

樹人講壇

梁平書題

(第二輯)

SHUREN JIANGTAN

鄭吉昌 主 編
許躍宇 副主編



浙江工商大學出版社
ZHEJIANG GONGSHANG UNIVERSITY PRESS

樹人講壇

梁平題

(第二輯)

SHUREN JIANGTAN

郑吉昌 主 编
许跃宇 副主编



浙江工商大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

树人讲坛. 第二辑 / 郑吉昌主编. —杭州: 浙江工商大学出版社, 2011. 5

ISBN 978-7-81140-314-5

I. ①树… II. ①郑… III. ①大学生—思想政治教育—中国—学习参考资料 IV. ①D641

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 083759 号

树人讲坛(第二辑)

郑吉昌 主 编

许跃宇 副主编

责任编辑 刘 韵 何海峰

封面设计 刘 韵

责任印制 汪 俊

出版发行 浙江工商大学出版社

(杭州市教工路 198 号 邮政编码 310012)

(E-mail: zjgsupress@163.com)

(网址: <http://www.zjgsupress.com>)

电话: 0571-88904980, 88831806(传真)

排 版 杭州朝曦图文设计有限公司

印 刷 杭州广育多莉印刷有限公司

开 本 710mm×1000mm 1/16

印 张 24.5

字 数 453 千

版 次 2011 年 5 月第 1 版 2011 年 5 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-81140-314-5

定 价 49.00 元

版权所有 翻印必究 印装差错 负责调换

浙江工商大学出版社营销部邮购电话 0571-88804227

崇德重智
树人为本

在树大文化中,“树人讲坛”不仅是一个耳熟能详的名字,更是一个鲜明深刻的符号。在“树人讲坛”逐渐成为学生“第二课堂”、“隐性课堂”的背后,流动并传承着两个思想内蕴。

其一,对话思想。讲座现场,无数思想从各个方面簇拥到一处,无论是讲座人还是听讲人,都能以开放的胸怀,从自我的窠臼中走出。他们渴望被倾听,更期待那一席久违的对话。历届校友的激情创业史,长久激励着树人学子奋发向上,勇往直前;国内外专家学者精深的专业学养、豁达的思想境界、从容的人生态度,是树大人一笔宝贵的精神财富,而这种精神财富,必将引领树人学子勤勉开拓、积极创新,创造更多更新的物质与精神财富。

其二,典藏智慧。为了不使思想的声音随风消逝,让更多的人听到它,“树人讲坛”以另一种静态的方式,将语言的魅力转化成文字的力量,用文字诠释思想的境界,镌刻智慧的碰撞。可知,一个开放、多元、互动的阅读空间,将永久典藏着学术之品格、思想之深度、人格之魅力。

《树人讲坛》(第一辑)的出版,引领读者在汲取知识和学术养料的过程中,领略存在的价值、思想的魅力、文化的精粹。《树人讲坛》(第二辑)同样继承了前书之要旨,虔诚记录,忠实保存,最终形成“校友创业篇”、“职业漫谈篇”、“专业探讨篇”、“文学艺术篇”和“人生智慧篇”五大篇章,让读者在沉淀为思考的文字中,品味树大开放大气的精神与奋发和谐的人文关怀,让常囿于一角的思想苏醒、飞翔起来。

本书大体延续第一辑的编排思路,力求以明朗清澈的语言,带领广大读者倾听自然纯粹的心音,解读人生,共享幸福。由于时间和水平有限,书中整理内容难免有疏漏之处,敬请专家及读者批评指正!

