

ZHAO XINXIAN YU SANJIU JITUAN

999



赵新先与
三九集团

宋红岗 著

人民出版社

责任编辑:王一禾

封面设计:曹 春

版式设计:朱 强

图书在版编目(CIP)数据

赵新先与三九集团 / 宋红岗著 .

- 北京 : 人民出版社, 1998. 7

ISBN7 - 01 - 002808 - 7

I. 赵…

II. 宋…

III. ①赵新先 - 生平事迹②企业管理 - 经济 - 深圳

IV. F279. 276. 5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(98)第 15412 号

赵新先与三九集团

ZHAO XINXIAN YU SANJIU JITUAN

宋红岗 著

人民出版社 出版发行

(100706 北京朝阳门内大街 166 号)

电子外文印刷厂印刷 新华书店经销

1998 年 7 月第 1 版 1998 年 7 月北京第 1 次印刷

开本: 850 × 1168 毫米 1/32 印张 24.25 插页 20

字数: 580 千字 印数: 1 - 600 册

ISBN7 - 01 - 002808 - 7/K · 576 定价: 88 元(上下卷)

前　　言

赵新先是谁？

赵新先是一位军人。

赵新先是一位在一片荒山脚下创办了一个大型企业的军人。

赵新先是一位从借款起家为国家创造了上百亿资产的军人。

赵新先是一位创立了位列全国第六，价值 43 亿元的著名品牌的军人。

赵新先创立的企业就是大名鼎鼎的三九企业集团。

赵新先创立的著名品牌就是“999”。

我第一次见到赵新先，是 1994 年 3 月，在北京京西宾馆。作为全国人大代表、三九集团党委书记兼总经理的赵新先，正在参加八届全国人大二次会议。与其他西装革履的大企业家不同的是，他身着中国人民解放军军装，非常威严，而一副近视眼镜又为他凭添了知识分子儒雅博学的外观。看着他，很难想象这是一位企业家。

若干年前，有人曾抱着好奇与好玩的心理，请一位自称在深山修炼过多年的“高人”给赵新先测过名字。那位“高人”说了很多动听的话，其中就有对“新先”二字的高度评价。对这些话当然可以信，也可以不信。但赵新先的名字，似乎真的在他的性格中注入了某种东西，他的为人行事确实总是很新、很领先。

不过,赵新先是在他已经不是青年以后才开始“新”和“先”的,因为他在年近不惑的时候,才进入了一个能施展抱负和才华的时代。在那以前,他只是一个学药的大学毕业生,只是一个部队医院里的药材科主任,只是一个对中药很有兴趣、很有研究的教授。说起这些,人们都会觉得实在没有什么“新”,也没有什么“先”。在中国,同不惑之年以前的赵新先相似的人实在是多得很。

使赵新先在年近不惑时才“新”起来、“先”起来的,是中国的改革开放。

进入 80 年代的中国,企业界人才层出不穷,其中相当多的人办起了相当大、相当好的企业,但却只能领风骚几年。一些红红火火的企业从兴盛走向衰落,一些大名鼎鼎的企业家销声匿迹甚至迷失自我成了阶下囚。

而赵新先借 500 万元,用 12 年时间,创造出了一个有形资产和无形资产过百亿元,年产值 55 亿元(1997 年)的“三九企业集团”。这个巨人企业,1992 年被国家计委、国家统计局授予“中国制药之王”称号。1995 年已形成以药业为主,以资产为纽带,集食品业、现代农业、旅游业、连锁商业、房地产业、汽车工业等多种产业于一体,综合经营、全面发展的军队大型企业集团。1997 年被国务院确定为 120 家现代企业制度试点企业之一。同时,三九药业已被批准列入第四批 38 家境外上市预选企业名单。

赵新先,是三九集团惟一的现役军人。面对总后勤部的提升,他有过“不当将军当企业家”的豪举。他曾被评选为全国优秀企业家并获得“金球奖”;被国务院发展中心评为“中国经营大师”;被中国体制改革研究会等评为“中国改革十大风云人物”之一;并两次被英国剑桥大学名人传记列入《世界名人录》。

赵新先从一名药学教授成长为大型企业集团的总裁,经历了不平凡的 12 年:

