

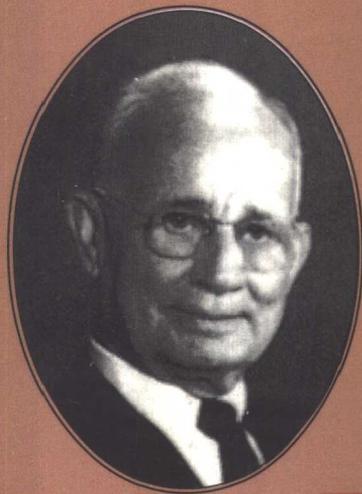
拿破仑·希尔成功致富教程①

拿破仑·希尔

成功之路

成功之钥

积极成功法



Napoleon Hill
KEY TO SUCCESS



海南出版社

00120703

拿破仑·希尔 成功致富教程

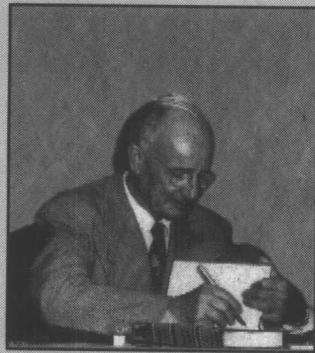
B848.4

拿破仑·希尔

32

成功之路

成功之钥
积极成功法



Napoleon Hill
KEY TO SUCCESS

海南出版社

FB25/27

Napoleon Hill's Keys to Success

by Napoleon Hill

本书由 Penguin 安排授权出版

Success through A Positive Mental Attitude

by Napoleon Hill

Copyright © 1998 by W. Clement Stone and David Hill

本书由 Simon & Schuster 安排授权出版

中文简体字版权 © 1998 海南出版社

版权所有 请勿翻印

版权合同登记号：图字 30-1998-13 号

拿破仑·希尔

成功之路

作者：拿破仑·希尔

译者：张书帆 王明华

责任编辑：苏斌

特邀编辑：常征

※

海南出版社出版发行

(570216 海口市金盘开发区建设三横路 2 号)

新华书店经销

北京印刷一厂印刷

1999 年 1 月第 1 版 1999 年 1 月第 1 次印刷

开本：850 × 1168 毫米 1/32 印张：12.75

字数：328 千字 印数：10000 册

ISBN 7-80645-127-7/B·1

定价：21.80 元

人人都能成功

(代前言)

拿破仑·希尔(1883~1969),美国——也是世界上——最伟大的励志成功大师,他创建的成功哲学和十七项成功原则,以及他永远如火如荼的热情,鼓舞了千百万人,因此他被尊称为“百万富翁的创造者”。他的影响已经远远超出了成功学的范畴。当第一次世界大战爆发时,威尔逊总统用他的励志秘诀训练和鼓舞士兵,筹募军费。这使拿破仑·希尔的名字与一个国家的历史有了联系。

1929年经济大崩溃袭击美国后,美国人民陷入到对恢复昔日繁荣的深深绝望之中。1933年,罗斯福总统把拿破仑·希尔请进白宫,帮助他主持著名的“炉边谈话”节目,唤醒美国人民沉睡已久的信心与活力。拿破仑·希尔把他的思想、他的激情、他的声音注入到每一个美国人的心灵深处。他为罗斯福总统组建了那个国家有史以来最为庞大的智囊团,为希特勒发动的那场战争提前做好了物质、精神和智慧上的准备。拿破仑·希尔的不领一分薪水的无私奉献,赢得了白宫官员和美国人民的一致尊敬。

但他随后就陷入到离婚、孤独、贫困的麻烦之中。到他再

度振作起来、创造人生的第二次辉煌时，已是六十开外的老人了。

拿破仑·希尔出生在阿巴拉契亚山中，是一个不听话的孩子。他的后母给了他爱心和成长的勇气。在20岁时，见到著名的钢铁大王卡内基，卡内基交给年轻的拿破仑·希尔一项他想完成、却已力不从心的任务——采访、研究众多成功人士，总结他们的成功规律，给他人和后来的人以永恒的精神指导。但是，卡内基不提供一分钱费用，这项工作也可能要耗尽拿破仑·希尔一生的精力。

