



小蓝狮子·财富名人

小蓝狮子·财富名人

国内首套专为孩子打造的财富名人传记系列



我是“股神”，11岁开始接触股票！
“炒股”是我的运动，也是我的娱乐！



浙江少年儿童出版社

序言

孩子，让我告诉你一些企业家的故事

吴晓波（财经作家、蓝狮子出版人）

孩子，世界是由什么构成的？

日月星河、大江山川，鲜花果实、鱼鸟虫禽，这一切是自然之物；

国家种族、语言宗教，文字音乐、神话思潮，这一切是人类之物；

人类活动于自然，又会生出很多的人造之物，比如房屋、服装、汽车、电脑、食品、药物，这一切也是世界的构成元素之一，便都与商业有关，而它们的发明者、制造者、销售者，就被称为商人，或者企业家。这些“人造之物”是可以被计算和购买的，所用之物，就是金钱。

如果有人跟你说，金钱是肮脏的、贪婪的，他只说对了一半；

如果还有人说，金钱是美好的、丰裕的，他也只说对了一半。

所有的硬币都有两面，一面是肮脏的、贪婪的，另一面是美好的、丰裕的。

每个人的一生，都离不开金钱、离不开商业，但是，很多人从来没有试图好好地、认真地去走近它，了解它。它是一个我们每天都碰到的、陌生的朋友。

就如同你要了解自然之物、人类之物一样，从小，你也应该了解人造之物，你要了解商业，了解金钱。

你要学习心平气和地面对它，你不要仰视它，也不要鄙视它，更不要漠视它，你要平等地看着它。

也许，你已经听过很多文学家、政治家、军事家、科学家的故事了，现在，让我来告诉你一些企业家的故事。

你即将阅读的这套“小蓝狮子·财富名人”丛书，讲述的就是金钱和商业的故事，以及创造了金钱和商业的企业家们的故事。为了让小读者们感兴趣，在选取这些财富名人时，编辑们着实花了不少的心思：乔布斯的iPhone手机，马化腾的腾讯QQ，马云的淘宝购物，甚至是王石的万科房子，都与大家的生活息息相关。

记住，这些故事里有坎坷、有艰辛，有成功、有荣耀，有美好、有丰裕。



01	瘦弱的小男子汉	1
02	帮爷爷卖口香糖	9
03	卖饮料的小男孩	17
04	7岁那年的一场高烧	25
05	“抠门”的巴菲特家族	32
06	第一次买股票	43
07	财富王国，需要储蓄大臣来帮忙	51
08	购买第一辆劳斯莱斯	58
09	他找到了一位好老师	64
10	最初的创业故事	73
11	帮助导师工作	80
12	让“压力”有多远走多远	87
13	打造自己的“商业帝国”	93
14	投资“可口可乐”	99
15	不熟的生意，坚决不做	106
16	管理员工，他有一套	113
17	巴菲特和他的家人	119
18	不把财富“留给”儿女	126
	后记	132



告诉大家一个小秘密，股神巴菲特出生的时候是一个早产儿呢。小巴菲特可是个“急性子”，提前五个礼拜就从妈妈肚子里跑出来了。由于早产的缘故，巴菲特幼小时就有些弱不禁风，时不时感个冒发个烧，是个“药罐子”。从这点看，许多人都比巴菲特在起跑线上领先一步啦。

巴菲特小时候所受的苦可远远不止这些。在当时那个环境中，巴菲特家里还比较贫穷。他们家居住的地方非常破旧，连一台像样的电扇都没有，更别提空调了。

每到夏天，巴菲特家里可是要多热有多热。巴菲特和姐姐多丽丝最期盼的，就是父亲或是母亲从外面归来时，递给他们一些冰片，含在嘴里，能解渴消暑。到了寒冷的冬季，那就是要多冷有多冷啦。巴菲特和姐姐裹得严严实实的，根本不敢出门玩耍，因为他们没有很厚实的衣服，只能待在家里。尽管这样，巴菲特仍旧满手满脚长冻疮。

每个人都想一帆风顺地长大，没有病，没有痛，被很多很



多人疼爱，吃自己想吃的，玩自己想玩的。从小生活在贫寒的家庭中，巴菲特变得更加坚强，更加冷静，面对任何危机都非常从容。对于巴菲特而言，这已经成为他人生中的一笔财富。