编 者

2011年3月

◆ 校友创业篇

任 行	感受成功企业家的淡定心态与卓越人格	4
张胜利	为事在人	15
蔡怀光	创业重开局 起步是关键	28
赵凌云	把握当下 成就凌云壮志	43
骆 烨	坚定信念 一路追逐	52
包 静	用不懈的奋斗创造魅力人生	61
姜伊涵	身边的杜拉拉	72
胡军祥	追求卓越,成就人生辉煌	82

◆ 职业漫谈篇

杨松林	职业生涯规划与发展	92
周朝成	知识、学科与身份认同	97
陈贵才	我的创业经历和大学学生的成才之路	106
陈 鹰	中国旅游业发展与大学生职业发展规划	111
马国鑫	校企合作 共创辉煌	119

◆ 文学艺术篇

林家骊	伟大的爱国主义诗人屈原和他的作品及其文化精神	136
林 涛	达·芬奇 VS 顾恺之——经典的后现代解读	151
沈松勤	李白与杜甫	157
肖瑞峰	唐诗与科举	164
温孟孚	红学之思	172

◆ 专业探讨篇

夏 晴	经济学给我们带来了什么? ——从“金融海啸”谈起	186
-----	--------------------------------	-----



蔡成岗	转基因食品及其安全性·····	194
金建忠	专利知识与专利申请·····	206
刘彩琴	中国食品生物技术的发展和现状·····	215
唐颖	现代电子技术及发展前景·····	223
王艳花	计算机科学对化学学科发展的影响·····	235
王一涛	大学生社会调查方法·····	248
杨海波	信息技术的明天——网络 and 智能处理·····	256
金雪军	当前经济与金融若干问题·····	265
于可红	现代社会中体育的价值·····	280
叶时平	天眼——地球空间信息科技漫谈·····	293
釜池光夫	中日高校设计专业教学比较·····	307
乌尔里希	德国和中国的休闲运动设施·····	314
 ◇ 人生智慧篇		
陈微	中国传统文化与人生智慧·····	322
关剑平	饮茶生活人格化的积极意义与流弊·····	335
朱仁民	为了那梦中的橄榄树——一个传奇艺术家感人的奋斗历程·····	339
章义和	从人到神的奥妙——我也说说诸葛亮·····	347
余永林	柏拉图《理想国》导读·····	363
后记	·····	382

校友 创业 篇

樹人講壇



树人讲坛(第二辑)

任行 男,籍贯浙江杭州。1996年就读于浙江树人大学园林建筑专业,现任中博集团董事长兼总裁,浙江省国际展览协会副会长,浙江英博会展产业研究所副所长,中国会展业十大新锐人物。2009年2月2日,以“商业伙伴、携手共进”为主题的中英工商峰会在伦敦国际董事协会成功举行,任行先生作为中国企业家代表团成员,随温家宝总理出席了本次商务理事会商务论坛。理想是做一个富有、让人尊敬的人。人生格言是简单做人,辉煌做事。最想做的事是让社会越来越好。



感受成功企业家的淡定心态与卓越人格

任 行

主持人:树人有约,流金岁月,讲述树大人自己的故事。大家下午好,我是人文学院的徐斌辉。树人有约人物访谈活动是我校校友会隆重推出的关于大学生创业,以“励志”为主题的访谈节目,它是校园文化艺术节的活动之一,也是我校树人讲坛力推的一项主要品牌活动,每一期都会邀请一位在某个领域取得一定成就的优秀校友跟大家探讨关于大学生就业、创业的话题。

本活动自2007年12月开展以来已经成功举办了10期。邀请了来自各行各业的优秀校友做客我们树人有约节目,受到广大同学的热烈好评及欢迎。在这里,要感谢学工处、校友会和CCSE中国服务经济研究中心,还要感谢艺术学院校友分会的大力支持,当然今天到现场的也有不少领导和老师,让我来介绍他们:副校长郑吉昌教授,原纪委书记校友会副会长陈杰老师,学校办公室主任洪国延老师,学工处处长陆桂琴老师,学工处副处长毛法清老师,艺术学院院长卢少夫教授,艺术学院党总支书记董弋芬副教授,现代服务研究CCSE夏晴教授,校友会办公室副主任姚芹老师,让我们再一次用热烈的掌声感谢他们的到来。今天我们很荣幸地请到了我校96级的优秀校友,来自装潢专业的中博展览集团总裁——任行。