拿破仑·希尔接受了这项挑战。在卡内基的帮助下，拿破仑·希尔采访了500多位成功人士，包括爱迪生、贝尔、亨利·福特、塔夫特、威尔逊总统、罗斯福总统等世界级大师，拿破仑·希尔还成为他们的朋友和助手。在研究和思考他们的成功经验基础上，凭着个人坚忍不拔的毅力，拿破仑·希尔终于找到了人们梦寐以求的人生真谛——如何才能成功。这花费了他整整20年时间。爱迪生这样评价拿破仑·希尔的工作：“我感谢您花了这么长的时间完成‘成功学’……这是一个很健全的哲学，追随您学习的人，将会得到很大的益处。”另一位闻名遐迩的人际学大师卡耐基说：“我一生的最大成就之一，是帮助拿破仑·希尔完成他的‘成功学’。这比我的财富更重要。他的成功学，是一个‘经济的哲学’。”

当他去世时，成功学已传遍美国，并影响到五大洲，人们不分国界、不分地域、不分民族、不分肤色、不分性别、不分年龄、不分学历、不分贫富，都在读他的书，都在从他的书中汲取信心和力量的养分。克莱门特·斯通用他的秘诀鼓舞员工，在最短的时间里建成美国当时效益最好的保险公司。西方商界

最畅销的《世界上最伟大的推销员》中最鼓舞人心的思想，就来自拿破仑·希尔的十七项成功原则。受到他的影响，重新站起来，从一贫如洗成为百万富翁，从穷困潦倒走向社会名流，这样的人则不计其数了。

后来的人们为了纪念成功学的先驱者，把卡内基推为成功学的第一代宗师，拿破仑·希尔为第二代宗师，是他把成功学创建成完整体系，并发扬光大的。

中国悠悠文化几千年，也蕴涵着深厚的成功学思想。“有志者，事竟成。”拿破仑·希尔则说：“信心和志向是成功的基础。”“不争者，争之也；不伐者，伐之也”，在拿破仑·希尔那里表述为耐心等待比盲目出击更容易接近目标；同时要懂得哪些可以改变，哪些不可以改变，可以改变的改变它，不可以改变的接受它，并拥有能区分它们异同的智慧。这与孙子讲的“知可以战与不可以战者胜”又不谋而和了。

这里出版的《拿破仑·希尔成功致富教程》是由拿破仑·希尔基金会专门授权，大陆唯一获得正式授权的版本，其中包括大陆和台湾从未出版过的《拿破仑·希尔传》，该书讲述了拿破仑·希尔从山中顽皮小孩走向世界成功大师的不平凡的一生。他的一生，实际上是自己伟大理念的实践。拿破仑·希尔生前由他亲自审定出版的著作达厚厚八卷之多，还不包括《希尔黄金法则》上发表的几百万字。这里集结出版的《拿破仑·希尔成功致富教程》一套三册，一部分是由拿破仑·希尔亲自撰写的，一部分是由拿破仑·希尔基金会编定，作为希尔慈善机构的励志成功教程，实际上包括了拿破仑·希尔成功哲学的全部精髓。考虑到中国读者的阅读习惯，分册如下：

