

老猎人 智谋报告



珍藏版

# 老猎人

LAOLIEREN SHAJINGYAN



# 傻经验

老猎人语录

大智若愚 是悟道的高手

老猎人愿意傻中精

也不愿意精中傻 其实装傻而已

● 赵修琴 ● 代凯军 / 编著

书  
馆

金城出版社

老猎人智谋报告

# 老猎人智谋经验

赵修琴 代凯军 编著

金城出版社

# 老猎人智谋报告

# 老猎人

LAOLIEREN SHAJINGYAN

# 傻经验

○赵修琴 ○代凯军 / 编著



金城出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

老猎人傻经验/赵修琴, 代凯军编著.-北京: 金城出版社, 1999. 9

(老猎人智谋报告)

ISBN 7-80084-261-4

I. 老… II. ①赵… ②代… III. 社会心理学-通俗读物 IV. C912. 6

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (1999) 第 60087 号

责任编辑: 梁一红

金城出版社出版发行

(北京朝阳区和平街 11 区 37 号楼 100013)

北京昌平兴华印刷厂印刷

850×1168 毫米 1/32 51.75 印张 1100 千字

1999 年 9 月第一版 2000 年 2 月第二次印刷

印数: 2001—5000 套

ISBN 7-80084-261-4/Z·77

定价: 79.20 元 (全四册)

## 序 言

大智若愚，大巧成拙是做人的一种境界，是智慧不断修炼的结果，也是现代人孜孜以求的目标。大家都记得在民间广为流传的济公和尚，他衣衫褴褛，破帽破鞋，而且行为疯疯癫癫。但实际上他聪明绝顶，能耐非凡。这其实是一种策略——先装傻，麻痹对手，让对方疏于防备，然后在嘻笑怒骂中轻松取胜。比起舞刀弄枪，血光剑影来说，是为智谋取胜，而非凭借蛮力。现实生活中有关这样的例子比比皆是。

“前事不忘，后事之师”，在长达三千年的中国封建社会的漫长岁月里，世事沧桑，朝代更替，国与国之间，人与人之间，曾发生无数充满智慧或狡诈的斗争，所施用的奇策巧计更是数不胜数，将人类在各个方面的智慧心计表现得淋漓尽致。这些智慧都是知识与经验的总结与升华，是一笔丰富的文化遗产，值得我们在今天激烈的社会竞争中学习借鉴。

现代人常说：商场如战场，这句话道出市场竞争的残酷与复杂，事实也确实如此，这里虽没有血与火，但无时无刻不充满了谋与智的较量，哭与笑的悲喜剧，其风云诡谲，瞬息万变，纷繁复杂，真假难分的局面，仅凭个人在日常工作和生活中积累的一鳞半爪，半生不熟的常识与经验来应付无异于捉襟见肘，自身难保。所以《老猎人傻经验》就是告诉你：一条经过修饰后的妙计，可击败敌人千军万马；一位经验丰富的良将，可迷惑对手，使自己立于不败之地。

## ◇ 序 言 ◇

经验，是驶向成功彼岸的航灯，是在事业海洋奋斗的罗盘！

智谋，将已知和未知的人生联结起来，架起一座通向胜利的桥梁。

经验与智谋无处不在，只要你肯用。

恒 忠

1999年6月24日

# 目 录

## 老猎人傻经验之一 不妨“出出风头”

1. 可使对方吐露心声的环境 ..... ( 1 )
2. 交涉或说服别人最好在自己的地盘上 ..... ( 3 )
3. 想要掌握主动权最好坐在醒目的位置 ..... ( 4 )
4. 圆桌会议容易造成和谐的气氛 ..... ( 5 )
5. 拆除代表权威象征的办公室 ..... ( 7 )
6. 丰田商事的教导方法 ..... ( 9 )
7. 领导应具有制造气氛的本领 ..... ( 10 )
8. 在受人注目下行事更能创造好的成果 ..... ( 11 )
9. 遥控你的属下 ..... ( 13 )
10. 借用知名人士提高自己的知名度 ..... ( 15 )
11. 学点骗婚专家所采用的手段 ..... ( 17 )
12. 应酬是达成协议的场所之一 ..... ( 18 )
13. 应用神探的心理学搜查术 ..... ( 20 )