在今天的节目开始之前,让我们先来看一段视频,这段视频是任行学长曾经的老师、朋友和兄弟——洪国延老师对他的评价和介绍,我们一起来看下。

洪国延:任行,是一个非常勤奋的学生,大学期间所有的学费和生活费都是他自己挣的。在学校期间,他曾经担任园林建筑系的学生会主席和学校团委副书记。现在,他担任中博展览集团总裁一职,他的公司目前是浙江省会展类行业当中最大的民营公司,并且仍在不断地发展壮大中,在此我祝愿他今后的事业更加辉煌。

主持人:任行学长创建的中博展览集团是一家以会展为主导产业的新型综合型现代化企业,自成立以来不断发展壮大,旗下拥有十三家分公司,在场馆经营、会展承办、展览工程、文化传媒、IT产业和投资开发等多个领域都有广泛发展,在北京、上海等中心城市及香港地区都设有子公司和办事处。中博展览集团还被评为中国最具潜力的十大展览企业之一,荣获了中国会展业场馆最佳经营奖,当选为中

国长三角城市会展联盟常务理事单位、浙江民营企业国际合作中心常务理事单位。同学们,想知道任行学长为什么会取得今天的成就吗?想知道任行学长更多的奋斗历程吗?下面就让我们用最热烈的掌声把任行学长请上场。

学长你好!同学们都用非常期盼和尊敬的眼神望着你,我相信,在座的同学都和我一样希望成为优秀校友以后回到学校来,那么此时此刻,你的感受能和大家分享一下吗?

任 行:非常激动,向郑校长以及各位在校的领导老师表示深深的敬意,向同学、树大的校友表示诚挚的感谢。

主持人:刚才细心的同学可能已经在视频当中看到了洪老师对任行学长的一番介绍。在大学期间,你是边打工边读书的,同时兼任城建的学生会主席和校团委的副书记,你的学费和生活费都是自己赚的。在这里我有个疑问,你把工作和学习处理得这么得当,是怎么做到的?

任 行:其实每个人只要合理安排时间,三天的工作就可以用一天时间来完成。在树大三年的时间里,我在各方面的时间安排上都十分有序,一方面在学校里学习自己的专业知识,比如说绘画、设计以及一些其他领域的知识。同时也在自身素质及能力的锻炼上充分给自己设计课题,比如参加锻炼学生的团体活动、社会实践以及参与学生会团委的组织工作,所以我觉得如果合理安排时间,你可以两者都兼顾。洪老师是非常了解我的,更多的时候他是用一种非常鼓励的方式让我去尝试一切。那个时候,我在学校的名字是任跟强。

主持人:最后为什么改名叫任行?

任 行:其实是这样的,当时学校很多同学都知道我叫跟强。但自从进入社会后,在展览行业里一直是使用任行这个名字,因为是一种工作的需要,我就慢慢改为任行这个名字了。

主持人:不管你是任跟强也好,任行也好,总之你是我们学校的优秀校友,这一点是毋庸置疑的。在这里,我有一点想问一下,你当初是怎样合理安排时间的?跟你现在管理企业有一定必然的联系吗?

任 行:我觉得联系非常大。

主持人:具体表现在哪里?

任 行:其实每个人都应该学会管理时间,时间是最宝贵的。人生就是一个短暂的过程,过了60年或者70年,你想干事情都干不了了。所以年轻的时候我们更要学会去设计时间。我有一个习惯,就是每个月都会作计划,每一年都会计划做几件事情,一般每一年当中不会超出十件事情,因为我都用“十”这个数字来定位自己。也就是说,我一天可能干十件小事情,组成一周的十件事情,然后组成一个月



的十件事情,组成一年的十件事情,如果你把这个时间安排好,其实一生当中可能就干了一两件大事情,但你的人生会非常精彩辉煌,还可能会获得巨大的成功。所以我们同学们懂得如何去设计时间是非常关键的。

主持人:任行学长在这里言传身教啊,每个人在大学里面都应该有比较难忘的事情,像我比较难忘的就是去年参加十佳歌手被刷了,学长在大学里面最难忘的事情是什么?

任 行:我觉得我最难忘的事情可能是“忙”,在节目开始之前我与田老师在贵宾室里交流时也谈到,她说那个时候总是看到我忙着各种各样的活动。我觉得我在学校最难忘的就是整天把自己的时间安排得满满当当,不管是学业上还是社会实践上,包括自身能力的锻炼,这可能是我在学校这三年中最难忘的一个字。

主持人:三年当中最难忘的就是学习各方面都很充实,那时候的图书馆肯定没有现在这么好?

