



励志图书
中国
励志经典

榜中榜励志畅销书
JIAONICHENG GONG
CONGSHU

ZHUANQIAN YAOXUE
YOUTAI REN

赚钱要学 | 犹太人 |

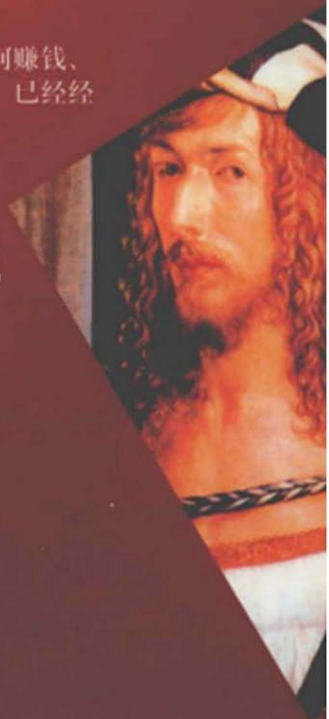
本书浓缩了犹太智慧的思想精华，告诉读者：如何面对和看待金钱；如何赚钱、花钱；如何对待他人；如何学习成长；如何对待人生等等，这些问题的答案，已经经过了千万个犹太人的证实，必将帮助我们到达成功的巅峰。



浓缩犹太人经商智慧的思想精华
助你成为世界上最成功的商人

张桂荣
◎ 编著

延边人民出版社



图书在版编目(CIP)数据

教你成功丛书/张桂荣 编著.——延吉: 延边人民出版社, 2004. 7(2008. 12 重印)

ISBN 978-7-80698-249-5

I. 教... II. 张... III. 人际交往—通俗读物

IV. C912. 1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 057834 号

责任编辑: 张光朝

责任校对: 李秋根

版式设计: 盛庆斌

教你成功丛书——赚钱要学犹太人

张桂荣编著

延边人民出版社出版

(吉林省延吉市友谊路 363 号, [http: //www. ybcbs. com](http://www.ybcbs.com))

北京市顺义康华福利印刷厂印刷

延边人民出版社发行印数: 5000

710×1000 毫米 1/16 272 印张字数: 2880 千字

2008 年 12 月第 3 次印刷

标准书号: ISBN 978-7-80698-249-5

全套定价: 298. 00 元

前言

在追求成功的道路上，不知要经历多少的坎坷，对于没有掌握成功方法的人来说，每一次的成功，也许都要经历唐僧取经般的九九八十一难。如果我们的生命真无限长的话，即使把所有的路都走一遍都无所谓，但事实是生命有限，人生苦短，人生真正能够做事的时间不过是短短的几十年。

鉴于此，我们编著了这套《教你成功丛书》，作为读者朋友面对现实生活的一面旗帜，来感召、激励人生，共同朝着美好的未来前进。这套书能为你的人生指点迷津：不可以背着沉重的历史上路，而是需要汲取前人的经验；不可以复制他人的成功方法，而是需要学习成功人士的奋斗精神；不可以接受单一的价值标准，而是需要认同那些有益于人生的观念；不可以热衷于某些处事计谋，而是需要改善自己的思维方式。

书的力量是巨大的，它可以引导人的一生走向成功。

卡耐基曾经说过：“人生的价值，就是创造有价值的人生。正是如此，人生最值得回味的地方并不在功成名就之时。”这是一句至理名言，也是一切励志理念的思想基础。因为只求功利性的“成功”，而不追求有品质的生活，那么“励志”二字必然因其歧义而变成套在人们脖子上的沉重的枷锁。

