

著名经济学家董辅礽胡乃武作序

区域大战与 区域经济关系

张可云/著

中国人民大学区域经济研究所

民主与建设出版社

区域大战与区域经济关系

张可云 著

Regional Warfare and Regional Economic Relationship
Problem • Theory • Resolution

By Zhang Keyun

民主与建设出版社

图书在版编目(CIP)数据

区域大战与区域经济关系/张可云著. —北京:民主与建设出版社,2001.5

ISBN 7—80112—427—8

I . 区…

II . 张…

III . 地区经济—经济关系—研究—中国

IV . F127

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 027269 号

责任编辑 李保华

封面设计 伊和轩

出版发行 民主与建设出版社

电 话 (010)65275953

社 址 北京东城区东厂胡同 1 号

邮 编 100006

印 刷 北京密云红光印刷厂

开 本 850×1168 1/32

印 数 0001—5000

印 张 18.25

字 数 520 千字

版 次 2001 年 5 月第 1 版 2001 年 5 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 7—80112—427—8/F · 139

定 价 32.00 元

注:如有印、装质量问题,请与出版社联系。

序一

区域经济问题很复杂。我曾经写过一些关于区域经济的文章，粗略知道它的复杂性，它涉及经济、政治、文化、社会、历史、自然等众多方面，单是经济它又涉及宏观、中观和微观诸层次，一、二、三次诸产业及其众多的部门，还有生产、分配、交换和消费诸环节，等等。除了很小很小的国家，像新加坡那样的城市国家，只有城市的区划问题外，大一点的国家都有区域经济的问题。

我曾在《区域发展问题》(1997)一文中将经济的区域发展分为三类(不包括跨国间区域)：自然地理区域、行政区域和经济区域。本书研究的“区域”基本是行政区域，所谓“区域大战”就是讲的行政区域间的大战，所谓“区域经济关系”也基本讲的是行政区域的经济关系。本书以行政区域和行政区域间的经济关系为研究对象，自然是可取的。在我国研究行政区域的经济发展以及行政区域间的经济关系，有特殊的意义。因为在我国转向市场经济中，行政区域障碍了经济区域的形成和发展，改革初期曾经建立过上海经济区，企图促进该经济区内的经济的协调和发展，但行政区域的力量实在太强，最后它无声无息地消失了。同时，以行政区域作为经济发展的单元，也冲淡了自然地理区域的存在和发展的意义，直到提出西部大开发。之所以如此，有两个原因：

(1)在计划经济体制下，政府是社会资源的配置者，中央政府制定的指令性计划按“条条”(产业部门)和“块块”(行政区划)层层下达实施，而产业部门也是由政府部门组织实施的。虽然中央直属企业不由各所在地的地方政府管辖，但所在地的地方政府也要在后勤保障、社会治安等方面予以支持。因此，在那时的经济活动中行政区域最具意义，由此形成的各行政区域内部的经济关系也最

具意义。在一段时期，各省、市、自治区还为形成各自的独立的完整的工业体系而努力。这种情况在推进市场化的改革中发生了变化，但在区域经济中各行政区域内部的经济关系仍起着重要作用。至今，市场的力量仍不够强，仍不足以完全冲破行政力量对它的限制，经济的活动仍在较大程度上以行政区域为单元，各行政区域间的经济联系仍多少受到当地政府的约束。如何形成各行政区域间合理的经济关系仍是有待解决的问题。

(2)我国的政治体制决定了我国的市场经济体制是一种政府主导的市场经济体制，政府在经济生活中扮演着主导的角色。虽然政府的职能在转变，但还没有根本的改变。同时，我国的政治体制还决定了各级政府官员很看重自己在当地的经济发展中的业绩，业绩好固然当地人民受益，但政府官员也受益，例如获得提升。

计划经济的影响、政治体制和政府主导的市场经济体制决定了：

(1)各行政区域间不断地发生“大战”，一方面争夺中央政府的资源(转移支付、中央投资、项目安排、各种优惠政策等)，另一方面各行政区域间彼此封锁本地市场(不让外地商品进入本地市场、不让本地资源流出本地市场)、争夺他地资源。行政区域与经济区域发生尖锐的冲突。