任 行:是啊! 是啊!

主持人:那时候你常在寝室里看书吗?

任 行:图书馆我也经常去,但因为我这人比较注重实际,我一直强调成功需要理论与实际相结合。所以我很多时候是用行动来武装自己,花更多的时间出去学习,不一定是书本上理论的一些东西,而是走出去跟别人交流,比如说参加一些活动或者是听一些讲座等等。

主持人:因为之前我没有见过你,更多的是从姚老师那里知道你的一些图像资料。有一句话我记得非常清楚:“要做一个对时间有规划的人。”这句话是你讲的。今天,我要讲一件特别牛的事情,为什么呢? 因为今年是牛年,刚刚上个星期,校网上报道说学长在年初的时候跟随温家宝总理一行总共 46 人一起出访,参加中英工商分会,任学长是浙江省的企业家代表。那么在这里我想问一下任学长对于这次出访的经历和感受,和大家分享一下。

任 行:其实这也是我到目前为止觉得最有意义的一件事情。我刚接到通知也非常惊奇,那是去年 12 月 3 号,我们推出了一个网上展览的项目,在商务部举办的中国第三届会展论坛上把我们公司向中国甚至全球的会展业进行推广,这个项目引起了行业间比较大的震动,同时也得到了中国商务部的认同。所以当时就给我这样一个名额,一起随温家宝总理到英国去。

我到那边去的感受也非常深,温总理是那么的繁忙,工作安排比我们要忙得多。每天一个论坛结束了马上要进行其他会晤活动,然后要到学校去进行讲座,几乎没有空余的时间。我觉得温总理在国际舞台上,抓住了每一个机会,他甚至跟我们华人进行了交流沟通,与华人一起包饺子,非常亲切。会议座位安排,第一排是

保安部长,还有温总理的保镖和秘书,第二排是特约嘉宾,我是坐在第三排,温总理就坐在与我两米之隔的距离,当时觉得非常的激动和兴奋。

主持人:今年遇到金融危机,国家想方设法度过这个危机。在这个大背景下,这次中英工商分会给你们企业带来哪些机遇,这可能是在座的学弟学妹迫切想知道的。

任 行:其实有时候,对于企业来说,或者是对于市场来说,危险与机遇是并存的。每个人都应该去寻找这种机会,危险越大的时候背后隐藏的机会就越多,这个机会的爆发点也就越强。

我在总裁研修班学习时的一个同学,曾经在伊拉克打仗的时候,专门给美国的军队送快餐、送盒饭,短短的两个月赚了 300 万美金回来。他的经历告诉我们,机会是靠自己把握的。这次英国之行,我们对很多的项目进行了交流,其中有个在英国举行的中国美食大赛,我们杭州准备组团去参加。

主持人:由中博代理的?

任 行:是的,由我们组织这次活动,让我们了解到更多国际市场的环境。我的企业的发展和战略方向也可以更加明确化。虽然英国是资本主义国家,但是相对比,我觉得中国的生活环境和创业环境,甚至整个的一个人文环境,都不比英国差。

主持人:学长取得现在的成就,在座的很多人会和我一样,认为学长是做家族企业的,但据我所知学长是白手起家的,对于这个问题我个人非常好奇,当初为什么会选择走上自主创业这样一条道路?

任 行:我是个目标感比较强的人,一旦是认定或分析过的事情,确定下来后就会立即实施。大家可能都会感受到这样一句话——时代造就英雄。如今是一个创业的时代,一个经济的时代,所以大家在这个时代的定位非常重要。我记得当时学校有一个名额去团省委读研究生,当时学校的团委说,你可以去读一读看。

主持人:你那时候放弃了?

任 行:我觉得自己的定位是比较明确的,就是希望能够干出一番事业。所以毕业后工作了半年时间就开始自主创业。

主持人:我还有一个疑问,当初你选的是装潢设计专业,最后又为什么会从事会展行业?

