



专家纵论

当代第三世界透视

DANGDAI DISAN SHIJIE TOUSHI

中国现代国际关系研究所
第三世界研究中心 / 著

时事出版社

中国当代国际关系研究

当代第三世界透视

中国当代国际关系研究丛书

中国当代国际关系研究丛书
第三卷 第三世界研究 / 著

世界图书出版公司

专家纵论

当代第三世界透视

DANGDAI DISAN SHIJIE TOUSHI

中国现代国际关系研究所
第三世界研究中心 / 著

时事出版社

当代第三世界透视

中国现代国际关系研究所
第三世界研究中心 著

时事出版社

5018/501

图书在版编目 (CIP) 数据

当代第三世界透视/中国现代国际关系研究所第三世界研究中心著. —北京: 时事出版社, 2001.5

ISBN 7-80009-644-0

I. 当… II. 中… III. 发展中国家—研究—文集
IV. D501.53

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2001) 第 15155 号

出版发行: 时事出版社

地 址: 北京市海淀区万寿寺甲 2 号

邮 编: 100081

发行热线: (010) 68797590 68797595

传 真: (010) 68418647

电子邮箱: shishichubanshe@sina.com

印 刷: 北京时事印刷厂

开本: 850×1168 1/32 印张: 16.5 字数: 410 千字

2001 年 6 月第 1 版 2001 年 6 月第 1 次印刷

印数: 1—3000 册 定价: 33.00 元

目 录

序	(1)
冷战后第三世界的发展变化	(4)

综 合 篇

第三世界与 21 世纪国际新秩序	(29)
当代世界经济体系中的第三世界	(46)
经济全球化与发展中国家	(67)
世纪之交看南北差距	(85)
因特网的发展与第三世界的边缘化	(103)
发展中国家债务问题及解决途径	(117)

第三世界在经济全球化中的处境及应对策略	(134)
非传统安全与第三世界	(144)
当前国际军控与裁军进程中的第三世界	(168)
欧佩克：历史、影响及前景	(184)

大国与地区篇

美国全球战略规划中的第三世界	(209)
俄罗斯的第三世界外交	(258)
欧盟与发展中国家经济关系：问题与前景	(272)
政府开发援助在日本外交中的作用	(293)
冷战后西方大国对非洲政策的调整	(307)
拉美经济与亚洲金融危机	(328)
拉美形势特点与发展趋向	(340)
东盟合作机制初探	(360)
道路、经验与警示：战后东亚发展中	
国家和地区的政治发展	(382)



中 国 篇

中国在第三世界地区的利益与政策	(419)
中国在第三世界战略利益定位思考	(437)
面向 21 世纪的中国与中东国家关系	(455)
冷战后中非关系发展的机遇与挑战	(472)
对全面加强同非洲合作关系的思考	(489)
印度的大国战略	(504)

序

● 陆忠伟

冷战时代，“第三世界”概念的形成，主要是基于当时的国际力量对比或国际安全格局的变化。毛泽东国际战略思想的精华，即在于从“中间地带论”到“三个世界”的划分。当然，这是一种反映中国外交战略思维的政治划分，“第三世界”泛指亚洲（除日本之外）、非洲、拉丁美洲，它是反霸权主义、反控制、反剥削的一支重要国际战略力量。

但在战后经济发展的催化下，“第三世界”的营垒模糊起来。因为一些国家经济上“赶超”战略的成功，得以从“第三世界”的大学校毕业，扮演了“新兴工业国”的角色；相反，另一些国家则因与发展机遇失之交臂，而从这个战略方阵中掉队，被进一步“边缘化”，成为“最不发达国家”。这种变化，给学者们留下了思索，即“第三世界”何去何从？

冷战后，“第三世界”问题再次聚焦。因为一方面，陆权枢纽的欧亚大陆及海权要地的“两洋”（太平洋与大西洋）沿线出现痉挛性动荡；巴尔干、外高加索、南亚次大陆和朝鲜半岛炮声隆隆，从地缘政治的角度，显现了这股战略力量的重要；另一方面，经济全球化与信息化浪潮方兴未艾，“第三世界”直面这两

股时代潮流，大浪淘沙，关乎沉浮。不论是“新兴工业国”、“新兴市场国家”，还是“最不发达国家”，都面临前所未有的挑战。经济安全、金融安全、生态安全、信息安全等等，几乎是全新的课题。而面对这“世纪门槛”，谁的力量雄厚一些，步伐稍快一些，回旋余地就大一些。

