

当代中国著名白手创业成功致富启示录



2279.23
108
151

创业致富不是梦

——当代中国青年白手创业成功致富启示录

(上)

陈益南 周致仁 编著



3 0085 0091 4

海南国际新闻出版中心



387426

责任编辑:张新奇
装帧设计:李佩林

创业致富不是梦

陈益南 周致仁 编著

*

海南国际新闻出版中心出版、发行

新华书店经销

湖南印刷一厂印刷

开本:850×1168 1/32 印张:36

字数:900千字

1996年6月第1版第1次印刷

*

ISBN7-80609-350-8/F·23

定价:48.00元(上、下册)

5279.25
108
1-2

创业致富不是梦

——当代中国青年白手创业成功致富启示录

(下)

陈益南 周致仁 编著



3 0085 4849 1

海南国际新闻出版中心



387427

生当作人杰 致富不是梦(代前言)

每一个时代都会产生属于自己时代的英雄。

二十世纪八十、九十年代的新英雄,最引人注目的就是那些白手起家而事业有成的企业家,是那些本来一贫如洗默默无闻,然而通过自己顽强努力拼搏后成为了公司首脑、企业卓越领导人的企业界新星,是那些仅仅用几年功夫,便创造了以往富翁们要用一辈子甚至几辈子时间才可以挣来的财富的创业者。

对于这些新英雄的认同,甚至已抹平了观念上的差异而成为了东方和西方最具典型的共识。

九十年代的中国,也涌现了这样一批白手创业成功致富的新英雄。例如,靠 3800 元资本起家,而后矗立起一个名扬神州的巨人集团公司的总裁史玉柱;凭 300 元启动资金几经拼搏后创造了“飞机贸易”这一震惊华夏奇迹的南德集团总裁牟其中;从买卖邮票起步,几年功夫便驾驭了几亿资产的商场少帅卢俊雄;由穷教师下海,靠智慧靠苦干,办实业而跃为中国民营企业首富的希望集团总裁刘永好;本是农村打工仔,艰辛创业终于成为了大企业集团董事长并拥有几亿个人财富的刘延林;用一个神奇的“505”元气袋,使产品遍布中华并打向海外,从而几年间创造上亿利润的来辉武教授;背着 20 万元借款,只身闯海南,七年时间,便建立起一个有几十个分公司、资产达 40 亿元的兴宝集团总裁张兴民……

英雄好汉数不胜数,神州大地人杰遍布。

这些与我们同行却一个个龙腾虎跃了的成功者及其创功建业的历程,对我们年轻的朋友们能有什么启示呢?

也许应该有这样几点:

一、这些成功者都是我们时代的同行者,既然他们已创造出了成绩,那就证明作为同行人的我们,也具备成功的社会条件和种

种潜在机遇。

二、这些成功者的起始点，虽各有不同，但共同之处，都是很低，有的甚至可以说是从零起步。因此，对准备投入创业奋斗的年轻朋友们来说，应该由此而受到鼓舞：人家创业的起始点也都很低，那么我们便不用糊里糊涂去哀叹自己创业的起点不高。因为，创业之初的起点低并不会阻碍日后你成为拥有亿万资产的大企业家。相反，“艰难困苦，玉汝于成”。

三、这些成功者来自五湖四海，有城有乡，也来自各个阶层，有研究生大学生，也有文化不高的农村打工仔，然而，他们却都“殊途同归”，走上了创业成功的致富之路。这就证明，你不论身处何方，不论是居于大都市，还是身住山沟小村庄，不论你是否握有大学文凭，还是只有过小学初中的学历，只要你肯努力拼搏，成功的道路就都有可能伸至你的脚下。

四、不少年轻的朋友也想投身创业奋斗之路，但又担心时机已晚，好运不再。其实这种担心是不必的。聪明智慧极善经商的犹太民族有一句箴言：任何时候都是赚大钱的时代！从当今中国创业者的成功经历来看，也证明这点。因为他们这些成功者，创造业绩的时间，也是有先有后的。例如，当江西木雕大王张果喜的事业已如日中天资产近亿之际，30岁的史玉柱却才开始摸索创业，还只有3800元本钱，连起码的电脑都没有一台，但几年后，史玉柱创出了几个亿的巨人集团。

