



36计成功

吴利平 王卫峰 / 主编

一本一步到位的成功指南，
他通过对现实生活中成功人士的研究，总结出取得成功的至关重要的谋略、规律和理论，并具体地从36个方面告诉读者，如何采取切实可行的成功技巧来获得成功。



内蒙古文化出版社

三十六计成功

吴利平 主编
王卫峰

内蒙古文化出版社

图书在版编目(CIP)数据

三十六计成功/吴利平,王卫峰主编. —海拉尔:内蒙古文化出版社,2001.10

(三十六计成功系列丛书:6)

ISBN 7-80675-021-5

I. 三... II. ①吴... ②王... III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 071892 号

三十六计成功

吴利平 王卫峰 主编

出版发行 内蒙古文化出版社

(海拉尔市河东新春路 08 号)

激光排版 内蒙古文化出版社微机室

印刷装订 北京市兴怀印刷厂

责任编辑 王瑞林

开 本 850×1168 毫米 1/32

印 张 12.3125 **字 数** 286 千字

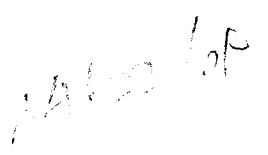
2001 年 10 月 第 一 版

2001 年 10 月 第一次印刷

印数 1—5000 套

ISBN 7-80675-021-5/Z·008

全套定价:96.00 元



前 言

当今社会,成功是每一个人的渴望。在人类文明的发展中,追求成功始终都是我们每一个人持久的动力和发展目标。

作为一个未成功人士。我们羡慕那些衣着名牌服装事业成功的男男女女在都市最华丽、最昂贵的大型购物中心,想买什么就买什么的潇洒。看到那些成功人士穿得好、住得好,我们会下决心也要取得成功,也要购买高档轿车,住进高级住宅区,做一个成功人士。但是现实生活中并不是每一个人都能获得成功,生活中有太多的人总是不如意。所以,我们迫切希望自己能够出人头地,在茫茫众生中出类拔萃获得成功。本书就是一本一步到位的成功指南,它通过对现实生活中成功人士的研究,总结出取得成功的至关重要的谋略、规律和理论,并具体地从 36 个方面告诉读者如何采取切实可行的成功技巧来获得成功。

本书收集了大量的成功实践指南和技巧,以及未成功者需要了解的成功规律和理论,读了本书相信我们这些未成功者也会成功,因为成功离我们并不遥远。

目 录

第一计 明确目标

- ☐ 穆瑞明确目标获得成功 (1)
- ☐ 明确自己的发展目标 (2)
- ☐ 带着目标回香港发展的曾宪梓 (4)
- ☐ 不达目的不罢休的洛克菲勒 (6)

第二计 善于思考

- ☐ 思考是成功的保证 (13)
- ☐ 善于思考才能成功 (17)
- ☐ 提高思考能力的 10 条建议 (19)
- ☐ 怎样提高思维层次 (20)
- ☐ 要培养思考的良好习惯 (21)

第三计 笼络人心

- ☐ 巧用一杯茶,感动一个人 (23)
- ☐ 领导要有人情味 (25)

☐ 与部下同甘共苦赢得成功 (32)

☐ 商量着好办事 (35)

第四计 智慧人生

☐ 说话要讲究方式 (39)

☐ 把握分寸适可而止 (40)

☐ 管理因人而宜 (47)

☐ 人人都喜欢受人赞美 (49)

☐ 批评要讲究艺术 (56)

☐ 学会与人合作 (59)

☐ 拒绝他人的艺术 (66)

第五计 和谐人生

☐ 和谐的心态是成功的保证 (69)

☐ 和谐创造幸福保证事业成功 (71)

☐ 怎样追求和谐的人际关系 (72)

☐ 学会兜圈子 (75)

第六计 快乐人生

☐ 快乐的心理能改变你的生活 (78)

☐ 别让仇恨影响你的快乐 (89)

☐ 自足者长乐 (97)

☐ 大器晚成切勿操之过急 (104)