90年代实际上从多个方面给“第三世界”的国家进路闪起红灯。从中期起，这类国家陆续爆发金融危机，证明在金融制度、金融工具、金融权力等方面，“第三世界”遥遥落后于美欧。“汉江奇迹”之扮演者韩国，从“东北虎”的宝座，沦为“国际货币基金组织”的“阶下囚”，彪炳一时的大宇、现代等财团关停并转，说明经济大国必须是金融大国，如果说经济落后是“第三世界”的“先天不足”，那么金融权力虚弱，则是其“后天不足”。而加大对金融、科技领域的投入，即是“第三世界”国家新世纪的必由之路。近日，阿根廷、土耳其等国挥之不去的金融危机阴影，说明了“第三世界”在“大安全”领域维稳的艰辛。为此，这个“世界”的成员——印尼、韩国、马来西亚、中国等都在进行世纪“强行军”。

被视为“第三世界”国家安全最后一道防线的“国家主权”，也日益受到侵蚀。西方国家打出的“人权高于主权”、“人道主义干预”，诱压“第三世界”国家接受西式“主权观”、“人权观”、“安全观”；接受西式环保标准和劳工标准。显然，其结果必然是“第三世界”国家水土不服、消化不良，这是国际政治的“全球化”，其实质是国际关系的非民主化，是两种不同的国际政治、经济秩序之争，是另一种意义上的反霸、反控制、反剥削。在北强南弱的态势之下，“第三世界”国家如何才能实现自身的政治、经济、安全和文化利益要求，并使现有的安全、贸易、金融、科技、文化合作机制，体现“第三世界”意志，实现环球同此凉

热呢？

现实国际政治，是“一超多强”的力量格局，作为“一超”的美国，手握美元、美军、美援、美资，美国关于国际投资、贸易、金融、军控规则的解释权更大了，工具更多了。在这种态势面前，“第三世界”惟有加强内部合作，以一个声音在国际舞台上说话，参与国际新秩序的建设，“入字当头，立在其中”，真正起到战略力量的作用。

中国现代国际关系研究所于 2000 年成立了“第三世界研究中心”，本书是该中心的重要科研成果。现代所从事这一领域研究的学者，在世纪交汇点上，对“第三世界”的昨天、今天和明天作了不同的反思与展望，力图重画这个世界。这是一部颇具理性思维深度的论文汇编，反映了专家对“第三世界”生存与发展状态的诸多思考。当然，其中的观点和文字难免有不当之处，有待读者指正。

2001 年 1 月于北京

冷战后第三世界的发展变化

● 徐伟忠 吴洪英

“第三世界”这个概念自产生之日起，一直是人们争议的对象。冷战后，“第三世界”这个概念再次受到挑战。一些人试图用其他说法来替代，如南方—北方中的“南方”、中心—边缘中的“边缘”、发达国家—发展中国家中的“发展中国家”。尽管第三世界这个概念有很多漏洞，其定义也比以前更困难，但它仍是研究冷战后国际关系的一个重要概念，第三世界仍是大家普遍使用的一个名词，并经常与“发展中国家”、“欠发达国家”和“南方国家”等在一定的场合下互相替代。冷战后，第三世界发生了深刻的变化，了解第三世界的发展变化，不仅对了解第三世界本身，而且对了解国际总体形势具有重要的意义^①。

一、第三世界不平衡发展加剧

冷战后，不仅新兴工业国家和最不发达国家之间的差距越来越大，世界各地第三世界国家之间的差距也越来越大。冷战

^① 目前学术界对哪些国家是第三世界国家有很多争议，本文出于采集数据方便的考虑，所指的第三世界国家主要是亚非拉发展中国家。

后，不断深化的全球化进程，不仅加剧了第三世界的不平衡发展，而且将继续导致第三世界的进一步分化和变化。

自 70 年代起，第三世界就有一些国家接受了国际货币基金组织和世界银行提出的经济改革方案，推行了经济结构调整计划。冷战结束后，尤其在 80 年代末和 90 年代初，这一进程进一步加快。

