



高贵的个性

Noble Personality

[美] 奥里森·马登◎著
逸凡◎译



成功学创始人打造的开山之作
世界亿万富翁推荐的励志读本

从拿破仑·希尔、奥格·曼狄诺到安东尼·罗宾、陈安之，从罗斯福到奥巴马，从福特到乔布斯，他们的成功无不得益于奥里森·马登的思想指导。



立信会计出版社

LIXIN ACCOUNTING PUBLISHING HOUSE

高贵的个性

马登 著

逸凡 译

立信会计出版社

2012年7月

图书在版编目 (CIP) 数据

高贵的个性 / (美) 马登著; 逸凡译. —上海:
立信会计出版社, 2012.7

(时光文库)

ISBN 978-7-5429-3458-1

I. ①高… II. ①马… ②逸… III. ①成功心理-通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2012) 第080929号

策划编辑 蔡伟莉

责任编辑 蔡伟莉 张 寻

封面设计 久品轩

高贵的个性

出版发行 立信会计出版社

地 址 上海市中山西路2230号 邮政编码 200235

电 话 (021) 64411389 传 真 (021) 64411325

网 址 www.lixinaph.com 电子邮箱 lxaph@sh163.net

网上书店 www.shlx.net 电 话 (021) 64411071

经 销 各地新华书店

印 刷 北京彩虹伟业印刷有限公司

开 本 720毫米×920毫米 1/32

印 张 10

字 数 129千字

版 次 2012年7月第1版

印 次 2012年7月第1次

印 数 1-15000

书 号 ISBN 978-7-5429-3458-1/B

定 价 18.80元

如有印订差错, 请与本社联系调换

前言

奥里森·马登 (1848—1924)，美国成功学的奠基人，全世界影响最大的励志导师之一。

20 世纪 30 年代，林语堂亲自将马登的部分作品译成中文，结集为《成功之路》，在国内出版。林语堂在前言中写道：“对于时代青年所经验到的烦闷、消极等等滋味，译者未曾错过。自读马氏的原书后，精神为之大振，人生观念为之一变，烦闷、消极、悲观、颓唐的妖雾阴霾，已经驱除尽净……谨将此书介绍给同病的青年，希望他们从中获得（与我）同样的兴奋与影响。”

马登的成功学著作多达 45 部。截至 20 世纪 70 年代，大部分作品已在 40 多个国家流传；“加起来，他的书至少售出 2000 万册”，美国记者、著名书评家门肯说：“其中，至少 300 万册不是用英语出版，而是用另外 25 种语言……直到今天，在欧洲，马登仍然是最受欢迎的美国作家之一……在西班牙、波兰和捷克斯洛伐克的偏远小镇，我亲眼看到他的译本被放上书架。在某些连马克·吐温和杰克·伦敦都不为人知的地方，马登简直就是美国文学的旗帜……”

马登的一生，是追求财富、成功和自我完善的历程，也是将所思所得凝聚成文字、造福他人的历程。马登去世后，上千个家庭给子女起名为“马登”，以表达对这位奋斗者的崇敬和对子女的期望。

奥里森·马登，1848 年生于美国新罕布什尔州的森林地区，地处偏远，家境贫寒。他 3 岁丧母，7 岁时父亲也去世了。在幼小的马登面前，生命是如此孤单，而存活下去又是多么艰难。他只能像野草一样匍匐于人们脚下，贪婪地吸收偶尔关照到自己的那点儿阳光和雨露。

马登寄人篱下，做了童工。每天干活 14 个小时以上，却吃不到一顿饱饭；雇主不但不能像长辈那样关爱他，还时常责骂和鞭打他；主人的孩子不但不跟他做朋友，还经常欺负他。这样的困境持续了 7 年，马登没有看到任何希望。14 岁那年，他决心有所突破，于是勇敢出逃。马登在一家锯木场找到了工作，开始抓紧一切时间和机会读书。在这里，上天给马登打开了一扇门，那就是让马登读到了塞缪尔·斯迈尔斯的《自己拯救自己》。“它打破了我狭隘的生活，向我展示出一个从未想过的全新天地。我改变了所有的想法，改变了看待生活的角度……”马登说：“我如获至宝，反复阅读，直到它深深铭刻在脑海里。”

《自己拯救自己》使马登的人生豁然开朗。他兴奋地意识到，很多看上去遥不可及的事情，其实并不遥远；即使像自己一样的穷孩子，也可以通过努力摆脱困境，获得财富和成功，甚至爬到社会的最上层。

马登满怀激情地走出了深山老林，到城市里寻求机会。他一边工作，一边找书来读，磕磕绊绊地接受着教育。23 岁时，马登终于走进了大学校门。仅仅用了 9 年时间，他就拿到了如下学位：波士顿大学学士、奥拉托利会学士、波士顿大学硕士、哈佛医学院博士。

此时的马登博士，不仅学业出众，而且在事业上也颇有成效。毕业前夕，他积攒了大约 2 万美元，开始做生意。到了 40 岁左右，马登已经成了一位拥有多家旅店的大亨，生意风生水起，财源滚滚。