他高举邓小平理论的伟大旗帜,创立了著名的三九机制和三九精神,为国有大型企业改革作了制度创新的贡献。

他成功地把科研成果转化成为巨大的生产力,为国家和军队贡献了十几亿元利税,为中国知识分子走出了一条真正的“实业报国”之路。

也就是说,赵新先用了 12 年,把一个负数: - 500 万变成了巨大的正数:百亿。

能让数字发生如此变化的人,在 80 年代到 90 年代的中国,实在是为数不多。

围绕着这些不可思议的数字,其中就很有些故事了,曲曲折折的、酸甜苦辣的、绚丽多彩的……

围绕着这些不可思议的数字,赵新先在中国企业发展的历史上,尤其是改革开放后的企业发展史上,就很有些分量了。

中国共产党第十五次全国代表大会,提出了一项重要的任务: 力争到本世纪末大多数国有大中型骨干企业初步建立现代企业制度。赵新先的实践可以说是提供了非常有力的经验。赵新先的实践,对在计划经济下诞生的国有企业,对在市场初级形态下诞生的国有企业和非国有企业,都提供了极为宝贵的、具有可操作性的经验。

成功的赵新先为什么能不断地创新和领先呢?

成功的赵新先究竟是怎样不断地创新和领先的呢?

成功的赵新先之所以成功,在中国特定的历史条件下,有哪些必然性和偶然性呢?

这就要问赵新先本人和他带出来的一班年轻人了。

赵新先和他的三九军团的各路大将,给我讲了很多很好听的故事。这就是本书的源头,这就是本书的一道道溪流……

本书分为上、下两部。上部的内容是赵新先的个人经历和创办南方药厂的经历。下部的内容是赵新先统领三九集团并走上第二次创业之路。当三九集团的八大产业、百多个企业成为主要叙述对象的时候，作者感到，赵新先个人已经完完全全融入三九集团，融入他的事业之中去了，要想再单独写写他个人如何如何，已经变得非常困难。企业家与企业已融为一体，赵新先与三九集团已融为一体。

目 录

前 言 (1)

上 部

第一章 塞门学子 (3)

- 1 一个典型的东北人 (3)
- 2 身世中的蔚蓝色 (3)
- 3 工人世家 (5)
- 4 瓦房店 (10)
- 5 初识人生 (12)
- 6 恩师难忘 (17)
- 7 花季匆匆 (21)
- 8 大学生 (27)

第二章 北国军医 (32)

- 1 红色的帽徽红领章 (32)
- 2 普通一兵 (34)
- 3 蹤跎岁月 (41)

第三章 春到白云山 (46)

- 1 赵云宏义助叶帅 (46)

| | | |
|----|------------------------|--------------|
| 2 | 赵新先潜心攻坚 | (50) |
| 3 | 改革风起惠侨楼 | (57) |
| 4 | 药局旧貌变新颜 | (59) |
| 5 | 年轻人眼里的“赵主任” | (63) |
| 6 | 还在未当厂长时 | (69) |
| | 第四章 进军笔架山 | (74) |
| 1 | 大计划中的“小附件” | (74) |
| 2 | 为了 56 个公章 | (80) |
| 3 | 心追“白云山” | (82) |
| 4 | 徐帅挥笔题厂名 | (84) |
| 5 | 挂帅点将 | (87) |
| 6 | 惜别羊城 | (90) |
| 7 | ’85 深圳 | (93) |
| 8 | 于无路处开路 | (99) |
| 9 | 求人与被人求 | (108) |
| 10 | 有“兵”自北京来 | (114) |
| 11 | 赵南起一锤定音 | (119) |
| | 第五章 生产线之战 | (126) |
| 1 | 梦寐以求现代化 | (126) |
| 2 | 新“宿舍”里迎新年 | (130) |
| 3 | 南方药厂的第一家住户 | (132) |
| 4 | 国城自荐 | (138) |
| 5 | 突生变故 | (144) |
| 6 | 曾晓春督战江城 | (147) |
| 7 | 两路人马 曰夜兼程 | (149) |
| 8 | 难忘的“NF – A” | (154) |
| 9 | “999”获得准生证 | (157) |

| | | |
|--------------------|-------------------|-------------|
| 第六章 走向市场 | | (161) |
| 1 | 1986年9月18日——新的起跑线 | (161) |
| 2 | 市场初战 | (163) |
| 3 | 风波骤起——查赵新先 | (173) |
| 4 | 查违纪,查出个艰苦奋斗的先进典型 | (178) |
| 5 | 开明“婆婆”赵云宏 | (179) |
| 6 | 樟树交易会的“?” | (181) |
| 7 | “走出去”,广交朋友 | (184) |
| 8 | “请进来”,加深友情 | (191) |
| 9 | 樟树交易会的“!” | (197) |
| 10 | “三九胃泰”成为品牌 | (199) |
| 11 | 一场轰动全国的“商标大战” | (202) |
| 第七章 生产共人才齐飞 | | (213) |
| 1 | 赵新先喜掌用人权 | (214) |
| 2 | 林长兴苦心要“地盘” | (215) |
| 3 | 三部长连连解“瓶颈” | (221) |
| 4 | 赵国杰巧计购设备 | (232) |
| 5 | 胡国城京城交新友 | (238) |
| 6 | 张庆新革新不辞难 | (246) |
| 7 | 许仲田整顿兼创新 | (249) |
| 8 | 小宋清接班挑重担 | (255) |
| 9 | “重建中国经济细胞” | (257) |
| 第八章 敢为国中先 | | (260) |
| 1 | 80年代初,广告回到中国 | (260) |
| 2 | 流动的“999” | (261) |
| 3 | 李默然与赵新先(上) | (267) |
| 4 | 李默然与赵新先(下) | (277) |