因此，只要你打算干，任何时候，创业都不会是迟了晚了。

五、这些成功者虽然文化学历有高低差异，但他们学习（包括学习文化）的劲头，却都是个个不甘落后，不论是已有高等教育学历的史玉柱，姜伟，还是打工仔出身的刘延林们，无一不是在商海中努力学习的好学生，因为，市场经济体制日趋成熟的今天，大量事实证明：那些不读书、不看报，只凭运气，瞎碰撞的人是干不出什么大名堂了，而只有善于学习的创业者，才会有成功的希望。

六、应该有“生当作人杰”的豪迈理想，要有此生不甘平庸的英雄抱负。

创业的目的，不仅仅在于脱贫，让生活过好一点，不仅仅在于解除自身目前的经济困境，更重要的是要力争一生一世中干出一番事业，而一旦事业这个大目标成功了，便也同时可以实现你那些生活中的小小的要求。

没有远大抱负和眼光的人，往往会在奋斗中浅尝则止，摘了几个小果子便津津乐道，不再思进取。这样，便会妨碍事业的发展，而且弄到后来，往往想继续摘小果子都会困难。

可以说，今天已成大气候的成功者，创业之初，便都是雄心勃勃有远大理想，不甘平庸也不甘小胜的有志之士。

拿破仑说：“不想当元帅的士兵不是好士兵。”

虽然，不是每个士兵都可以当上元帅，但，这个认识，却绝不能丢掉！

当今的中国，是一个前所未有充满着希望和不断涌现出机会的时代，更是年轻一代大显身手创建事业发财致富的大好时机。

现在已有一批先行者树立了榜样，同时代的年轻朋友们，还犹豫什么？！还担心什么？！开动你的脑子，迈开你的步子，甩开你的膀子，闪闪的希望之星就在你的面前！成功之路的起点就在你的脚下！

我们将这部《创业致富不是梦——当代中国青年白手创业成功致富启示录》一书，奉献给一切有志投身于创业致富事业中的青年朋友，希望他们能从这部书中吸取有益的精神力量，用成功者过去的经验，帮助他们创造出自己的辉煌！

编 者

一九九六年五月

上册目录

前言.....	(1)
当代中国青年白手创业成功大纪实.....	(1)
1. 25 岁的“商场少帅”卢俊雄	(1)
2. “巨人”史玉柱传奇.....	(17)
3. 大风起兮龙腾飞.....	(38)
4. “北大荒”走出的亿万富豪.....	(53)
5. 刘永好与“希望之路”.....	(69)
6. 夏氏兄弟和他们的灯饰世界.....	(80)
7. 农民大亨陈金义.....	(87)
8. 华夏第一打工仔.....	(95)
9. 来辉武:神功 505 之父	(109)
10. “木雕王国”的亿万富翁	(148)
11. 亚洲第一“鸡王”	(155)
12. 海王集团的掌门人	(160)
13. 书生创业记	(171)
14. 昔日黑五类 今朝亿元户	(180)
15. 走出乡村的贫瘠	(193)
16. 进入“中国硅谷”的第一位私营企业家	(211)
17. 赤脚跋涉出来的富豪	(216)
18. 手攥四千“大洋”闯京城	(225)

19. 从 2 个柜台到 6 亿元的历程	(234)
20. 靠 1 万元创业的世界级公司	(243)
21. 创造童话的杨振华	(257)
22. 神奇的“中华肥王”	(264)
23. 卖血起家的百万富翁刘希贵	(269)
24. 鸡翅膀生意飞出大酒店	(292)
25. 从落地灯进军亚运会	(302)
26. 借鸡下蛋白手创业	(320)
27. 先承包再创业	(332)
28. 把握你自己的优势	(343)
29. 船小也要快调头	(362)
30. 寻找自己的空间	(375)
31. 张兴民慧眼看市场	(383)
32. 胆识过人的青年企业家	(386)
33. 成功来自大胆抉择	(392)
34. 他有一个美丽的梦	(396)
35. 借得春风造绿洲	(399)
36. 奋斗不息周永生	(404)
37. 吴国荣敢为天下先	(408)
38. 压不弯的脊梁	(413)
39. 一个农民儿子的梦	(418)
40. 摩托大王的足迹	(421)
41. 大写的安海人	(424)
42. 重信重德的沈重楷	(431)
43. 文山创业记	(438)

