

财经小说

易迪著

股海

遗

梦



上海文艺出版社

易迪 著

股海遗梦

 上海文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

股海遗梦/易迪著. - 上海:上海文艺出版社, 2001.7

ISBN 7-5321-2267-0

I. 股… II. 易… III. 长篇小说-中国-当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 25832 号

责任编辑:陈先法

封面设计:王志伟

股海遗梦

易迪著

上海文艺出版社出版、发行

地址:上海绍兴路74号

电子邮件:csbcm@public1.sta.net.cn

网址:www.sbcm.com

新华书店经销 上海华业印刷厂印刷

开本 850×1168 1/32 印张 10.25 插页 2 字数 201,000

2001年7月第1版 2001年7月第1次印刷

印数:1—6,100册

ISBN 7-5321-2267-0/I·1820 定价:16.00元

引子

小小股海，令多少庄家竞折腰。发财梦，骇浪惊涛，风雨飘摇。坐井观天夸海口，蚍蜉撼树谈何易。正利禄终知向此求，警钟鸣。

赌性起，从来急。阴阳线，故事多。几十年太久，只争朝夕。下海弄潮只为梦，漫如东海捞明月。要扫除一切鬼心魔，全无招。

话说1996年8月的某一天深夜，已是十一点多，在深圳参加“上市公司资本运作”研讨会的古冠伦正同与会的商机咨询公司董事长张况、南海投资管理公司总经理拓拔文森等几个同行在一酒吧里聊天，突然接到公司办公室主任石岛的电话，通知他明天上午务必返沪，说有重要会议要开。当古冠伦问到什么会议这么重要时，石岛说他也不太清楚，只是告诉古冠伦到上海后可直接与海国安总经理取得联系。

古冠伦感到很纳闷，什么事情有必要搞得这么神秘呢？

随即向拓拔文森问道：“你知道深圳到上海的航班紧张不？我明天上午必须要返回上海开个会。”

“现在这个季节一般不会紧张的。”拓拔文森答道，“这样吧，我马上帮你问一下。”说着就去了另一旁打电话。

尽管时间已近半夜，但酒吧里鼎沸的音乐、嘈杂的人声掺和着酒精、香水、肾上腺激素的气味依然在弥漫着。在经过一天紧张的体力特别是脑力劳动后，酒吧可以说是各种人流或不入流的女人或者男人们的最佳聚会的场所。在这里，一张吧台就像一个舞台，灯下桌旁的老的少的靓的丑的则是当然的演员，在他们所表演的节目里则常常有肆无忌惮的事情发生，因为到这里来的人们的所作所为大多和金钱、感情等情绪宣泄有关。

不一会儿，打完电话的拓拔文森走到古冠伦的身边说道：“你放心，如果明天机票紧张的话，可以补一张加座，到时会有位空姐亲自把你送上去的。”

“不好意思给你添麻烦了，谢谢啦！来，敬你一杯。”

“古冠伦，你不知道吧，拓拔文森有一位女朋友就是空姐！”张况打趣道。

“是吗？不过你说的有‘一位’是什么意思呀？”古冠伦问道。

“你怎么理解就是怎么的意思喽，你自己问拓拔文森吧。”

“拓拔，真的吗？”

“怎么，也要我帮你介绍一位空姐？”拓拔文森开心地答道。

“还是为你有一位空姐女朋友干杯!”

古冠伦一清早起床后,即打电话给深圳机场,询问到上海有什么航班?当得知最理想的航班是九点一刻由深直飞沪的东航时,就说道:“没有经济舱,就预定一张头等舱吧。”

古冠伦是浙江人,身高一米七五,眼睛如黑漆带金黄,戴一副金丝边眼镜,一派大学者的风度。1988年大学毕业后,分配在福州市一国有企业做技术性工作,1990年考取上海一大学的研究生,攻读经济学硕士,后就一直生活在上海。可能是所学专业的缘故,1991年5月,就开始染指我国当时还是袖珍市场的股票。研究生毕业后,曾留校当了一年多的讲师,后应聘到黄土地信托投资公司上海证券营业部当营业部副经理,因工作出色和自己的喜好,两年后升职为现在总公司证券部设在上海的证券研究所所长。

自登上飞机后,古冠伦就一直在想,老板紧急召自己到上海有什么重要事务呢?

半个月前,公司召开的年中大会……

公司当前可能最需解决的问题……

目前的股市大好局面……

自己的职位……

难道……?