任 行:如果说我当初学的是金融管理或者工商类的管理专业,可能会对企业现在的发展有更多的帮助。当然,在学校里其实还是一种综合能力的锻炼。原来我在中国美术学院艺术分院学平面设计,后来到树人大学选了装潢设计这个专业。当时出来,其实有很多的就业机会,我叔叔当时让我帮他打工,年薪 10 万,而且是



做老本行,还有很多同学都在开广告公司、家居装潢设计公司,也邀请我过去帮忙。虽然刚毕业的时候身无分文,但我给自己定了一个目标——3年赚到200万,然后去选择能够快速致富的行业。所以我当时做了一个很大的抉择,有时候必须要抛弃专业。

主持人:最后选择了会展这行业?

任行:其实当初也不是立马选择会展这个行业,正式进入应该是2004年。

主持人:2004年,到现在也不过短短的5年时间?

任行:对,5年时间。当时学校刚刚毕业的时候,我就确定了一个3年赚200万的目标。

主持人:最后赚到了?

任行:对,赚到了。

主持人:创业的路上肯定有坎坷吧?

任行:肯定很多很多。

主持人:具体是什么时候呢?以什么形式出现?

任行:说个印象最深刻的一件事情。有一次我出差去北京,那天要见的领导都没有见到,一个人在宾馆里,刚好看到电视上有一个人在哭,当时眼泪就刷地出来了,跟着电视一起放声大哭,把前面两三年积聚下来的不如意和辛酸全部都发泄出来。创业当中难免会碰到各种各样的问题:资金的问题、人才的问题、管理的问题、项目拓展的问题……

举一个确切的例子,当时我有一个团队,20个人,每年的营业额有400万,利润在100多万。突然间,因为一个大的变动,就像现在的金融危机一样,所有的项目全部中断。怎么去养活这20人,怎么去安抚团队的浮躁心理以及思考将来的发展往哪儿去等等问题。这些可能就是经营管理当中,以后你们大家创业或者工作当中会碰到的突发问题,没有预感的厄运可能就会降临到你头上。

主持人:那你碰到这样的情况,是怎么度过的?

任行:我觉得我的心态比较好,不管别人对我好还是不好,都用一种十分感恩的心态去面对。因为我觉得这个是最重要的,感恩可以让你重新定位自己,可以重新认识自己,甚至使你能理性地去面对一切困难,或者处理一些突发事件。

主持人:讲到感恩,我在这里要重点提一下,2009年的时候,中博举办了一个新年客户答谢晚会。会上邀请了一些省市领导和我们学校的领导——王老、朱玉校长,还有经贸小太阳郭涵同学也参加了表演。你们企业为什么要举办这样一个新年的答谢会,是为了感恩吗?

任行:对,这是一次真正的感恩活动。从创业到现在已经整整八个年头,一

直以来都是埋头苦干,不去考虑太多其他事情。一路走来,学校领导、合作单位,一些其他行业的部门,是他们给了我很多机会和平台。八年来,累积在内心许许多多的感动,希望通过这种方式更好地去感谢和报答那些曾经帮助并支持过我的合作单位、老师以及朋友同学。

主持人:记得在 2007 年的时候,你被评为“树人十大骄傲人物”,还记得当时的获奖感受吗?

任 行:除了感谢还是感谢,学生走出社会后的发展跟母校是紧密联系在一起的,母校给了我非常大的支持,我至今仍陶醉在当时的颁奖晚会上。

主持人:近年来,母校发展也是非常大的。从清乐园就能看出,清乐园的设施完全是全国一流的。

任 行:是的,以前根本没有像现在这样宽敞、舒适的学术报告厅。

主持人:你是 1996 级校友,到现在距离毕业整整 10 年了,目前旗下有 13 家子公司,毫不夸张地说,任行学长是以一年开 1.3 家公司的速度在扩张规模。你是有什么样的魔力,或者说你的人格魅力何以能如此巨大,可以让你的商业帝国发展得如此迅速?