巴菲特快要上学的时候，家里的经济条件总算好起来了。他们一家人搬进了郊区的砖房里。在当时，这样的环境已经非常不错了。

偶尔空闲的时候，母亲会带着巴菲特和姐姐多丽丝去教堂祈祷。多丽丝是个人来疯，总是和其他小孩到处乱跑乱跳，不是去爬树摘苹果，就是比赛谁跳得远。而巴菲特只会乖乖地坐在母亲旁边，安安静静的。所以在许多和巴菲特母亲一起来祈祷的叔叔阿姨们眼中，巴菲特是不折不扣的乖宝宝。

小时候，巴菲特的皮肤非常白皙，看起来十分可爱。他爱穿着小短袖和小黑裤，偶尔站在路边上，看着马路边来往

的车辆出神，但他绝不会随意横穿马路。

巴菲特从不会和人争执吵架，更别提打架了。有一次，邻居家的几个孩子见他弱小的样子，就想合伙欺负他。比巴菲特小三岁的罗贝塔看见后，立刻站出来要保护他。这一幕，正好被巴菲特的父亲霍华德看见了。霍华德觉得这样不行。自己的儿子是一个男子汉，怎么还要让他比他小的孩子保护呢？

一天下班回家，霍华德带回来一双拳击手套。

“儿子，你来看看我给你带了什么好东西？”刚进家门，父亲就朝沙发旁边的巴菲特喊道。

巴菲特兴冲冲地跑到父亲身旁，指着大手套问爸爸：“这手套是干吗的，爸爸？”

“这是男孩子需要的东西。”霍华德说着，将拳击手套递



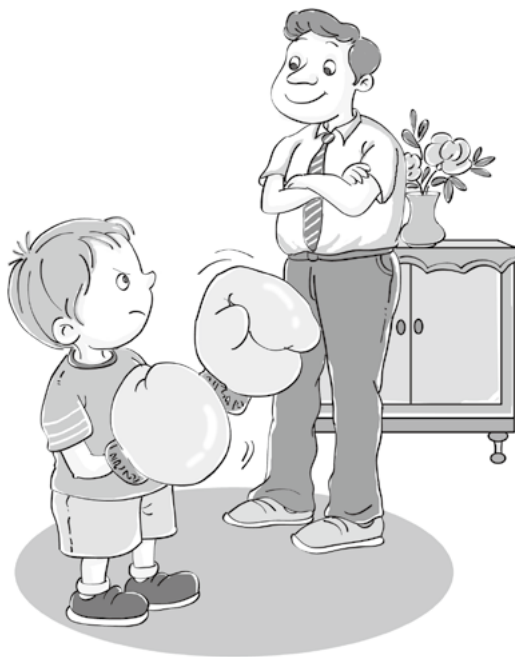
给巴菲特，顺势拍了拍自己儿子的头。

巴菲特接过手套，扑闪着大眼睛，非常困惑。他根本不知道如何使用这副拳击手套。不过他最终还是在父亲的教导下，学着电视里拳击手的样子，将自己的小手塞进这副比他的脑袋还要大的手套中，像模像样地挥舞了几下。

“宝贝，从今天开始，你要做一个顶天立地的男子汉，要学会保护自己，还有你的家人朋友，懂吗？”霍华德看着儿子，语重心长地说。

从那以后，霍华德每天下班回家，都会陪巴菲特练一会儿拳击，巴菲特的身体也开始慢慢地变强壮了。

这天，巴菲特的姐姐得意地告诉邻居孩子：“我弟弟会拳



击，你们别欺负我，他会帮我报仇的。”

“我们才不信呢！你弟弟那么瘦小，怎么可能会拳击？”邻居孩子嘲笑着旁边的巴菲特，还走到巴菲特身旁，拉着他继续叫嚷，“喂！你姐姐说你会拳击，我们来比试比试吧。”

“我不喜欢和人打架，我父亲告诉我，拳击是用来保护自己和强身健体的。”巴菲特说完，转身走向姐姐，拉着她一起回家。

“胆小鬼！”邻居的孩子嘲笑巴菲特不敢比试。

父亲知道巴菲特这一行为后，十分开心。他对巴菲特说：“儿子，你是对的。我让你学习拳击，是为了保护自己和强身健体，不是为了让你欺负其他人或是去打架。你今天的表现，我非常满意！”