目录

引 子	—— 1
第 一 回 秘密会议	—— 1
第 二 回 出师不利	—— 13
第 三 回 炒你没商量	—— 31
第 四 回 偷鸡不成蚀把米	—— 47
第 五 回 丑媳妇见公婆	—— 65
第 六 回 大众情人	—— 81
第 七 回 祸起萧墙	—— 97
第 八 回 罪与罚	—— 116
第 九 回 古冠伦日记	—— 135
第 十 回 空手套白狼	—— 155
第十一回 人生何处不套牢	—— 173
第十二回 喜新不厌旧	—— 191
第十三回 热炒太乙神	—— 209

第十四回	蓮花島之行	—— 225
第十五回	大聚會	—— 241
第十六回	屋漏偏逢连夜雨	—— 261
第十七回	重组连环套	—— 281
第十八回	股市之道非常道	—— 299
后 记		—— 317

第一回

秘密会议

古冠伦一下飞机，即拨通了海国安的手机：“海总，您好，我刚到上海。”

“啊，冠伦，到上海啦。辛苦哦，你先回去休息一下，下午一点半到上海大厦 1509 房间来开会。”

“好，那下午再见！”

古冠伦刚拐进出口走道，远远就看见在银行工作的女朋友卜娅宁手里拿着一束鲜花站在出口等人处。

“冠伦。”卜娅宁挥着手中的花以引起古冠伦的注意。

“我在很远的地方就看到你了。”当古冠伦走近卜娅宁时说道，“平时倒没有太注意，你原来是这么引人注目！嗯，你不是说不一定抽得出时间吗？”

“工作诚可贵，什么什么价更高吗。”卜娅宁看着古冠伦的眼睛笑道，“等一会儿我来开车，你敢坐吗？”

“又不是没有坐过。”

两人上了车后，卜娅宁问道：“中午我为你接风，你看去哪里好？”

“简单点吧，下午一点半还要开会呢。就去吃肯德基，怎

样？”

“你想学巴菲特呀，他可是到什么地方都去麦当劳只简单地吃一点汉堡包呀百事可乐呀什么的。”

“希望有一天你的朋友和你聊天的时候，对你说，娅宁，你真是好本事，居然给你找到这么一匹大黑马！”

“要说你这匹马的长相吗还不算黑。那我晚上再做东？”

“怎么，发奖金啦？”

“你笑我呀，这表示我的一点心意么。”

“小心！好，这里转过去上高架。对不起，我应该说声谢谢，不晚吗？嗯，考考你的《周易》研究水平，猜猜看，这次公司紧急召我回上海开会会是什么事？”

“等吃饭的时候再分析给你听，好不好？我现在可要专心开车了，巴菲特坐在我车里如果出了点事，我可担不起责任。”

古冠伦与卜娅宁的相识、恋爱也是股市做的媒。1993年，古冠伦就在股评界有点小名气了，这种名气来自于两年多的股市实战经验以及当过大学老师的演讲口才，到1994年就有一批忠实的股迷跟着古冠伦做股票，而其中有一位女红马甲——也就是卜娅宁的同学——更是对古冠伦达到痴迷的程度。这种痴迷可能并不仅仅是喜欢听古冠伦的股评，反正后来发展到古冠伦到什么地方讲课，她就跟到什么地方去听。刚开始，为了引起古冠伦的注意，还不时地提一点小问题。几次以后，古冠伦也发现了这个女孩子与其他股民听众不太一样，不过也根本没有当一回事儿。可那个女孩子却当回事儿，

主动邀请古冠伦去吃夜宵什么的，甚至送点精巧的礼品给古冠伦，而古冠伦当时最感兴趣的还是股票，所以对此并不觉得有什么，反正能推即推。

一天晚上，古冠伦做完股评报告后正准备离开时，又发现这位红马甲在出口的路上等自己，古冠伦正想从旁边绕过去，这位红马甲却迎了上来，而此时古冠伦的眼睛却被这位红马甲旁边的女孩子吸引住了：一个小家碧玉式的女孩子，笔挺的鼻子，天真无邪的大眼睛，甜丝丝的嘴巴——一个渴望人爱护而又很愿意爱护他人的上海人眼光中的“洋囡囡”，不用猜，这位女孩子当然就是现在的女朋友卜娅宁喽。

古冠伦正在想入非非时，只听到卜娅宁说道：“到啦，车就停在这儿。”

下午一点刚过，古冠伦送卜娅宁到她工作的银行门口后，就自己驾着车驶向有历史见证之称的上海大厦，临延安东路外滩时，拷机响了起来，右手拿起一看，只见荧屏上显示出：“会议延时，改至下午四点，地点不变。办公室小林”。

怎么回事？一会儿定的事情怎么说变就变？这可不像海国安的军人性格呀，古冠伦想道。刚才卜娅宁在餐桌上分析说自己可能要变动工作，工作得好好的怎么会变呢？不过她分析得好像也有点道理：除了紧急被召回上海开会这件事本身有点怪外，她还根据自己昨天晚上做的一个梦解释说：对于居住在地震带的人而言，做“地震”梦仅仅表明有困难需要克服；但对其他人来说，则意味着环境的完全改变！这种改变将

带来好处,但需要经过辛勤和坚韧的努力。“地震”——工作变动,能划上等号吗?嗨,但愿没有道理,头还没有开呢就这样。

不过也没有办法,人家是头,执行指令才是当个好兵的首要。还是心平气和地先回自己办公室看盘去吧。

姬宁接着还分析说,梦中的“震”表示你自己,而深圳、上海都是带“水”的城市,乘飞机从深圳到上海,说明“震”在上,“水”在下,最后即构成雷水解卦,“解”为纾解险难,内坎为险,外震为动,奋动就可避免陷入困境。

上面雷下面雨,这不是先打雷后下雨吗?