(2)发生投资主体不承担风险的“重复建设”。这种重复建设大多是由政府和国有企业决定的，没有人(自然人)对投资承担风险。(顺便指出，市场经济并无不许重复建设的规则，相反，不许重复建设在一定情况下就是不许竞争，就是保护现有企业的既得利益，而除了自然垄断的领域外，市场经济是不能不许竞争的。因此，不能一般地反对重复建设。由投资者承担风险的“重复建设”，是不应反对的。我在一些文章中专门谈过，这里不赘述。)

这些都会障碍冲破行政区域边界的经济的合理分工和协作，从而导致社会资源的浪费。当然，随着市场经济的发展和完善，市场的力量迟早会冲破行政区域的边界，促进经济的合理分工与协

作,促进资源的合理配置。但是,这是一个很长的过程。如何促进这个过程,是区域经济研究的一项重大课题。

我国作为一个幅员辽阔的大国,区域经济问题始终是一个重要问题。在转向市场经济后行政区域与自然地理区域和经济区域之间的矛盾更加突出。从国民经济的协调发展、优化资源的配置、促进各民族间的团结和谐出发,都需要认真研究和处理区域经济问题。

本书原来是作者在胡乃武教授指导下完成的博士论文。我参加了论文的答辩。在答辩会上,各位答辩委员一致认为它是一篇优秀的论文。本书力图建立区域经济关系的基本概念体系和理论分析框架,以便分析区域经济冲突的原因,并参照西欧、欧盟的经验,以找到解决冲突、促进合作的途径。在本书即将出版之际,我想指出,这样一本资料丰富、观点鲜明、理论深入、行文流畅的著作一定会受到各方面的欢迎和重视,无论是政府官员、研究和教学人员还是社会公众都可从中获得启示。鉴于区域经济研究较为薄弱,希望本书的出版能推动这方面研究的进一步发展和深化。

董辅礽

2001年4月11日于北京

序二

张可云的新著《区域大战与区域经济关系》是在其博士论文的基础上修改成书的。该书从现实问题、理论解释与管理措施三个方面对区域经济关系进行了系统的研究,是一部具有重要学术价值与实用价值的力作。

改革开放以来,我国的区域经济关系始终存在一定的矛盾与冲突,而且区域经济关系不和谐诱发或加剧了许多微观和宏观经济领域的问题,对整个国民经济的健康发展产生了不良影响。我国经济不久将全面与世界经济接轨,国内各区域间相互内斗肯定会有不利于提高全国的整体国际竞争实力,不利于国内统一市场的形成,不利于产业结构的战略性调整,也不利于各区域本身优势的发挥。因此,协调区域经济关系不仅对各区域而且对全国经济的发展都具有十分重要的意义。目前,国内外理论界对区域经济关系理论尚未进行系统的研究,这在一定程度上影响了区域经济学对现实问题的解释力及其应用价值。区域经济学是一门面向现实的、年轻的应用型学科,这门科学要发展就必须注意研究区域经济关系。由此可见,该书研究主题的意义是十分清楚的。

该书是国内区域经济学著作中颇有特色的专著,其主要特点如下:

第一,知难而进,勇于探索。区域经济关系不但涉及到地区间经济、社会、政治、民族、宗教等诸多方面的关系,而且牵涉上下左右多个层面之间的关系,是个研究难度极大的领域。作者敢于迎难而上,这本身就说明了作者具有较大的学术研究勇气,有较强的时代责任感。在该书中,作者不仅描述与分析了我国区域经济关系的各种表现和影响,而且分阶段理清了区域大战(即区域经济冲突)

与区域经济合作的发生与发展线索,同时还对国内外有关学科在区域经济方面的研究历史与现状作了较系统的总结,指出了区域经济关系方面研究的不足。这一切都表明了作者在区域经济方面占有相当丰富的资料,具有扎实的理论功底和驾驭复杂问题的能力。

