

思妃——[著]

三心二意

伤心

讲人间真情 爱善而且美 美艳绝伦
说天下痴男 怨女假而且丑 丑态百出

时代文艺出版社

三 心 二 意

伤 心

思 妃 著

时代文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

三心二意/思妃著. - 长春:时代文艺出版社,2001.5

ISBN 7-5387-1540-1

I. 三… II. 思… III. 长篇小说-中国-当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 23728 号

三心二意——伤心

作 者:思 妃

责任编辑:张四季

责任校对:张四季

装帧设计:李 栋

出 版:时代文艺出版社

(长春市人民大街124号 邮编:130021 电话:5638648)

发 行:时代文艺出版社

印 刷:北京市书林印刷装订厂

开 本:850×1168 毫米 32 开

字 数:220 千字

印 张:9.5

版 次:2001 年 5 月第 1 版

印 次:2001 年 5 月第 1 次印刷

印 数:1000

书 号:ISBN 7-5387-1540-1/I·1484

全套定价:74.00 元(本册定价:14.80 元)

N3.D2.51

内 容 提 要

伤心是一种感受。

以善良的 Q 爱意诗人,却得到了畜生的回报。

怎能不伤心!

人世间谁不伤心? 都曾有过伤心,但多数都不是真伤心。

真伤心的人在此,可供比照。

七月，黑色的七月。

被同学们称为绝色美人的花吟在七月总是不走运。一连三年，七月对花吟来说总是那样黑暗。她气愤地在心里嘀咕：“国家为啥偏偏把高考放在七月里进行？”

参加高等院校招生考试，花吟第一年差两分没进录取线；第二年差一分没进录取线；今年，她满怀信心地以为必定会一举高中，又一次走进考场，结果前天张榜公布成绩时，她竟又距录取分数线差了零点五分。气得花吟原本水灵灵的大眼睛，充满了伤心的泪水，她发誓再不参加高考，再不去受命运的捉弄了。

伤

命运真像有意捉弄花吟一般。她在读高中时，一直是班里的尖子，学校每次组织的摸底考试，她的成绩总是排在班里的前三名。可是，一旦到了高考考场，她平时对待考试的锐气和自信就荡然无存，剩下的只是担心自己发挥不好的恐惧。

心

带着恐惧心理走进考场，花吟自难发挥出自己的水平。三次高考，每次她考完一科总是带着有几道题没答上的遗憾走出考场。而且她一走出考场，头脑中就会立刻想出那几道题的做法，这就使她更觉得遗憾。

“看来，我是与大学无缘了。”

花吟第三次遭到落榜的打击，她对上大学彻底绝望了。

“吟吟，别灰心，明年再考。”

父亲仍在鼓励她求学。可是，花吟却摇了摇头，对父亲说：“不行。我都二十二岁了，我若明年再参加高考，就是考

上，又有什么意思？我们班第一年就考上大学的那些同学明年都要毕业了，我却刚刚走进大学校门，还不让他们笑话我？我决定不去上大学，自己找点事儿做，我就不相信人这一生只有上大学一条路！”

花吟的父亲花稀荣是一家公司的经理。他的思想十分开明，见女儿倔强地要走自己的路，就对她说：“你想上大学爸爸支持，想自己做事爸爸也支持。我相信我的女儿一定能干成一番事业。”

花吟的母亲凌雨菲是一所中学的语文教员，心里虽希望女儿能上大学，毕业后找一份稳定的工作，但看到女儿连续三年都与大学无缘，又见当今社会上许多人搞个体经营都赚到了钱，相反又有些大学生毕业后，却找不到工作，所以，听女儿说要自己去闯出一条路，而且花稀荣已表明了对女儿的支持，她也只好对女儿说：“吟吟是有志气的孩子。妈妈也支持你的选择。我也相信我的女儿能有所成就。”

