司争取利益，而不是你自己。只有公司“发达”了，你才会跟着“发达”，万万不可越位。有时，公司与你个人在利益上也会发生冲突，这时你千万不能把公司利益置之度外，使自己浑沌一时。

商界有过一个经典例子。

有家公司因一家对手公司业务的红火而焚心，但想不出制服对手的良策。终于，对策有了！他们想方设法寻找关系，接近对手公司的一名仓库主管，让其暗中出卖商业机密。这个主管在利益的驱使下，利令智昏，把自己公司的库存数量、货品结构、价格策略一一泄露。几经交手，商界风向大变，原先生意红火的公司，节节败退，最后元气大伤而倒闭。另一家濒临倒闭的公司，却起死回生，反败为胜。一个不忠诚的蛀虫，股掌之间就将一个公司搞垮了。而反败为胜的这家公司也再没有向这位主管伸出邀请之手。

这种隐性的不忠诚，可以说是办公室的定时炸弹。一个有职业道德的人，心里要有一条准则：可为与不可为。需要坚守的信条是：绝不选择良心的堕落。

诚信是一种最简单的处世智慧，心怀坦荡，才能使我们自重、自信，充分发挥自己的创造力。如果一旦违背了类似于以下的一些忠诚原则，很快就要吞咽自酿的苦果了：

1. 有了一句谎言之后，你需要用好几条谎言来维护它，因顾此失彼而穿帮的可能随时存在。

2. 当你做了不齿于人的事儿之后，即使不被人觉察，自己的内心也不会安定，做什么事都放不开手脚。

3. 一旦与同盟者闹翻之后，他就是握住你把柄的人，从此你就会生活在阴影之中。

4. 一次的不小心会带来终身的恶果，以后你再付出多大的努力，都难以洗刷别人眼中的这个污点。

5. 如果你在背叛中获益，同样不是好事，这会使你越陷越深，最后失去恢复正常生活的勇气。

修炼 2：一个守规矩的人，是一个值得信赖的人

每一件事的运作都有自己的规则，办事人员也必须遵守规则。照规矩来，是使事情正常进行下去的必要保证。没有规矩，无论办什么事都会乱套。

做人最需要讲信义、信誉和信用，最应该讲诚实、敬业和勤勉。也就是说要在正途上“勤勤恳恳去努力”，事业才会长久。

有这样一个故事：

一个外国人到海外旅行，回来时将一颗宝石藏在鞋里企图不通过纳税入境，结果被当地海关查出扣留。与外国人同行的犹太人看到这种情况时，奇怪地问道：“为何不依法纳税，堂堂正正地入境？”按照国际惯例，像宝石之类装饰品的输出费，一般最多不超过 8%。如果照纳输出费，堂堂正正地进入国境，若想在国内再把宝石卖出时，只要设法提价 8%就行了。因此说，依法纳税、按规矩做人实在是一个明智之举。

每一件事的运作都有自己的规则，办事人员也必须遵守规则。比如必要的手续，无论繁简，该办就必须去办；比如签订的合同，无论难易，当履行的一定要履行；比如商人做生意时，政府的法令法规无论如何都要遵守。照规矩来，是使事情正常进行下去的必要保证。没有规矩，无论办什么事都会乱套。

做人要中规中矩，照规矩办事，至少有以下两个方面的意义：

第一，能建立信誉。良好信誉的建立，与办事者能够坚持规矩办事有着极为密切的关系。只有规规矩矩地按照大家都知道的，也是大家都应遵守的规矩办事，才能使人信服，也才能建立起信誉。不顾章法，不按规矩办事的人，是没有人会相信他的。

第二，能保障安全。这个安全，主要是指利益上有所保障。比如犯法的事不做，做了就是没按规矩来，这样说不定会给自己带来祸害；又比如再要好的朋友，在生意上有合同该签该订的一定要签要订，该怎样签怎样订，就要照规矩去办。因为只有按规矩签订的具有法律效用的合同，才能对合作双方产生约束力，才能有效地保护双方的利益。