## 老猎人傻经验之二 别学傻人一族

1. “新”的含义是行动 .....	( 23 )
2. 和平就是下一场战争的开始 .....	( 24 )
3. “墨水”比“衣装”更重要 .....	( 25 )
4. 时间是宝贵的 .....	( 26 )
5. 生财必须合乎礼仪 .....	( 26 )
6. 要有宽容心 .....	( 27 )
7. 亲情的培养方式——鼓励与交谈 .....	( 29 )
8. 酒只能愁肠 .....	( 30 )
9. 奋斗要顾身 .....	( 31 )
10. 忍让为宜 .....	( 32 )
11. 奋斗的人生才会有美丽的回忆 .....	( 33 )
12. 记者与常人的区别 .....	( 34 )
13. 并非“唯有读书高” .....	( 35 )
14. 可怜天下父母心 .....	( 37 )
15. 不要搞年龄歧视 .....	( 38 )
16. 人生如棋 .....	( 38 )
17. 小心成为电影宣传的俎上肉 .....	( 39 )
18. 真正的爱情是没有遗憾的 .....	( 41 )
19. 吵架要选时机 .....	( 43 )
20. 写日记很危险 .....	( 44 )
21. 婚姻是爱情的终结 .....	( 46 )
22. 结婚是人生最大的赌注 .....	( 48 )
23. 夫妻应相敬如宾 .....	( 49 )
24. 驭夫在于驭心 .....	( 51 )

## ◆ 目 录 ◆

---

25. 无可奈何的外遇现象 .....	( 52 )
26. 人要具有积极向上的信念 .....	( 54 )
27. 尽责 .....	( 55 )
28. 切勿人云亦云 .....	( 56 )
29. 自己要做自己的主人 .....	( 57 )
30. 女人要珍惜自己的贞操 .....	( 58 )
31. 最毒妇人心? .....	( 59 )
32. 女人的本领——温柔而容忍 .....	( 60 )
33. 不必为女人的抱怨而担忧 .....	( 63 )
34. 书是立身传道之物 .....	( 64 )
35. 书是永远存在的财富 .....	( 65 )
36. 冒险与征服是前进的动力 .....	( 66 )
37. 征服苦难 .....	( 67 )

## **老猎人傻经验之三 “中庸之道”并没有过时**

---

1. 钱只是“手段” .....	( 70 )
2. 了解赚钱“中庸法则” .....	( 71 )
3. 物质与文化应平衡 .....	( 72 )
4. 无论如何要成功 .....	( 73 )
5. 善中包一点“恶” .....	( 74 )
6. 只“努力”无法“赚钱” .....	( 74 )
7. 成功者的五项条件 .....	( 76 )
8. 要“自我投资” .....	( 77 )
9. 360 度转动天线以收集信息 .....	( 78 )

## 老猎人傻经验之四 视“人际关系”为生命

1. 一生应热热闹闹 .....	( 81 )
2. 人际关系无处不在 .....	( 82 )
3. 种瓜定得瓜 .....	( 83 )
4. 采取“迂回战术” .....	( 84 )
5. 把压力分散 .....	( 85 )
6. 抛弃论资排辈的观念 .....	( 86 )
7. 改善人际关系的表现力 .....	( 87 )
8. 向人们描述自己的“美梦” .....	( 88 )
9. 设下圈套，诱其参与 .....	( 88 )
10. 消除自卑感 .....	( 89 )
11. 信心是良方 .....	( 90 )
12. 物以类聚，人以群分 .....	( 91 )
13. 如何跟人打成一片 .....	( 92 )

## 老猎人傻经验之五 垂头丧气容易使自己成为别人的猎物

1. 尽快摆脱窘境 .....	( 95 )
2. 好心会得好报 .....	( 96 )
3. 当心你是容易陷入低潮的人 .....	( 97 )
4. 两手空空也坦然 .....	( 98 )
5. 低潮时也充满希望 .....	( 99 )
6. 打不过就逃跑 .....	( 100 )