《成功之路》，包括《成功之钥——拿破仑·希尔的十七项

成功原则》和《拿破仑·希尔的积极成功法》，由希尔基金会编定，励志成功教程；

《致富之道》，包括《拿破仑·希尔的思考致富实践法》、《成功与致富的说服术》、《拿破仑·希尔的一年致富法》，由希尔基金会编定，励志成功教程；

《一生的财富》，包括《思考与致富》，由拿破仑·希尔亲自撰写，在他生前即已销售50万册；《拿破仑·希尔传》，米歇尔·瑞特著，大陆第一次出版。

海南出版社

目 录

成功之钥

引言	3
第1章 设定明确目标	7
第2章 组织智囊团	21
第3章 培养具吸引力的个性	31
第4章 展现应有的信心	53
第5章 多付出一点点	71
第6章 培养个人进取心	85
第7章 培养积极心态	95
第8章 控制你的热忱	107
第9章 强化自律	117
第10章 正确地思考	131
第11章 控制你的注意力	143
第12章 激发团队的合作精神	153
第13章 从逆境和挫败中学习经验	163
第14章 培养创造力	173
第15章 保持健康	181
第16章 预算时间和金钱	193

第 17 章 运用宇宙习惯力量	207
第 18 章 十七项成功原则	219

积极成功法

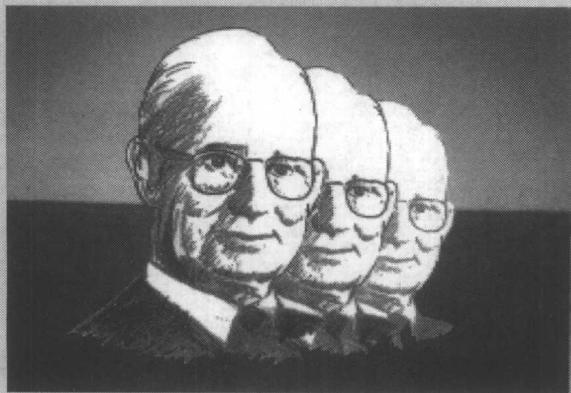
引言	241
第 1 章 踏上成功之路	243
第 2 章 五种引爆成功的炸弹	283
第 3 章 打开宝库的钥匙	315
第 4 章 成功在望	351
第 5 章 行动	379



拿破仑·希尔  成功致富教程

成功之钥

KEY TO SUCCESS



◎拿破仑·希尔 / 著

◎林光常 / 审定

◎张书帆 / 译

引　　言

无论你做任何事，都会有所成就，本书将告诉你迈向成功的方法。

本书针对十七项成功的原则，做了最实际而深具启发性的分析和阐释。这十七项原则都是那些已经拥有永续成就的人在做事态度上不可或缺的要素。如果你能使这些都变成你行为和态度的一部分的话，你将会实现你所有值得实现的目标。

一生的工作

钢铁大王安德鲁·卡内基——曾是一家钢铁公司的创办人和慈善家，并奉献力量帮助美国钢铁公司的成立，他交给年轻时期的希尔一项须耗费其一生才能完成的工作——收集并且分析使美国早期伟大人物永续成功的特质，此后希尔便仅凭着卡内基的介绍和他自己坚忍不拔的精神，访问了500多位成功的人物，并且撷取他们的智慧精华，编撰成“成功

原则”的逻辑架构。

希尔从福特、爱迪生、威尔逊和罗斯福那儿，学到了无价的洞察力，他同时也了解每个人所遭遇到的种种困境：他发现福特有着令人难以忍受的个性；他看到并且了解爱迪生和他几近耳聋而奋战成功的情景。虽然他在经济萧条期间，努力为罗斯福总统工作，以拯救美国经济，但他还是强烈反对总统的许多计划。希尔认为这些计划太少强调个人的努力，会诱使美国人依赖他人而不依赖自己。但是经过和这些人共事、交谈和观察之后，希尔学到了许多宝贵的经验，这些经验的价值远远超过这些人的成就的总和。

虽然希尔已出版过许多详细探讨他的心得的书，并且都很成功，但是让他感到成就最大的一本书，就是在1937年出版的一本商业励志书籍《思考与致富》。

本书对于成功之路的简明阐释，会给人一种直接的感受，作者以日常口语的写作方式，列出了为达到个人成就所需要的方法和技巧。50多年之后，拿破仑·希尔的巨作在拿破仑·希尔基金会的赞助下，依然吸引数以万计的新仰慕者，而这些人因为看了希尔的著作，而使自己的生活变得愈来愈好。