规矩渗透了我们社会生活的各个方面，如果你以为这些条文契约限制了我们的发展空间，那是还没有深刻理解规矩的意义。一个守规矩的人，是一个值得信赖的人，这种无形的资本将成为你成功的基石。

在世界女性富豪榜上的大多数人，都是以继承遗产或者是夫妻共同创业和拥有财富的方式来出现在榜单上的，而张茵则不同，她是全世界最富有的白手起家独立创业的女性。

张茵 20 世纪 50 年代出生在一个军人家庭，在八个兄弟姐妹中排行老大，她不仅要帮助母亲操持家务，还要照顾弟弟妹妹，从而养成了坚毅、要强、大度的个性。

1982 年，父亲平反，张茵终于有机会攻读她喜爱的财会专业，为她日后的成功奠定了良好的基础。随后，她先后担任深圳信托下属的一个合资企业的财务部部长、贸易部部长，她真诚直率，与香港金融界建立了良好的关系。随后又在一家贸易公司做包装纸业务。

1985 年，张茵来到香港，在一家中外合资贸易公司担任会计。一年以后，这家公司倒闭了。此时摆在张茵面前有两种选择：回广东，接受一份年薪 6.41 万美元的工作，或者创业。

最后，张茵选择了创业——怀揣着 3 万元，她做起了废纸回收的生意。创业之初张茵只能从低端做起，慢慢建立废纸回收网络，在资金方面，她通过香港银行贷款，一步一步地发展自己的事业。当时，废纸回收贸易已经在香港火爆起来，但行业中的很多企业大多是通过往纸浆里掺水以获取更高利润。弱女子张茵从一开始就带头抵制这种做法。对道义的坚守，总要付出代价。张茵触犯了同行的利益，为此曾接到黑社会的恐吓电话，就连合伙人也欺骗她，偷偷往纸浆里注水，但她没有退缩，也没有害怕。最终，一个女子的正义坚持感动了众多收废纸的商贩，大家都主动跟她做生意。

张茵在香港做生意的 6 年，正赶上香港的经济繁荣时期，她个人也完成了原始积累。

君子之道，就是不违背良心，不破坏规则的正道。在一定程度上我们可以这样认为，商道实际上也就是人道。一个跟头跌进钱眼里，心中只有钱而没有做人的基本原则，为了钱不

惜坑蒙拐骗，伤天害理，便是奸商，奸商与奸诈无耻等值。即使他们可以获得一时之利，也像一座不按图纸搭建的大厦，经不起风雨的考验。

飞来的横财不是财，带来的横祸恰是祸，许多在商场、官场摸爬打滚过来的人，对按规矩做人的经验都是大有心得的。以下的原则，我们必须严守：

第一，可以为了钱“去刀头上舔血”，但决不违背政府的律令和明文规定去赚黑钱；

第二，可以捡便宜赚钱，但绝不贪图于会损害别人利益的便宜，绝不为了自己发展而去敲碎别人的饭碗；

第三，可以借助朋友的力量赚钱，但绝不能因赚钱去做任何对不起朋友的事情；

第四，可以投机取巧，但绝不背信弃义，靠坑蒙拐骗等一些旁门左道获得好处。

修炼 3：以直报怨、以德报德，做个是非分明的人

什么时候该取，什么时候该让；什么时候该宽宏大度，什么时候该寸土必争，其实都有一种规则在里面。如果我们做不到那种大圣大贤的境界，那么，不妨做一个是非分明的人。

中国道家传统的处世哲学贵柔，讲究“以德报怨”。不管别人怎么对我，我都以平和的心态、宽容的态度去化解。这是一种做人的大境界，对于现代人来说，却有一种摸不透、拿不准的苦恼。孔子的“以直报怨，以德报德”则更明快些，更适用于我们今天的生活。