她说不能这样解,天地纾解于是雷雨兴起,雷雨兴起于是万物萌芽,说明这件事本身对于你们公司来说可能还是一件新兴事物呢。而工作中如遇到什么险难之事,“纾解”的功效应是最大的。

从哲学上看这种解释是有点道理,不过这与我们的工作又有什么关系呀?哎,姬宁玩“易”居然还玩上瘾了。

手机的突然来电音乐打断了古冠伦的回忆:“您好!哪一位?”

“冠伦,是我。你在哪里呢?”

“噢,李总,我在开车,马上要到公司啦,有什么事吗?”

“嗯,这样,你到公司后,方便的话到我办公室来一下,我有点事要与你商量商量。”

“好,我马上就到。”哎,李昌浩又有什么事呀?这个人从公司总部调到上海营业部当经理一年还没有到吧,好像听说

工作一直没有开展起来。其实古冠伦是一个做任何事情都是喜欢去追求一种境界而并不善于广泛交际的那种人，所以并不是十分了解李昌浩这个人。

当古冠伦敲门走进李昌浩的办公室时，李昌浩正在打电话。一看到走进来的是古冠伦时，就对着电话说了一句“等一会儿再给你去电”后即挂了电话，“请坐，冠伦。”顿了一下又说道，“是这样的，我就直话直说喽，我们营业部和你们的研究所是不是可以来点合作，什么意思呢？就是你们研究所是吃皇粮的，相对而言，我们的营业部在某些方面相对要灵活一点。具体地讲，就是你们利用你们的长处——信息来吸引客户，而客户做出来的交易量我们之间来分成，这分成的部分当然就可以作为你们研究所的额外收入，你认为可行不可行？”

“当然可行啊，李总。”

“哎，什么李总不李总的，以后叫我昌浩就行了。你是这方面的专家，你看怎么弄比较好？”

“这简单。因为前一段时间比较忙，再说呢有些事情由我这里提出来可能也不太好，一家人有一家人的难处，公司的事情你比我了解，所以说呢非常抱歉，我们研究所对你们营业部确实支持不够。实际上在我的心里一直也有这么个想法，现在你提出来最好。你看这样行不行？吸引客户的最好办法是开工作室，开一个名人工作室，先做个广告，同时开个股市沙龙，免费的，一周开它个两次，主要的目的当然是为了吸引客户，不过这只是第一步；第二步，开一个上一点层次的投资者

俱乐部,以吸引中大户参加,可以收费,贵一点也没事。通过这两步我想吸引一部分客户来营业部开户应该没有问题,不过这些客户到底能不能留住还要看第三步,这就是我们能不能提供比较准确、及时的信息让这些客户赚钱,而这才是主要的。”

“好啊,我应该早一点找你。就按你的意思办,你看需要我们这里哪些配合,你提出来就是了,我再从营业部派个人专门听你使唤。”

“那就这样,听你的,不过使唤什么的不敢当。那我们研究所也出一个人,嗯,就载秋涛吧,你认识的,小伙子不错,具体沙龙什么的就有他负责搞,其他没有什么事?”

“没什么事,预祝我们合作成功!”

“好,现在我可要走了,四点钟还有一个会要开呢。”说完,古冠伦即站起来告辞。

下午四点刚过,古冠伦准时按响了上海大厦 1509 房的门铃,开门的是海国安,约一米七 0 的身高,敦厚而重实,背高皮重,气魄宏大,给人的感觉还是军人的气质多一点,而少一点儒商的风度。海国安曾是一名军人,五年前转业到政府机关一工作就是三年多,后就下海到现在的信托公司当副总裁,再后又兼证券部总经理。今天他穿着很随便,T 恤衫直筒裤,不过明眼人一看就知道全是名牌。

古冠伦半开玩笑似的敬了一个军礼:“海总,古冠伦准时向您报到!”