巴菲特听完后，认真地点了点头。



财商启迪

1 大萧条

萧条是非常寒冷荒凉、没有生机活力的意思。“大萧条”则是一个专业的财经名词，指的是1929年至1933年间人类历史上最严重的一次经济危机。那一场大危机，给人的感觉

就像世界末日一样，很多人失业，很多人没衣穿没饭吃。当时美国有 1370 万人，德国 有 560 万人，英国 有 280 万人失业……这次危机，还促使了“第二次世界大战”的爆发。

巴菲特出生的时候，正赶上这场“大萧条”，因此他小时候家里条件很不好，环境也很糟糕，吃饭穿衣都成问题，生活非常拮据，没有多余的钱买其他物品。

2 磨练与品格

磨练与品格是相关连的。一个人经过磨练，会拥有更加良好的品格。在上面的故事中，我们可以看到巴菲特从小就接触到了苦难，经受了磨练。正因为巴菲特经历了这些，他在成功后也会铭记如今的生活多么来之不易，对待自己的大笔财富也更加珍惜，不会铺张浪费。如果你也在经历着生活的磨难，那就要正确对待艰难困苦，甚至要感恩这些磨难；如果你的生活富足无忧，那就更应当珍惜眼前的生活，严于律己。



八卦大爆料

1 平淡无奇的出生日

巴菲特的生日是 1930 年 8 月 30 日。我们都知道 7、8 月

是最热的日子，巴菲特出生时正是整个夏季最热的时候，气温高达 38℃ 左右。巴菲特是股神，按理说他出生那天，股市怎么也得来个翻江倒海、翻天覆地的情形吧！可股市在那天却很风平浪静，连个“小水花”也没冒。为什么呢？因为那天是星期六，股市休市呗！

2 安静的巴菲特

巴菲特的姐姐喜欢到处疯玩，蹦蹦跳跳，没有一刻是安静的。而巴菲特却恰恰相反，不管去哪里，都只是不声不响地待在那儿。

每每到了这个时候，他们的妈妈就会开始训斥姐姐多丽丝：“你看看，你看看，你每天将家里弄得那么乱，你知道妈妈每天在家里收拾有多累吗？为什么不能体谅一下妈妈呢？”

“我一会儿会打扫干净的。”多丽丝玩着自己的玩具，不以为意。

“你每次都这么说，可到最后还不是我来收拾！我告诉你，你今天不收拾好你弄乱的地方，就别想吃饭。”巴菲特的母亲真是气愤极了，就用吃饭来威胁自己的女儿。说完，她还指着巴菲特对多丽丝说：“你看看你弟弟，每天都很乖，不是看书就是画画。他一个男孩子还安安静静的，从不给我添一点麻烦。”

其实，巴菲特就是喜欢安静，这样的性格反而让周围的人觉得他十分乖巧。看来安静本分的孩子是很讨大人喜欢的哦。

很多人都喜欢嚼口香糖。不管是大超市还是街边的小卖部，都有口香糖出售。

巴菲特在 5 岁的时候，就帮爷爷卖口香糖来赚钱呢！那是 70 多年以前，不像现在这样到处都是便利店，更没有大超

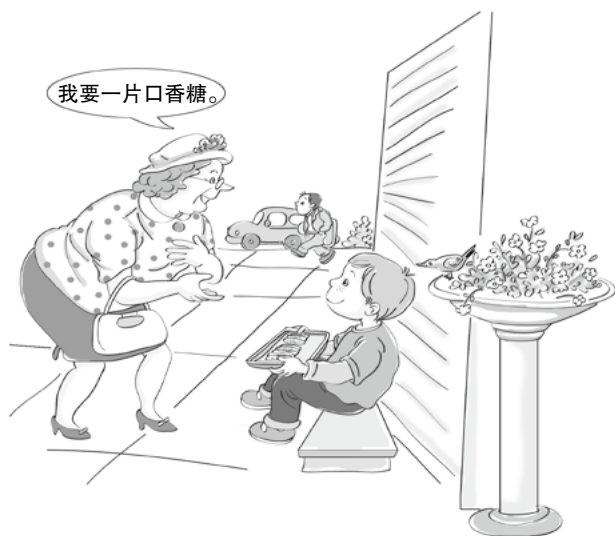


市，只有为数不多的杂货店。

虽然是帮助爷爷卖口香糖，但是做生意嘛，当然得有做生意的样子。卖口香糖得有一个托盘，巴菲特的姨妈送给他一个很漂亮的绿色托盘，颜色是巴菲特最喜欢的。为什么巴菲特喜欢绿色呢？那是因为美元的颜色是绿色的。看看，股神小时候就连喜欢的颜色都离不开钱呢！