然而，天有不测风云。19 世纪末，经济萧条席卷美国，倒闭潮以及失业潮引起多次骚乱和暴动。1893 年，马登的两个主要旅馆在暴动中被付之一炬。马登一夜之间就从百万富翁变成了穷光蛋。他背着沉重的债务，来到波士顿，开始了成功学方面的创作。大约 30 年前，少年马登因为一本书而改变了自己的人生。从那时起，马登就梦想着有朝一日自己也能写出同样激励人心的作品，给更多像自己一样走投无路的年轻人提供帮助。现在，时机已经成熟。马登奋斗了 40 年，经历过最暗无天日的磨难，也品尝过突破困境的喜悦；曾站在财富的最高处，也曾被抛到债务缠身的谷底。现在的马登，更加了解财富与成功的奥秘。

1894 年，46 岁的马登开始了成功学著作的出版，并获得巨大成功。几年后，美国第二十五任总统麦金利这样评价马登：“马登的书，对于有抱负的年轻读者是一个巨大的鼓舞。马登所倡导的成功原则，改变了世界各地千百万贫苦人民的命运，使他们由一贫如洗变为百万富翁，从无名之辈变为社会名流。我认为，没有任何东西比马登的书更值得推荐给每一个美国的年轻人。”

马登的成功学著作在美国乃至全世界引起强烈反响，这使马登再次拥有了巨额财富，也使他有能力将“成功学”发扬光大。1897 年，马登创办了《成功》杂志，发行量很快达到 30 万册。在此后的十多年里，这个杂志对美国民众产生了非常深远的影响。1911 年，《成功》杂志因为诸多原因而宣布倒闭。马登再次债务缠身。又过了 7 年，马登东山再起，《新成功》杂志创刊，即使在马登去世之后，这本杂志仍然非常活跃。

马登的著作，充分反映着他作为奋斗者的风骨。

第一，其作品中每一页都洋溢着自我肯定、自信和激情。他深信，任何人身上都蕴含着巨大的潜能。所以，无论你处于何种情形下，都应该不惜代价，满怀信心地寻找可能激发你潜能的环境，去获取更多发展的机会，以期实现财富、幸福与成功。这个观点，毫无疑问与他的亲身经历有关。其核心在于，一个人要获得成功，首先要肯定自己，相信自己的潜力，敢于梦想美好的生活。如果连梦想都没有，那么当然不可能实现梦想。

第二，马登很注重人品和素质的培养。他收集了大量成功者的事实——包括古代传记和轶事资料，也包括现实中的人和事——并把这些活生生的例子充分调动起来，生动地说明成功需要具备的一些品质，比如勤劳、节俭、真诚、包容、自我控制等。

第三，马登对以上两个方面进行了融合。所谓“自信”、“相信潜能”和“保持激情”等等，基本上倾向于肯定“欲望”和“索取”，是向外拓展的；而对于“人品”和“素质”的强调，则是向内寻求精神上的磨炼和满足。在马登之前，向外拓展的成功学往往会流于功利主义，甚至鼓励贪婪和享乐，以及欺骗；而向内修炼的成功学往往会走向空疏无用，对于人的实际需要和心理机制认识不足。马登基本上解决了两者之间的矛盾。大量的历史事实证明，真正的成功者，在这两个方面是协调发展的；马登自己的阅历和思考，更强化了他这方面的认识。

在马登的作品里，存在着多种对立统一的因素：主观愿望与实际能力，功利心与品质，欲望与克制，手段与修养，率真与世故，等等。它们完美地融合在一起，基本上涵盖了成功所需的各种要素。

总的看来，马登的成功学，是崇高而务实的。其文字朴实、亲切，凝聚着他真实的生命感悟。马登的一生大起大落，每次在跃上最高处，都让人不由自主地想到他那个卑微的起点，让人不得不感叹梦想和坚强的力量。

马登曾建议读者每天诵读《圣经·诗篇》中的第 23 篇，其中有这样的句子：
我就是胜利。

虽然饥饿、寒冷、疾病缠身，
但这只能让我稍作停留。

我会微笑着说：

“苦难转瞬即逝，
快乐即将到来。”
我是上帝的孩子，
他为我保留着无尽的财富。
他的就是我的——
健康，幸福，还有金钱。

马登的一生都是积极向上的，他不但获得了财富和成功，而且将其传播出去，点亮了数以亿计年轻人的生命。当代成功学家诺曼·文森特·皮尔说：“我读过马登的所有著作，是他促使我发展了‘积极思考’的人生哲学。在我看来，马登与爱默生、梭罗、卡耐基一样，都是伟大的作家，都是积极思想的倡导者。”

马登除了生前出版的多达 45 部的作品之外，去世的时候还留下了超过 200 万字的手稿。其中最具代表性的作品，是《一生的资本》、《高贵的个性》以及《思考与成功》，我们可以从中看到马登的全貌，也能够提纲挈领地把握其思想的精华。

第 1 章 诚信乃立身之本（1）

诚信之人从不遮遮掩掩，并会积极地纠正自己身上的错误。周围的人都无保留地信任他，并能原谅他身上的那些缺点和错误。他们之所以能成为出色的人，正是凭借了这种行事光明磊落、待人真诚坦率的优秀品质。

那些信誉良好的大公司，他们的商标价值上千万美元。有一个非常著名的商人曾经对一个年轻人说过这样的话：“你是一个诚实的人，别人都相信你，所以他们才会把全套装备都赠给你。他们知道，虽然你没有钱，但是你说的每一句话都会做到。他们对你非常放心。”诚信既是商家最好的广告，也是一种看不见的财富。