第二,分析框架新颖,创新亮点甚多。作者从复杂的现象中把握住了区域经济关系形成与发展的本质起源,即区域利益。该书针对区域经济学研究中存在的重视区域发展问题而相对忽视区域经济关系协调问题的缺陷,把研究重心放在区域经济冲突与合作问题上,这应该说是很见地的。为了构建新颖的理论分析框架,在对区域大战深入、全面分析的基础上,作者紧紧围绕区域利益这一核心动力,由区域经济竞争、区域经济联系到区域经济均衡,进而到区域经济冲突与合作,构建了一个新的区域经济关系理论框架,提出了许多创新见解。与国内外同类著作相比,该书的创新性主要表现在三个方面:首先,提出了一系列新的理论结论。例如,所谓区域经济关系协调,并不意味着区域经济冲突的消失,而是指不断完善区域利益获得机制与规则并在新的区域制度框架内进行组织创新以尽可能克服区域经济冲突和加强区域经济合作,是一个不断趋近于区域经济均衡的动态努力过程;区域经济竞争,尤其是区域企业竞争,并不是完美无缺的区域制度原则;任何形式的区域经济联系都不可能只带来区域经济关系协调;区域经济均衡是区域利益分配达到均势基础上的社会利益最大化状态,是区域经济关系发展的参照系;区域经济矛盾有微观与宏观方面的原因,区域利益获得机制与规则不完善是区域经济冲突产生的逻辑前提;区域经济合作组织是区域制度创新的结果,又是区域制度创新的一个重要推动力量;当现状利益空间分布点位于可能的非合作利益空间分布区或不完全合理的区域政策利益空间分布区时,政府的制度创新是区域经济合作赖以发展的基础,政府主导型区域经济合作组织是区域经济合作的主角;当制度创新将现状利益空间分布点

推至绝对合作利益空间分布区或合理的区域政策利益空间分布区时,企业区域组织的创新成了区域经济合作发展的主要动力来源,企业主导型组织成了区域经济合作舞台的主角;区域经济合作组织的一般发展方向是由政府主导型向企业主导型转变。这些新观点都是作者首次提出的,对于完善区域经济学与解决现实中的区域大战均具有一定价值。其次,提出了一些新的概念。作者不仅对一些传统概念,如区域利益、区域经济竞争和区域经济均衡等作了明确的界定,而且还提出了一些新概念,如相关区域、现状利益空间分布点与绝对合作利益空间分布区等。这些新概念的提出将有助于区域经济学的发展。最后,提出了一些协调中国区域经济关系的设想与措施。该书强调了区域制度创新对区域经济关系协调的重要性,分析了未来中国区域经济关系的前景,并提出了一个关于未来中国区域制度建设的设想,对西部大开发等重大战略在区域经济关系协调中的作用提出了新的看法。例如,作者认为,西部大开发战略的基本取向不单纯是为了缩小东西部发展差距和振兴西部地区经济,而是联动解决各类区域病,因而是一个对各类区域都有利的战略。这些新观点对“十五”期间我国区域经济关系协调具有较大的参考价值。总之,上述创新之处填补了国内外对区域经济关系理论研究的空白,或对已有的成果和观点作了新的评价和新的解释,从而使这一主题的研究上了一个新台阶。

第三,博采众长,视野开阔。虽然区域经济关系是一个区域经济问题,但作者并未局限于区域经济学领域的分析理论与方法,作者广泛运用了区域经济学、宏观经济学、制度经济学、国际经济学、社会学、行政学和博弈论等学科的有关工具来分析区域经济关系问题,从而避免了“单个因素谬误”。为了得出新颖的理论结论,并用这些结论分析中国区域经济关系形成与发展的原因,提出未来区域经济关系协调的设想与战略,作者采用逻辑演绎和历史归纳相结合、定性分析与定量分析相结合的方法,进行了由抽象到具体、由简单到复杂的分析,使结论更具有说服力。