第七计 内方外圆

- ☐ 对下属施点小手腕 (106)
- ☐ 该出手时就出手 (108)
- ☐ 丢卒保车,格蒂获利不菲 (110)
- ☐ 软硬兼使整治人 (114)
- ☐ 捧人要因人而异 (116)
- ☐ 话到嘴边留半句 (118)

第八计 等待时机

- ☐ 刘备不做天下英雄 (121)
- ☐ 诱敌深入,等待时机 (122)
- ☐ 司马懿以退为进等待时机 (123)
- ☐ 等待也能成功 (126)
- ☐ 成功要等待最佳时机 (129)

第九计 成功交际

- ☐ 友善地待人准能得到回报 (132)
- ☐ 谦逊要恰如其分,称赞要适可而止 (136)
- ☐ 学会说对不起 (138)

第十计 集思广益

- ☐ 众人拾柴火焰高 (139)
- ☐ 发挥集体智慧 (141)

- ☐ 发挥智囊团的作用 (141)

第十一计 果断决策

- ☐ 果断决策成大事 (145)
- ☐ 决策有时候可以相信直觉 (147)
- ☐ 果断决策会有意外的收获 (153)
- ☐ 不失时机果断决策 (154)

第十二计 赢得权力

- ☐ 玩好权力这个游戏 (157)
- ☐ 千方百计赢得权力 (159)
- ☐ 权力就是管人,没有必要事必躬亲 (162)
- ☐ 为了保住权力,就得学会说不行 (164)
- ☐ 为了权力踢开绊脚石 (166)

第十三计 笑对挫折

- ☐ 挫折是成功的必由之路 (169)
- ☐ 失败是成功之母 (175)
- ☐ 挫折能激发你的潜能 (178)
- ☐ 笑对挫折获得新生 (181)
- ☐ 失败是成功的阶梯 (183)
- ☐ 失败是一个逗号 (190)

第十四计 自我激励

- ☐ 用积极的心态消除恐惧 (196)
- ☐ 学会控制情绪和感情 (197)
- ☐ 通过自我激励主宰自己的命运 (199)

第十五计 自我形象

- ☐ 好形象能成为赚钱的资本 (204)
- ☐ 自信能树立强者的形象 (205)
- ☐ 有时不好惹的形象也能帮助你成功 (207)
- ☐ 包装自己的好形象 (209)

第十六计 高效技能

- ☐ 慈善事业帮商家赚得满盆满钵 (212)
- ☐ 商到精处是诚实 (214)
- ☐ 大棒加红萝卜 (216)
- ☐ 如何对待恶人 (218)
- ☐ 如何对待刺头 (220)
- ☐ 以硬碰硬也能成功 (222)

第十七计 竭尽全力

- ☐ 一丝不苟的精神 (225)
- ☐ 埋头苦干定会取得成功 (226)
- ☐ 堂堂正正做人能获得事业上的成功 (227)

- ☐ 竭尽全力就会取得成功 (229)

第十八计 公平无欺

- ☐ 不偏不倚正确处理人际关系 (231)
- ☐ 对下级也要公平无欺 (232)
- ☐ 男女平等是第一位的 (234)

第十九计 挑战社会

- ☐ 奋斗才会有幸福 (236)
- ☐ 融入群体之中成功更有保证 (237)
- ☐ 三分天注定,七分靠打拼 (238)
- ☐ 不进步你就会后退 (239)

第二十计 聚财有道

- ☐ 敲山震虎克莱斯勒起死回生 (241)
- ☐ 聚财有道 (247)
- ☐ 赚钱也要讲究品味 (250)
- ☐ 假戏真唱,老费列克二次当富翁 (254)
- ☐ 趁火打劫,地产商一笔交易赚了又赚 (258)

第二十一计 管人技巧

- ☐ 念念孙悟空的紧箍咒 (263)
- ☐ 管人的两条经验 (265)
- ☐ 要与下级真诚交心 (267)

- ☐ 发号施令说一不二 (268)
- ☐ 决定前要考虑充分发挥下属的创造力 (269)

第二十二计 经营谋略

- ☐ 施小惠放长线钓大鱼 (271)
- ☐ 消费者的口碑是最好的广告 (272)
- ☐ 有孔没孔都要钻 (273)
- ☐ 让对方“两难”的谋略 (275)
- ☐ 无招胜有招的谋略 (278)
- ☐ 永远对竞争对手保持警惕 (282)