任 行:有时候我觉得是很简单的。明确目标后,按计划一步一步实施就行了。其实公司多少不代表什么,而是企业规模能做的多大。

主持人:请学长简单介绍一下你的中博展览集团吧。

任 行:目前我们有正式员工 200 多名,估计到年底会增至 400 多人。

主持人:现在各大公司不是都在裁员吗?为什么你们中博会扩招人数?

任 行:我们的人力资源部递交了一份规划,在未来一年里公司还要招 400 名员工,大部分都需要分配到北京和上海的分公司。本周六我们还会在浙江世贸展览中心举办一场公司的专场招聘会。如果我们想成为中国会展业中最大的民营企业,那么就要围绕这个目标提高营业额,扩增规模。将来中博展览集团的总部会迁到上海,因为上海占全国会展市场的 28% 左右,而杭州只占到了 1.8%。

主持人:中博是以怎样的优势处于展览行业前列的?

任 行:始终坚信只要比别人强一点点,你就能很好地生存,很好地发展。对于任何事物都可以用数字概念来量化,比如说水到 99 度还不会沸腾,但是你加了这 1 度就沸腾了,从量变演变到质变。99% 的在座同学的智商、学历条件都是差不多的,但是有时候有些人就是做到了那个 1,那个 1 就是你的秘密,你的商业机会。

主持人:你就是那个做到 1 的人?

任 行:我想努力去做让水沸腾的那个人。我一直提倡做好三个字就能做好很多事情的说话:一个是“钱”,把钱的关系处理好了,很多问题就会简单化,在管理



上也是如此,也会简单化;其次是“感情”,感情不要太复杂,比较简单或者博爱的话,可能问题就不会出现。其实有很多同事,跟我走得越近越容易看见我发火。我没有特意需要掩饰的东西,到现在我还是可以听到那种银铃声——不知道大家有没有看过一部片子,叫《急速列车》:一个单纯的小孩子是能听到圣诞老人的铃声的。我希望用很纯真很简单的一种心态去做管理,用最真诚的心与员工进行交流,员工一定会把企业当成自己的家,当成自己的事业来奋斗。

因为我是学建筑设计出身的,其实没有太多的管理经验,所以我对管理总结如下:第一,真诚地对别人;第二,坚持自己的信仰,然后做自己,以自己的人格魅力使别人来信服你。希望在座的同学有机会能加盟我们企业,去感受我们现在的企业文化。

主持人:说到实习,贵公司为我校的经贸学院建立了一个实习基地,那你们公司今后是否会给母校同学提供更多的就业岗位?

任 行:肯定没问题,而且特别欢迎我们树大的同学,每次看应聘的简介,有树大两个字我的眼睛就会发亮。有时候,有许多是轮不到我面试的或者还没到我面试的,我就迫不及待直接找他们谈谈。现在有很多树大同学在公司已经是正式员工,也有好多在实习的。

主持人:就是说你会偷偷地把他们简历拿过来,然后面试他们。

任 行:对对对,这是特别有感情的。

主持人:其实,现在的毕业生,比如我们树大,就有这样一种现象,学校推荐的单位不高兴去,像桐庐一些小城镇的招聘会,也不高兴去,总是眼高手低,针对这种现象,学长你觉得毕业以前,我们应该为就业准备些什么?

任 行:第一,我觉得要有一个比较好的心态。现在大家都还没有资格要求这个社会为你做些什么,其实应该反过来想想应该为这个社会做些什么;第二,我觉得也可以跳跳槽或者是多选择一下,不过一定要有清晰的目标。如果说你做的工作不适合你发展的方向,那我觉得要有所选择,不要轻易就范,不要轻易地向社会投降。

主持人:不要轻易向社会投降,不要轻易跳槽,也要偶尔去跳跳槽。

任 行:对对对!

主持人:那好,我明白了。如果说毕业的时候我希望去中博应聘,从面试官的角度,你对应聘者的要求有哪些?

任 行:第一,要让人感觉到你的诚实;第二,要把你的优缺点用尽量简单的语言表达出来;第三,面试前要充分了解应聘单位的具体情况。

主持人:任行学长的话大家一定要记住。听说贵公司与我校新成立的现代服