

21 CENTURY LIBRARY



21世纪文库

管理大师 经典语录

CLASSICAL
QUOTATIONS
OF MASTERS

随身管理学院

罗锐韧 编 著

● 国际文化出版公司

HANDBOOK
OF MANAGEMENT
COLLEGE

编著

罗锐韧

Management

Handbook of

College

随身管理学院

管理大师经典语录

国际文化出版公司

图书在版编目(CIP)数据

随身管理学院/罗锐韧编著 . - 北京:国际文化出版公司,
2001.9

ISBN 7-80105-976-X

I . 随… II . 罗… III . 企业管理 IV . F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 056845 号

随身管理学院——管理大师经典语录

编 著 罗锐韧

责任编辑 江红 陈杰平 李荣贵

封面设计 董炜

出版发行 国际文化出版公司

经 销 全国新华书店

印 刷 北京市朝阳区仰山印刷厂

开 本 135mm×100mm 64 开 82.5 印张 1930 千字

版 次 2001 年 9 月第 1 版 2001 年 9 月第 1 次印刷

印 数 1-3000

书 号 ISBN 7-80105-976-X/F·10

定 价 200.00 元/套(共 20 册)

国际文化出版公司地址

北京朝阳区东土城路乙 9 号 邮编 100013

电话:64271187 64279032

传真:84257656

E-mail: icpc@public.east.net.cn

编 委 会

总 编：罗锐韧

副总编：南兆旭

编 委：周 文 段其民 王 健

曹术刚 张春艳 许文继

陈 烨 李 瑶 肖重斌

于洪波 韩 琳 江香凝

王子殳 蒋 惠 郑超荣

前　　言

管理知识,作为运用各种可利用资源实现组织目标的经验的结晶,在经济发展中起着越来越重要的作用。目前,管理学科和管理实务发展的重要特点是国际化与本地化同步进行,新理论与新规则层出不穷。针对这一实际,把西方先进的管理理论与中国企业的实际情况相结合,既发扬中国传统文化的精华,更注重中国改革开放 20 年中国企业成功与失败的经验教训。为中国的职业经理人和企业家提供了又一必备文丛。

生活节奏的加快,竞争的空前激烈的现实,使职

业经理人、企业家们闲暇时间减少，不可能花大量的工作时间学习。“不学习就要落后”，我们创造性的推出口袋文丛，便于管理者们随身携带，随时学习，充分汲取管理理论知识。

我们所做的，只是希望我们的企业家和职业经理能以科学的理论指导其实践活动，实现生产、经营、管理的科学化、理性化。

编者

2001年8月

目 录

企业与企业家

企业与灵魂	(1)
精兵与强将	(3)
素质和条件	(5)
经营与管理	(8)
领导的职责	(11)
抓住重要环节	(12)
高徒出自严师	(14)

运筹与决策

-
- 经验丰富的决策者 (17)
 - 果断的决策 (19)
 - 择优选取 (22)
 - 见仁见智 (23)
 - 要审慎作决策 (25)

预测与计划

-
- 关键是第一步 (28)
 - 明察秋毫 (30)
 - 脚踏实地 (32)
 - 计划与战略 (35)
 - 计划开始实施 (38)

发现人才与使用人才

求贤若渴	(40)
巨眼识良才	(42)
十年树木,百年树人.....	(44)
选人与用才	(46)
信任和鼓励	(51)
合理用人,妙到好处.....	(53)
小人物大作用	(54)
权力下放——至高的法宝	(57)

投资与理财

要利润,更要.....	(60)
精打细算	(62)
把握投资机遇	(64)
成本——企业的金矿	(67)

- 欲取之，先予之 (69)
警惕“繁荣” (71)

质量与信誉

- 质量是企业的生命保证 (73)
勿轻视信誉 (75)
完善的质量管理 (81)
为了谋求生存 (84)
推陈出新 (88)
坚强者之路 (91)
创新与开拓 (93)
人心齐泰山移 (96)
永存企业活力 (99)

竞争与发展

追求卓越.....	(102)
寻求竞争优势.....	(104)
战胜对手.....	(107)
竞争与激励.....	(108)
知己知彼,百战不殆	(113)
综述策略.....	(115)
告诫竞争者.....	(117)

风险与成功

梅花香自苦寒来.....	(120)
成功价值论.....	(122)
勇于承担责任.....	(126)
险中求生之道.....	(128)
胜利属于勇敢者.....	(129)

- 起决定因素的是人 (131)
富有涵义的哲言 (134)

实施与实务

- 量,然后知长短 (136)
真理源于实践 (137)
作有准备之战 (139)
以身作则 (141)
忘我工作精神 (142)

矛盾与冲突

- 摩擦是正常的 (144)
应付挑战 (147)
沟通是化干戈为玉帛 (149)
柳暗花明又一村 (151)
加强修养 (153)

避免麻烦 (155)

经验与教训

-
- 实践多, 经验多 (158)
 - 复杂的企业事务 (160)
 - 前车之鉴 (163)
 - 勿蹈此辙 (165)

市场与行销

-
- 为行销创造市场 (169)
 - 别出心裁的行销活动 (171)
 - 优秀的行销员 (176)
 - 捕捉多变的市场需求 (179)
 - 条条大路通罗马 (182)
 - 时时自问“下一步” (184)

顾客与服务

“上帝”——衣食之源.....	(186)
不喜欢的,白送也不要	(189)
注重顾客心理.....	(191)
忠诚事业,服务社会	(195)
满足消费者.....	(204)
急顾客之所急.....	(207)
知识就是力量.....	(212)
交流是传递信息的途径.....	(213)
收集和选择.....	(217)
每一分钟勿忘充实自己.....	(222)
组织的作用.....	(225)
个人和组织.....	(227)
领导者的形象和作用.....	(233)
适应就是协调.....	(237)

企业与企业家

企业与灵魂

法国经济学家琴依于公元 1800 年创立了 Entrepreneur(企业)这个字眼用来描绘介于资产和顾客之间的人们。这个名词的重要涵义，是一个充满了创意想象和精力、承担风险和制定风险、掌握他人错失的机遇、洞悉未来、掌握未来的人物。

——彼得·派克

由于企业家把要素(资本积累和技术进步，

或资本、劳动和技术)组织起来进行生产，并通过不断创新改变其组合方法，于是促进了经济成长。隐藏在成长要素背后的“国王”就是企业家。

——约瑟夫·熊彼得

能够洞察时势，随机应变的企业，需要一种新型的领导；善于掌握时机，临危应变的经验，具有一整套所谓非线型的新技能。

——阿尔温·托夫勒

大凡成功地创办一家新企业的人，至少有一部分动机是如此：他们感到要是不能一试身手，必将抱憾终生。这会促使你产生冲动，要走出公司的大门，要切断存在于你与公司之间的那根脐带，这还会使你有勇往直前的意志，哪怕其他一切事物使你感到阻力重重，你也在所不

惜。创办一个企业必须投入资金和专业技巧，但更重要的是，你必须注入情感。

——马克·麦考马克

企业家都有高度的自信以及解决问题的决心。他们设立明确的目标，不怕失败，能寻求回馈并明智地加以利用，且与自定的标准相竞争，更能容忍不确定性。他有坚强的道德观念，坚定的个性和伟大的勇气，借此而成为不屈不挠的独立“创办者”，换句话说，他是社会所珍爱的“精明的老鹰”。

——保罗·索尔曼

精兵与强将

实业家，一种是眼光敏锐的，对企业或个别单位发生的问题最为敏感，在人们尚未注意时他就能看出迹象，并能准确地抓住问题；另一种