第二十三计 欲取先予

- ☐ 要想钓到鱼,得问鱼儿吃什么 (284)
- ☐ 将欲取之必先与之 (291)
- ☐ 报酬不应该是工作的重心 (293)

第二十四计 诚信是金

- ☐ 信用是赚钱的招牌 (295)
- ☐ 君子爱财取之有道 (296)
- ☐ 信用也是金钱 (296)
- ☐ 真诚换来信誉,信誉赢得金钱 (297)
- ☐ 宁赔老本也不能输信誉 (299)

第二十五计 善解人意

- ☐ 做一个善解人意的好上司 (300)
- ☐ 用善意的态度对待人 (301)
- ☐ 做一个善解人意的人 (302)

第二十六计 挖掘潜能

- ☐ 挖出埋在心底的潜能 (306)
- ☐ 世上没有不能解决的事 (307)
- ☐ 潜能必须挖掘才能发挥 (308)
- ☐ 我们只发挥了自身能力的百分之十五 (309)

第二十七计 学会忍耐

- ☐ 学会忍耐等待时机 (311)
- ☐ 为了获得更多的利益要暂时的忍耐 (314)
- ☐ 是非自有公论,忍耐很有必要 (315)
- ☐ 苏东坡身正不怕影子斜 (317)

第二十八计 居安思危

- ☐ 成功者要有忧患意识 (320)
- ☐ 培养创业者的问题意识 (320)
- ☐ 居安思危遇危不乱 (322)

第二十九计 大智若愚

- ☐ 大智若愚成大事 (323)

- ☐ 赫博的谈判术 (324)
- ☐ 水至清则无鱼,人至察则无徒 (329)
- ☐ 大丈夫能屈能伸 (330)

第三十计 超越自我

- ☐ 良好的习惯是超越自我的保证 (333)
- ☐ 善于思考是超越自我的前提 (335)
- ☐ 习惯左右人的命运 (337)
- ☐ 以卵击石超越自我 (339)

第三十一计 甜言蜜语

- ☐ 好听的话人人爱听 (342)
- ☐ 把“您”挂在嘴边受益多 (343)
- ☐ 人人都爱戴高帽 (344)

第三十二计 避免争辩

- ☐ 喜欢与人争论是最大的缺点 (347)
- ☐ 顶牛抬杠惹人烦 (351)
- ☐ 不与小人争辩 (354)

第三十三计 说服他人

- ☐ 称赞之后说服他人接受自己的观点 (357)
- ☐ 不要总是责怪他人 (358)
- ☐ 用商量的方法下达命令 (360)

- ☐ 说服他人的技巧 (362)

第三十四计 主宰自己

- ☐ 自己的命运自己主宰 (363)
- ☐ 主宰自己要祛除身上的惰性 (364)
- ☐ 把握人生的命运 (366)
- ☐ 努力奋斗的人才是主宰自己命运的人 (367)

第三十五计 软硬兼施

- ☐ 软硬兼施,搞好人际关系 (369)
- ☐ 摸透人的“软的欺硬的怕”的心理 (370)
- ☐ 左右开弓软硬兼施 (372)

第三十六计 唯命是从

- ☐ 唯命是从是讨好上司的法宝 (375)
- ☐ 学会维护领导的尊严 (377)

第一计 明确目标

□ 穆瑞明确目标获得成功

积极的人生就像在不断地攀登崇山峻岭,虽然有失足的危险,但只要战胜了这些困难,就可以不断有新的发现,到达更高点。

拿破仑·希尔讲过一个案例,很多年前,在一次舞会上,有一个叫阿瑟·穆瑞的年轻人,左顾右盼,坐立不安。原来他发现了一位漂亮的小姐,他很想邀她共舞,但却犹豫不决,因为他知道自己的舞跳得并不好。

