

老猎人

智谋报告



珍藏版

老猎人

LAOLIEREN JUEZHAOSHU



绝招术

老猎人语录

人世险恶 豺狼当道
玩点东邪西毒怪招
完全是为了保护自己

● 赵修琴 ● 代凯军 / 编著

金城出版社

72.6
66
老猎人智谋报告

老猎人绝招术

赵修葵代凯军 编著

金城出版社

老猎人智谋报告

老猎人

LAOLIEREN JUEZHAOSHU

绝招术

○赵修琴 ○代凯军/编著

金城出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

老猎人绝招术/赵修琴, 代凯军编著. -北京: 金城出版社, 1999. 9

(老猎人智谋报告)

ISBN 7-80084-261-4

I. 老… II. ①赵… ②代… III. 社会心理学-通俗读物 IV. C912.6

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (1999) 第 60085 号

责任编辑: 梁一红

金城出版社出版发行

(北京朝阳区和平街 11 区 37 号楼 100013)

北京昌平兴华印刷厂印刷

850×1168 毫米 1/32 51.75 印张 1100 千字

1999 年 9 月第一版 2000 年 2 月第二次印刷

印数: 2001—5000 套

ISBN 7-80084-261-4/Z · 77

定价: 79.20 元 (全四册)

序 言

在强调道德至上的传统年代，其倡导的主流意识一直都是善大于恶，正压倒邪。然而现代社会中，发生在我们周围的许许多多事情却又似乎昭示着另一个道理——“正不压邪”、“邪不过绝”。

其实，正与邪的划分标准并非一成不变的，过去被视为“邪”，或许就变成了现在的“正”，正如封建时代的三纲五常，这些当时的“精粹”却成了今天的糟粕。“正”与“邪”在今天这个竞争激烈，强调个性的社会中，本身并不重要，重要的是看它能否帮助我们发展自我，实现个人价值，为社会做出贡献。唯此一点，“邪招”即为“正道”。由此推而广之，在战斗中克敌制胜之招术，凡能为我所用，攻敌不备，出其不意，皆为绝招。正如秦叔宝之撒手铜，猛张飞之丈八矛。

人类社会的进步和发展有其自身规律，从个人来说，我们无法施加自己微小的影响来改变它；唯一能做到的，就是掌握其规律，融己于其中，神游于物外。既然我们不能要求社会改变发展进程来迎合自己，那么，我们就应努力塑造自我，主动地去适应时代！

《老猎人绝招术》旨在帮助读者运用一些谋生的技巧和思维，打破常规，化腐朽为神奇，以求在芸芸众生中脱颖而出，挖掘出

自身潜能，获得一个灿烂的人生。

当然，“老猎人”并非想把各位训练成一个个大奸大恶之人，因为“邪而不恶”正是此书的最大特点，“邪”既不是手段，更不是目的。它跟“奇”相似，只不过是常人容易忽略的角落里去开发人生阅历，丰富生存谋略而已。

《老猎人绝招术》寄望各位在这个“适者生存”的社会中不仅能够生存下来，还要活得潇洒、自在！

小 英

1999.7.21

目 录

老猎人绝招术之一：以形象服人

一、给人良好的第一印象

1. 把握最初 7 秒钟 (1)
2. 用身体说话 (2)
3. 让别人记住你 (7)
4. 记住人名和面孔 (8)
5. 赢得好人缘 (9)
6. 人是衣服马是鞍 (11)
7. 推销你的快乐 (12)

二、树立一个成功者的形象

1. 取一个醒目动听的名字 (13)
2. 装个“阔佬” (14)
3. 不轻易许诺 (15)
4. “成功递加”原则 (15)
5. 增强威慑力 (16)

6. 娶一位“贤内助” (17)
7. 控制性生活 (18)
8. 修炼幽默感 (19)
9. 拒绝平庸者 (20)

三、表现出积极进取的信心和姿态

1. 昂首阔步走路 (20)
2. 恰到好处地用力握手 (21)
3. 坐姿表现出身份 (21)
4. 控制自己的声音 (21)
5. 合理运用目光 (22)
6. 尽量想自己的优点 (22)
7. 做点“白日梦” (23)
8. 发挥“自夸”优势 (25)
9. 坐在前排座位上 (25)
10. 加快步伐频率 (26)
11. 把积极的思想存入大脑 (26)
12. 放大最得意的照片 (27)
13. 怎样看待生理缺陷 (28)

四、努力克服自身的个性弱点

1. 克服难堪的技巧 (28)
2. 尽量避免误解 (30)
3. 摆脱生活中烦恼 (31)
4. 避免个人偏见 (32)
5. 战胜孤独的方法 (34)
6. 怎样控制情绪 (35)
7. 克服怯懦的办法 (36)
8. 如何克服失意 (37)
9. 如何消除紧张 (39)