做真正的自己

很多人在进入社会之前非常诚实，可是进入社会之后，各种各样的物质诱惑让他们无法抵挡，所以他们就发生了相当大的变化，开始不诚实起来。他们开始变得虚伪、说谎。他们就像那些“豆腐渣工程”，表面看起来非常不错，但内部却是另外一回事。我们称他们为“表里不一”。

有很多人总是隐藏起自己的缺点，只把自己的优点展示给别人。长期如此，他们就会变得越来越虚假。他们把最名贵的家具摆在家里显眼的位置，如果有客人来家里拜访，就能够轻易地看见。而那些破破烂烂的家具，被他们放在里间，根本不让人看到。这两种做法都是“表里不一”的典型做法。活得不真实的人，意志会慢慢消沉下去。这是渴望成功的人士坚决不能做的事情。

美国有位资深的评论家说：“当前的社会谎言遍地，越来越难见到真实。市场上大量出现冒牌商品，政客们终日以谎言粉饰太平，名人们时刻以假面具示人。”骚塞说：“人们总是在看清本质之前，就已下了结论。”路西恩则举了一个例子：“一座雪白优美的大理石雕塑，其内部却填满了垃圾，表象与真实的反差竟可以如此之大！”

当然了，在这个世界上，没有人是完美的。我们每个人都有自己的缺陷，它们就像疤痕一样无法掩饰。我们总想将最好的自己展示出来，给别人留下好印象，可我们的本质并不会因此发生改变。

朗费罗认为世间最恐怖的莫过于那些表面良善、内心恶毒的人。正如修道院的门窗玻璃上所画的画，里面画着维纳斯，外面画着圣母玛利亚。霍尔博士在提到一名表里不一的苏格兰人时，说：“他一边唱着‘为表我的诚意，我愿将全世界奉上’，一边却攥紧了钱包，一个子儿也不愿拿出来投进捐款箱中。”

盖吉说：“有个商人，因为生意繁忙，所以每次要做礼拜时，他就会在柜台上摆一本圣经，制造出虔诚的假象。这类人有很多很多，例如不少享有盛名的人，实际上却是道德败坏的沽名钓誉之徒。就连植物也经常以假象欺骗人们，佛罗里达美丽出众的玫瑰，竟发不出丁点香气，漂亮的天堂鸟竟不识鸣唱，闻名遐迩的希腊柏树根本不会结果。”

阿诺德以撰写英雄故事闻名于世，但他自己却与英雄有着天壤之别。一面宣扬爱国，一面密谋叛国，这就是阿诺德的真面目。人们起初被他的故事蒙蔽了，为故事主角强烈的爱国之心深深动容。直到后来，阿诺德欲向英国出卖祖国的行径被人揭露出来，他的读者们才终于恍然大悟。阿诺德的朋友艾伦·波尔也是一样，光鲜美好的外表之下，隐藏着不为人知的可耻嘴脸。

李文斯顿博士来到非洲，发现有些部落的人从来不知镜子为何物。生平第一次看到镜中的自己，这些人全都大吃一惊：“这个丑陋的家伙是谁？”、“这个人就是我吗？为什么跟其他人一点也不像？”“噢，怎么会有这么奇怪的鼻子？”他们从未发现过真相，忽有一日，真相摆在面前时，便觉得难以置信。

有人说，一个能劝服陪审团相信被告无罪的律师无所不能。要做到这一点，律师首先要说服自己相信被告无罪，如若不然，随时随地都有可能露出心虚的破绽。说谎绝非易事，稍有不慎便会被人看穿。一名瑞典科学家对神学家斯威登堡说：“对于某些观点，有些人自己都不相信，却千方百计地试图说服别人相信，其结果如何不言而喻。”

别人对我们的评价到底是怎样的？对此，很多人都很好奇，可是一旦真相揭露出来，我们之中的大部分都会为别人对自己的评价感到异常的吃惊与失望。别人的否定与批评，在我们看来难以接受。可实际上，这只是正常现象，就算我们自己也经常在心里深处暗自评价别人。我们会努力改正自己的不足，以求为别人留下好印象。可是，真正的我们是什么样子的，只有自己才最清楚。

人的一生，都会与自己的声誉日夜相伴。声誉并非一成不变，在人生不同的阶段，其声誉亦会有所不同。声誉与一个人的素质密不可分，贺兰德说：“一个人的涵养是其声誉的决定性因素。”

为什么要一直戴着虚伪的面具呢？把它扔掉不行吗？过一种恬淡、自然、率真的生活多好啊！用真实的态度来生活，人就能够活得更加充实。戴着虚伪的面具，过着一种骗人骗己的生活，最后又能得到什么呢？要有勇气把真实的自我展现出来。别人的看法并不重要，最重要的是自己过得幸福。那些买不起的东西，为什么非要买呢？

“哲学家的标准”，是指完全按照真相进行最客观的评价。这个标准对于自我评价同样适用。很多人不能够正确认识自己，过分高估自己的能力，以致招徕别人的耻笑，甚至惹出更大的麻烦。在这一点上，英国人就做得很好，要知道，真实的才是最好的。

克伦威尔请人为自己画肖像时，提出了这样的要求：“一定要画出最真实的那个我，不要回避我的缺陷，否则，我不会把酬劳给你。”