“好，好，进来，进来，请坐。”

古冠伦进房间后不知怎么的突然感到不便多问什么，就简要地向海国安汇报了其在深圳参加研讨会的一些情况。

十几分钟后，海国安先通过内线电话，分别通知住在 1506 和 1508 号房间的投资交易部经理伍龙昌和刚升任不久的财务部副经理边贝琳，马上到 1509 号房间来开会。古冠伦开始感到在飞机上的一些想法好像是正确的。古与伍一年也难得见几次面，伍龙昌四十多岁，瘦直挺拔，姿态轩昂，骨节突出，眉目清秀，是一位金融硕士生，原来曾是一位期货交易员，后因期货业的不景气，通过关系调到公司国债基金部任副经理，交易部是刚成立不久的一个部门，现在就由伍龙昌担纲；而边贝琳则是一位二十七八岁的小姐，眼长而秀美，柳叶眉，睛如点漆，柔情似水，一米六五的身材无不透着青春的朝气，据说深得董事长的宠信，刚调到公司还不满一年就升任为证券部财务副经理，而原来在一外贸公司仅做一般性的财务工作，目前还正在攻读在职的财务管理研究生呢。

古冠伦还没来得及与伍、边寒暄几句，海国安又拨通了 1511 房间总裁的电话。不一会儿，米总即走了进来，40 岁还不到，头圆脸微方，粗眉大眼，色白气清，腰腹圆正，身材魁梧。

古冠伦没有想到总裁也来了，当即站起来向总裁问好，总裁主动和古握过手后，即招呼大家坐下来，会议也就开始了。

会议由海国安主持，首先回顾了上半年的自营业务情况：大牛市居然没有赚到什么钱，有的操盘手还亏了 20% 多，不管是自谦还是自责，作为公司证券部总经理以及分管公司自营

业务的副总裁,当然要负主要责任,所以提出交易部上半年的半年奖就不要发了。接着就介绍了这次米总亲自出马来沪的目的:下半年要打一个翻身仗,不仅要把原来所套牢的股票全部解套出来,还要再抓出几匹黑马来。下半年的任务目标是赢利 30%!

米总裁的发言则主要是战略性的:“这次决定成立这么一个由海总亲自负责的四人小组,是经过公司常务董事会充分酝酿、反复挑选的。可以这样说,你们四个人组成的投资小组是我公司的精兵强将,是否可以这样来形容:这就有点像美国的 NBA 梦之队,我认为这样形容一点也不过分。但同时也不瞒大家,我们的这个决定又是匆忙的,因为上半年自营情况很糟糕,所以本周一在常务董事会上就提出了这个问题以及解决这一问题的办法,包括龙昌、贝琳两位业务骨干也是在周一晚上才接到通知要来上海的。而且这一次公出不是一天两天,至少半年,甚至更长。在工作上你们三人对海总负责,海总对我负责,我对董事长和公司负责,当然同时也是对你们四人小组负责。为了把这一投资工作做好,最后,我想强调一下纪律是并不过分的,首先是信息的保密问题,我想可以把你们的手机、拷机号码换一换。在这一段时间里,亲戚、朋友什么的就少点联系。丑话说在前面,如有泄露者,公司将会作出严肃的处理;其次,奖励的办法尽管一时还没有定,但一旦取得成绩,作为公司决不会忘记大家的,我个人的意见是在剔除资金成本后赢利的 10% 作为奖励并不算多;第三,大家暂时住在宾馆里,尽管开销大一点,但这是必要的。我就谈这一些,现

在请大家谈谈看法。”

会场沉默了一会儿，不是与会者不想表态，也不是不知道说什么，只是为了在上司面前能表达得全面一点，系统一点，深刻一点，每个人都在等其他人先发言。其中古冠伦则想自己上半年没有参与交易部的自营，自然在这种场合不适合谈自己对自营工作的看法，因为那样可能会被认为在批评自营小组上半年的工作，那么还不如首先听听他人的高见。

这时，海国安说话了：“大家有什么就说什么，想表达什么就表达什么，刚才米总也讲了，接下去我们不仅是工作上的集体，同时还是生活上的集体。龙昌，你就先带个头吧？”

伍龙昌一看躲不过，就说道：“上半年的自营工作确实很不理想，作为交易部经理的我要负主要责任。在工作失利的状况下，领导还这么信任我，我除了感谢外，更重要的就是要把接下去的工作做好做实。另外，能参与这么一个刚才如米总所讲的梦之队投资小组可以说是一个人一生中的一次难得机会，有的人一辈子可能也难以把握住这么一次机会，而这次机会有幸让我遇到了，所以，我一定不辜负领导对我的厚望。”

在伍龙昌说完后，古冠伦看了一眼旁边的边贝琳，发现她并没有什么反应，就接着伍龙昌表态说道：“首先感谢领导给我这么一次机会，一次实战的机会。如果说原来的纸上谈兵是小我的话，那么这次机会就是完善我的小我而向我大我进取。所以，我会尽我所能把这项工作做好，我也相信有能力把这项工作做好。正如刚才米总所说的，我们对海总负责，其实也就是对总裁、董事长和公司负责。”因为上半年自己并没有参与