

11 Abilities

to be RichMen



能力重建 • 系列

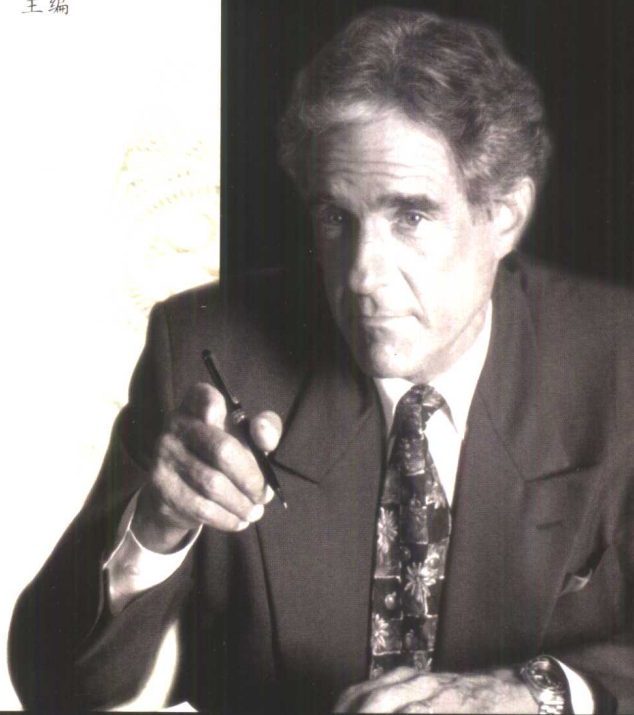
成为富人 的十一种能力

❖ 世界财富研究编委会
舒天 主编

据统计，世界上95%的财富掌握在5%的富人手中。如果把这些钱均分给每一个人的话，那么，5年之内，它们还是会流回富人的口袋。

这些有钱人和没钱人有什么不同？不是基因不同，而是心理有别。那么，怎样想这些富人所想，做他们所做，就是这本书想告诉你的——超级有钱的基本策略。

九州出版社



成为富人

人

的十一种能力

◆ 世界财富研究编委会
舒天 主编

HUMAN

九州出版社

图书在版编目(CIP)数据

成为富人的十一种能力/舒天主编. —北京:九州出版社, 2002. 1

ISBN 7 - 80114 - 708 - 1

I . 成… II . 舒… III . 成功心理学 IV . B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 087005 号

成为富人的 11 种能力

舒 天 主 编

出版:九州出版社(北京市海淀区万寿寺甲 4 号)

