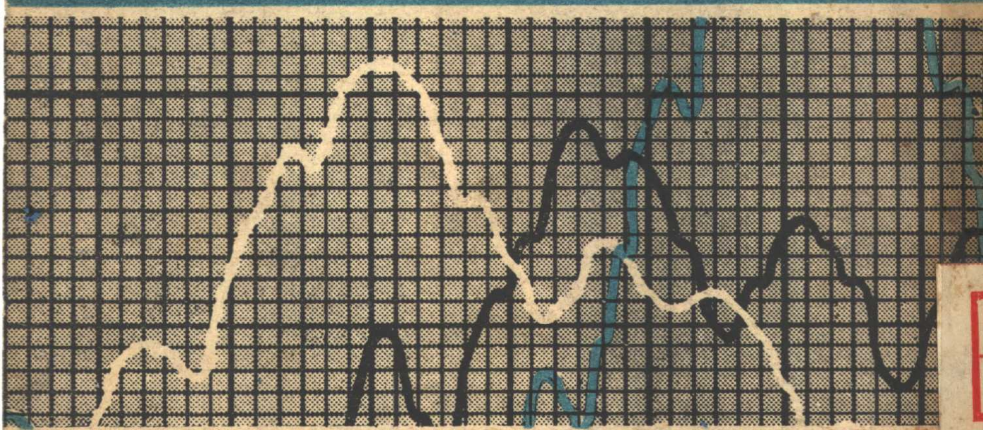


世界知識叢書之六十八

美國壟斷資本

美國勞工研究會著

寧父 張放譯



世界知識出版社出版

世界知識叢書之六十八

美國壟斷資本

美國勞工研究會著
寧父 張放 譯

世界知識出版社出版

一九五一年十一月

Labor Research Association:
Monopoly Today

本書根據紐約 International Publishers

一九五〇年版本譯出

美國壟斷資本

· 世界知識叢書之六十八 ·

著者 美國勞工研究會

譯者 寧父張放

出版者 世界知識出版社

北京東堂子胡同四十七號

承印者 國際新聞局外文印刷廠

總經理 張華書屋

定價七千五百元

一九五一年十一月初版

版權所有★不准翻印

(1) 0001—5000

書號：0059

目錄

第一章 壟斷的代價是什麼？……………（一）

四百名巨頭（一）——壟斷的代價（四）——大企業的利潤（八）——經濟集中的程度（一二）——龐大的公司發展起來（一九）——兩次大戰中的合併（三）——戰爭使集中增長（二五）——大公司發展得更大（三六）——誰取得利潤？（三九）——揮霍着資本的流動（四五）——保險公司成爲大投資者（五七）——華爾街的投資銀行家（四一）——掌握着政權（四五）

第二章 金融集團……………（五三）

摩根皇室——馬當先（五三）——洛克菲勒帝國——擴張中（六二）——庫恩·羅比集團在鐵路業中勢力堅強（六六）——梅隆皇朝的權力（七〇）——杜邦集團真象（七六）——芝加哥集團在發展中（八三）——克里夫蘭集團在擴張中（八七）——波士頓集團擴大了（八九）——相互連結和重疊的利害關係（九二）——反托駁斯行動毫無效果（九七）——稍勞工爲『壟斷』（一〇九）

第三章 羣衆宣傳事業中的大企業…………… (110)

報業的集中和壟斷 (一二) —— 報業連鎖公司的增長和報業競爭的減少 (二三) —— 廣告的勢力 (二七) —— 雜誌與壟斷資本 (二八) —— 電影業的集中 (二三) —— 無線電和電視業中的大資本 (二七)

第四章 國外投資和獨佔資本…………… (134)

美國的私人投資 (二三) —— 『直接』投資的集中 (二五) —— 美國石油托辣斯的對外投資 (二九) —— 銅鑛業的對外投資 (三四) —— 鐵鑛產業 (三四) —— 最大工業的對外投資 (四六) —— 卡特爾的勾結 (四八)

附錄一 美國最大的二百五十家公司…………… (152)

工業公司 (二五) —— 鐵路公司 (二八) —— 公用事業公司 (二九) —— 銀行及其他金融公司 (二六)

附錄二 一九五〇年底時資產在十億美元以上的美國公司…………… (153)