第四,结构缜密,论述流畅。全书上中下篇既各有侧重,又相互联系,章节安排得当,思路清晰,起承转合自然合理。全书行文既注意了文字流畅易懂,又保持了逻辑推理的严密性,从而在注重学术价值的同时还增强了可读性。这也是该书的一个突出特色。

综上所述,该书不仅深化了对区域经济冲突与合作问题的分析深度,而且丰富了区域经济学的内容,弥补了区域经济关系理论研究的不足,同时还为协调未来区域经济关系提出了一些有价值的设想与对策,是一部颇有特色的学术著作。

百尺竿头,更进一步。该书涉及的是一个新的领域,虽然作者获得了一些研究成果,但仍有许多尚待进一步研究的问题。我希望作者在区域经济关系方面继续研究下去,为发展与完善区域经济学作出更大贡献。

胡乃武

2001年4月于北京

前 言

20世纪90年代初,中国的第一轮区域大战刚休战,第二轮区域大战又一触即发。面对区域大战所造成的令人痛心疾首的结局,作为一名研究人员,作者深感有责任为治理区域大战、协调区域经济关系做些力所能及的事。于是,我于1991年便开始将区域经济关系问题作为自己的重点研究主题之一。

从1991年开始,我对中国区域经济领域存在的种种问题与区域经济理论进行了多年的研究。在研究过程中我发现,中国区域经济关系的不和谐引发或加剧了几乎所有的宏观与微观经济问题,也就是说,几乎所有的重大经济问题的产生与发展都在某种程度上与区域经济冲突有关;倘若中国各区域继续“兄弟阋于墙”,则不可能抑制“肥水外流”的局面,中国在世界经济舞台上的综合竞争实力将大打折扣,特别是在持续的区域冲突中国家安定团结会受到严峻挑战。同时,我通过研究中外区域经济学领域的研究成果还发现,区域经济学重区域经济发展而轻区域经济关系协调的理论研究倾向十分突出,已有的区域经济关系理论不完善,对现实中大量存在的区域经济冲突与合作现象缺乏令人信服的解说力。然而,我深知,区域经济关系是个十分复杂的问题,要深入系统地研究这一问题,就必须博采众多相关学科,尤其是经济学之所长,从区域经济学的现状来看单纯地从现有的区域经济学领域入手存在明显的局限。于是,我于1996年投到著名经济学家胡乃武教授门下,期望通过较系统的博士课程学习提高自己的经济学理论水平,为深入研究区域经济关系理论作准备。

本书是以我的博士论文(主要是本书中篇)为基础改写而成的。在论文写作期间,我的导师、著名经济学家胡乃武教授对我的

学习与工作给予了无微不至的关心与帮助。杨瑞龙教授、黄泰岩教授、郭振淮教授、陈秀山教授与孙久文教授对论文提纲提出了许多有益的修改意见。论文写作期间,我曾出访欧盟,在论文资料收集与问题讨论方面得到了格林尼治大学的特里·坎农(Terry Cannon)教授、曼彻斯特大学的哈维·阿姆斯特朗(Harvey Armstrong)教授与伦敦大学学院张乐英博士等许多师长和朋友的多方帮助。在论文答辩过程中,著名经济学家董辅礽教授、周新城教授、陈栋生教授、周起业教授、邬翊光教授、杨瑞龙教授、黄泰岩教授、杨开忠教授、陈秀山教授对论文进行了认真评议并提出了许多修改意见。我的研究生在同我讨论书中有关问题时也给了我一定启发。

著名经济学家、全国政协经济委员会副主任董辅礽教授和著名经济学家、中国人民大学学术委员会副主任、我的恩师胡乃武教授欣然命笔作序,是对我的莫大鼓励和鞭策,前辈对晚生的关爱之情溢于言辞,令我不胜荣幸。

我的朋友李世化和李建军为本书的出版提供了难得的帮助。在紧张的学习、工作与论文写作和修改期间,中国人民大学区域经济研究所的同事们在工作与学习方面曾给予我热心的照顾和帮助,我的爱人黄丽莞担负起了许多本应由我负担的家务。

在本书付梓之际,我谨向所有给予过我关心、帮助与照顾者致以由衷的谢忱!