44. 红土骄子	(443)
45. 忠、勇、诚、实的“国泰”老板	(450)
46. 大潮起蛟龙	(458)
47. 赵红江义利兼得	(466)
48. 热血青年梁稳根	(478)
49. 人间正道是沧桑	(482)
50. 从街道作坊到亿元集团的历程	(492)
51. 前进中的津海集团	(502)
52. 创新不停的柴宝成	(512)
53. 勇创名牌的武国维	(518)
54. 闪光的追求	(525)
55. 愿把温暖送万家	(537)
56. 从赤脚医生到亿万富翁	(543)
57. 内蒙古跃起一颗民营企业新星	(552)
58. 干大事业的人	(557)
59. 张雪雄和他的甜蜜事业	(562)
60. 十载风雨路 携手谱新篇	(568)
61. 刘嘉林和他的添加剂事业	(574)
62. 佳美的奉献者	(582)
63. 东方快车张宏伟	(590)

下册目录

壮年篇.....	(599)
1. 从监狱里走出的富翁.....	(599)
2. 王码电脑总公司总裁王永民创业史.....	(608)
3. “娃哈哈”的创造者宗庆后.....	(626)
4. 东方魔水之祖赵章光成功录.....	(642)
5. 风雨金田路.....	(672)
6. 内蒙古私营老板第一人.....	(688)
7. 坚韧不拔 牟其中四度商海磨难.....	(694)
一、海外华人创业典范	(754)
1. 敢做敢为的霍英东.....	(754)
2. 李嘉诚创业之初.....	(778)
3. 凭尺子、剪刀创出的“金利来”	(814)
4. 洋参丸大王本是农家仔.....	(832)
5. 王永庆成功法则.....	(852)
二、国外白手创业成功启示录	(890)
1. 十八岁的跨国公司老板.....	(890)
2. 凭知识和拼搏创出的企业明星.....	(893)
3. 卖刷子起家的富豪.....	(898)
4. 从推销保险起步的保险巨子.....	(903)
5. 首创方便食品的霍金士.....	(909)

6. 不甘平庸终创名牌企业	(9 1 5)
7. 专买破产企业的道密尔	(9 1 9)
8. 不知疲倦的发明家伯斯艾	(9 2 5)
9. 从经营电熨斗发迹的利查逊	(9 3 0)
10. 创业而不能守成的胜家	(9 3 5)
11. 从找乐的人口袋里掏钱	(9 3 7)
12. 紧跟时装潮流的施瓦茨	(9 4 1)
13. 别具一格的经营者柏特利	(9 4 7)
14. 从荆棘中搏杀出来的富豪	(9 5 4)
15. 开拓者麦西	(9 6 2)
16. 白手起家的推销天才	(9 6 7)
17. 善于捕捉市场变化的亚默尔	(9 7 2)
18. 闪亮冰块与独身女人	(9 7 8)
三、充分发挥人性的优点	(9 8 2)
1. 卡内基成功箴言	(9 8 2)
2. 面对困难的 6 大秘密	(1047)
3. 积极控制困难的 12 大原则	(1058)
4. 10 项优点思维方法	(1071)
5. 和困难玩技巧	(1083)
6. 抗拒外力控制自己的 18 条对策	(1096)
后记	(1111)

壮年篇

从监狱中走出的富翁

3700万,对于普通的国人来说,的确是一个令人乍舌的巨额数字,在目前的中国,拥有3700万资产的私人企业虽然不能说是凤毛麟角,但为数并不很多。

对于这笔资产的主人来说,凝固在巨额数字中的失败与成功、泪水与汗水、荣与辱、坎坷与畅达也是一笔宝贵的精神财富,对于那些跃跃欲试开拓自己成功道路的人来说,也是非常值得借鉴的。

1992年一个天气晴朗的秋日,沈阳市华兴实业有限公司总经理苏英奇在自己的办公室里,向来客娓娓叙说着他历经坎坷与磨难的人生,创业过程中的忧伤与跋涉,对于未来的信念与志向……

—

1979年2月,这是千家万户迎新春庆佳节的高兴日子。可就是在这个时候,苏英奇却被投入了监狱!在东北辽阔的雪原上,天阴沉得厉害,大自然也仿佛为蒙冤受屈的苏英奇感到忧伤。