第一章 壟斷的代價是什麼？

四百名巨頭

四百名巨頭現在統治着美國經濟。他們是一些銀行家和工業家，一九五〇年時，在國內二百五十家最大公司的三千七百零五個董事席位中，他們就共同佔有了幾乎三分之一。二百家最大的非金融性的公司，其中每一家的資產都在一億二千五百萬美元以上，而五十家最大的金融性的公司，包括銀行和人壽保險公司，每一家的資產都超出五億二千七百萬美元。

在這些龐大的公司中，有一些是屬於一個限制性的『十億美元社』——每一家都有十億美元或更多的資產。這一百五十家的資產總數達一千九百二十八億美元，佔美國所有公司資產總數（四千六百十五億美元）的百分之四十二左右。

在這個最富有的資本主義國家中，支配這些最大的公司的人們，他們所掌握的金融權力是有史以來獨一無二的。在這些人們的小圈子的中心，坐鎮着四百名巨頭，其中每一個人都是兩家或兩家以上最大公司的董事。平均來說，這四百人中每人都佔有三個這種重要的董事席位，而他們之中許多人還兼任着一些較小公司的董事。

華爾街的一個主要集團，摩根——第一國家銀行(J. P. Morgan—First National Bank)，在二百五十家最大的公司中，佔有八十三個董事席位，在較小的公司中也佔有極多的席位。就以第一國家銀行總經理亞歷山大·O·納格爾(Alexander O. Nagle)一人來說，他在七家龐大的、受摩根控制的公司中担任董事，這七家公司除第一國家銀行外，為美國援氣爐及標準衛生設備公司(American Radiator and Standard Sanitary Corp.)、美國煉糖公司(American Sugar Refining Co.)、國家餅乾公司(National Biscuit Co.)、紐約中央鐵路公司(New York Central R.R.)、美國謹慎保險公司(Prudential Insurance Co. of America)及美國鋼鐵公司(U. S. Steel Corp.)。

這四百名巨頭中有許多人是銀行家，而同時又是工業公司的董事。其餘的人是工業家，而同時又是銀行的董事。他們代表着目前壟斷資本主義一切的權力。

在勞工研究會(Labor Research Association)早先的一本書中，曾經描述過銀行資本與工業資本溶合爲一而形成的財政寡頭：『銀行資本與工業資本的結合因此已是一個實際事實，它爲利益關係的新結合以及董事職位的交錯提供了基礎，以致各色銀行家在工業公司的董事會中任職，而工業家在銀行及保險公司的董事會中任職。』

舉例來說，某些工業中四家大公司就控制了各該工業生產的百分之七十五或更多，而這些銀行家兼工業家就統治着這些工業。這些工業的生產總值，佔所有工業生產品總值的三分之一

1.

主要是這些人負責規定價格，從而把生活費用維持得極高。他們拒絕減低價格，因為他們的政策是導向利潤的——始終如此，時時刻刻如此。美國政府的臨時全國經濟委員會（Temporary National Economic Committee）在一九四〇年曾承認說：『分享壟斷資本家所賺得的不必要的高利的股東們，爲數是極少的。實在不可能再設計一個較此更完善的辦法，使貧者愈貧，富者益富。』^①

這些經濟方面的皇族們，在今日的美國可能顯得強大，但是他們却被捲入資本主義的總危機中。在這個總危機中，他們所面臨的是，世界上社會主義部分與歐洲新民主主義國家的興起，以及殖民地與半殖民地人民民族解放鬥爭的勃興。他們還面臨着：資本主義不能應用它的生產力；經久的、大規模的失業，使每一個資本主義國家內的生活程度降低，以及經久的農業危機，使農民們日益貧窮。^②

在這個舊秩序的垂危時期，美國的統治者不能長久地避免另一次週期性的經濟危機，甚至比二十世紀三十年代的那一次更具有毀滅性。他們祇能用軍事生產來延緩這個危機。美國資本主義

① 安那·羅徹斯特：『美國的統治者』，一九三六，第二十九頁。

② 臨時全國經濟委員會事件第二十一號：『美國工業中的競爭和獨佔』，一九四一，第十八頁。
參閱『經濟危機與冷戰』一書，一九五〇，世界知識出版社出版。

一切表面的力量必須以其基本的弱點來抵銷。它不能使提供勞力的人全部就業。它爲少數人製造利潤，而不爲全體人民造福。甚至在『繁榮』期間，它仍使國內三分之一以上的人民在衣、食、住方面不得滿足。世界上幾乎一半的人口正在走向社會主義，資本主義現在正受到他們的挑戰。資本主義制度的確是在被廢棄中，但是它的殘餘現在在美國却處於領導地位。