换一个通俗的说法，“以直报怨，以德报德”就是“用公平正直来回报仇怨，用恩德来报答恩德。”这种恩怨分明的作风，一直也是受到世人尊重的。罗贯中《三国演义》第五十回说：“某素知云长傲上而不忍下，欺强而不凌弱；恩怨分明，信义素著。”关羽是个有原则的人，所以虽然他有些刚愎自用的缺点，依然很受后人尊崇。

春秋战国时期，晋国有个人叫解狐，他恩怨分明，不会因私仇而误国事，也不会为大业而泯灭了人性，活得非常爽快。

解狐是晋悼公的大夫，名将解扬的儿子。晋国大夫赵简子和他十分要好。

解狐有个爱妾叫芝英，是一朵深得解狐喜爱的解语花。可是有一次有人告诉解狐说，他的家臣刑伯柳和芝英私通。解狐不信，因为刑伯柳这人很忠实，但是后来两人私会时，却被解狐撞了个正着。

审问一番后，解狐得知原来芝英爱慕刑伯柳年轻英俊，而找机会勾搭成奸。解狐怒火更大，他把两人痛打一顿，双双赶出了解府。

后来，赵简子领地的国相职位出现空缺，赵简子就让解狐帮他推荐一个精明能干，忠诚可靠的国相。他想了想，觉得只有他原来的家臣刑伯柳比较适合，于是就向赵简子推荐了他。

赵简子找到刑伯柳后，就任命他为自己的国相，刑伯柳果然把赵简子的领地治理得井井有条。赵简子十分满意，夸奖他说：“你真是一个好国相，解将军没有看错人啊！”刑伯柳这才知道是解狐推荐了自己。他是自己的仇人，为何却要举荐自己呢？也许他这是表明要主动与自己和解吧？于是刑伯柳决定拜访解狐，感谢他不计前嫌，举荐了自己。

刑伯柳回到国都，去访解狐。通报上去后，解狐叫门官问他：“你来，是因为公事还是因为私事？”刑伯柳向着府中解狐住的地方遥遥作揖说：“我今天赴府，是专门负荆请罪来了。刑伯柳早年投靠解将军，蒙将军晨昏教诲，像再生父母一样。伯柳做了对不住将军的事情，心中本就万分惭愧，现在将军又不计前嫌，秉公举荐，更叫我感激涕零。”

门官又为刑伯柳通报上去。刑伯柳站在府门前等候，却久久不见回音。他正在疑惑难解的时候，解狐突然出现在门前台阶上，手中张弓搭箭，向他狠狠射出一箭。他还来不及躲闪，那箭已擦着他耳根，直奔他身后去了。刑伯柳一下子吓出了一身冷汗。解狐接着又一次张弓搭箭瞄准他说：“我推荐你，那是为公，因为你能胜任；可你我之间却只有夺妻之恨，你还敢上我的家门来吗？再不走，射死你！”

刑伯柳这才明白解狐依然对自己恨之入骨，他慌忙远施一礼，转身逃走了。

你侵害了我，必须还我一个公道，这就是解狐的原则。如果他打开大门欢迎刑伯柳，倒显得有些虚伪做作了。从刑伯柳一方讲，解狐强硬明快的作风，在吓出了他一身冷汗之余，相信也会赢得他的尊重。如果一个人连夺妻之恨都无动于衷，那么他不是个伪君子就是个懦弱无用的小人。

以直报怨，同时也给以德报德留下了余地，是非恩怨，一目了然，决不平白无故地浪费感情浪费生命。以现代人的观点衡量，这就是效率。

有一些我们绞尽脑汁也难以找到答案的问题，其实前代的贤明之人，已经给了我们一个重要的启示。

战国时代，孟子名气很大，府上每日宾客盈门，其中大多是慕名而来，求学问道之人。有一天，接连来了两位神秘人物，一位是齐国的使者，一位是薛国的使者。对这种人物，孟子自然不敢怠慢，小心周到地接待他们。