朋友们，千里之行，始于足下，让我们充分汲取励志经典，并创造性地用之于实践，一起来创造我们的传奇人生，成就我们的非凡梦想吧！

目 录

第一章 树立崇高的信仰	1
选择自己的态度	1
天堂到底像个什么样	2
永不放弃自己的信仰	8
心中永远充满希望	9
我要继续活下去	10
热爱生命，从不怨天尤人	12
揭示爱的机会	13
你的问题到底在哪里	15
藏有情报的蜡烛	16
领取一张“进入欧洲文明的入场券”	18
希雷尔值得你为他输掉 400 元钱	19
一定要把陷在沟里的牛拉出来	21
为以色列留下堪称永恒的东西	22
驴脖子上的一颗大钻石	23
国王和他的三个朋友	24
只要一条非常漂亮的青鱼	25
犹太人的智慧	27
我们能够过得更好	29
成为某一行当的行家	29
我觉得还是我最富有	31
把学习当作一生的课题	32
被饿死的鹰和被剥皮的马	35
生命由超越来维持	36
一座蓬勃旺盛的“火山”	37
不断超越自我	38
第二章 诚信的作用	40
即使吃大亏也要遵守契约	40
把契约和订约有机结合	42
口头的允诺就有足够的约束力	45
履行合同要做到不折不扣	48
不干偷税漏税的傻事	51
遵守契约又要善于利用契约	52
对竞争对手要以诚相待	56
做智慧的生存者	59
与门第、出身相比更看重智慧	60

智慧的高低决定着赚钱的多少	62
拥有智慧可以创造利益	64
做个堂堂正正的精明人	68
用智慧念好生意经	71
财富属于高财商的犹太人	72
变通是必不可少的经商智慧	76
第三章 做生活的主人	80
享受生活是每个人的权利	80
洞察生活的真谛	81
请教的智慧	83
尊重隐私，保守秘密	84
把别人的事当成自己的事	86
成功与失败是又胞胎	87
勤勉的人离成功更近	91
话要三思而后语	93
在生活中磨炼坚强的斗志	96
进取精神是获取成功的源泉	101
树立目标，前进才有动力	101
最大限度地发掘自己潜力	103
不仰视权威	105
不为暂时的失败所打倒	106
休息比工作还重要	109
承认自己是弱者	110
施舍是一种义务	111
隆重而简约的安葬	112
洁净的健康生存之道	113
永不逃避责任	115
生活中要保持淡泊的心态	116
敢于正视自己权威	118
不滥用自己的权威	120
亲情之爱沁人心脾	122
第四章 抢占先机，永往直前	124
依靠自己的努力争得机会	124
要有明确奋斗的目标	124
点燃生命火花的小的心愿	126
请放弃这个目标	128
为了自己的目标而努力	129
有朝一日我也会成为富人	132
脚踏实地，循序渐进	133

拿出 100 万元送给穷人.....	135
卡伦距这里究竟有多远.....	136
一个能自我克制的男士.....	137
坚持为自己每个月存入 10000 美元.....	138
执著的人才能成功.....	140
你应该勇敢地去尝试.....	144
从荆棘中闯出一条成功的路.....	145
掉进枯井的驴.....	147
曾经身陷黑暗的老人.....	148
态度决定成功.....	149
遭受挫折而不沉沦.....	151
生活总会苦尽甘来.....	154
第五章 要有必胜的信念.....	157
一个非常专注于目标的人.....	157
用演主角的态度去演一只狗.....	158
从错误中学习经验.....	160
这 8 年你都在做些什么.....	162
“战略转折点”.....	163
银行家罗斯的一封信.....	166
你可以自己给自己奇迹.....	167
受益一生的祖上遗训.....	168
你就是上帝的化身.....	170
树立“我能行!”的信念.....	171
对自己有充分的信心.....	172
认为行就打破它.....	173
以积极的态度对付不利.....	177
是你自己放弃了求生的机会.....	179
为了学艺不怕辛苦.....	180
学就不怕失败.....	183
注重细节.....	184
第六章 风险与利润成正比.....	188
机遇常在不经意间得到.....	188
竭尽全力去追赶机会.....	189
既要看眼前又要看长远.....	190
抓住一次机会就能改变一生.....	192
要善于抓住每一个商业信息.....	194
运气与机会相随相伴.....	196
机会之桥需要一步一步去搭建.....	200
新机会要在自我超越中去挖掘.....	203