| | | |
|------------|-------------------------------|-------|
| 5 | “要作就要作大的,最新的” | (280) |
| 6 | 广告公司托孙冕 | (285) |
| 7 | 集团办报请延国 | (290) |
| 8 | 文化网络交霍炬 | (295) |
| 第九章 | 制药厂“生”出印刷厂——“九星” | (300) |
| 1 | 开拓新产业 | (300) |
| 2 | 赵新先重担交左敏 | (302) |
| 3 | 一如当年胜当年 | (304) |
| 4 | 万金难动铁汉心 | (308) |
| 5 | 左敏交“卷”得高分 | (310) |
| 6 | “九星”灿烂 | (314) |
| 7 | “九辉”生辉 | (319) |
| 第十章 | 中药厂“生”出西药厂——“九新” | (324) |
| 1 | “明者远见于未萌” | (324) |
| 2 | 陈重回首来时路 | (327) |
| 3 | 三万元开启了新天地 | (334) |
| 4 | “高起点,高投入” | (340) |
| 5 | 能少花的钱就少花 | (345) |
| 6 | 与世界“药王”握手 | (349) |

下 部

| | | |
|-------------|---------------------|-------|
| 第十一章 | 组建三九集团 | (359) |
| 1 | 赵南起部长催生三九集团 | (361) |
| 2 | 脱离新兴集团 | (368) |
| 3 | 大旗初展 | (369) |
| 4 | 军委、总后首长关怀三九 | (371) |
| 5 | 朱镕基副总理赞赏三九 | (374) |

| | | |
|----|-----------|-------|
| 6 | 赵新先宣誓钓鱼台 | (376) |
| 7 | 二次创业出构想 | (380) |
| 8 | 产融结合双经营 | (384) |
| 9 | 亲自挥师 北上东征 | (386) |
| 10 | 组织创新 制度创新 | (390) |

第十二章 南方药厂,三九之树的主干

| | | |
|----|---------------|-------|
| | ——三九药业之一 | (393) |
| 1 | 一次创业建奇功 | (393) |
| 2 | 三九药业新格局 | (395) |
| 3 | “资本经营”之始 | (398) |
| 4 | 南方药厂——三九之树的主干 | (401) |
| 5 | 赵新先痛失爱将 | (411) |
| 6 | 王淑兰再度出山 | (414) |
| 7 | 销售王子崔军 | (418) |
| 8 | 诚信感动“赛力保” | (424) |
| 9 | 知识产权部 | (427) |
| 10 | 小三九与大三九 | (430) |

第十三章 兼并潮起:支柱产业大扩张

| | | |
|---|-------------|-------|
| | ——三九药业之二 | (436) |
| 1 | 兼并潮初起 债权变股权 | (436) |
| 2 | 兼并潮渐高 风起云又涌 | (441) |
| 3 | 三九融资路 | (454) |

第十四章 进军高科技

| | | |
|---|--------------|-------|
| | ——三九药业之三 | (465) |
| 1 | 王金锐宝刀不老 | (465) |
| 2 | 研究院规模粗具 | (468) |
| 3 | 基因工程,塑造三九新形象 | (473) |