爱默生说：“任何谎言都会留下破绽，被拆穿是迟早的事。”再天衣无缝的谎言，也终有被拆穿的一天。每天戴着假面具生活在谎言中，是多么辛苦的一件事啊！世上有哪个人不希望真诚待人，同时被人以诚相待呢？事实上，每个人毕生都行走在追求真实的道路上，尽管这条路上遍布着谎言与假象。然而，这就如同恒星与行星之间的对比，追本溯源，行星的光辉不过只是假象，恒星的光辉才是永恒的。

优秀的品质在追求成功的道路上至关重要。一个积极、乐观、诚实、勤奋的人，即使出身低微，也不会妨碍他走向成功。出众的品行会为一个人带来良好的声誉，进而赢得人们的尊敬与信赖，这些将会对他的事业发展发挥关键作用。

伽费尔德总统在很小的时候就已经明白这样一个道理：“要想实现自己的人生价值，首先要让自己成为一个真正的人。”

默克森博士说：“一个人成为了怎样的人，要比其从事了怎样的职业更为重要。”

卢梭说：“众生平等，人们都承担着一样的使命，那就是要让自己成为一个真正意义上的人。我不在乎自己的学生日后会从事什么职业，我在乎的是让他们学会生活，成为一个真正的人。在这个前提成立的基础上，他们才能有进一步的发展，最终变成律师、军人、牧师，或从事其他职业。每个人都有自己的责任和义务，若这些责任和义务得不到履行，就会将整个社会引向歧途。每个人都逃离不了死亡的终点，如何在走向死亡之前实现自己的价值才是我们要考虑的重点。我们扮演的角色不断变化，但对于一个真正的人而言，这并不重要。只要明白了人生的真谛，无论身处何时何地，都能实现自己的使命和价值。”

很久之前，一个人想买一个黑奴。他来到市场上，对一个黑奴说：“假如我把你买下，你能保证永远忠诚于我吗？”那个黑奴回答说：“无论你买不买我，我都会一如既往地忠诚。”诚实是生存之道，为人之本，在更深层次上，是对自己的精神世界负责。

在生活中存在着很多因为诚实而受到表扬的例子，也有很多因为不诚实而吃亏的例子。对于商人来说，这是一个特别值得注意的问题。

在哈佛大学的校门上，人们能够看到用拉丁文刻着的“真理”那个词，它是诚实、事实、高尚、纯洁的象征。目前篱笆已经把整个校园都围了起来，正门上刻着这样一段话：“那些善良正直的民族，将永远都能够进入真理之门。”这段话出自希伯来的诗句。的确是那样，不诚实的人没有出路。即使煊赫一时，但是总有一天会被淘汰。“人的心灵深处是真理的居所。”聪明的希伯来经常把这句话挂在嘴边。

爱德华·希尔是一位大家熟知的作家。他说：“成为本杰明·皮尔斯的学生，是我进入哈佛大学之后遇到的最幸运的事情。他教了我4年时间。在这4年里，有很多事情让我和同学们难忘。但是，要说最难忘的，还是那一件事。有一天，皮尔斯老师想要知道我们的学习情况，就出了一套题考我们。考试结束时，有一个同学自作聪明，没有交给老师试卷，而是把提前在家里准备好的东西交给了老师。后来，皮尔斯教授知道了这件事情。他非常生气，用严厉的口气对我们说：‘你们这样做对吗？这是诚实的人该做的事情吗？你们难道不知道，诚实是人最基本的品行吗？’在场的每一个人都被他声音中流露出来的正气给震慑住了。从此之后，我们就明白了这样一个道理：学习是通向真理的道路。虽然这条路荆棘密布，崎岖难行，但是真理总会被那些坚持不懈的人发现。撒谎、弄虚作假都是非常可耻的行为，如果想要探寻到真理，就要坚决杜绝这类行为。”

美国一个非常有名的政治家给他的儿子写了一封信。在信中，他这样写道：“诚实、正直、真理是密不可分的整体，懦弱、卑微、奢侈是谎言的温床。再聪明的狐狸，也有露出尾巴的一天，谎言终究是会被识破的。撒谎非但不会带来好处，反而还会害了自己。”

在阅读西部杂志时，我读到了下面这个故事：“有一个人坐火车出门。他挤上火车，找到自己的座位坐下来。这个时候，他身边的座位还是空的。于是，他就把随身携带的行李放到了那个空座位上。一会儿工夫，乘客们陆续上车，车厢里挤满了人。一位男士看到他身边的座位是空的，就非常客气地问他，那个座位上是否有人。他回答说：‘那个座位上有人。他把东西放下后就去吸烟了，吸完烟之后就会回来吧！’那位男士不太相信他的话，就说：‘原来是这样啊！那我就先坐下来休息一会儿，等他回来我再把座位还给他。’说着，他就把座位上的行李提起来，然后放到地上。撒谎的人看到自己的东西被放到了地上，非常生气，可是他既然说过那些行李是别人的，也就无法向那个人发火。过了一段时间之后，火车上的扩音器告诉乘客们，火车即将到站，请下车的乘客做好准备。那个人就要下车了，所以就开始收拾行李。那位男士对他说：‘先生，对不起，这些行李不是你的，你不能随便拿！’‘谁说不是我的？’‘刚才你不是说，行李的主人去