邮编:100081 电话 68706019

经销:全国新华书店

印刷:九州财鑫印刷有限公司

开本:850×1168 毫米 1/32

字数:300 千字

印张:14

版次:2002 年 1 月第 1 版 第 1 次印刷

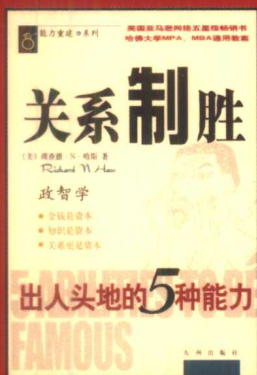
书号:ISBN 7 - 80114 - 708 - 1/F·46

定价:25.00 元

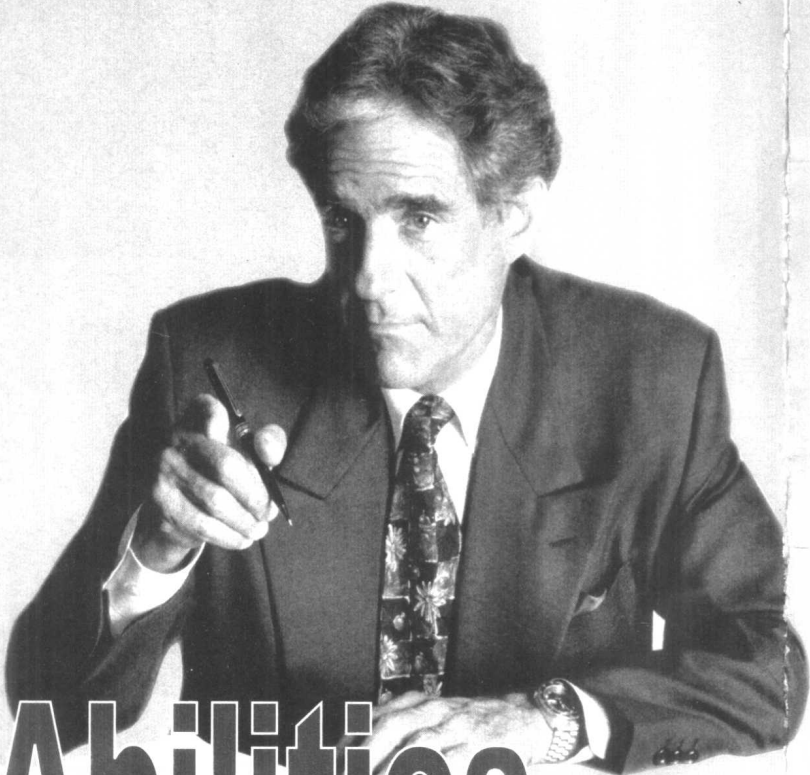
成为富人

RICHMEN

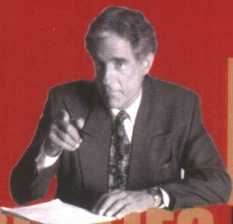
的十一种能力



11 Abilities
to be RichMen



11 Abilities to be RICH



RICHMAN 11 ABILITIES TO BE

责任编辑语

亲爱的书友：

感谢您阅读这本书，现在
我们已经成为朋友了。请致电
林欢：(010) 68706019，告

诉我们：

您对本书有何看法？您还
希望读到什么样的书？您将
您的出版建议或作品赐与我们
吗？

谢谢您！

林欢

责任编辑：林欢



COVER DESIGN TEL: 010-68706019

装帧设计 / 蒋宏工作室 · 陈然

JIANGHONG STUDIO

目 录

绪篇 创富新理念将改变你的人生

请牢记比尔·盖茨的名言：“观念加时间才是真正的财富。”改变贫穷，必先从改变观念始！

1. 为什么世界上到处都是有才华的穷人 (2)

在这个世界上，富人也并非全部高智商且受过良好的教育，但他们富了；而受过良好教育的人却没有，博士为中学毕业的老板打工的事到处可见，世界上有太多的有才华的穷人。

研究表明，创富是知识教育不完全能培养的另外一套综合观念和能力。

2. 是什么妨碍了你的致富 (2)

为什么富人越来越富，穷人越来越穷，就是因为创富的观念和能力有高低之分。

当我们明白了穷人之所以贫穷的原因之后，就

可以采取行动改变自己的人生,这个行动就是开启创富能力。

3. 开启创富能力,你也可以成为富豪 (3)

王侯将相本无种,财富也没有固定的姓氏,贫苦也并非在你身上扎了根。开启财商,你也可以成为富豪。

当有人问罗伯特“要从一个雇员变成老板,我必须做什么”时,他的回答通常是:“关键不是你要做什么,而是你‘思考’做什么以实现你希望的改变。也就是说,为了去‘做’需要被做的事情,你首先需要‘成为’谁。”

在罗伯特的财商讲座上,他在黑板上写下三个词:成为——做——拥有。

4. 学习8种创富新理念 (5)

最有钱的人,不一定是那些智力天才,创富理念加上勤奋努力,才是创富成功的根本。

致富的根本在于掌握创富理念,学习致富要从学习理念入手。

- (1) 树立强烈的求富欲 (6)
- (2) 更新你的财务观念 (6)
- (3) 集中力量致富 (7)
- (4) 不要为金钱而找钱,让金钱为你工作 (7)
- (5) 获得个人的财务自由 (7)
- (6) 构建个人的现金流系统 (8)
- (7) 留住你的财富 (8)

- (8) 让财富与善举同行 (8)
- 5. 迎接新世纪的创富风暴 (9)**

新世纪的到来,人们创富的途径更加多样,对财富与财商的认识更加全面。

富人到底是怎样赚钱的,也许你看到这里已经有所启迪:机遇只是外在形式,观念才是内在要因。

第一篇 创富要让心先“富”起来

创富理念告诉我们,要致富,首先必须从自己内在的“心”开始,从整合自己内在的力量开始。伟业成于伟志,奇志创造奇迹。

创富理念

- 1. 让心中创富的本能引导你成功 (12)**

创富思考需要从心开始,同样,创富信念也要从心开始。首先要调动起你的积极创富本能,改变过去“我可能不行”的意象。

- 2. 让内心的创富机制遵循五条原则为你工作 (15)**

你必须学会信任你内心的创富机制,不要过于担心它是否能够开动,或者过分有意识地努力强迫它而使它受到干扰——你必须放手让它工作。

3. 创富需要从强化财富潜意识做起 (16)