花吟得到的父母支持，就与父亲研究起选项经营的事。

花稀荣建议女儿先考察一下市场，然后根据情况适当投资，既不担很大风险，又可以从小项目做起，逐渐发展，直至做大项目。

“爸爸，我明天就四处跑一下，待有成熟的打算后，再与您商议。”

花吟说罢，就把自己写字台上的所有高考复习资料都收拾起来，冷笑道：“高考害得我浪费了两年的时光，今天我要去当老板了。”

遂把那些书书本都扔进了垃圾箱，又呼喊了一声：“解放了！”

花吟在写字台边获得了解放，就大踏步地向商场挺进。

十几天后，花吟调查了市内的许多服务行业的经营情况，回到家里就对父母说：“我想搞一个美容院。我已了解过，现在做美容的人很多，而市内又只有几家规模很小的小店，我要开办一个比那几家小店略大些的，你们给我张罗一下，先借我些钱呗。”

“吟吟，妈妈希望一切都由你自己去做。我和你爸爸积蓄的钱你可以用，但也要算借给你的。”

凌雨菲为使女儿得到锻炼，看着她天真的举动，忍着笑，故意要让她认识到创业的艰难。

“女儿，爸爸当了好多年经理，对服务行业的情况很清楚。我看你搞美容院是很好的项目。但我同意你妈妈的主张：一切都由你自己去张罗。咱家的钱你可以随使用，若是不够，你再去自己出面找亲戚们借。这样可以使你得到锻炼的。”

花稀荣附和着妻子，也表明了态度，本以为花吟会感到为难。他看着女儿，微笑着等她做出反应。

“咱家有多少儿？”

花吟并没有表现出为难的神情，反而自信地开始盘算了起来。

“我们可以出十万元钱。这十万块钱是咱家的全部积蓄。你若赔光了，以后我们就再也没能力帮助你了。”

凌雨菲说着，把十万元的存款单拿了出来。

“十万！我还得借十万。我已多方询问过了，办一家小型美容院最少也得投资十万元。现在我要办一个大些的，最少也得投资二十万。”

花吟盘算了好一阵，才对父母说出要再借十万元钱。

“你就办一个小点的不行吗？”

凌雨菲对女儿投资二十万去开美容院有些不放心。

“要开就得开大的才可以招到有身份有地位的人，若开小店莫如不开。”

花吟态度坚决。花稀荣从女儿态度上已看出她是经过认真考察和调研了，但她毕竟还很天真，就对她说：“我们只有十万元钱，不够你就去找亲戚借吧。”

于是，花吟就开始向亲戚开口借钱了。

借钱是很难的事。

花吟本以为向亲戚开口，众亲戚都会顾念亲情慷慨解囊的。哪知当她依次向亲戚们伸出求援之手时，却都被委婉地拒绝了。

这时，花吟才认识到这些亲戚是怕借给她钱她无力偿还。

“妈呀，你家这边的亲戚咋都这样吝啬呀？他们都把人看扁了，就像我借了钱就还不起他们似的。”

花吟对凌雨菲抱怨众亲戚的无情。

“唉，你大姨和舅舅他们可能是以为你还小，怕你赔了钱。你叔叔和姑姑又都不好联系。吟吟，咱就量米下锅，有多少钱做多大事吧。过些天妈提前退休，和你一同做生意去。”

凌雨菲劝导女儿，心里也对姐姐凌雪菲和弟弟凌亚光有些不满。

原来，花稀荣家在外地，他是大学毕业后，被分配来本市的。当年，花稀荣与凌雨菲结婚时，花稀荣的岳父凌超和岳母钱庆芬因花稀荣是外地人，也不顾长女凌雪菲和女婿姜魁的妒嫉，就把小女儿和女婿留在家中一同生活，直到凌雨菲的弟弟凌亚光娶了媳妇——鲁洁，花稀荣和凌雨菲才搬出去独住。