随着智慧的成长，以及在希尔遇到更多以他观点作为生活基础的人之后，希尔更能不断地以精益求精的精神，修改他的人生哲学。他经常以演讲、授课和写文章的形式来阐释他的新观念。他尽可能地用直接现身说法的方式传播成功的福音。

很不幸的是，他还有许多充满智慧的思想，一直都未能以书本的形式发表出来。在他退休之后，便坚持以演讲的方式，来阐明他的成功原则，因此在1970年他逝世后，购买

引言 □

《思考与致富》这本书的几十万读者，便不再有机会从他那儿获得其他实用观点的智慧指导了。

因此，拿破仑·希尔基金会的董事们，便指示要在本书中纳入希尔晚期励志哲学的精华部分。

一本新作

《成功之钥》一书提供你实践十七项成功原则（拿破仑·希尔在《思考与致富》一书之后的主要观点，也是他一生研究的重点）的一些直接、简单而且更具有智慧的建议。看了这本书之后，你将会了解如何将你的构想和热忱，注入前后一致而且范围广博的成功计划之中。

拿破仑·希尔将在本书中告诉你应用十七项成功原则的技巧和培养这些原则的方法，并且使你能够洞察这些原则对你生活的影响。

本书中的文章是由希尔的手稿、演讲稿和大学授课讲义编辑而成，编者只在本书中，另外加入了一些应用这十七项原则的当代人物事迹。由于希尔的智慧博大精深，而且影响深远，故遵照他的建议所得到的好处，将会使你一生受益无穷——如对希尔一生产生莫大的助益一样；不遵照这十七项原则，可能招致的坏处，同样也是显而易见的，本书在这方面也有所说明。

《成功之钥》是拿破仑·希尔的巨作，这位来自弗吉尼亚州偏僻地区的男孩，最后变成好几位总统的知己，以及独特的美国成功哲学的先知。

你将可以从本书中得到一些简单易行的指导，以及许多可使你改善目前状况、从而变得比以前更好的机会。当你在

□ 成功之钥

阅读本书时，应时时不忘拿破仑·希尔的基本处世准则（也就是他的思想要旨）。如果真能这样的话，您就能体验到前人曾经经历过的成功滋味。

凡是你心里所想的，并且相信的，终必能够实现。

第1章

设定明确目标



在开始迈向成功之前，应先问你自己一个问题：你的目标是什么？

设定明确的目标，是所有成就的出发点，那些 98% 的人之所以失败的原因，就在于他们从来都没有设定明确的目标，并且也从来没有踏出他们的第一步。

当你研究那些已获得永续成功的人物时，你会发现，他们每一个人都各有一套明确的目标，都已订出达到目标的计划，并且花费最大的心思和付出最大的努力来实现他们的目标。

安德鲁·卡内基是引领我设定明确目标的人，他编写并出版伟大人物达到永续成功所依循的各项原则。

卡内基原本是一家钢铁厂的工人，但他凭着制造及销售比其他同行更高品质的钢铁的明确目标，而成为全国最富有的人之一，并且有能力在美国小城镇中捐盖图书馆。

他的明确目标已不只是一个愿望而已，它已形成了一股强烈的欲望，只有发掘出你的强烈欲望才能使你获得成功。

认识愿望和强烈欲望之间的差异是极为重要的。我们每个人都希望得到更好的东西——如金钱、名誉、尊重——但是大多数的人都仅把这些希望当作一种愿望而已，如果你知道你希望得到的是什么，如果你对达到自己的目标的坚定性已到了执着的程度，而且能以不断的努力和稳健的计划来支持这份执着的话，那你就已经是在发展你的明确目标。