约瑟夫·墨菲认为：“想得到财富，先必将财富的观念送入潜意识，不论何时何地，心中先相信你会会有很多财富。”

他认为，如果你坚信上面这段话，并且不断地反复念诵，同时你要诚实努力地投入工作，那么潜意识自会为你效劳而积累财富，将来你会惊奇自己怎么会有这么多的钱。

4. 自信就会自富，雄心自会招财 (20)

如果我们养成了一种必胜信心的习惯，那人们就会认为，我们比那些丧失信心或那些给人以软弱无能、自卑胆怯印象的人更有可能赢得未来，更有可能成为一代富有者。

正如中国首富，新希望集团总裁刘永好认为，只要有勇气投入到新的生存方式中去，就可以显著地改善自己的收入状况。

5. 敞开你的谋财“野心” (24)

要致富，首先还得敢致富。恰恰这一点是许多人缺乏的，也是许多人所忽视的。

能力借鉴

4 1. 永远具有把事做大的强烈冲动 (26)

洗笃信是做大事的人，赚就要赚大钱一直是他的

所有商业活动的指导思想。

2. 信心能够创造奇迹 (29)

强烈的理想信念可以使一个创业者成为企业家,成为一个富有者。

吴士宏从一个“毫无生气甚至满足不了温饱的护士职业”,先后当上 IBM 华南区的总经理,微软中国总经理,TCL 集团常务董事、副总裁,靠的也是自信。

用吴士宏自己的话说,十几岁时她除了自卑地活着,一无所有。但她有一个信念,那就是“绝不允许别人把我拦在任何门外!”

第二篇 规划好一生的财富目标

制定一个经过努力能够实现的财富目标特别重要。

人生有限,条件有别,我们只能选择适合自己特点的创富道路,才有可能达到致富的目标。

创富理念

1. 像卡内基那样经营创富目标 (36) 5

著名的美国钢铁大王卡内基认为他的致富秘诀

就是将欲望变成目标,再将目标变成财富。他把这个过程分为六个步骤:

- ①定下你想争取财富的实际金额。
- ②决定你预备进入的用以换取金钱的行业。
- ③制定实现目标的期限。
- ④制定明确的计划,立即执行。
- ⑤将上述四点,简单而又明确地写成一份志愿书。
- ⑥每日将志愿朗诵两遍。一次在临睡之前,另一次则在早上。朗诵之时,幻想已经拥有渴望得到的财富。

2. 确定财富目标的三大思考原则..... (40)

- ①具体量度性原则。
- ②具体时间性原则。
- ③具体方向性原则。

3. 制订进军财富的计划表..... (41)

“算计不到穷一时,计划不到穷一世。”这充分说明了计划的重要性。个人致富也是如此,必须有自己的计划表。

制订进军财富的计划表。首先涉及三个问题:一是你本人是个什么样的人,即对投资的风险偏好;二是你个人的资产规模适合做什么;三是你本人的知识结构与层次,这决定了你对不同投资理财工具的驾驭能力。

(1)个人的风险偏好与性格特点	(42)
(2)收入水平和分配结构	(44)
(3)知识结构与职业类型	(45)
(4)利率和收益率预期变化	(46)
(5)对通货膨胀和物价变动率的预期	(47)
(6)资产选择的机会成本	(48)
4. 把握财富增大的轨迹	(52)

1/3 的有钱人是天生的,1/3 靠创业积累财富,1/3 靠理财致富。诞生富裕之家毕竟是少数,而创业成功的比率也只有 7%,因此,理财得当是普通百姓致富的最佳途径。

俗话说:“人不理财,财不理你。”成功的理财可以增加收入,减少不必要的支出,改善个人或家庭的生活水平,从而使你走上富裕的道路。

5. 把财富化作幸福生活 (55)

比尔·盖茨宣称:当他 60 岁时,他会将所有的财产贡献给社会。基于金钱可能对孩子带来的伤害,盖茨同当今世界的许多富人一样遵循“再富不能富孩子”的教育原则,宁愿将钱捐献给社会也不愿多给一分钱让孩子去挥霍。