吸烟了吗？’那个撒谎的人听完，怒不可遏地大声喊叫起来，但他还是无法拿走他的行李。这时候，列车乘务员走了过来，他了解事情的原委后，对那个撒谎的乘客说：‘我看这样办吧。我先把这些行李保管起来，如果明天还没有人来领取，那么就说明是你的了，你就可以把它拿走。’车厢里的乘客都知道事情的真相，听到乘务员这样说，都笑了起来。那个撒谎的人被人嘲笑了一番，但也只好空着两手下车。直到第二天，他才取回了他的行李。这就是撒谎的人遭到的惩罚。”

格丽特·桑斯特说：“先哲们曾经这样说过，一个人如果撒了一次谎，他就会不停地撒谎来保证这个谎言不会别人揭穿。在谎言被揭穿之前，他会犯更多的错误，而且所犯的错误会越来越严重。这还不是最可怕的事情。这就好像钻石上的一个小小的瑕疵，只会让钻石的价值大打折扣。而一个谎言，就像是水果上面的斑点，如果任其发展，就会使得整个水果都烂掉。人们一旦开始撒谎，那么以后将会撒更多的谎。”

在南北战争期间，一个农民的儿子不小心听到了罗伯特·李将军的军事部署。罗伯特·李将军原来打算向葛底斯堡进军，后来因为受到一些因素的影响，改向哈里斯堡进军。小男孩儿马上给总督柯廷发了一份电报，把罗伯特·李将军的军事动向报告给了总督大人。总督觉得一个小孩子的话不足为信，就非常轻蔑地说：“这么重要的消息，一个小孩子怎么会知道呢？”这时，一个下士说：“总督大人，我非常了解这个孩子，他非常正直，从不说谎，所以请您相信他吧！”总督最终相信了那个小孩儿的话，取得了一场大胜。

南方一家报纸曾经报道过这样一件事。联邦军队围困维克斯堡的时候，上级向一位陆军上校下达命令，要求他仔细防范，保证城里的棉花不被偷走。几天之后，一家北方棉花厂的代表以 5000 美元作为回报，请求上校不要征走他们的棉花。上校非常生气，狠狠地骂道：“你们这是在贿赂我吗？我可不吃那一套。趁现在我没发火，赶紧离开，否则我可要不客气了。”几天之后，又有人找到他，提出想要棉花，并答应给他 10000 美元作为酬劳。上校像上次那样，毫不犹豫地就把来人给赶走了。可是，没有多久，又有人来找他，而且来人准备花 25000 美元来贿赂他。面对着巨大的诱惑，上校有些动摇，但是他仍然没有接受。为了保证自己不被巨大的利益诱惑，上校找到司令，说：“遵守命令是我的本分。但是，太多的诱惑摆在我的面前，让我的内心开始动摇。为了抵挡越来越大的诱惑，我请求辞职。”人往往无法能够经受得住金钱的诱惑，因此，他使用辞职的方法来保持自己的高尚品质。

乔治三世派出使臣去拜访约瑟夫·李德。使臣向李德允诺道：“假如李德先生可以化解英国与殖民地之间的矛盾，为此次战争画上句号，我们将会支付一万基尼的酬劳给您。”

对此，约瑟夫·李德竟嗤之以鼻，他说：“这样高价收买我，我可受不起！不过，若是你们真有收买我的诚意，只怕我开出的价码会吓到你们尊贵的国王！”

林肯当律师的时候，他的客户对他充满了信心。那些人都知道，只有自己是清白的，林肯就一定会竭尽所能，帮自己打赢官司。但是，如果自己并不是清白的，那么就算出再多的钱，林肯也不会帮忙。林肯会这样回复那些人：“或许出庭为你辩护并对我来说并不是一件非常困难的事情，但是我不會那样做，因为你并不是清白的。只要我还是林肯，我就无法欺骗自己的良心。”

诚实是一项非常重要的品质，在生活中的很多方面都有所体现。这就好像我们的社会，既离不开最基本的生活设施，同时也需要政治秩序、经济秩序、社会秩序、文化秩序作为保障，只有这样，人类才能够过上更加幸福的生活。每个人都是社会的有机组成部分，不可能独立地生活下去，因此，人类只能互帮互助，共同发展。

曾有人说过这样的话：“朋友是一面可以照出我们自身品质的镜子，而只有那些品质如水晶般晶莹、泉水般清澈的镜子，才能还原出真相。所以，朋友之间应该真挚坦诚，切忌阴谋陷害或者阿谀奉承，这些都不是君子该有的行为。

一个人是否诚实，应该用什么方法来测试呢？其实，可以用各种各样的方法来测试，但是如果想要得到最准确的答案，就要使用最极端的方法——看他如何对待已经没有法律效力的债务。如果他能够尽力偿还，那么毫无疑问，他必然是一个诚实的人。

诚信是一个人安身立命之本，在商业活动中，诚信的作用更为突出。可是，在实际的商业活动中，却有很多人用钻法律空子的办法来谋取不义之财。虽然他们能够用这个方法获得一些财物，但是他们的良心会感到不安。与这类人形成鲜明对比的是这样一些人：他们欠下的债务已经不用偿还，但是他们仍然尽最大的努力还清债务。著名牧师约翰·霍尔的儿子布艾顿·霍尔是一个法官，他欠下了一笔 12000 美元的债务。按照法律规定，他可以不用还这笔钱，可是，他的良心不允许他这样做，因此他还清了这笔钱。