齐国的使者给孟子带来赤金 100 两，说是齐王所赠的一点小意思。孟子见其没有下文，

坚决拒绝齐王的馈赠。使者灰溜溜地走了。

隔了一会儿，薛国的使者也来求见。他给孟子带来 50 两金子，说是薛王的一点心意，感谢孟先生在薛国发生兵难的时候帮了大忙。孟子吩咐手下人把金子收下。左右的人都十分奇怪，不知孟子葫芦里装的是什么药。

陈臻对这件事大惑不解，他问孟先生：“齐王送你那么多的金子，你不肯收；薛国才送了齐国的一半，你却接受了。如果你刚才不接受是对的话，那么现在接受就是错了，如果你刚才不接受是错的话，那么现在接受就是对了。”

孟子回答说：“都对。在薛国的时候，我帮了他们的忙，为他们出谋设防，平息了一场战争，我也算个有功之人，为什么不应该受到物质奖励呢？而齐国人平白无故给我那么多金子，是有人收买我，君子是不可以用金钱收买的，我怎么能收他们的贿赂呢？”

什么时候该取，什么时候该让；什么时候该宽宏大度，什么时候该寸土必争，其实都有一种规则在里面。如果我们做不到那种大圣大贤的境界，那么，不妨做一个是非分明的人，同样也可以在这个世界上找到立足之地。

修炼 4：不要因眼前的小利而失去整个人生

不要随意放纵自己，不要轻易向各种诱惑低头，坚持自己的方向与计划，管理好自己的人生。否则，你很可能因为贪图眼前的“一点点安逸享受”而损失掉生命中真正的财富。

人人都在以不同的方式追求成功。但绝不能靠投机取巧求名利，不能靠掺杂使假骗钱财，不能靠连跑带送谋官位，而必须靠高尚的品行立身做人。马登在《伟大的励志书》中写：“每个人的一生，都应该有一些比他的成就更伟大，比他的财富更耀眼，比他的才华更高贵，比他的名声更持久的东西。”这个东西就是高尚的品格，达到此境界便是做人的成功，而且是人生真正的最大的成功。

“在真相肯定无人知晓的情况下，一个人的所作所为，能显示他的品格。”你必须懂得：不要随意放纵自己，不要轻易向各种诱惑低头，坚持自己的方向与计划，管理好自己的人生。否则，你很可能因为贪图眼前的“一点点安逸享受”而损失掉生命中真正的财富。

某大公司准备以高薪雇用一名小车司机，经过层层筛选和考试之后，只剩下三名技术最

优秀的竞争者。主考者问他们：“悬崖边有块金子，你们开着车去拿，觉得能距离悬崖多近而又不至于掉落呢？”“二公尺。”第一位说。“半公尺。”第二位很有把握地说。“我会尽量远离悬崖，愈远愈好。”第三位说。结果这家公司录取了第三位。这就说明我们不要向诱惑低头，而应离得越远越好。

人生在世，总有许许多多的外在力量在诱惑着你，强迫你，扭曲你去做这件事或那件事，尽管这些事或那些事是你不甘心情愿做的，但是，当你我抱怨不停时，是否静坐深思过？是否知道人间除了权力、金钱等等之外，还有一个给人成功、百验百灵的秘诀？有了它，一个人的潜能就能成倍地施展出来，这不是别的，而是洁身自好的品格。

有品格的人生，是高贵向上的；丢弃了品格的人生，是卑微低下的。只有勇于坚持自己原则的、有品格的人才不会在迷茫或是困境中迷失自己的方向。而一旦丢弃了品格，那就等于丢弃了一切，即使这个人有着万贯家产，也将得不到他人的认同与尊重，更不可能实现自己对幸福和成功的愿望。