要卖口香糖，当然得先“进货”啦！巴菲特的爷爷有一家杂货铺，每次爷爷都会拿 20 包口香糖给巴菲特，批发价 3 美分一包。巴菲特将姨妈送给他的托盘隔出 5 小格，在口香糖中选出 5 包不同口味的——薄荷、双倍薄荷、原味、果汁、柠檬，将它们像模像样地摆好。他晚上吃完饭，做完作业，就会在家附近，挨家挨户地推销他的口香糖，一包 5 美分。

在巴菲特推销口香糖的过程中，还遇到过这样的事。那



一天，小巴菲特正在向路人推销口香糖，有一位名叫维吉尼亚·马科伯瑞的胖太太说：“小家伙，我要一片口香糖。”

巴菲特礼貌地告诉那位太太：“对不起！我不拆开零卖。”

“你一包口香糖有6片，卖5美分。我用1美分买一片，其余5片每片你也可以卖1美分，这样一包口香糖拆开来卖，你能卖6美分，还能多赚1美分呢！”维吉尼亚·马科伯瑞太太告诉巴菲特。

“是的，太太，你算得很对。可是我拆开卖给你1片之后，这一包剩下的5片没人要怎么办呢？”巴菲特在卖口香糖的过程中发现，绝大部分人喜欢买一包口香糖，很少人喜欢一片一片地买。把口香糖拆开之后，可能面临卖不出去的风险。

接着，巴菲特又说：“如果拆开的口香糖没有人买，就等于这包口香糖只卖了1美分，那样的话，我可是亏大了呢！”



马科伯瑞太太不禁对眼前这个同自己大谈赚钱之道的小孩刮目相看。她想了想，从口袋里掏出了5美分，真诚地说：“你真是一个有原则的孩子，祝你生意越来越好！”

从这里我们可以看出，巴菲特从小就是一个做生意很有原则的人，尽管他非常非常想卖出口香糖，但是仍旧没有为带有风险的利益而动摇。拆开一包一片一片地卖，看似多赚了一点点钱，却要冒剩下5片可能卖不出去的风险。这个经验巴菲特一直谨记在心。



财商启迪

1 推销

推销的意思就是将一个物品或是事物进行宣传、推广和销售。小巴菲特挨家挨户地推销口香糖，为的就是让大家更多地购买口香糖。推销需要一定的技巧，现在市场中有很多成功的销售员，不过推销这行可是很累的哦！

2 世界首富

世界首富就是世界上最有钱的人。现在世界首富里，相

信大家还很熟悉一个人，他就是曾经多次排名第一位的“比尔·盖茨”。

一个首富的钱财到底有多少呢？可以说有很多很多，不少人都说他们“富可敌国”，也就是他们的财富，比一般小国家，或是贫困国家所有人的钱财还要多，真是让人羡慕呢！当然，一个人的物质和金钱财富不是最重要的，精神财富才是最珍贵的。

大家知道《福布斯》这个杂志吗？它可是很著名的财经杂志。福布斯曾经公布“全球慈善家”排行榜，大家注意啦，这可是全球排名哦！19名曾捐出超过10亿美元的慈善富翁当中，比尔·盖茨以280亿美元巨额捐款，蝉联“世界首善”。中国香港的李嘉诚是唯一上榜的华人富豪。李嘉诚拥有260亿美元身家，自1980年“李嘉诚基金会”创立以来，李嘉诚持续资助各地教育、福利及对抗疾病建设，至今共捐出16亿美元，排名第11。我们该为这些善良又慈爱的富翁们献上一点掌声，以后要向他们学习！

3 股票

股票至今已有将近400年的历史，是很早很早以前就存在了的！股票可以说是无形的，也可以说它是一张纸。其实股票是一个人对公司拥有多少股份的证明。