◇ 目 录 ◇

- 
- 7. 转换思维，柳暗花明又一村 ..... (101)
  - 8. 懂得放弃 ..... (103)
  - 9. 不妨做个“不负责任的人” ..... (104)
  - 10. 化不利为有用 ..... (105)
  - 11. 扩大自己的领域迎接好运 ..... (107)
  - 12. 善抛弃过去的自我 ..... (108)
  - 13. 不说“负面的话” ..... (109)
  - 14. 善于感动 ..... (110)
  - 15. 把自己装扮成丑角 ..... (111)
  - 16. 没事也要乐 ..... (112)

**老猎人傻经验之六  
变恶性循环为良性循环**

- 1. 学会减轻压力 ..... (114)
- 2. 感受压力有个体差异 ..... (115)
- 3. 压力是“天然”的 ..... (115)
- 4. 自找麻烦 ..... (116)
- 5. 平静面对过强的物质刺激 ..... (117)
- 6. 心病也会腐蚀身体 ..... (118)
- 7. 培养良性循环方法 ..... (119)
- 8. 要有良好的愿望 ..... (120)
- 9. 让你吸烟吸到讨厌为止 ..... (121)

## 老猎人傻经验之七 具备什么样的条件才能抓住机遇

1. 走向良性循环的三种方法 ..... (124)
2. 为较低的目标而努力 ..... (127)
3. 先有个人，才有公司 ..... (127)
4. 企业领导人的三种特质 ..... (128)
5. 一技之长会使你不怕下岗 ..... (129)
6. 个人兴趣也是专长 ..... (130)
7. 与你碰到的人保持密切联系 ..... (131)
8. 你能做顶尖人物 ..... (132)
9. 相信自己，也要相信别人 ..... (133)
10. 以个体带动公司 ..... (135)

## 老猎人傻经验之八 功亏于“一篑”

1. 与自己为敌 ..... (139)
2. 排除享乐主义者 ..... (141)
3. 名利双收定需代价 ..... (146)
4. 悲哀的矛盾：自我伤害 ..... (148)
5. 自我伤害的理由 ..... (151)
6. 承认自我伤害的多样性 ..... (153)
7. 几种自我伤害行为 ..... (154)
8. 防范于未然 ..... (159)

## 老猎人傻经验之九 适得其反的善意

- |                     |       |
|---------------------|-------|
| 1. 自我伤害并不是因为傻 ..... | (161) |
| 2. 执迷不悟：错误的坚持 ..... | (163) |
| 3. 弗洛依德与执迷不悟 .....  | (168) |
| 4. 坚持不如放弃 .....     | (170) |
| 5. 过于投入与过度自信 .....  | (173) |
| 6. 无力感 .....        | (178) |
| 7. 适得其反的人际策略 .....  | (183) |

## 老猎人傻经验之十 临阵磨枪，不快也光

- |                      |       |
|----------------------|-------|
| 1. 金钱造成紧张 .....      | (189) |
| 2. 失常的根源 .....       | (191) |
| 3. 赞美和成功也会成为灾难 ..... | (195) |
| 4. 失常就等于放弃 .....     | (200) |
| 5. 个性与压力 .....       | (202) |

## 老猎人傻经验之十一 接近坟墓的行为

- |                   |       |
|-------------------|-------|
| 1. 酗酒、抽烟、吸毒 ..... | (209) |
| 2. 无故拖延 .....     | (211) |

## ◆ 目 录 ◆

- 
- 3. 不遵医嘱 ..... (214)
  - 4. 注重面子 ..... (217)
  - 5. 过于害羞 ..... (219)

## 老猎人傻经验之十二 小心自毁前程

- 1. 自我障碍：混淆视听 ..... (222)
- 2. 声东击西 ..... (225)
- 3. 过高则落 ..... (227)
- 4. 乐极生悲 ..... (230)
- 5. 不劳而获 ..... (231)
- 6. 不战而败 ..... (233)
- 7. 自我障碍者害怕成功 ..... (235)
- 8. “达斯的伎俩” ..... (237)