| | |
|-------------------------------|-------|
| 4 “白介素—3”之战 | (475) |
| 第十五章 三九医院 梦终成真 | |
| ——三九药业之四 | (486) |
| 1 崔崇林病榻受命 | (486) |
| 2 为了心中的蓝图 | (489) |
| 3 要把模型变大楼 | (492) |
| 4 筹建大医院,先建小医院 | (497) |
| 5 探索医疗新体制 | (501) |
| 第十六章 走向世界的步伐 | |
| ——三九药业之五 | (504) |
| 1 “急先锋”左敏德国办公司 | (505) |
| 2 李红兵探险新大陆 | (512) |
| 3 女教授奋斗俄罗斯 | (516) |
| 4 审时度势灵活用兵 | (528) |
| 第十七章 大食品,集团第二个支柱 | |
| 1 新行业一年成体系 | (530) |
| 2 酒业三大基地 | (531) |
| 3 从种泡桐到种葡萄 | (542) |
| 4 长江上的“借网捕鱼” | (547) |
| 5 食品工业先抓“家门口” | (548) |
| 6 大食品业 上海基地 | (550) |
| 7 大食品业 吐鲁番的“葡萄”熟了 | (553) |
| 第十八章 汽车,令人向往的新产业 | |
| 1 最初的决心 | (558) |
| 2 最初的战略 | (563) |
| 3 三九牌汽车诞生 | (564) |
| 4 步履艰难 | (567) |

| | |
|--------------------------|--------------|
| 5 “抓小促大,引大带小”走不通 | (568) |
| 6 战略调整“农村包围城市” | (573) |
| 7 用别人没有用过的办法 | (584) |
| 第十九章 旅游,走上连锁之路 | (592) |
| 1 赵新先点将霍树荣 | (592) |
| 2 不给资金给机制——“逼将法” | (594) |
| 3 北上南下 发展连锁 | (597) |
| 4 三九机制 屡显神威 | (598) |
| 5 低潮中的整顿 | (602) |
| 第二十章 商贸,一片新天地 | (604) |
| 1 左敏再次挑重担 | (604) |
| 2 九恒——香港、北京双翅飞 | (606) |
| 3 韩韵恒果断改制 | (610) |
| 4 敢冒风险 敢闯大洋 | (613) |
| 5 学学“穷家出贵子” | (618) |
| 第二十一章 农业,古老而新兴 | (622) |
| 1 《神农计划》一石击水 | (622) |
| 2 思考与选择 | (626) |
| 3 言必行 | (628) |
| 4 进军与曲折 | (631) |
| 5 神农兵团添新军 | (634) |
| 第二十二章 房地产业,低潮中的奋进 | (641) |
| 1 集团设了房地产部 | (641) |
| 2 孩子没名照样长 | (644) |
| 3 展示军威——三九国际大厦 | (648) |
| 4 清理整顿再提高 | (650) |
| 5 小步快走不停顿 | (653) |

| | | |
|--------------------------|-----------------|-------|
| 6 | 低潮中的成功者 | (655) |
| 7 | 李平“组装生产力” | (662) |
| 8 | 三九大旗飘三峡 | (667) |
| 9 | “三年放水”策 “养鱼”大如许 | (678) |
| 第二十三章 三九机制 三九精神 | | (683) |
| 1 | 赵新先纵论三九机制 | (683) |
| 2 | 二级公司老总感受三九机制 | (690) |
| 3 | 经济学家评说三九机制 | (692) |
| 4 | 部队首长评价三九机制 | (694) |
| 5 | 蔚蓝色的精神 | (697) |
| 6 | 哪里有三九 哪里党旗红 | (703) |
| 7 | 大义为先 | (707) |
| 8 | 大道无术 | (711) |
| 9 | 大写人格 | (714) |
| 10 | 奉献军队 奉献国家 奉献社会 | (717) |
| 11 | 振兴中华 实业报国 | (720) |
| 第二十四章 不是尾声——面向新世纪 | | (726) |
| 1 | 定格:1997年底 | (727) |
| 2 | 人才,新世纪的支撑点 | (727) |
| 3 | 亚洲金融风暴的启示 | (738) |
| 4 | 李瑞环主席瞩望三九 | (745) |
| 5 | 李鹏总理称赞三九 | (750) |
| 后 记 | | (757) |

上

部

第一章 寒门学子

赵新先的母亲宋金文：“不过那样艰难的日子，不出息现在这样的好孩子。”

1 一个典型的东北人

赵新先是典型的东北人，魁梧的身材，坚毅的面庞，持重而真诚的微笑。

他70年代初期来到广东。二十多年的南国生活，好像并没有在他身上打上太明显的烙印。从他的话语里，几乎听不到南音。对面望去，人们很难想象，眼前这位壮实的、话不多的人，是在商海中沉浮了多年的老总。

赵新先的身上，确实是既少南国的精明气息，又难觅商海浸泡的痕迹。他很固执地保留着军人和教授的风度。

在今天，这样的企业家是为数不多的。

赵新先为什么能身处南国、身处商海而一身的北国风格和教授气派？这答案还得从他早年的经历中探寻。

2 身世中的蔚蓝色

赵新先的父亲叫赵宗概，生于1917年，这个年份是很容易被