那时，凌超和钱庆芬老夫妇俩看着子女们都结婚成了家，他们老两口又都退休在家没事儿，就承担起了为子女们带孩子的职责。先是长女凌雪菲和姜魁生了一儿一女——姜盼盼、姜

立伟；接着又有了花稀荣、凌雨菲生的女儿花吟，最后凌亚光、鲁洁生的儿子凌伟、凌岸先后都送到了凌超、钱庆芬身边，由老两口儿照看。

由于凌超和钱庆芬照看五个孩子，凌雪菲、姜魁夫妇、凌雨菲、花稀荣夫妇和凌亚光、鲁洁夫妇自然经常相聚在老人身边，一时间凌家热闹非凡。凌雪菲、姜魁、凌雨菲、凌亚光、鲁洁三对夫妇都相处得如一家人一样，对于孩子也不分彼此。所以，当凌雪菲、姜魁夫妇在走“五·七”道路下乡时，由于他们的孩子姜盼盼、姜立伟已上了小学，就由凌超、钱庆芬两位老人做主让他们带着未到学龄的花吟和凌伟去乡下，反把姜盼盼和姜立伟留在城里上学。

凌雨菲一想到当年一大家人相处得那样亲密，如今女儿花吟张口向凌雪菲和凌亚光借钱却遭到拒绝，不禁暗说：“树大分枝了。兄弟和姐姐都和我分心，看来这世界上是自己不行，谁也指望不上了。”

遂暗下决心要与女儿一同经商。

花吟也是个要志气的孩子，听了妈妈的话便再不提借钱的事了。她暗想搞大一些的美容院资金不足，就只好另做打算。

也许在花吟身上有花稀荣善于经商的基因，再加上花稀荣和凌雨菲的娇宠，她不仅具有把握商机的天赋，也有敢于冒险的心理素质。她认识到大型美容院开不成，小型美容院又很难办出特色。所以，花吟只好到其他行业中开始重新选项。

“吟吟，现在做生意不是容易的。前些日子你张罗办美容院，爸爸是怕挫伤你的积极性，没有给你泼冷水，不知你这几天又在考虑什么项目，但有一点，我必须提醒你：无论做什么，你都得懂业务。譬如，你前些天要办美容院，你不懂美发，又不会做皮肤养护，你若真到了投资时，我就会阻止你

了。幸好你没凑够钱，爸爸也就没说什么。今天，我建议你先从打工仔做起。爸爸管的文化发展公司现在效益还不错。你明天可以先去实习一段时间。若你能在短期内结识一些关系单位的业务人员，或许会对你以后自己从事经营活动有帮助。”

正当花吟在选择什么项目问题上感到为难时，花稀荣看到女儿再不像开始张罗创办美容院时那样天真了，她已对商场有了一定的了解，亲眼看到了一些企业由于选项和经营不善，导致亏损的许多事例，就耐心地指点了她一番。

“好啊！爸爸原来是表面上慷慨，说让我随便去闯，暗中却在为我把关呢。”

花吟此时也认识到了父亲的话是正确的——做任何项目的生意，都不可盲目地干。她笑着接受了爸爸的建议，把家里的十万元存款折，交还到母亲手里。

次日，花吟随花稀荣到了文化发展公司，在花稀荣的安排下，到业务部做了一名临时业务员。

花稀荣的文化发展公司，以与出版单位合作出版和经销图书为主。花吟与公司里的业务员一道搞推销，一道去催款讨账，一口气跑了国内十几个省份，与三十几家图书经销点的负责人相识并约定以后要进行业务合作。

“爸爸，我想自己做一本书试试。”

花吟以为可以和这三十几家经销点合作就可以去进行经营实践了。花稀荣看着女儿，问道：“你想做什么书啊？你有合适的书稿吗？”

“这……”