## 老猎人傻经验之十三 总结皮拉斯的复仇

- 1. 谨防病态的爱 ..... (245)
- 2. 败中求胜 ..... (246)
- 3. 抚平自恋的伤痕 ..... (249)
- 4. 以都是我的错来减轻罪恶感 ..... (252)
- 5. 皮拉斯的复仇与二度受害 ..... (253)

## 老猎人傻经验之十四 可悲的矛盾还得解决

1. 探索自我伤害的动机 ..... (256)
2. 弄巧成拙与得不偿失 ..... (258)
3. 利己的自我攻击：恨、爱与逃避 ..... (261)
4. 停止伤害自己 ..... (264)

## 老猎人傻经验之十五 交朋友是一种“阴谋”

1. 用好体贴与关怀 ..... (268)
2. 多提拔会使部属誓死效命 ..... (270)
3. 让对方听命于你的致胜吆喝术 ..... (271)
4. 亲笔信更能流露真情 ..... (272)
5. 空虚的心希望得到慰藉 ..... (274)
6. 信任胜过千言万语 ..... (276)
7. 保持距离，抓住人心 ..... (278)
8. 攻心战术的催化效果 ..... (281)
9. 详细了解部属的能力 ..... (282)
10. 要求不当的回报遭人轻视 ..... (284)
11. 说“不”具有震撼作用 ..... (286)
12. 让自己像个裁判 ..... (287)
13. 钱财会使众人发奋 ..... (289)
14. 不厌其烦的造访 ..... (290)
15. 最善于抓住人心的高手 ..... (291)

## ◇ 目 录 ◇

- 
- 16. 利用传言抓住人心 ..... (292)
  - 17. 勇于进忠言是为取得上司信赖 ..... (294)
  - 18. 雪中送炭的作用 ..... (296)

## 老猎人傻经验之十六 提高魅力有技巧

- 1. 四项法则塑造完美的形象 ..... (298)
- 2. 善于活用外在魅力 ..... (300)
- 3. 决定外在魅力的因素 ..... (301)
- 4. 用表情获取别人信赖 ..... (303)
- 5. 利用视线操纵对方的心思 ..... (305)
- 6. “半握拳”手势的真正意义 ..... (307)
- 7. 从身体语言了解对方情绪 ..... (309)
- 8. 利用肢体的语言识破对方的谎言 ..... (310)
- 9. 微笑与签名都能受到欢迎 ..... (312)
- 10. 具有社交性的外向型个性 ..... (314)
- 11. 做个单纯而易被人了解的人 ..... (316)
- 12. 偶尔担任一下“丑角” ..... (317)
- 13. 外行人也有获胜的机会 ..... (319)
- 14. 抱着骨气和信念做该做的事 ..... (320)
- 15. 满腔热忱能带来工作干劲 ..... (321)
- 16. 高大身躯也可显示存在的价值 ..... (323)

## 老猎人谈经验之十七 随心所欲掌握集团的方法

1. 学习武田玄管理最强军团的能力 ..... (325)
2. 名将隆美尔激励士兵奋战的攻心术 ..... (327)
3. 利用金钱、地位、名誉的力量 ..... (328)
4. 公平分配报酬才能获得人心 ..... (329)
5. 切勿当众责备战败的部属 ..... (331)
6. 疑人不用，用人不疑 ..... (332)
7. 利用宣传塑造形象 ..... (334)
8. 学习运用幕后的社会势力 ..... (335)
9. 从“PM理论”了解领导人 ..... (336)
10. 在困难中最需要坚强的领导人 ..... (338)
11. 触发部属实现他们自己的欲求 ..... (341)
12. 吸收各种人才创造新思路 ..... (342)
13. 要有接受异己批评的度量 ..... (343)
14. 尊重每个人的个性 ..... (345)
15. 一定熟记员工的名字和面貌 ..... (346)
16. 了解别人的痛苦来抓住他的心 ..... (347)
17. 集合志同道合的伙伴 ..... (348)
18. 设法描绘人际关系相关图 ..... (350)
19. 以身作则是领导人的义务 ..... (351)
20. 人们会尽力表现与其职位相称的言行 ..... (353)