做别人不愿干的事情.....	205
大风险意味着大机遇.....	208
拓荒者往往能成为控制者.....	210
“冒险家”绝不是个贬义词.....	215
非常的冒险才有非常的收获.....	220
冒险前准备要充分.....	222
冒险是投资理财的必备素质.....	223
投资只冒该冒的险.....	226
第七章 积蓄精力，成就卓越.....	229
没有目标就成不了气候.....	229
强调道德和善行.....	230
以善为本的经营策略.....	231
时刻防范交易风险.....	233
研究顾客消费心理.....	235
保持良好的心态.....	236
学会选择，懂得放弃.....	238
增强风险管理意识.....	240
时间是最宝贵的东西.....	242
信息是领先的法宝.....	244
不做存款的资金管理法.....	246
机会属于有准备的人.....	248
不要想当然.....	251
赚钱是做生意的最高目标.....	253
活用商业游戏规则.....	255
用什么本事去赚钱.....	258
巧用法律规则，投机外汇买卖.....	263
为他人着想.....	265
小鱼吃大鱼.....	269
第八章 深思熟虑，左右逢源.....	276
绝处逢生.....	276
找到难题的最佳解决办法.....	278
用信心和恒心赚钱.....	281
只要有赚钱的机会就上.....	284
瞄准富人的口袋厚利适销.....	287
有机会敢冒险.....	293
风险大，利润才会大.....	295
出其不意的商业策略.....	298
分散投资的好处.....	300
热衷慈善，关注伦理道德.....	305

牵着顾客的鼻子走	317
别出心裁的经商意识.....	320
明赔暗赚起死回生	324
做别人不敢做的生意.....	325
机灵人有钱赚	327
当天的事情当天做	330
把法律研究到底	331
选择时机投资	334
犹太人经商动力探析.....	338
第九章 眼光要独特，思想要超前	342
一磅铜的价格是多少.....	342
只靠勤奋发不了财	343
独特的眼光比知识更重要	345
红光是红玻璃映出来的.....	347
我还有几个忠告没对你说	348
该让哪个儿子继承遗产	350
谁是孩子真正的母亲.....	351
用水中的“盐”代称上帝	353
一个提升业绩的建议.....	354
做些不普通的事情	355
哪一个才是最好的木匠.....	356
把伤痕累累的苹果推销出去	357
先给大家分发报纸	358
多射几箭就能中靶	359
用飞机把电话线割断.....	361
挖掘出更多的意义	362
第十章 思考决定你的未来.....	364
公开出售的一幢豪华别墅	364
独立思考，怀疑一切.....	365
“新”所以“深”	366
不墨守成规和有主见的个性	367
开阔视野，从全球观考虑问题	370
怀疑比盲目信仰更值得肯定	374
无论借多少都可以	376
寻找最有利的角度观察生活	377
所罗门王的聪明裁决.....	379
第十一章 谈判要有技巧，收账要有手腕.....	384
做好准备不要临时抱佛脚	384

多了解谈判对手的情报..... 385

不要让对方牵着鼻子走..... 386

多备几套谈判方案 390

长舌讨人厌..... 391

调和利益而非立场 394

把准对方的脉选择谈判时机 397

无往不胜的说服术 402

分清芝麻西瓜 405

把所有的账都收回来..... 406

迷 1 次路，不如问 10 次路 412

见什么人说什么话 413

对谈判全盘要胸有成竹..... 420

第一章 树立崇高的信仰

选择自己的态度

维克托·弗兰克尔什么罪也没有，只因为他是犹太人，就被投入了纳粹德国某集中营。

他被转送到各个集中营，甚至被囚在奥斯维辛数月之久。弗兰克尔说他学会了生存之道，那就是每天刮胡子。不管你身体多衰弱，就算必须用一片破玻璃当作剃刀，也得保持这个习惯。因为每天早晨当囚犯列队接受检查时，那些生病不能工作的人就会被挑出来，送入毒气房。

假如你刮了胡子，看起来脸色红润，你逃过一劫的机会便大为增加。

他们的身体在每天 2 片面包和 3 碗稀麦片粥供应之下日趋衰弱。9 个男人挤睡在宽 3 米的旧木板上，两条毡子覆盖。半夜三时，尖锐的哨声便会叫醒他们起来工作。一天早上，他们列队出去在结冰的地上铺设铁路枕木，同行的卫兵不停叱喝，更用枪托驱赶他们。脚痛的人就靠在同伴的手臂上。弗兰克尔身旁的男人在竖起的衣领后低声说：“妻子若是看见我们的模样不晓得有何感想！我真希望她们在她们的营中过得好些，完全不知道我们的光景。”