老猎人绝招术之二：以语言服人

一、生活少不了语言

1. 说服能力是必备的 (41)
2. 沉默不再是“金” (44)
3. “先说”与“后做” (46)
4. 假装不知道和积极推动 (47)
5. 经验促人成熟 (49)
6. 用目标产生动力 (51)

二、上班族必须具备“说服能力”

1. 你用什么说服方法 (53)
2. 说服是应对能力 (58)
3. 说服的三条件：关于理解和行动 (60)
4. 说服的三条件：关于主动的意义 (63)
5. 说服也需要让步、妥协 (64)
6. 说服力就是人性力 (66)

三、如何产生说服力

1. 你能说服自己吗？ (68)
2. 你的沟通哪里出了问题 (71)
3. 是否低估自己 (73)
4. 讨厌自己的时候怎么办？ (75)
5. 尊重自己 (77)
6. 体力也是说服力之一 (78)
7. 让自己进步，说服力也会跟着进步 (80)
8. 说服是试着改变自己 (83)

四、能够抓住对方的心，就可说服成功

1. 精通人类的心理	(85)
2. “表示关心”的说服方法	(87)
3. 不伤害自尊心	(90)
4. 把价值和存在合并	(93)
5. 由自己给对方光辉	(96)
6. 商量	(98)
7. 触及对方的关心事	(101)
8. 何谓真正擅于听人说话?	(103)

五、服人的九种方法

1. 先入为主	(105)
2. 乘虚而入	(106)
3. 推己及人	(107)
4. 对方至上	(107)
5. 以人为主	(108)
6. 名人效应	(110)
7. 以虚引诱	(111)
8. 刺激对方	(112)
9. 施以小惠	(112)

六、反驳之绝招

1. 避其锋芒	(114)
2. 以错就错	(115)
3. 示弱于人	(116)
4. 虚晃一招	(117)
5. 岔开话题	(118)
6. 顺之纵之	(119)
7. 欲擒故纵	(120)

七、以“邪”动“情”

1. 尊对方以“独裁”	(121)
-------------------	---------

2. 玩玩“空手道”	(122)
3. 当一回大男人	(122)
4. 用语言当自信	(123)
5. 脸皮要变厚	(124)
6. 学会大惊小怪	(125)
7. 敢于动口	(126)
8. 无话就找话	(126)
9. 以言语求轻松	(130)
10. 语言“贫血症”	(131)
11. 真诚的谎言	(132)
12. “有声”胜无声	(134)
13. 不入俗流	(135)

老猎人绝招术之三：驾驭奸诈小人

099382

一、识辨之招

1. 睁眼看世界	(137)
2. 日久见人心	(138)
3. 暗访见真情	(140)
4. 察颜观脸色	(142)
5. 现象映本质	(144)
6. 反常藏隐情	(146)
7. 言语衬内心	(148)
8. 从小看到老	(149)
9. 设计识小人	(151)
10. 明眼识特征	(153)
11. 阿谀又奉承	(155)

12. 贪财又好色	(161)
-----------------	-------

13. 阳奉而阴违	(164)
-----------------	-------

二、应付之招

1. 对“惹不起”须“躲得起”	(168)
-----------------------	-------

2. 擒贼先擒王	(170)
----------------	-------

3. 功心为上	(172)
---------------	-------

4. 治之以严刑峻法	(174)
------------------	-------

5. 因地制宜	(176)
---------------	-------

6. 心狠且手快	(179)
----------------	-------

7. 占尽先机	(182)
---------------	-------

8. 知己又知彼	(183)
----------------	-------

9. 兵来将挡	(186)
---------------	-------

10. 出奇必制胜	(189)
-----------------	-------

12. 以硬碰硬	(191)
----------------	-------

13. 先下手为强	(194)
-----------------	-------

14. 舍孩子套狼	(197)
-----------------	-------

15. 借刀子杀人	(199)
-----------------	-------

16. 釜底抽薪	(202)
----------------	-------

17. 以其人之道还治其身	(203)
---------------------	-------

18. 逆向思维见奇效	(205)
-------------------	-------

19. 扯旗作虎皮	(207)
-----------------	-------

20. 用“诈和”赢钱	(210)
-------------------	-------

21. 空口白话也管用	(213)
-------------------	-------

22. 瞒天过海之计	(217)
------------------	-------

23. 假途伐虢之计	(220)
------------------	-------

老猎人绝招术之四：赢得漂亮

一、用邪谋赢得胜利

1. 出奇制胜 (224)
2. 声东击西 (229)
3. 暗渡陈仓 (233)
4. 混水摸鱼 (237)
5. 将计就计 (242)
6. 示强于人 (247)
7. 四两拨千斤 (251)
8. 狐可假虎威 (256)
9. 借尸还魂 (261)