壟斷的代價

美國的壟斷者是否真正規定我們所必須購買的物品的價格呢？如果有人懷疑這一點，他應該讀一下政府調查壟斷實施的報告，以及最近反托辣斯案件的記錄。這些官方文件承認，我們必須付出高價來購買肉類、餅乾、牛奶、鉛管、鋼製和鉛製的家庭用品、電燈泡、眼鏡、香煙、汽車、電力和煤氣，看電影、買火車票，以及數十種其他的貨物和役務——都是因爲壟斷資本家們爲了自己的利益，希望賺得更多的利潤，而規定了這些價格。

壟斷資本家設法把價格規定得使他可以賺得最大可能的利潤。他規定着貨物的價格和產量，而絲毫不考慮這種行動對於消費者、競爭者或任何其他他人可能有的影響。

二次世界大戰以前，在鋁工業中已經存在了一個實際上全部的壟斷，當時美國鋁公司（Aluminum Company of America 簡稱 Alcoa）就等於整個工業。單是這一家公司就控制了鋁的全部供應。

今日的電話業也是如此：美國電話電報公司(American Telephone and Telegraph Co.)已經使這個工業的發展在共同的控制之下配合起來。在美國大部分的地區中，我們支付拜耳系統(Bell System)所索取的費用——不然我們就不能使用電話。同樣地，在電報業中，自從西聯電報公司(Western Union)在一九四三年吞併了郵電公司(Postal Telegraph Co.)以後，它就取得了絕對的壟斷。我們支付西聯電報公司所索取的費用——不然我們就不能發送電報。祇要一家公司或幾家聯合一致的公司控制了足夠的供應，以致它們可以用限制生產、限制競爭、抬高價格的辦法來增加它們的利潤，那麼壟斷就存在了。

列寧爲帝國主義下了精確的定義，把它認爲是資本主義的壟斷階段時，曾列舉了下列五個主要的經濟特點：

『第一，生產和資本集中已發展到很高的程度，以至造成了在經濟生活中起決定作用的壟斷組織；第二，銀行資本與工業資本已滯合爲一，因而在這個「財政資本」基礎上已造成了財政寡頭；第三，與商品輸出不同的資本輸出已具有了特別重要的意義；第四，分割世界的資本家國際壟斷同盟形成起來了；第五，各最大資本主義強國已把世界上的領土分割完畢。』

在資本主義的壟斷階段，控制一些特殊工業的少數公司一致行動，把它們的生產量限定到一

● 列寧：『帝國主義是資本主義底最高階段』一九四九年莫斯科外國文書籍出版局中文版八二至八三頁。

定的數量，使市場要按規定的價格購進。它們削減生產來維持價格。它們拒絕以較低的價格售出。它們籌劃一個利潤優厚的缺貨現象。

在這種維持價格的背後就是牟利的動機。壟斷者規定的價格，比他在競爭的情況下索取的價格高。因此，他所能賺得的利潤也就比在別的情況下更多。壟斷機構的這些超額利潤，或則重新投資於國內的工廠和器械，作為額外的股息分給股東、留作準備金，或則用作國外的投資。

假如以股息的方式分發，那麼這些利潤就到了收入最豐的一小撮人手中。在成年人的口中，大約有百分之四的人，也即不到六百萬人擁有股票，而其中大多數人也祇有幾股。美國財政部入息統計年報中的所得稅報告書^①就證明了這一點。在這些擁有股票又有特權的一小撮人中，當然包括統治美國最大公司的四百名銀行家和工業家。

因此，在一個主要的工業中，少數幾家公司的高級職員和董事就有壟斷的權力，來控制生產和價格。假如較大的生產可以造成更多的利潤，他們就會增加生產。不然他們可以『用限制生產和維持高價的辦法來保證壟斷性的利潤』。^②他們可以收買較弱的競爭者的權利、用合併和統一的辦法，他們也可以把較小的公司接收過來。