这是一个令人费解的案子!苏英奇是沈阳市于洪区公安分局刑警队刑警,只因刑警队的1000元公款被作为年终福利挪用,苏英奇被作为替罪羊投入大狱。在复杂的权力和人际关系大网下面,苏英奇是无法招架的。他能够表现的只能是蒙冤受屈的痛苦。他用擒拿罪犯的有力的大手撼动着冰冷刺骨的钢铁寒窗发泄着心中的悲愤,虽说男儿有泪不轻弹,可是苏英奇蒙此奇耻大辱,难过的泪水还是不由自主地滚落出来……

苏英奇和妻子虽然被冰冷的铁栏隔开,但两颗心是紧紧连结

在一起的。苏英奇哽咽了，他不忍心望着妻子那经受风吹霜打的脸庞，干裂惨白的嘴唇，还有她身边两个幼小可爱的孩子。

“陈静，你怎么来了？”

“我把咱家能值钱的东西都卖掉了，又借了一些钱，凑够了一千块，给公安局送去了，不管是谁花了那笔钱，我们还了还不行吗？……”

苏英奇只是默默的摇了摇头：“事情要是你想得那么简单，我也不会被别人关进监狱了。”

妻子抹去脸上的泪水，抚摸着两个可爱的孩子嘱咐他们说：“孩子，和爸爸说几句话吧！”

俩孩子给他们蒙冤受屈的爸爸跪下了，大女儿说：“爸爸，我天天做梦都梦见你……”二儿子说：“爸爸，你是好人，不是坏人，跟我们回家吧，妈妈天天都哭呢。”

苏英奇的心如刀搅般痛苦，他从铁栅栏中伸出一双大手搂住两个稚嫩可爱的孩子说：“好孩子，你们都是懂事的好孩子，跟妈妈回去吧！听妈妈的话……”

三年光阴，一千多个日日夜夜，对于失去自由的人来说是十分漫长的。日复一日的单调、枯燥确实是难熬的。但是来自妻子的爱，却经常滋润着他的心。陈静用自己血汗换来的36元工资养育着两个幼小的孩子，她迈着艰难的脚步，跑大老远的路给时时刻刻挂念着的丈夫送去一包糖，几个鸡蛋，几瓶罐头……

苏英奇内心非常欣慰，一个男人一辈子能有这么个能够同甘共苦、共患难的妻子就足够了！

虽然现在身陷囹圄，但很快就会恢复自由的，苏英奇渴望着未来的生活，那是人生的再一次选择，为了一贫如洗的家庭和忍辱负重的妻子，他决心奋斗，干出个样子来，我苏英奇也是个顶天立地的男子汉！

苏英奇说：“男人，不该是弱者。”

他在写给妻子的信中说：“如果一个人清白无辜，都蒙受耻辱，这是对生命和精神最残酷的伤害，但我不抱怨，不叫屈，是非曲直，历史会有评说……我现在想的最多的是，从临狱出来之后，我还能做什么？我觉得社会给我一个空间，再难的处境，只要有坚韧的精神和人格的力量，都会开拓出一条道路。我从小就养成了全力以赴地做好任何一件事情的习惯，今后也许不会做得太差，不，不会是差，是成功！陈静，你说对吗？”

二

他，是一个在贫困中长大的苦孩子，他的人生格言是“我希望别人走在我的前边，但我不能忍受落在后边。”

苏英奇的家乡是辽宁省开元县的庆云堡，他出生在那里的一个农民家庭。打出世以来就没过上几天富裕的日子，嚼着苦涩的野菜来品味人生的苦孩子，在生命中有强烈的奋斗欲望和征服性格，这一点要比从小生活在优越环境中的孩子更显突出。

苏英奇来到人世不久，几乎还没记住父亲的音容笑貌，他就因病去世了。父亲撒手人寰，脱离了人间的苦水，但是却把痛苦重重压在了活着的人身上。

苏英奇六岁那年，母亲改嫁了，小英奇哭喊着：“娘，娘……”那真是一个令人心碎的时刻。十二岁的姐姐把年纪幼小的弟弟搂在怀里，俩人哭做一团，这俩孩子，好命苦啊！

从此之后，在那坎坎坷坷、弯弯曲曲的山路上，潺潺流淌的小溪旁，无论是上学、打柴、挖野菜，姐弟俩都是相依为伴，相依为命。

1956年，小英奇已经15岁了，长得虎虎生气。

姐姐已经到了该出嫁的年龄。于是，常见村子里的老奶奶大婶子小嫂子来找姐姐，说要给她找个婆家，可是姐姐总是怜爱地看着尚未长大成人的弟弟说：

“再等等吧，等弟弟再大些吧！”