二、不邪即“邪”

1. 装傻的好处 (269)
2. 抓紧重要和不重要的优势 (271)
3. 别低估你的对手 (273)
4. 利用别人的残忍性攀升 (274)
5. 小鱼与小鱼 (276)
6. 纵欲引发恐惧 (277)
7. 该出手时就出手 (278)
8. 没收钱别上床 (281)

老猎人绝招术之五：破识骗术

- 一、以利诱人的骗术 (284)

二、以“情”动人的谈判术	(291)
三、设置陷阱的合同书	(297)
四、没有信用的“信用证”	(300)
五、天上掉下的“馅饼”	(306)
六、“供销双簧”的连环计	(314)
七、巧识语言圈套	(317)

老猎人绝招术之六：与同事为“敌”

一、同事关系最头痛

1. 相互之间的关系
2. 同事之间一般谁也瞧不起谁
3. 相互之间容易产生隔阂

二、与同事相处以防为上

1. 和有个性的同事相处
2. 同事知音须少而精
3. 学会自我保护
4. 尽量不借钱或借钱给人
5. 对同事要注意不直来直去
6. 尽量避免了解同事隐私
7. 寻找一位“后台支柱”
8. 超越同事的“升官术”
9. 必须了解公司内的人际关系及派别

三、对几种同事要提高警惕

1. 口是心非的同事	(329)
2. 事事同意的同事	(329)
3. 无事不通的同事	(330)
4. 僵化人格的同事	(330)
5. 多嘴多舌的同事	(330)
6. 佯装无能的同事	(331)
7. 真正无能的同事	(331)

四、以绝招取胜

1. 应付口蜜腹剑的人，装痴卖傻	(331)
2. 应付吹牛拍马的人，假装为友	(332)
3. 应付尖酸刻薄的人，保持距离	(332)
4. 应付挑拨离间的人，少惹为佳	(333)
5. 应付雄才大略的人，虚心为上	(334)
6. 应付翻脸无情的人，以防为主	(335)
7. 应付愤世嫉俗的人，睁只眼闭只眼	(336)
8. 应付敬业乐群的人，苦干加巧干	(336)
9. 应付踌躇满志的人，顺之为妙	(337)

老猎人绝招术之七：以下“御”上

一、取得上司的重视与信任

1. 同上司加强交往	(338)
2. 找一个晋升指导人	(339)
3. 宣传自己的成绩	(340)
4. 力争应得利益	(340)
5. 争取承担更多责任	(341)
6. 参予公司管理及重要项目	(341)

- 7. 不断向上司请教 (342)
- 8. 收敛自己的谈话锋芒 (342)
- 9. 创造机会与上司交往 (343)
- 10. 适当以欣赏口气赞扬上司 (343)
- 11. 掌握上司的爱好 (344)

二、避免对己不利的言行

- 1. 尽量避免和上司一起旅行 (344)
- 2. 与上司距离不要太近 (345)
- 3. 不能和上司“不同步” (346)
- 4. 避免“两只眼”全睁开 (347)
- 5. 当你受到上司轻视时，要找一找原因 (348)
- 6. 避免与上司“单线联系” (349)
- 7. 不要贸然向上司进言 (350)
- 8. 面对沉稳的上司不要“越俎代庖” (351)
- 9. 不要忽略软弱上司身边的人 (351)
- 10. 不可与热忱的上司“称兄道弟” (352)
- 11. 面对豪爽的上司，须显露实力 (352)
- 12. 对城府极深的上司，切忌马马虎虎 (353)

老猎人绝招术之八：以上宗下

一、选择好左膀右臂

- 1. 确立好自己的用人标准 (354)
- 2. 避免在用人上的一些不良趋向 (355)
- 3. 知人善任，使各尽其才 (355)

4. 解雇一些对己不利的下属 (356)
5. 认清属下的性格特征 (356)

二、灵活处理同下属的关系

1. 强调自己与下属具有共同利益 (357)
2. 缩短与下属的距离 (358)
3. 以夸奖来显示对下属的关心 (358)
4. 以“我们”等词语强调对下属的尊重 (359)
5. 以“粗鲁”的举动改善同下属的关系 (359)
6. 以“粗鲁”的话语缩短彼此间的距离 (360)

附：成功致胜 10 绝招

1. 墨西哥披肩的故事 (361)
2. 坐收渔翁之利 (364)
3. 扮猪吃老虎 (366)
4. 戴高帽子 (368)
5. 醉翁之意不在酒 (371)
6. 你知道我在等你吗？ (375)
7. 谁笑到最后谁笑得最好 (377)
8. 把你发配到中东战场 (381)
9. 制造假象 (387)
10. 黄金宫殿后面 (390)

后记