拉美最早采用稳定和结构调整计划的是智利，70 年代采取类似经济调整计划的国家还有乌拉圭、哥伦比亚和秘鲁。阿根廷、墨西哥、玻利维亚、哥斯达黎加、危地马拉和巴拿马在 80 年代也相继采取了经济结构调整计划。但巴西、委内瑞拉、洪都拉斯、尼加拉瓜、厄瓜多尔和萨尔瓦多直至 90 年代才开始进行结构调整计划^①。

在撒哈拉以南非洲（北非以外的非洲国家）实行经济结构调整计划较早的国家是塞内加尔，70 年代末到 80 年代初，贝宁、中非、几内亚、尼日尔和多哥等也相继采取了企业私有化政策。加纳、尼日利亚、冈比亚、科特迪瓦、马里、肯尼亚、马拉维、莫桑比克、马达加斯加和乌干达于 80 年代末加入了这一行列。布基纳法索、坦桑尼亚、喀麦隆、埃塞俄比亚和乍得等进行私有化改革的时间较晚，但也大都在 90 年代进行了经济改革^②。

在南亚，斯里兰卡于 1977 年、印度和巴基斯坦于 1980 年开始推行相对温和的经济改革，并于 80 年代末、90 年代初进入第

① 理查德·哈里斯，“拉美大众对新自由主义的抵抗”，《全球化和南方国家的两难境地》，麦克米兰出版公司，1999 年，第 77-98 页。

② 《热带与地中海市场》杂志，1998 年 11 月 20 日。

二阶段经济改革期^①。

在改革浪潮中，第三世界国家纷纷采取了国有企业私有化、鼓励私人企业发展、积极吸引外资、压缩财政开支、改善宏观经济环境等一系列措施，经济自由化和市场化原则在第三世界国家得到不同程度的认同。

经济结构调整和改革总体上说促进了第三世界国家的经济发展，但在不同地区和国家产生的效果不尽相同。拉美的经济改革相对成功，继亚洲新兴工业国之后，拉美也出现了一批新兴工业国，经济增长率从1981—1990年的1.0%，增加到1991—1998年的3.4%；非洲自1994年以来经济增长的速度明显加快，扭转了多年来经济增长速度低于人口增长速度的局面，1994年以来的经济增长率分别为2.5%、3%、5.5%、3.2%、3.3%和3.2%；南亚经济90年代中期的增长速度超过了90年代初的水平，其中1991—1993年的经济增长率分别为2.9%、4.2%和3.9%，1994—1997年的经济增长率分别为5.2%、6.2%、6.0%和4.6%；但中东地区的经济改革步伐缓慢，90年代的经济增长速度也比较缓慢，整个90年代经济增长率仅为2.7%，远低于第三世界国家整体5.5%的经济增长率^②。

随着经济改革的不断深入和全球化进程的进一步发展，第三世界国家的不平衡发展更加明显。目前，第三世界国家经济发展水平呈现出四个层面：一是发展迅速、已跃入新兴工业化的国

① 穆斯塔法·卡迈勒·帕沙，“南亚的自由化、全球化和不平等”，《全球化和南方国家的两难境地》，麦克米兰出版公司，1999年，第234—250页。

② 资料来源：联合国《1999年世界经济和社会报告》；曾强，“非洲正以积极姿态步入新世纪”，《现代国际关系》，2000年第1—2期；肖军正，“西亚北非地区的社会经济改革”，《国际问题研究》，2000年第3期。

家，如新加坡、韩国、巴西、墨西哥、阿根廷等，这些国家早已达到、有的甚至超过中等发达国家的水平。二是正在迅速崛起、前景看好的国家，如中国、印度、马来西亚等，这些国家近十几年经济增长较快，具有相当的发展潜力。被美国称为“未来世界的十大新兴市场”，主要集中在这两类国家。三是发展缓慢的国家，相当一批亚、非、拉国家属于这一范畴。四是停滞不前的国家，如联合国列出的 48 个最不发达国家，其中非洲 33 个、亚洲 9 个、大洋洲 5 个、拉美 1 个，最不发达国家有 6 亿人口，占世界人口的 13%。

国际上，不少学者也从各个角度对第三世界国家进行了分类。比如，依附论的代表人物之一萨米尔·阿明把第三世界国家分为三大类：新兴（emerging）国家，韩国、新加坡和中国等属于这一类，这些国家或地区已基本实现工业化，并有一定能力在世界市场上竞争；被边缘化（marginalized）的国家，拉美多数国家，甚至印度被划为这一类；被排除在外（excluded）的国家，非洲和中东多数国家属于这一类^①。尽管分类的方法有所不同，但几乎所有学者都认为第三世界国家的差距已经拉大，并将进一步拉大。