后来，弗兰克尔写道：“这使我想起自己的妻子。我们颠簸着前行，路程有数公里之遥，我们跌倒在冰上，彼此搀扶，手拉手往前走。我们没有交谈，但心里都明白，我们都惦记着自己的妻子。

“我偶尔抬头看天上，星光已逐渐稀微，淡红色的晨光开始从一片黑暗的云后乍现。我心中始终记挂着妻子的形影，刻骨铭心地想象

着她。我几乎听到她的回答，看见她的微笑，那爽朗的笑声和鼓励的表情。忽然有一个意念出现在我的脑海里，我一生中首次领悟到许多诗人在诗歌中所表达的，也是许多思想家最终所陈述的真理，——爱是人类所能热望的最终极目标。我抓住了人类诗歌、思想与信仰所传递的最大奥秘，人类的救恩乃在爱中，借着爱得以实现。”

每天他都在积极思考，用什么样的办法能逃出去。他请教同室的伙伴，伙伴嘲笑他：来到这个地方，从来就没人想过能活着出去。还是老老实实干活吧，也许能多活几天。可弗兰克尔不是这样想，他想到的是家有老母妻儿，自己一定要活着出去。积极的思考终于给他带来了机会。一次，在野外干活，趁着黄昏收工时刻，他钻进了大卡车底下，把衣服脱光，乘人不注意，悄悄地爬到了附近不远处的一堆赤裸死尸上。刺鼻难闻的气味，蚊虫叮咬他，他全然不顾，一动不动地装死。直到深夜，他确信无人，才爬起来光着身子一口气跑了 70 公里。这正是，世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人。这位幸存者后来对人们说：“在任何特定的环境中，人们还有一种最后的自由，就是选择自己的态度。”

我们的境况不是周围环境造成的。说到底，如何看待人生、把握人生由我们自己决定。一个人能否成功，关键就看他的态度！成功人士始终用最积极的思考、最乐观的精神和最辉煌的经验支配和控制自己的人生；失败者则刚好相反，他们的人生是受过去的种种失败与疑虑所引导支配的。

天堂到底像个什么样

在犹太人中流传着这样一个故事：

从前，有个地方住着一个叫卡迪什的有钱人，他有个独生子，名叫阿则尔。在卡迪什家中还寄养着一个远亲——她是一个孤女，名叫阿客萨。阿则尔是个高个儿的男孩子，满头黑发，眼珠乌黑；而阿客萨却长着一对蓝澄澄的眼睛，一头金黄色的秀发，两人年岁相当。小时候，吃饭、读书、玩耍，总是泡在一起。因此，人们认为，他俩长大后 would 结为夫妻，那是理所当然的。但当他俩长大后，阿则尔却突然之间发起病来。而且他这种病真是前所未闻——他竟胡思乱想，认为自己已经是个死人了。

这种奇思异想是打哪儿来的呢？啊，原来他有过一个老保姆，此人老是没完没了地给他大讲其天堂如何如何的故事。她讲过，在天堂里既不必工作，又不用学习；吃的有野牛肉、鲸鱼肉；喝的有上帝专为好人备下的圣酒；可以睡到日上三竿；当然也不用履行职守。

阿则尔生性疏懒，不愿早起，不想读书。他也知道有朝一日得把父亲的家业接上手来继续干，可他却实在不愿这样干。

既然上天堂的唯一途径就是死亡，于是他就拿定主意，打算尽快死去。由于他朝思暮想早日死去，不久，他就以为自己真的死了。

不用说，他的双亲万分忧虑，阿客萨也在暗地里为此痛哭。全家人都千方百计地想说服阿则尔，要他相信自己还是个活人，可他就是听不进去。他总是说：为什么不把我埋掉？你瞧，我已经死了。就因为你们，才害得我上不了天堂。

请了很多医生来给阿则尔诊治，每个医生都竭力想使他相信，他还活着。他们指出，他不是照样在说话、吃东西吗。可是，过了不久，阿则尔就吃得越来越少，话也不大说了。于是家里人担心他真要死了。