花稀荣这一问，花吟才觉得自己的实习还远远不够。于是，她又与公司业务员一道出征了。

这次出门，花吟专门留心图书市场的畅销书，并记下了一

些畅销书的名字和出版单位的电话号码。

“爸爸，我现在可以试试了吧？”

出差归来，花吟又向父亲征询意见。

“你想做什么书？”

花稀荣问。

“我想了一个选题，名字叫《中华成语典故故事》，想请我妈找几位中学语文老师编写。”

花吟胸有成竹地答。

“哦，我女儿真行！这个点子不坏。爸爸支持你。”

花稀荣为女儿的进步而欢喜。

“爸爸，我自己做这本书，你们公司也可以发些，我和你们按五折结算。”

“好说，五折就五折。我们包销五千套，三个月内出书，书到付款。”

父女俩谈起了业务，并签订了包销合同。

花吟根据自己半年多的实习经验，认为出版这部《中华成语典故故事》首版可以印刷一万套，由于父亲的公司又肯包销五千套，所以她决定首版开机印刷一万五千套。

“一万五千套！我让我妈妈他们在一个月内完成六十万字书稿，按每套定价三十元钱计算，只要五折回款，我就可以纯赚十五万元钱！”

花吟盘算好了，立即请凌雨菲找了十位中学语文教师，许以每千字二十元稿酬，要求务必在一个月内交出书稿。

凌雨菲找的十名语文教师都是她多年的老同事。他们听说花吟要经营图书，都觉得不稳妥，惟恐劳而无功，最后出版不了。花吟看透这十位老师的心思，遂向母亲讨来那十万元存款，先提出一万两千元，分别交与各位老师，说：“我把稿酬

伤

心

先支付给你们，请务必在一个月内交稿。”

众老师看到花吟信心十足的样子，才应允了下来。

一个月后，花吟带着书稿找了一家出版社，又花了两万元钱办好了出版手续。

“印刷！半个月内我一定要出书。”

花吟雄心勃勃地开始了图书经营活动。

前后不到两个半月，花吟就把印刷十分精美的《中华成语典故故事》提前向花稀荣的公司交货了。

“好家伙！我女儿真是了不起。我还以为你三个月交不出货，要按违约处理，让你吃点苦头，也好吸取些教训呢！哪曾想你提前交货了？看来你没白实习。好，我们收货，给你结账。”

花稀荣看到女儿惊人的办事效率，从心里欢喜，立即为女儿兑现书款。

花吟与父亲交割清楚后，又迅速将所余的一万套书向她熟悉的经销点发货。

一万五千套书刚刚发完，花吟就操起电话，通知各经销点儿注意查收。

凌雨菲看到女儿的办事能力，心中欢喜，美滋滋地对花稀荣说：“龙王爷的儿子会凫水，这话真是没错的。吟吟越来越像你，将来一定比你有所作为。”

“这次让她尝到了甜头，这孩子一定会在图书经营这一行上走下去的。唉，做书的营生是辛苦的呀，你以后要劝她注意休息，不能见钱不要命！我看她这三个月来瘦了许多，这样拼命干下去，我可是担心。”

花稀荣看到女儿在经营活动中的热情和取得的成绩，既可怜又欢喜，遂让妻子劝告女儿要劳逸结合。

花吟初次从事经营活动，并没想到会这样走运。三个月后，凡是她发过书的经销单位不仅把书款如数付清，还都向她追加订书数。这家增加五百，那家增加一千。花吟略一统计，订数竟增加了五万套。

“乖乖，这回我可赚大钱了！”

兴奋的花吟兴高采烈地找到父亲花稀荣，向他报告喜讯，说：“老爸，我做的这套《中华成语典故故事》真是一棵摇钱树。现在外面订数又有五万套了。”

“好啊！爸爸经营这些年图书，也没做出这样一本好书！我得向你祝贺了。”

花稀荣为女儿初入商海试锋芒就旗开得胜而欣慰。

“爸爸，你公司还订不订这套书，若订马上给我报数，一会儿我就去印刷厂联系再次开机印刷。”