成龙出生在香港一个贫困家庭，很小就被家人送到戏班。按照旧时梨园行的规矩，父亲同戏班签了生死状，在约定期限内，他的生杀大权都在师傅手中。戏班里的管教异常严厉，他在师傅的鞭子与责骂下练功，吃尽苦头。时间不长，他就偷偷跑回了家，父亲勃然大怒，坚决叫他回去：“做人应当信守承诺，已经签了合同，绝不能半途而废。咱人虽穷，志不能短！”他只好重新回到戏班，刻苦练功，这一练就是十几年。

22岁他终于学有所成。由于练就一身好功夫，为人厚道，几年下来，他逐渐担当了主角，还小有名气。有一天，行业内的何先生约他出去，请他出演一个新剧本的男主角。“除了应得的报酬，由此产生的10万元违约金，我们也替你支付。”何先生说完强行塞给他一张支票，匆匆离去。

成龙仔细一看，支票上竟然签着100万，好大一笔巨款！他从小受尽苦难，尝遍艰辛，不就是盼望能有今天吗？可转念一想，如果自己毁约，手头正拍到一半的电影就要流产，公司必将遭受重大损失。于情于理，他都不忍弃之而去。

一宿难眠，次日清晨，他找到何先生，送还了支票。何先生很是意外，成龙则淡淡地说：“我也非常爱钱，但是不能因为100万就失信于人，大丈夫当一诺千金。”

公司得知后非常感动，主动买下了何先生的新剧本，交给成龙自导自演。就这样，他凭借电影《笑拳怪招》，创造了当年票房纪录，大获成功。

在一次电视访谈中，成龙回忆起这些往事，感慨万千，深情地说道：“如果当初我背信弃义，从戏班逃走，没有这身过硬的武功，或者为了得到那100万一走了之，我的人生肯定

要改写。我只想以亲身经历告诉现在的年轻人，金钱能买到的东西总有不值钱的时候，做人就应当诚实守信，一诺千金。”

任何人都应该懂得：品格是一生中最重要的资本。无论你出身高贵或者低贱，都无关宏旨。但你必须有做人之道。每个年轻人都希望获得事业上的成功。总结许多杰出人士走过的道路，你会看到，他们遭受失败的原因可能千差万别，成功的经历却大多一致：那就是他们在年少时便养成了达到巨大成功的美德，为日后的纵横四海打下了坚实的基础。

大成功的确靠的是人品，连人都做不好的人，是什么事也做不成的。亚洲首富李嘉诚曾戏言自己不是“做生意的料”，因为他觉得自己不会骗人，不符合中国人无商不奸的标准，令人感叹的是偏偏是他做成了全亚洲独一无二的大生意。有做人品格，这是比金钱、权势更有价值的东西，也是一个人成功最可靠的资本。今天各行各业的显赫人士，同时也以“诚”、“信”闻名，这其中的奥妙是不言自明的。诚信让更多的人放心与你合作，也带来了更多的机会。

理想固然美好，但不能脱离现实：做事要讲实际

古人高呼“王侯将相，宁有种乎？”期待颠覆旧秩序，成为新贵族；现代人高呼“天下财富，宁有主乎？”渴望能痛痛快快地拼搏一把，成为下一轮的富人。

然而，九层之台，起于垒土；不集小流，无以成江河。我们无论做什么事情，都是由点点滴滴的经验，点点滴滴的努力汇集而成。每一个寻求发展的人，在主观认知上当然要有高度，但应随时检验自己的行动是否与现实脱节。

修炼 5：要站在金字塔的顶层，必须有强有力的支持

要站在金字塔的顶层必须要有强有力的支持——要找到支持者先要做出成绩，打出自己的招牌——做强做大，要找到突破点就要强化自己的素质，同时有意识地扩大自己的接触层面，获得有益的资讯——强化自己应从现在开始，从各个方面完成自我积累。