思考再三,他终于鼓足了勇气,请那位小姐跳舞,小姐欣然应允。然而跳了几分钟,那位小姐就不耐烦了,她埋怨穆瑞舞跳得太差,像个笨拙的卡车司机。

很多人要是经受了这种耻辱,一定觉得受够了,再不会也不敢去邀请那些高傲的小姐共舞,看看电视或者是坐在家里发呆都要比遭人的白眼好受得多。

然而穆瑞居然没有因此而消沉和丧失勇气,反而更加热衷于跳舞,并且跳了很多年,后来成为了家喻户晓的现代舞蹈家。到他1991年去世为止,全世界共有百余家舞蹈学校以他的名字命名,他还曾连续11年在电视上示范,教所有人跳舞。

穆瑞之所以能在跳舞上坚持下去,并且最终取得了巨大的成就,是因为他有强烈的动机——一定要学会自己喜欢的跳舞,同时

也为了挽回自尊。有动机才能有行动,有行动才能发现自己的潜能,才能取得成功。

穆瑞的故事显示了态度和动机的重要性:态度和动机是并行而来的,对一件事的态度是热情还是冷漠,取决于做这件事的动机是否强烈。只有在对事情有明确的目标时,才能热切地、全身心地投入到这件事中,才能充分体会、把握和完成这件事。

□ 明确自己的发展目标

鲁迅、郭沫若原来都是学医的。作为医生,他们并不出类拔萃,后来改搞文学,结果都成了文坛巨人。如果当时他们坚持学医,那就很可能埋没自己的才能。

俄国戏剧家斯坦尼斯拉夫斯基在排练一场话剧的时候,女主突然因故不能演出。他实在找不到人,只好叫他的大姐来担任这个角色。他的大姐以前只是干些服装准备之类的事,现在突然演主角,由于自卑、羞怯,排练时演得很差,这引起了斯坦尼斯拉夫斯基的不满和鄙视。

一次,他突然停止排练,说:“如果女主角演得还是这样差劲,就不要再往下排了!”这时,全场寂然,屈辱的大姐久久没说话。突然,她抬起头来,一扫过去的、自卑、羞怯、拘谨,演得非常自信、真实。

斯坦尼斯拉夫斯基用“一个偶然发现的天才”为题记叙了这件事,他说:从今以后,我们有了一个新的大艺术家……斯拉夫斯基不叫他大姐试一试,如果不是他大发雷霆,使他大姐受到刺激,没有这一切偶然因素促成干杂务的他大姐参加排练,一位戏剧表演家就一定会被埋没了。

对于科学人才来说,也有许多自我埋没的现象。爱因斯坦大学时的老师佩尔内教授有一次严肃地对他说:“你在工作中不缺少热心和好意,但是缺乏能力。你为什么不多学医、多学法律或哲学而要多学物理呢?”幸亏爱因斯坦深知自己在理论物理学方面有足够的才能,没有听那个教授的话。否则,也许我们的物理科学就不会像今天这样了。

科学的门类不同,需要的素质与才能也不同。比如:做一个杰出的临床医生,必须具有很好的记忆力;研究理论物理学,抽象思维能力不可少;一个数学家没有必要一定具备实际操作、设计和做实验的能力,虽然这种能力对于一个化学研究者来说是必不可少的;而天文学主要是一门观察科学,需要很好的观察能力,浓厚的兴趣和长久细致进行观察的毅力。人的兴趣、才能、素质也是不同的。如果你不了解这一点,没有能把自己的所长利用起来,你所从事的行业需要的素质和才能正是你所缺乏的,那么,你将会自我埋没。反之,如果你有自知之明,善于设计自己,从事你最擅长的工作;你就会获得成功。

这方面的例子实在是太多了:“达尔文学数学、医学呆头呆脑,一摸到动植物却灵光焕发……”阿西莫夫是一个科普作家的同时也是一个自然科学家。一天上午,他坐在打字机前打字的时候,突然意识到:“我不能成为一个第一流的科学家,却能够成为一个第一流的科普作家。”于是,他几乎把全部精力放在科普创作上,终于成了当代世界最著名的科普作家。伦琴原来学的是工程科学,他在老师孔特的影响下,做了一些物理实验,逐渐体会到,这就是最适合自己的行业,后来果然成了一个有成就的物理学家。

一些遗传学家经过研究认为:人的正常的、中等的智力由一对基因所决定。另外还有5对次要的修饰基因,它们决定着人的特