●參閱勞工研究會『勞工真相錄』第九輯，第二十七頁。

●小軍需工廠聯合會對『研究美國小工商業問題特別委員會』的報告：『第二次世界大戰和經濟集中』，美國參議院，一九四六，第一頁。

雖然虛妄地標榜爲『自由企業』，但事實上祇是那些高高在上的才有自由。壟斷使『自由企業』制度成爲笑柄。與十年前臨時全國經濟委員會發表詳細的報告時比較起來，今日的情形更加是如此。經濟權力的集中在過去十年中繼續增長。甚至在一九四二年，二百零五家最大的製造業公司的資產，就幾乎是美國所有製造業公司資產總數之半（百分之四十九）。●

壟斷對於基本價格的影響，在一九四九年底得到證明，當時價格的趨勢開始略微下跌。那時候，美國鋼鐵公司忽然宣佈，所有它的出品平均每噸上漲四美元，也即是上漲百分之四左右。這是二次世界大戰結束以來，它的第四次漲價。其他的鋼鐵公司就按照向例，隨着『大鋼鐵公司』的領導，以同樣的比例抬高價格。這種增漲從而使許多鋼製品的價格上漲。甚至國會的『經濟報告聯合委員會』的委員們，也以多數票通過，承認這次漲價『不但不得其時而且是毫無理由的』。●

在大公司中維持高價最有效的，是私營的電力公司。直到最近幾年爲止，這些大『公用事業公司』中每一家，在它營業的區域中，對於煤氣和電力的供應，幾乎有全部的壟斷。儘管有法令條例，它們仍能按照最高的利潤來索價，而消費者必須支付這個價格——否則就不能用煤氣和電力。

公營公用事業的價格，對於經常被昂貴的生活費用壓得透不過氣的消費者來說，是儉省的。但是私營的公用事業公司在全國的宣傳運動中却拚命反對公營範圍的擴展，因為它們的私利自然會嚴重地被削減。

在它們的維持高價運動中，摩根系統的統一愛迪生公司 (Consolidated Edison Co.)、梅隆系統 (Mellon) 的杜凱恩電燈公司 (Duquesne Light Co.) 以及其他十幾家大公用事業公司，都會捐助全國平等納稅協會 (National Tax Equality Association)。通過這個機構，它們主張對合作社課稅，因為合作社供應消費者貨物和役務時，比牟利的壟斷機構所索取的價格低。①

大企業的利潤

壟斷性的價格造成大量的利潤。在過去十年中，二次世界大戰之後接濟就是『冷戰』和國積原子彈，於是最大的公司更擴大了它們的規模和權力。在這些年中，物價上漲。在這十年的末期，消費品和役務的零售價比戰前的一九三九年高百分之七十。甚至美國勞工統計局 (U. S. Bureau of Labor Statistics) 的不完善的消費品價格指數也表明了這一點。一九三九年消費者

① 美國眾議院小工商業專門委員會：『衆議院報告第一六七五號』，一九五〇，第十一頁。

的一個美元，到一九四九年祇值五角九分，而由于一九五〇年民主——共和兩黨政府在朝鮮的干涉以及戰爭動員方案所引起的通貨膨脹，美元的價值還要繼續下跌。

就在這個價格上漲百分之七十的十年中，所有大小公司納稅後的利潤總數，却從一九三九年的五十億美元增至一九四九年的一百七十億美元，即增加了百分之二百四十。

利潤最多的是大工業公司。製造業公司中最大的通用汽車公司 (General Motors)，其純利在一九三九年爲一億八千三百四十萬美元，到一九四九年增至六億五千六百四十萬美元。這就是說，增加了百分之二百五十八。一九四九年空前的利潤，等于所有受雇的工人每人一千三百八十六美元。

最大的鋼鐵製造廠商，美國鋼鐵公司報告一九三九年納稅後的利潤是四千一百一十萬美元，到一九四九年增至一億六千五百九十萬美元，即增加了百分之三百以上。威斯汀豪斯電氣公司 (Westinghouse Electric) 宣佈一九三九年的純利爲一千八百九十萬美元，到一九四九年增至六千七百二十萬美元，增加了百分之二百五十以上。美孚油公司 (新澤西州) (Standard Oil, New Jersey) 在一九三九年的純利是八千九百一十萬美元，到一九四九年增至二億六千九百萬美元，增加了百分之二百零二。這四個龐大的機構代表着美國四個主要金融集團。通用汽車公司屬於杜邦集團 (du Pont)；美國鋼鐵公司屬於摩根——第一國家銀行集團；威斯汀豪斯電氣公司屬於梅隆集團；美孚油公司屬於洛克菲勒 (Rockefeller) 的勢力範圍。其他大公司的利潤也有