花吟又与父亲谈起了生意。花稀荣看着女儿，笑道：“你这套书我们发了五千，的确是好卖。我们就再追加一万套吧，依旧按五折结算，书到付款。”

“太好了，这次我可以印六万套。”

“女儿呀，稳着点吧。我看你印五万套就行了……”

“为什么？我好不容易抓到一本畅销书，若不抓住机会，怎能赚到很多钱？”

花吟自信自己的书是畅销的，她固执地离开父亲，赶到印刷厂，预付了印刷费，就吩咐开机印刷《中华成语典故故事》六万套。

印刷厂厂长看着花吟不过是个二十多岁的姑娘，文质彬彬的，竟十分有心计，忍不住赞道：“一个小姑娘能有这样的财运！一本书就印了七万五千套，真不知要赚多少钱。”

“算不得什么的。人这一辈子，关键在于能抓住机会。厂

长，你给我抓紧些，待这六万套书印出来，我给你送酒来。”

花吟笑着说罢，就回到家里，只等这六万套书印装出来。

半个月后，六万套书又印装完毕。

这次，花吟没有先向花稀荣的文化公司交货。她先把外地客户所订的五万套书发出，又等了十余天，听到客户都收到了货并开始销售后，才把剩下的一万套书交给花稀荣，笑着哄他说：“爸爸，这书刚刚印出来，我就先给你送货来了。”

“好。收货，付款。”

花稀荣哪知女儿早已把五万套书发向全国各地？还以为他收到的一万套书是最早到货的，遂连忙吩咐财会部向花吟支付了一万套的书款。

花吟收下钱款，即对花稀荣说：“爸爸，你们就慢慢卖这些书吧。这次书发出去的太多，我现在就得出差，去各地收书款了。”

于是，花吟急匆匆地告别了父母，出门去依次到发过书的关系单位取钱。

一个月后，花吟把五万套书款全部收回。她净赚了一百二十余万元钱。

不出半年，花吟由一名“落第秀才”而成了一名腰缠百万的富姐儿。她得意、兴奋、欢欢喜喜地回到家向母亲报告她的成就。

凌雨菲看着女儿欢喜的笑脸儿，忍不住笑骂道：“你这个小机灵鬼，耍心眼儿，可把你爸爸给害苦了！看你爸爸回来怎么和你算账？”

“我怎么害我爸爸了？”

花吟当初故意晚些给花稀荣的文化公司送书，目的就是怕自己所印的六万套书过多，同时发出会造成市场饱和，从而影

响外地关系单位及时与她结算书款。此时，她明知是父亲文化公司进的一万套书由于到货较晚，造成了积压。但她却故做不知地向母亲询问如何害了父亲。

“鬼丫头！你让你爸爸订了一万套书，却故意晚给他送货，让他那些书都积压在仓库里，还装不知道！哈哈，一个老家贼却让小家雀给糊弄了。”

凌雨菲溺爱地看着女儿，笑了起来。

“商场无父子嘛。谁让我爸说货到付款来着！”

花吟沾沾自喜，也得意地笑了。

这时，花稀荣下班回来，看到妻女在笑，就知道她们一定是在笑花吟骗他的事，忍不住也笑了，对花吟说：“你真是我的好闺女！你为了赚钱，却害得你爸爸赔钱。唉，看来我真是老了，竟没识破一个黄毛丫头耍的小把戏！”

“爸爸，你别着急。你们都一万套书压不下，迟早会卖完的。”

花吟似在劝慰父亲，却掩饰不住脸上露出的得意神情。

“我也知道压不住，但你却先把书款结走，使我们公司造成资金……”

“爸爸，你们公司如果缺钱，我可以拿钱入股啊。”