波士顿的一个牧师说：“有一个贫穷的意大利人在上学的路上，意外地发现了一枚面值 2.5 美元的金币。当时，他身边没有别人，如果他把那枚金钱放入自己的钱袋，别人也不会知道。可是，他并没有这样做。他用纸把那枚金币包了起来，放在路边的一个显眼的位置。很快，金币就物归原主。这是一件微不足道的事情，但是就是这件小事，让那个意大利人赢得了别人的尊重，大家都知道他是一个诚实的人，因此也就愿意与他交往。”诚实可以赢得别人的尊重，诚实的人可以获得更多的朋友。不过，诚实的品质需要很长的时间才能够形成。

正直是非常优秀的品质，也是成功的必要条件之一。有很多人的财富被芝加哥的大火彻底烧光，但是他们并没有一蹶不振，而是迅速地崛起，有的人还取得了更加辉煌的成就，这该做何解释？原因其实非常简单，他们都是诚实的人，都信守自己的诺言，不会让他们的顾客的利益受到丝毫损失。顾客对他们的信任可以让他们迅速地崛起。大火虽然把他们的商店烧毁，但是他们的信誉却仍然存在。

一名女士注视着墙上精美的画，情不自禁地赞叹起来：“真漂亮啊！几乎完美无瑕！您瞧，那幅画上还写着一句箴言——诚实将对您的成功大有裨益。”

“是啊！有件事说出来您肯定会觉得不可思议，这些画全都是免费的！那天我买了一大堆商品，就把这些画藏在其中蒙混过关，从欧洲带了回来！”这些画的所有者洋洋得意地说道。像他这样的人从来不会了解，只有卡莱尔口中“具有诚实、正直、坦承、诚信”等品质的人才能真正得到社会的尊重。

当伊利诺伊州的群众正在为是否通过脱离美国联邦的法案发生争执时，史蒂文·道格拉斯及时露面了。当时他正生着重病，连路都走不了，是被人抬到会议现场的。他勉强支撑着写下这样的宣言：“无论何时何地，伊利诺伊人都将秉承先人诚实、忠心的高尚品格。”这个宣言为全体民众所接受，并传诵一时，先前愈演愈烈的脱离联邦的势头也因此被打压下去。美国人民最终达成一致，完成了祖国统一。

乔治·琼斯说过：“即便面前有天大的诱惑，我也不会妥协！”

在坦慕尼丑闻事件中，乔治受人威胁，被禁止在《纽约时报》上发表任何相关信息。这些人允诺说，事成之后，他可以得到一百万美元的酬劳。

当时，乔治·琼斯手中握有“特韦德集团侵吞巨额公款”的有力证据，牵涉其中的政客们为了脱罪，不惜收买其任职的《纽约时报》的老板，以封锁消息。但是，乔治·琼斯并未因此妥协。也正是因为他的坚持，最终让这起丑闻得到及时披露，所有涉案政客都没能逃脱法律的制裁。

正直诚实的品格，让乔治·琼斯誉满全球。与之形成鲜明对比的，则是那些贪污巨额公款的腐败政客。尽管这些政客手中掌握着整个纽约市的控制权，其势力范围甚至波及全州，但在公正的法律面前，他们一样没有特权。

1856年的一天，林肯正在进行竞选演讲。台下有个男人突然起身朝演讲厅外走去，一面走一面叫嚣道：“这个狂妄自大的家伙，他说的话我一个字都不相信！”但在当时的美国，实情并不是这样的。林肯凭借着自己公正刚直、诚实守信的高尚品格，在广大民众之中深受爱戴。

林肯初入法律行业时，有一位邮局的工作人员曾经上门来找他，因为他在成为律师之前是一名邮递员。这位工作人员来找他，正是因为要接管他在邮局工作

时管理的一笔资金。亨利博士在得知这件事后，急忙赶了过来。他怕生活拮据的林肯已经私下挪用了那笔资金，于是打算借钱给他先还给邮局，没想到他这一番好意却被林肯婉拒了。林肯出去了一阵子，再回来时，手上就多了一只残破的口袋，里面有 17 美元 60 美分，正是邮局的那笔资金。无论多么贫困，林肯都没有随意动用公款，而是打算将这笔钱分文不少地还回去。

后来，林肯受邀处理一桩土地纠纷案。当事人对于 3 万美元的律师费用大感为难，于是林肯主动向他提供帮助。他来到银行，提出要借用 3 万美元，两小时后归还。银行方面马上答应了他的请求，甚至没有要求他填写一张单据。其原因只有一个，那就是林肯诚实高尚的品格值得所有人给予他充分的信任。

在伊利诺伊州的斯普林菲尔德，有一位跟林肯分属不同党派的律师。这位律师曾经这样客观地评价林肯说：“亚伯拉罕·林肯永远站在正义的一方，他绝对不会接那些他没把握的案件，一旦他决定接手，便证明他对这起案子有必胜的把握。对于这一点，检察官和陪审团也已达成共识。”