本书研究的是一个非常复杂的问题,为便于一般读者的阅读,我在文字表述上尽可能地作了通俗化处理。尽管我刻意求全求新,但疵点难免,敬请各位专家不吝赐教并指正,书中纰缪概由作者负责。

张可云

2001年3月18日于中国人民大学·品茗屋

目 录

序一	(1)
序二	(4)
前言	(1)
绪论	(1)
0.1 区域大战素描	(1)
0.2 区域经济关系理论俯视	(3)
0.3 止戈为武路在何方	(4)
0.4 本书的结构和要点	(5)
0.5 几个重要说明	(15)

上篇 区域大战：典型的“囚徒困境”问题 及其影响

第1章 狼烟四起：愈演愈烈的区域大战	(18)
1.1 钢劲比拚：一哄而上的重复建设	(18)
1.1.1 无处不开花：重复建设大观	(19)
1.1.2 汽车工业：众小矬子心高气短	(22)
1.1.3 电子工业：到了养不活自己的地步	(24)
1.1.4 机械工业：盲目引进刮旋风	(26)
1.1.5 化学工业：恶性竞争成了剪灭不了的情势	(28)
1.1.6 建筑业：房子建起之时就是干部倒下之日	(30)

1.1.7 医药工业：生产不了医治“自相残杀”的良药	(32)
1.1.8 钢铁工业：村村冒烟时代会复归吗	(33)
1.1.9 啤酒业：将人人变成酒鬼	(36)
1.1.10 农产品加工基地：农民之福耶祸耶	(37)
1.1.11 高新技术产业：时髦之中的隐患	(40)
1.1.12 盘点重复建设：警惕沉疴复发	(41)
1.2 兵戎相向：赤膊上阵的原料大战	(42)
1.2.1 僧多粥少，谁肯忍饥挨饿	(43)
1.2.2 春蚕刚生丝便尽，“两枪”对峙蚕茧战	(43)
1.2.3 任务定到了羊骨头，大战从羊毛打到了羊绒	(45)
1.2.4 任五岭逶迤，生猪南下难阻挡	(46)
1.2.5 原料大战何其多	(47)
1.3 广筑关卡：旷日持久的市场封锁	(48)
1.3.1 有没有买非家乡货的自由	(48)
1.3.2 花那么多钱买一辆车，连起码的选择权都没有…	(52)
1.3.3 非北京人不得进京就业	(57)
1.3.4 形形色色的围城：市场封锁综述	(58)
1.4 烽火连天：风靡一时的价格大战	(60)
1.4.1 羊绒价格“高台跳水”	(61)
1.4.2 彩电集体玩“蹦极”	(62)
1.4.3 摩托车、手机大战风云骤起	(64)
1.4.4 珠宝没了贵族气质	(66)
1.4.5 请喝贱价啤酒	(66)
1.4.6 纷纷自律价	(67)
1.5 小结：“狼”尚未至，何以先“同室操戈”	(71)
第2章 一损俱损：区域大战哪有赢家	(75)
2.1 难逃“囚徒困境”：区域大战的一般影响	(75)
2.1.1 从“囚徒困境”说起	(75)

2.1.2 区域大战:重大经济问题的诱发与加剧效应	(78)
2.2 助桀为虐:区域大战与道德危机	(84)
2.2.1 “李鬼”瞒天又过海,“钟馗”捉鬼屡遭袭	(84)
2.2.2 站着借钱跪着讨债,“三角债”剪不断理还乱	(91)
2.3 经济波动:区域大战的宏观影响	(98)
2.4 区域产业结构趋同:区域大战的中观影响	(101)
2.5 企业效益低下:区域大战的微观影响	(112)
2.6 小结:何以面对无言的结局	(114)