“一个人在富有中死去,是一种耻辱。”这是“钢铁大王”卡内基的观点。

时代·华纳公司的老板泰德·特纳要以一年捐资 1 亿美元的进度,分期 10 年捐资 10 亿美元给联合国

进行慈善事业。他说：“世上没有一件事堪媲美于付出的快乐——有意义的付出。”

具有现代财商的人，非常善于在财富与幸福生活之间划一个这样的等号。

6. 创富成功启示录：从小事做起，从早年起步 …… (59)

美国 41 万个百万富翁中，78% 的人年龄超过 50 岁，他们的财富都是通过连续二三十年每周 7 天做相对枯燥的工作而获得的。

既然一夜暴富是不现实的，我们惟有靠早行动才能早致富。美国 170 位百万富翁，共同特点是很早就强迫自己将收入的 1/4 左右用于投资。

能力借鉴

1. 因目标而致富的戴尔 …… (61)

研究那些已获得成功的富豪时，你会发现，他们每一个人都各有一套明确的目标，都已订出达到目标的计划，并且花费最大的心思和付出最大的努力来实现他们的目标。

29 岁的迈克尔·戴尔是《财富》杂志所列 599 家大公司的首脑中最年轻的一个。他既不是靠继承遗产，也不是靠中彩，而是很早就树立创富观念的结果。

2. 全身心为目标行动的郑翼之 (65)

众多的超级富豪们之所以成功,在众多的因素中有一个突出的特点:那就是想到就做,一有好的创意,立刻就付诸实施。

3. 采取严谨周全的计划实现自己的致富目标 (68)

企业家真正的周密是运作实践步骤上的周密。

运作能力差的企业家往往在经营中陷入思维不清晰而混乱不堪的局面,JR 人才调查中心据此总结了一个理论叫做“ $10000 - 1 = 0$ ”理论。意思是:企业家在某项经营过程中,总共有 10000 个环节需要周密全面地考虑,但其中有一个关键环节在运作过程中被忽视,那么,他必然会陷入失败,收益为 0。

第三篇 善于运用各种创富思维模式

许多百万富翁并非学识渊博、智力超群,他们大多是思维跳跃,并不循规蹈矩的人,不一定能够获得高分或老师的欣赏。然而,却更能适应社会,更能掌握赚钱的本领,其根本原因就是他们有灵活的思维模式,并且能根据不断变化的情势而不断变异思维模式,创造更大的财富。

◆ 创富理念

1. 通过创新思维获得创富智源 (72)

什么是创新思维？创新思维就是9美元变到30万元的差距。这就是高财商的创新思维。

(1) 创新思维的主要特点 (74)

(2) 创富思维的基本要素 (76)

2. 开启创富思维之门 (82)

当创富思维未被开发时，它只是一个蕴藏有无数创意的宝库。一旦宝库之门打开，所有创富的新发现、新思维便接踵而至。

(1) 致富创意的基本特征是打破常规 (83)

(2) 实现致富创意的四个条件 (84)

3. 进入创富灵感的天地 (87)

无论是使用电动剃须刀还是剃须刀架的男士，都知道世界上有一个知名的吉列剃须刀。这就是灵感的产物。

捕捉创富灵感有四种方法

① 追踪热线法。

② 寻求诱因法。

③ 搁置问题法。

④ 养气虚静法。

(1) 灵感具有的特点 (88)

(2)促使创富灵感的产生	(89)
(3)捕捉创富灵感有四种方法	(91)
4. 逆向思维是极为有效的创富利刃	(92)
创富中的逆向思维就是要突破流行思路,抓住人所未料的潜在商机,不循常规,反向求异,以异务奇,以奇取胜。	
(1)产品开发中的逆向思维	(95)
(2)市场营销中的逆向思维	(95)
(3)经营目标上的逆向思维	(96)
5. 发挥联想思维的创富威力	(97)
联想是举一反三的最佳启示法,是开启心灵进行创富思考的最简便、最适宜的钥匙,是创造性活动的一种强有力的心理中介。	
(1)创富联想的三种主要类型	(98)
(2)创富联想的三个主要规律	(101)
6. 破译超前创富思维的天机	(102)
这是最高明的创富思维。它不是被动地去顺应未来的变化,跟着形势跑;它是在主动地开创未来,将未来的财富早早地抓在了自己手中。	
(1)直观型	(103)
(2)局外推断型	(103)
(3)目的型	(103)