同樣的增加。

以一九四九年的利潤和前一年比較，則大壟斷機構中二十五家，其利潤比一九四八年多百分之十三。但是把大小公司一起包括在內，納稅後的利潤却減少了百分之二十。如果把最大的公司除外，就能看出較小公司的利潤有顯著的降落。①

可供課稅的純收入在五萬美元以上的公司，雖然祇佔所有公司總數的百分之十三，但是它們的收入總數，却佔美國所有公司可供課稅的純收入總數的百分之九十。每年收入在二萬五千美元以下的小公司佔所有公司總數的百分之七十八，但是收入的總數祇佔所有公司收入的百分之六。

以利潤率來計算，大公司比較小的公司所得的投資贏利較高。聯邦貿易委員會（Federal Trade Commission）和證券及交易委員會（Securities and Exchange Commission）的數字，按公司的規模，說明納稅後的利潤率。例如，一九四九年第三季時，資產在一千美元至二十四萬九千美元之間的小公司，平均的利潤率為百分之八·四。資產至一億美元為止的公司，其利潤率增至百分之九·二至百分之十·四。但是資產在一億美元以上的最大的公司，其平均的利

① 勞工研究會，「經濟摘要」，一九五〇年四月號。

② 美國財政部向衆院預算委員會提出的圖表第十號，一九五〇年二月三日。

潤率爲百分之十四左右。●

假如在一個工業中大企業被迫增加工人的工資，通常這就被用爲以更大地增漲價格的藉口。假如公司方面真正遵照它們所宣佈的政策，使價格的上漲僅足以彌補工資的上漲，那麼如果其他條件不變，它們的利潤也將維持不變。但是正如以上所說明的，利潤的奇漲證明它們所說的全屬虛偽。它們的大量利潤與它們被迫所增加的那些微工資，適成對照。情況既然是如此，所增加的工資很快地就被工人購買物品時所必須支付的高價抵銷了。

賺取工資的人創造剩餘價值，而從剩餘價值中這些公司取得它們的大量利潤。雇工們的工作條件是由壟斷機構規定的，有時是與工會經過集體談判規定的，有時根本沒有工會參預其事。一九四七年勞資關係法案（即塔夫脫—哈特萊法案）以及勞工隊伍中的分裂，在大公司與勞工力量的對比中，增強了大公司。對於工會要求保護工人，反對日益加快的速度，反對日益削減的實際工資等等，這些大公司有更大的權力來抵禦。●

經濟集中的程度

估量美國企業中集中的程度時，我們先查看一下一百十三家最大的製造業公司，一九四七年

- 『總統經濟報告』一九五〇年一月，第一八一頁。
- 『勞工研究會 勞工真相錄』第九輯，第六章。

時每一家的資產都在一億美元以上。這些大公司的資產總數達四百二十二億美元。僅僅一百十三家公司所擁有的四百二十二億美元資產，佔所有製造業資產總數（一千零五十四億美元）的百分之四十。●

假如我們察看這一百十三家公司所擁有的固定資本資產，即地產、廠房、以及器械，就能看出集中的程度。這些公司總共的純資本資產在一百六十億美元以上，佔所有製造業的純資本資產總數百分之四十六。正如聯邦貿易委員會所解釋的，用資本資產減去折舊這種辦法來測量，『低估了集中的程度，因為大公司在折舊政策方面通常比小公司保守，留下較多的款項作折舊之用』。●

但是對最大的製造業公司這種籠統的描述，掩蓋了在特殊工業中壟斷的程度。下面列舉十三種工業，在每一種工業中僅僅三家公司就擁有百分之六十四以上的純資本資產。按聯邦貿易委員會的說法，這些工業屬於『極端集中』的一類。

由三家（或更少）公司控制

鋁

佔總資產的百分比

100.0

- 聯邦貿易委員會：生產手段的集中，一九四七，第十六頁。
- 同上註，第十五頁。