在绝望中，卡迪什去求教一位以学识渊博与智慧非凡著称的了不起的医学专家——他就是约兹医生。听了关于阿则尔病情的一番描述

以后，他就对卡迪什说：“我答应 8 天治好你儿子，只是有个条件——我要你做什么，你就得做什么，不管这些事可能显得多么不合常情。”

卡迪什满口应承，于是约兹医生表示当天他就要去看看阿则尔。卡迪什回到家中，嘱咐妻子、阿客萨和仆人们：大家都得遵照医生的吩咐行事，绝对不许讨价还价。

约兹医生来到后，被引到阿则尔房内。阿则尔躺在床上，因绝食而显得脸色苍白，身子瘦弱。

医生瞧了阿则尔一眼，叫了起来：“你们为什么把尸体搁在屋里？为什么不举行葬礼？”

一听这话，阿则尔的父母惊呆了，可阿则尔却顿时神采飞扬，他眉开眼笑地说：“瞧，我讲对了吧！”

尽管卡迪什夫妇给医生一席话搞得大惑不解，但他们想起了卡迪什应承的诺言，就毫不迟延地去张罗葬礼。

医生要求把一间房间布置得看起来像天堂一样：房间四壁挂起白色绸幔，窗户安上百叶挡板，低垂的帷幕遮得严严实实，蜡烛日夜长明。而仆人们则一身皆白，背上有双翅，俨然天使模样。

阿则尔被安放在一具没盖的棺材里，接着进行安葬仪式。阿则尔由于兴奋而精疲力竭，整个葬礼他都在沉睡。等他醒来，发觉自己来到一间完全陌生的房间，于是问：“我这是到哪儿啦？”

“天堂里，老爷。”一个长着双翼的仆人回答说。

“我可饿坏了，”阿则尔说，“我想吃点鲸鱼肉和圣酒。”

仆人头儿拍了拍巴掌，随即进来了几个背生双翅的男仆、使女，手端金盘子，里面满盛着大鱼、大肉，还有石榴、柿子、菠萝和桃子。

一个长长白胡须的高个儿男仆，手捧着一个金色的高脚杯，里面满盛着圣酒。

阿则尔狼吞虎咽，饱餐一顿。吃完后，他宣称要休息了。于是两个天使伺候他脱衣入浴，然后把他抬到床上，床上铺着光滑柔软的床单，顶上张着紫色的天鹅绒华盖帐幔。阿则尔一下子就跌入梦乡，睡得又香又甜。

一觉醒来，时间已是早晨，可是完全像在夜里：窗上挡板紧闭，室内蜡烛通明。仆人们一见阿则尔醒来，忙将昨天所吃的同样饭菜送进来。

阿则尔发问了：“你们这儿难道没有牛奶、咖啡、新鲜奶油面包卷吗？”

“没有，老爷。在天堂里，总是吃一样的东西。”仆人回答说。

“现在已是白天呢，还是仍然是夜晚？”阿则尔问。

“天堂里是昼夜不分的。”

阿则尔于是又吃起那些鱼、肉、水果，喝起圣酒来，但胃口已远不如前。吃完后，他问：“什么时候啦？”

“天堂里，时间是不存在的。”仆人回答说。

“现在我该干些什么呢？”阿则尔问。

“老爷，在天堂里什么也不用干。”

“其他到天堂里来的贤人都住在哪儿呢？”阿则尔打听说。

“天堂里各家各户都占有各自的住所。”

“可以互相串门吗？”

“天堂里，各家住地离得太远，没法串门。从一家到另一家得走成千上万年呢。”

“我家里的人什么时候才能来呢？”阿则尔问。

“您父亲还有 20 年好活，您母亲还有 30 年。只要他们还活着，就来不了这里。”

“那么阿客萨呢？”

“她还有 50 年好活呢。”

“那么说，这些年月，我得孤零零地一个人度过啦？”

“是这样，老爷。”

阿则尔边沉思，边摇头。过了一会儿他问：“阿客萨打算怎么办呢？”

“此时此刻，她正在为您哀悼，但迟早有一天，她会把你忘掉，而去和另一个青年男子交往、结婚。人生在世原来就是这么回事啊。”