懂事的小英奇眼睛湿了。

为了不再耽误姐姐，一个冬天的夜晚，他默默告别了姐姐，下决心自己去闯世界。

姐姐卖了家里的一部分口粮，给弟弟做盘缠。

苏英奇先到了抚顺，然后又去了遥远的大兴安岭，想方设法，终于在伊春市翠峦林业局当上了临时工。

从苦难中长大的孩子，老实、顽强、勤劳。别人三天干完的活儿，他一天就干完。有时累得连走路的劲都没了，他也要超额去完成任务。他为人宽厚、乐于助人，他用真挚的情感与拼命的劳动，赢得了命运的机遇。

1957年，他被破格录用为正式工人。

1961年，北安武警部队招收战士，他被带兵的军官一眼选中，这不仅是因为他魁梧英俊，更重要的是他在林场的良好声誉和众口称赞的为人。走入部队这个大熔炉，炼出的是好钢。在林场干得好，在部队里，苏英奇也是战术训练的尖子。

1962年，他被部队选送到中央政法干校深造。毕业后分配到黑龙江省黑河边防站，在复杂而艰难的边防工作中他屡次立功。

1977年，调到沈阳市于洪区公安分局刑警队后，他又是位出色的刑侦警察，曾三次受到嘉奖，多次被通报表扬。他在沈阳市警察擒拿技巧训练班学习时，是名列前茅的优秀学员。从他这时的学习成绩单上我们就可以了解到他的性格、他的决心、他的毅力、他的智慧。徒手防卫术100分，散手100分，拳击100分，警棍术95分，押解100分，搜身95分。

三

一千多个难熬的日夜终于被甩在了身后，蒙冤受屈的苏英奇终于跨出了监狱的大门。虽然他时刻感受到身边冷漠的眼光，但他并不介意。

当他走进属于自己的那个温暖但一度变得凄凉的小屋时，他对带着喜悦带着眼泪的妻子说：“从今天开始，我们这个家不会再有眼泪，不会再有痛苦，因为我回来啦，我们一家人团圆啦！”

相依为命的姐姐东挪西借，凑下了 350 元钱，她把钱塞给苏英奇说：“你 15 岁那年，自己出去闯了一条路，今天，你再去闯一条路。姐姐知道，你会闯得更好。”

姐弟俩相视良久，泪水汩汩，亲情尽在不言中。

这时正是 1982 年的初春。城市经济体制改革刚刚开始，商品经济已经使市场日渐繁荣起来。

通过走街串巷，调查市场需求，综合分析信息表明，沈阳市副食品市场上豆腐供应不足，市场潜力很大，为了自己的生存，为了市场的补缺，苏英奇步入了经商的行列，他在铁西区艳粉街开了第一家私人豆腐厂。他以厚道的人缘和物美价廉的产品，在短短的 90 天中，就赢利 2500 元。刚开张时，豆腐店每天只做几板豆腐，半年之后，生意越做越红火。每天要做上百板豆腐，但产品仍是供不应求。通过这一段时间的经营，他已有得心应手的感觉了。他想发展壮大自己的事业。他把利润大部分用来扩大再生产，买了汽车、电磨，开始了机械化生产，效率提高很快，远远地超过了手工作坊，很快就成了名闻遐迩的豆腐大王。

但他还是在不断扩展自己的事业。

1984 年，他购买了 8 辆汽车，搞起了运输业。

1985 年，他在自己的家乡开元县庆云堡投下巨资 250 万元，建立了一座立体的现代化种畜场。

生产规模越来越大，大量的资金投入带来产值的翻番，资金像滚雪球一样越滚越大，产生了循环增值的效应。

1988 年，苏英奇的固定资产已突破了 1000 万元。但他并没有小富即安，止步不前，又购进 20 辆汽车，在华兴汽车货运队的基础上又办起了私营的出租轿车公司，之后，又陆续办起了进口轿车修