曾有一位当事人通过弄虚作假，歪曲事实，让林肯做了自己的辩护律师。结果真相被拆穿时，林肯选择了中途退出。后来，当事人聘请了另外一位律师打赢了这场官司。律师想将 900 美元的律师费用中本应属于林肯的那部分交还给他，却遭到了林肯的拒绝，理由是他绝不允许自己的人格遭到谎言的玷污。

林肯的前半生从事过多种职业，比如，他曾在商店里做过伙计。有一次，他受老板之命，去把一笔钱交还给一位女士。那位女士的居住地离商店很远，约有 6 英里，而且彼时天色已晚。但是，这一切并没有成为林肯推脱的借口，他当即就出发，在黑夜中行走多时，终于把钱交到了女士手中。“言必信，行必果。”林肯正是以自己的实际行动赢得了周围所有人的信赖与肯定。

参加总统竞选之前，林肯接到了一份电报，大致内容是说，他一定要获得两个敌对方的选票才能被提名为候选人；除非他肯答应在日后的内阁中为这两个敌对方保留一席之地，否则这两张选票便会落入他人之手。对此，林肯旋即给出了这样的回复：“我绝不会答应任何人的不合理要求，请趁早打消这个念头！”竞选成功固然是他所渴求的，但他断然拒绝为此牺牲自己的原则。

艾森·爱伦来到律师琼斯的办公室里，说道：“琼斯先生，今天有人派人带了一张欠条来向我讨债，因为我在波士顿时曾跟那人借了 60 磅钱。您能不能帮我想个法子拖延一段时间，等我攒够了钱再还给那个人？因为现在我手头上实在没有那么多钱！”

“好，没问题。”律师琼斯答应下来。

为了帮艾森·爱伦延迟还款时间，在法庭上，律师琼斯如此说道：“法官大人，对于欠条上的签名是否属实，我们表示怀疑。”这样一来，为了分辨欠条上的签名是真还是假，法官就必须从波士顿传召证人作证。一来二去，便要耗费不少时间。

哪知这时艾森·爱伦忽然失声叫起来：“你怎么能这么做呢，琼斯律师？这张欠条上的签名千真万确是我的字迹，我并不是要您在法庭上编造谎言！上帝作证，这笔钱我一定会一分不少地还回去，只不过不是现在而已！琼斯律师，我请您帮我辩护，唯一的意图就是希望您能通过合法途径帮我延迟一下还款时间！”

听到这番话，法庭上的每个人都怔住了。琼斯律师更是窘得面红耳赤，羞惭地退出了法庭。最终，法官批准了艾森·爱伦延期还款的申请，事情得到圆满解决。

雅各布·巴克是新奥尔良的商业奇才。近来，他被一件事情困扰，寝食难安——他旗下的一艘远洋航船在预定时间内未能返航。为了防止有什么不测，他来到保险公司，打算为这艘航船再买一份保险。

在调查清楚这艘船的现状之后，保险公司开了一个高得离谱的保费数额。巴克自觉这个数额远远超出自己的承受范围，无法接受，双方最终不欢而散。当晚，有消息传来：逾期未归的航船确定已经发生意外，整条船沉入海底，船上人员无一幸免。巴克收到这个消息后，没有任何反应，只说了一句：“天意弄人！”

翌日，他又来到了保险公司，对工作人员说道：“那艘船已经沉没了，我再也不必跟你们商量它的保险问题了。”听了这话，工作人员当即说道：“巴克先生，我想有件事要向您说明！”说着，便疾步奔出去，拿回一份签署完毕的保单。巴克看清楚这正是昨天那张未能与他们谈妥的保单，不禁大吃一惊。工作人员解释道：“昨晚送您离开以后，我们最终决定接受您开出的保费金额，并签署了这份保单。请您尽管放心，我们一定会履行保单上的义务，向您作出相应的赔偿。”

巴克听到这里，几乎无法相信自己的耳朵，心里对他们充满了信任和感激，心想以后一定会大力支持他们的工作。后来，保险公司果然没有食言，他们依据保单上规定的金额，对巴克作出了相应的赔偿。

汉莫德·吐姆布是大作家马克·吐温笔下的人物。马克·吐温这样写道：“诚实这种高尚的品格，只有汉莫德·吐姆布才具备！那时候，南方一位女士的生活陷入窘境，无力支撑，遂写信给汉莫德·吐姆布，欲以 100 美元的价格转让给他一本艾洛特的印度语圣经。汉莫德·吐姆布回信给她，说这本书要是保存得很好的话，其价值可以高达 1000 美元。那位女士最终用她完好无缺的圣经交换了汉莫德·吐姆布的 1000 美元。这本开价 100 美元的书，最后却以 10 倍的价钱成交！除了汉莫德·吐姆布，谁人能有如此高尚的品格？”

当一个企业的老板向银行家贷款时，当一个人让股票经纪人为他购买股票时，无论是银行家还是股票经纪人，都会对他们的主顾进行考察，确定他们的主顾是什么样的人。在充分地了解他们的工作、人品、信用度等内容之后，他们才会决定是否为他们的主顾服务。每一个银行家，在把钱贷给别人之前，总是会这样问自己：“他是否诚实可靠？”“他的信用度好吗，以前是否有过不良记录？”“他懂得经营吗？”“他是一个努力工作的人吗？”“他遇到突发情况时，能够保持冷静吗？”人们无论如何也是不会帮助那些没有信用的人的。商人们都十分清楚，那些让人放心的人，都是懂得珍惜时间，生活简朴，注重自己健康的人。