阿则尔站起身，来回踱起步来。这是多少年来第一次，他产生了想做点什么的愿望，但在他这个天堂里，实在又无事可做。他惦念老父，挂念老母，又怀念阿客萨。他真希望能读点什么，他向往旅游，渴望骑上他的马，还想去找朋友谈谈。

一天，他终于再也无法掩饰他的忧伤了，他对一个仆人说：“我现在懂了，活着可并不像我以前想的那样难挨啊。”

“老爷，人生是艰难的，得读书、工作、做买卖。而在这儿，一切都闲适省心。”

“我宁可劈木柴、搬石头，也比闲坐在这儿强。这样下去还得多久啊？”

“永远如此。”

“永远呆在这儿？”阿则尔极度忧伤，撕扯起自己的头发来。

“我宁可杀死自己。”

“一个死人是无法再杀死他自己的。”

到了第八天，当阿则尔沮丧已达顶点时，一个仆人按照事先安排，走到他跟前说：“老爷，原来全搞乱套了。您并没有死，您得离开天堂。”

“我还活着？”

“对呀，您还活着，因此我要把您送回地上人间去。”

一听到此，阿则尔真是欣喜若狂。那个仆人蒙住他的眼睛，领着他在屋内长廊来来回回地走了好大一会儿，然后把他带到一间房间，在那儿，全家都在等着，于是他们解开蒙在他眼睛上的盖布。

这是晴朗的一天，阳光从敞开的窗口照射进来。屋外的花园里，鸟儿在歌唱，蜜蜂在嗡嗡叫。阿则尔快快活活地拥抱、亲吻了他的双亲和阿客萨。他对阿客萨说：“你还爱我吗？”

“当然，我爱你，阿则尔。我怎么忘得了你呢！”

“既然如此，我们该结婚了。”

不久，就举行了婚礼，约兹医生当然是主宾。乐师们演奏助兴，客人们从远远的城镇前来祝贺，大家都带来美好的礼物送给新娘、新郎。婚礼庆典延续了整整七天七夜。

阿则尔与阿客萨真是幸福万分，偕老直到白头。阿则尔也一改懒散积习，成了当地最勤奋的商人。

直到婚礼过后，阿则尔才得知约兹医生是怎样治好他的，也明白了他原来进的是一个蠢人向往的虚幻天堂。在此后的岁月里，他和阿客萨还常对子孙们讲起约兹医生巧治怪病的故事，故事的结尾老是这样几句话：“不过嘛，当然喽，天堂到底像个啥样儿，可就没人说得上来了。”

不要试图到遥远的地方去寻找虚无缥缈的天堂，不要因生活的挫折和烦恼而怨天尤人。上帝无处不在，而真正的天堂就在你的心中。

永不放弃自己的信仰

《塔木德》中，有这么一个自问自答的问题——

“人的眼睛是由黑、白两部分所组成的，可是神为什么要让人只能通过黑的部分去看东西？”

这本书自己的回答是：“因为人生必须透过黑暗，才能看到光明。”

这段话对世世代代的犹太人产生了积极的激励作用。

在第二次世界大战期间，东欧某都市的犹太人街上，发生了一件事情。每当想起此事，都会令人感慨不已。那时，这个东欧国家已经被德国军队占领了。有一天，所有的居民都被叫到一个广场上去集合，训完话后，纳粹军官从犹太人群中拉出一个学校老师模样的中年男子，军官以为只要这位教师肯放弃犹太教，其他犹太人一定会跟进的。

“放弃犹太教吧！只要你肯改宗，保证一辈子吃香的、喝辣的。”纳粹军官大声的宣布，唯恐大家听不到。

“我拒绝。”骨瘦如柴的教师这样回答。

“你的神可咒，只要诅咒你的神，那么，你的生活和你的家人就能受到永远的保护。”

“我拒绝。”教师的声音很平静。

“放弃犹太教，让我们来保护你。”

“你绝对不能。”教师用更平静的声音回答。

“什么绝对，你知不知道你现在在说什么？假如你还这样嘴硬，我就先干掉你，杀鸡吓猴；再说一次，你到底放不放棄犹太教？”

广场上的人都紧张地屏住了气息，一动也不动，世界像是突然静止了；他们有人注视着军官，有人凝视着教师，有些女人甚至闭起眼睛，不敢观看，因为这一幕实在是太恐怖了。