第3章 缓和冲突:区域合作无力回天	(117)
3.1 步履维艰:区域合作的兴衰历程	(117)
3.2 和气致祥:中国区域经济合作之效应	(125)
3.2.1 利出合作,其国无敌:区域经济合作的利益增进 效应	(125)
3.2.2 革故鼎新,众擎易举:区域经济合作的制度变迁 效应	(128)
3.3 谁在从中作梗:区域合作之低潮原因何在	(132)
3.4 小结:迫切需要一个系统的区域经济关系理论	(133)

中篇 区域经济的冲突与合作:区域经济 关系的理论解释

第4章 区域经济关系:理论鸟瞰	(136)
4.1 区域经济关系:一个有价值的理论领域	(137)
4.1.1 实践的呼唤	(138)
4.1.2 理论的要求	(140)
4.2 缺陷与基础:相关研究扫描	(141)
4.2.1 区域经济学领域	(142)

4.2.2 其他领域	(147)
4.3 破题儿第一遭:区域经济关系理论的视角和方法 ...	(152)
4.3.1 从区域利益到区域经济冲突与合作:新理论 视角	(153)
4.3.2 “拿来主义”:综合的方法	(154)
4.4 小结	(155)

第5章 区域利益:区域经济冲突与合作的共同基础

(156)

5.1 利益、区域与区域利益:区域经济关系理论的基本 构件	(157)
5.1.1 不同的利益观:针锋相对的思想与利益的本质 ...	(157)
5.1.2 区域:一个空间利益共同体	(165)
5.1.3 区域利益:区域经济关系理论的基石	(171)
5.2 体系与层次:区域利益的类型与功能区分	(182)
5.2.1 形形色色的区域利益	(183)
5.2.2 有主有次的区域利益	(187)
5.3 小结	(193)

第6章 区域经济竞争:区域利益的外在化

(195)

6.1 群雄逐鹿与皆大欢喜:区域竞争一般和理想境界 ...	(195)
6.1.1 区域竞争:本质与特点	(196)
6.1.2 众望所归:一个理想的区域竞争模式	(198)
6.2 区域间企业竞争	(199)
6.2.1 相关区域:描述区域竞争的一个新概念	(200)
6.2.2 区域垄断:相关区域内无竞争	(203)
6.2.3 区域间寡头竞争:难以避免的“囚徒困境”均衡 ...	(204)
6.2.4 区域间垄断竞争:非零利润均衡	(215)
6.3 区域间集团竞争	(222)

6.3.1 相容与排他:区域间集团竞争概述	(222)
6.3.2 不同类型区域集团的竞争:行为取向异同分析 ...	(223)
6.4 区域间地方政府竞争.....	(227)
6.4.1 “公用地悲剧”:区域间地方政府间接竞争的困惑 ...	(228)
6.4.2 “炼内功”与“补外气”:区域间地方政府直接竞争...	(232)
6.5 区域地方政府与中央政府竞争.....	(234)
6.5.1 “分蛋糕”:公共收益的分割	(235)
6.5.2 “争权夺利”:经济权力的分割	(237)
6.6 小结.....	(238)
第7章 区域经济联系:区域利益的现实化	(241)
7.1 区域分工贸易与区域经济联系.....	(242)
7.1.1 现有区域分工贸易理论:瑕瑜互见	(242)
7.1.2 区域分工贸易不全等于区域经济合作:潜在影响分析	(249)
7.2 区际要素流动与区域经济联系.....	(255)
7.2.1 现实与预期:区际要素流动对区际行为关系的影响	(256)
7.2.2 区际劳动力流动.....	(258)
7.2.3 区际资本流动.....	(261)
7.2.4 区际技术与创新传播.....	(265)
7.3 区际产业转移与区域经济联系.....	(273)
7.3.1 区域生命周期:区域成长过程之一般	(274)
7.3.2 产品生命周期:产品技术密集度之演变轨迹 ...	(277)
7.3.3 产业梯度转移:一种客观趋势及其影响	(279)
7.4 小结.....	(281)
第8章 区域经济关系的理想态:区域利益的均衡 ...	(283)
8.1 均衡:多角度理论思考	(283)