对于年轻人来说，信用非常重要。在商业活动中，人们总是欣赏那些遇事冷静、能够客观公平地对待别人的人。如果一个人不能很好地规划自己财富，而且还有赌博等各种恶习，那么他又怎么能够获得别人的信任呢？

刚刚走上社会的年轻人，绝对不要妄想依靠弄虚作假、投机取巧获取成功。想要得到，先得付出。想要得到多少，就要为之付出多少。诚实做人、诚实做事，方能迎来成功的曙光。

言必信，行必果

在古老的克里克印第安部落，曾生活着两个分别叫沃特加和迪恩的年轻人，他们都很勇敢。他俩在一次夏日舞会中同时爱上一位美丽的女孩，并因此发生激烈冲突，使得迪恩在决斗中丧生。沃特加因杀人罪而被依法判处死刑，执行日期就定在那一年的八月。根据这个古老部族的习俗，死刑犯只要发誓如期归来接受刑罚，便可获得假释的机会，无需任何担保。

沃特加完全可以趁机逃走，他犯下杀人罪只是出于一时冲动，但他不愿意违背誓言。他在假释期间结婚了，娶的正是那位他为之决斗并赔上性命的女孩。他在将自己的妻子安置妥当以后，于行刑当日从容赴死。

但一场极为重要的体育赛事挽回了他的生命。他被放出来代表那个部落参赛，因为只有拥有了他这位出色的运动员，他们才有可能取得比赛的胜利。从那时直到次年6月比赛结束，他为本部落增光添彩的同时，他的行刑日期也终于到来。他如约前往克里克联盟法庭，那是一个阳光明媚的周日，他打扮得十分整洁。

旁观者事后这样追忆当时的情景：“沃特加按时到达了刑场，他的步伐十分镇定从容。一切都已准备好，他在人们的围观下被反绑双手押送到指定位置。随后，他的眼睛被黑布蒙住，一位出色的刽子手执行了行刑的命令，结束了这个崇高勇敢的生命，他的鲜血染红了脚下的土地。”

惠灵顿曾在国会致辞：“刚去世的罗伯特·皮尔爵士是一位道德高尚、值得信赖的人，我与他共事多年，他是我见过的最刚正不阿之人，我们都应向他致敬。”

对于一个国家来说，拥有伟大的人物及伟大的品格才是最可贵的。夏多布里昂认为他的人生之所以能更加光明，正是因为与华盛顿的一面之缘。杰斐逊也曾评价华盛顿：“他深得人们信赖，人们都愿意让他领导一个国家。”亚伯拉罕·林肯的竞争对手斯蒂芬·道格拉斯都承认，他是一个能令身边的人感觉轻松、惬意的人，他真的是一位杰出的人物。

还有更加匪夷所思的真实故事。一名西班牙摩尔人在花园中漫步时，忽然闯入一名西班牙骑士。骑士称自己杀害了一名摩尔人，因此被人追杀，恳请得到帮助。摩尔人答应了他的请求，并让他暂时躲避在花房里。到了夜里，摩尔人来到花房，对这名骑士说道：“你所杀的正是我的独子，可是我不会因此而杀你，因为我答应过要保护你。”说着，他向自己的仇人送上一头骡子，说：“你骑上这匹牲口逃命去吧，趁着现在天还没有亮！我一定要信守自己的诺言，想必上帝也会体谅我的选择。”

拥有言而有信这种崇高品格的人，还有马萨诸塞州保守党的一员——迪克·约翰逊。他曾在独立战争期间被控犯有叛国罪而被判处死刑。但在行刑前他仍享有行动自由，可以正常处理工作。他的这种自由，是通过向法官作出承诺换来的。他果然在行刑当日只身赴约。在斯普林菲尔德树林的另一边，就是即将了结他生命的刑场。马萨诸塞州议会的一位议员在最后关头冲入刑场，奋力将他从绞索套中解救出来。因为这位议员心里清楚，他绝不是那种会出卖自己国家的人。

关于一名古迦太基战俘的古老传说也是如此。敌国派他回罗马传达他们寻求和解的意愿，但他却建议罗马行政官抗战到底、拒绝和谈。当这位行政官问他打算怎么办的时候，他回答道：“你一定要拒绝和谈。而我必须回去，我答应了他们的，要言而有信。”

达蒙愿意替他的朋友皮西厄斯去送死，而皮西厄斯也为了他自愿前往死刑刑场，尽管他当时享有行动自由，随时都能逃走。像他们这样的人，在我们这个社会是非常难得的。

爱默生曾说过这样的话：“一个国家的人口数量、富饶程度及城市规模并不是衡量其文明程度的标准，只有国民的道德标准及素质才能真实地反映出这个国家的情形。”神圣之人始终严格履行自己的承诺，在这一过程中，他的收获的持久性将胜过美名、敏捷性将胜过天才、重要程度将胜过财富、伟大地位将胜过一切成就及智慧。蒙田是一位享有美誉的人物，这种美誉所带来的力量甚至超过军队，因此他在投石党战役中甚至没有布置一兵一卒来守卫城堡。

“孩子，出发吧，上帝会保佑你的。”阿伯德·卡德的母亲对儿子说道。接着，她将40个银币交给儿子，并要求他立誓在任何情况下都不能说谎。