二、在全球化进程中面临更多挑战

冷战前后全球化加速带来的国际分工的大发展、产业的大转移和资本、技术、信息的加速流动，对于第三世界国家弥补国内资本、技术等生产要素缺口，打开发达国家市场，弥补国内市场狭小的不足，提高经济竞争能力和管理水平都十分有利，为第三

^① 萨米尔·阿明，“建立进步和民主的世界新秩序”，《全球化和南方国家的两难境地》，第 17-19 页。

世界国家利用“后发优势”和“比较优势”，实现产业升级、技术进步、制度创新和整个经济的发展创造了条件。积极参与经济全球化造就了一批新兴工业化国家，一些国家前景看好也与这些国家积极向世界市场开放有关。

尽管说全球化为这些条件较好的第三世界国家提供了很大机遇，但他们想求得更大的发展却会遇到越来越大的困难。如果说，冷战时期，美国等西方国家出于对抗苏联的考虑，给予第三世界国家一定的让步和相对优惠的经济发展条件的话，冷战结束后，全球化的加速则可能使第三世界国家面临更加严峻的竞争环境。

目前的经济游戏规则基本上是由发达国家制定的，今后发达国家仍将牢牢掌握世界经济规则的制定权，继续利用貌似平等其实并不公平的国际活动规则，最大限度地保持它们的经济优势地位，并通过这些规则阻碍第三世界国家的超越。经济全球化是伴随着资本主义扩张和生产方式变革而逐渐形成的，目前因西方资本主义发展模式的大力推动而加速发展。因此，经济全球化进程具有明显的资本主义特征。发达国家既是全球化浪潮最强劲的推动者，也是全球化浪潮最大的受益者。今后，以美国为首的发达国家会继续制定和利用各种有利于自己的国际经济规则，保持自己的有利地位。在1999年召开的世贸组织西雅图会议上，发达国家在这方面的表现非常突出。它们一方面拖延实施对第三世界国家相对有利的有关农业、纺织业等乌拉圭回合协议的实施，另一方面，却要求将劳工标准、环境保护等对第三世界国家相对不利的问题纳入新一轮贸易谈判，从而导致了会议的失败。

此外，发达国家也将更多利用对知识和科技的垄断，保持其在这方面的领先地位。在全球化进程中发达国家将牢牢占据它们在许多高科技产业的控制和主导地位，特别是在最有希望成为新

兴战略产业的信息电子、航天航空、生物工程和新能源新材料等部门。发达国家在尖端技术高度垄断、高新产业有限开放、优势产业充分竞争等原则性问题上不会轻易让步，并以保护知识产权和保护国家安全为由防止第三世界国家获得高科技知识。尽管第三世界国家的国民生产总值在世界经济中的比重有所上升，从1970年占世界的16.6%，上升至1998年的20.9%，但第三世界国家在经济发展“质的方面”却远落后于发达国家，这种状况今后仍会延续。

90年代末东亚金融危机对发展较快的第三世界国家的自信心是一次沉重打击。尽管经过调整，东亚及东南亚第三世界国家的经济仍可能以较快的速度增长，但第三世界国家在经济危机面前的脆弱性也使人们担忧。经济全球化引起了国际分工的变化，促进了国际市场供求关系的波动，加剧了国与国之间的竞争，从而也导致了許多经济安全问题，包括金融安全、信息安全、贸易磨擦、汇率风险、外资逃离、国际游资“偷袭”、跨国公司“入侵”、以及资源“被变相”掠夺等。尤其金融安全最为重要与复杂，东亚金融危机十分清楚地向人们展示了经济全球化的巨大风险。而第三世界国家有可能因失误和机制不健全导致金融安全系数大大降低。在东亚金融危机中，东亚国家蒙受了大约3万亿美元的损失。此后，尽管不少人仍对新兴工业国家的前景充满信心，但东亚金融危机也使不少人对这些国家能否像以前希望的那样逐步“接近和超过”发达国家产生怀疑^①。

冷战后，竞争力弱的第三世界国家将继续拉大与其他国家尤其是发达国家的距离，并将进一步被边缘化。如果说近几十年

^① 谈世忠，总序，《反思与发展——非洲经济调整与可持续性》，社会科学出版社，1998年。