“算了。我可不敢再和你这个鬼精灵打交道了。现在你已经是腰缠万贯的富人了，就自己注册公司，干自己的事业去吧。爸爸帮你到此为止，以后就得你来帮爸爸了。”

花稀荣虽因女儿给他公司里添了麻烦，可看到女儿取得了成功还是由衷地开心。

花吟听了父亲的话，就开始着手创办文化发展公司。

花吟由于手中已有了一百二十余万元钱，觉得自己的衣着已与身份不相符，就带着母亲上街，先为母亲买了几件像样的

衣裳，才精心地为自己选了几身高档服装。

凌雨菲看着女儿清秀美丽的脸蛋和穿着合体服装显出的苗条的身段，忍不住赞道：“我女儿真是天生的美人坯！不知将来哪个小伙子有福气能娶上你。”

“妈！你怎取笑人家？人家还小，不想这事嘛。”

花吟与母亲撒娇地说着，心里也在暗暗想着哪个小伙子值得自己爱。

“岳鹏自从上了大学，不知为何杳无音讯！该死的家伙，一定是忘记了我。”

值得她去爱的人，在她心里只有她高中时的同学岳鹏。可是岳鹏自高中毕业那年考上大学后，就再也没有与她联系过。这使花吟不免在心底产生一丝惆怅。

伤心 “唉，先干事业，只要事业有成，男人又算得了什么？我就不信岳鹏不来找我，我就找不到比他更好的小伙子！”

花吟在事业上十分旺盛的进取精神，使她暂时无暇专心去考虑恋爱的问题。尽管当初在高中时，她曾对身材魁梧、仪表堂堂的同班同学岳鹏深有好感，但两年多来杳无音讯，又使她渐渐忘了那个曾让她想入非非的岳鹏。方才若不是凌雨菲提及将来谁能娶她的事，花吟的心可能还会像情窦未开的少女一样沉静。

凌雨菲看到女儿沉默了片刻，又昂起头来，脸上也同时现出了骄傲和自信的神情，知道她是又在想创办公司的事，即问她说：“吟吟，你是在想要办公的事吧？你一个女孩子办一个公司一定是很难的，不知你用不用妈帮你，你若需要妈帮你一把，我马上就申请退休。”

“妈，你若肯帮我最好。我想把公司执照办下来以后，你就替我照看公司内部的事，我也好专心去组织书稿和联系业

务。”

花吟由于在父亲的官办公司里实习了半年，深感集体所有制企业内部存在人员过剩，又人浮于事的弊端。所以，在她要创办自己的个体公司时，首先考虑的就是公司的人员问题。其实，她在心里早已打定了主意，要让母亲为她掌管公司内部事务，然后她再聘任两名业务人员，就可以使公司的经营活动运转起来。

凌雨菲关爱女儿，没过几天就办下了退休手续，开始全力以赴地与女儿一同去张罗创建公司的事。

这天花吟选定了公司的办公地点，只用了三十万元钱就买下了一套临街的商品房。凌雨菲与花吟拿到这套属于她们自己的办公室门钥匙后，母女俩就分头忙碌了起来：花吟去办公司执照；凌雨菲购买办公用具。

三天后，花吟办齐了公司的营业手续，凌雨菲也把办公桌、保险柜、卷柜等购置完备。凌雨菲建议道：“吟吟，一定选个好日子开业。到时，咱也请些客人来热闹热闹，图个吉利。”

“妈，我已算好了日子。三天后就是大吉之日。明天我还得招两名工作人员，请客人的事就由您安排吧。”

花吟向凌雨菲交待了她打算开业的时间和具体工作，就开始考虑招聘业务员。

自从昨天花吟在《城市晚报》上登出招聘启事后，她已接过十来位应聘者打来的电话。最后，她只约了五位应聘者见面。

这五位应聘者都是十八至二十岁女性，又都敢于在电话里对花吟说自己的长相是漂亮的。

花吟之所以选长相秀丽的年轻女性自有她的考虑。她在近