

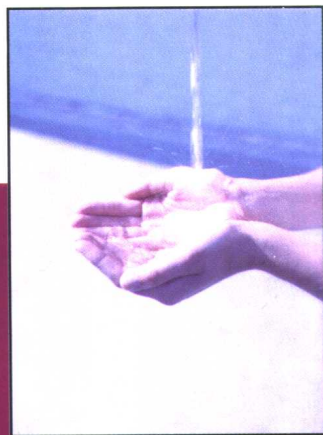
THE 96
STRATEGIES
FOR
A SKILLFUL
LIVING

巧妙

成功生活丛书

生存的96种 策略

生存是一把锁，没有钥匙是打不开的。
巧妙生存的每一种策略，都是无数成功人士人生精华的结晶。借鉴这些谋略，你就可以走好人生之路，展示自己的不同凡响之处。



寻国兵 / 编译



THE 96
STRATEGIES
FOR
A SKILLFUL
LIVING

延边大学出版社

成
生
丛

功
活
书

巧妙生存策略的96种

寻国兵/编译



延边大学出版社

责任编辑:金玲玉

封面设计:康笑宇

策 划:小 雨

成功生活丛书

巧妙生存的 96 种策略

延边大学出版社出版发行

(吉林省延吉市公园路 105 号)

河北省永清县印刷厂印刷

开本:850×1168 毫米 1/32 印张:62.5 字数:1250 千字 印数:1—5000 册

2002 年 1 月第 1 版 2002 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 7-5634-1590-4/G·353

定价:110.00 元(全套五册)

告诉你如何巧妙生存

每一个人都必须面对生存，一个人的生存状况决定了自己幸福与否。生存讲究技巧。精美聪明的生存技巧，给人带来实实在在享受，在现代社会里更加如此。

我们都可能面临这样或那样的问题，不免产生一些困惑，也就是说在生活的道路上需要得到指点。

塞缪尔·斯迈尔斯说过：“生存是一把锁，没有钥匙是打不开的。”

拿破仑·希尔说过：“选择道路的技巧可以使人少走弯路，并且在行路过程中避免过度的劳累，轻松欣赏风光，生存也是如此。”

奥里森·马登说过：“好的生存技巧是不会贬值的财富。”

生存的策略有很多，你也许听得太多。生存的目的也有很多，你也许太想怎样，你也许不想怎样。不管怎样，对未来的把握，对自我的负责，我们学习一次、思索一番总是裨益多多。比如热情是年轻的不老药、巧用自己的缺点、不要面子会活得更

好、学会爱你的敌人、让情境说话、敢与恶人比高低、好人缘是你最大的资产、让异性喜欢你、怎样花钱最明智、谨慎可以止败等等。《巧妙生存的 96 种策略》将最好的生存谋略囊括进来，送你 96 个智慧，说明 96 个道理，不是老生常谈，而是真知灼见；不是好为人师，而是引发共鸣；不是教你如何，而是让读者自己去把握人生。

活着不容易，生存有时确实很累。但说到底，就看我们用什么心态去生存，想什么办法去追求，凭什么条件去圆梦。

我们相信这本书对你有实质性的帮助。

2001 年 10 月

2A1154/06

目 录

1. 热情是年轻的不老药 (1)

◆热情是什么？热情就是年轻的生命。只要你热情不衰，你年轻的生命便会青春长驻。

2. 好人缘是你最大的资产 (5)

◆好人缘是一张最有效的通行证，她使你到处受到欢迎，而且事事能够办得顺利。好人缘是人生中的一笔重要的无形资产，我们应当好好保护并使其增值。

3. 让异性喜欢你——女性的魅力 (8)

◆世界上最能颠倒众生的女人，不是最美丽的，而是最有吸引力的。

4. 让异性喜欢你——男性的魅力 (16)

◆男人的魅力和勇气，才是俘虏女人的主要条件……女人往往爱上其貌不扬的男人，但绝不会爱没有男子汉气概的男人。

5. 学会爱自己的敌人 (21)

◆能够学会爱自己的敌人，这只有大智者才能做到。其实人生并无永远的敌人，爱自己的敌人只需心中的一转念而已。

6. 不要面子，会活得更好 (24)

◆面子其实是一种虚荣，它和道德相比，只不过是一抹浮云和一阵轻烟罢了。

7. 巧用自己的弱点 (27)

◆任何事物都有正反两个方面，弱点在特定的情况下也会变成优点，关键就看你如何去利用它。

8. 在人际交往中让情境说话 (30)

◆聪明人在交往中，不一定非用语言表达意思不可，暗示、行动、情境都可以成为最佳的意思表达方式。

9. 敢与坏人比高低 (33)

◆“魔高一尺，道高一丈”，既然我们知道邪不压正，那还有什么可怕的呢？

10. 怎样用小钱赚大钱 (38)

◆人的最大资本是智慧，谁会运用智慧，谁就会用小钱赚得大钱。

11. 利用新奇点子赚钱的诀窍 (42)

◆“戏法变化，各有巧妙不同”，赚钱也是一样，唯有想人所未想、见人之所未见，才能创造奇迹。

12. 巧用时间差赚钱的诀窍 (45)

◆“时间就是金钱”，这在普通人口中，只不过是一句口号；时间只有在智者那里，才能变成实实在在的钞票。

13. 借钱赚钱，无本生利 (48)

◆靠自己的积蓄做生意，只能一步一顿地爬行；只有善于借钱的人，生

意才会有较快的发展。

14. 敢于借贷，做安排生活的高手 (52)

◆今天，不会借钱的人或者说羞于借钱的人，他决不会是安排生活的高手。

15. 工薪家庭投资赚钱的技巧 (55)

◆人人都应学会赚钱，因为人人都需要花钱。在市场经济条件下，不懂得赚钱者将寸步难行。

16. 怎样花钱才是明智的消费 (61)

◆在生活中用“必须”来做出计划和安排，并把那些不应花掉的钱储存起来，这就是明智的消费艺术。

17. 个人理财应该注意的方方面面 (65)

◆善于理财表现了一个人对人生的计划性，不懂得个人理财的人，他的一生肯定是一个盲目的人生。

18. 年轻的单身汉如何理财 (71)

◆年轻时养成一套正确的理财观念，在以后的人生路上，你会发觉受用不尽，一生得益。

19. 如何节俭过日子 (74)

◆奢侈和节俭的区别何在？“奢侈”是将没必要花的钱花了，而“节俭”则是将它存起来。

20. 别让挥霍绊住年轻脚步 (78)

◆“挥霍”二字不知使人们失去了多少快乐和幸福。自古以来，从来没有挥金如土的人最后能成就大业。

21. 晚年花钱巧安排 (81)

◆晚年理财的主要任务，不外乎控制储蓄和消费。晚年不仅要防备不虞之需，而且更要对不良嗜好加以节制。

22. 摆正择业心态，正确选择职业 (84)

◆每个人的一生中都必将面临职业的抉择，因为这是我们走向社会的第一步。第一步能否走好，关键在于我们的择业心态。

23. 通过测试确定择业方向 (89)

◆择业实际上是一件并不麻烦的事，关键在于你對自己各科能力的自我测试。当了解了自己之后，你所选择的职业方向，就会成为你走向成功的方向。

24. 选择理想职业的首要条件 (91)

◆怎样才能谋得理想的职业？首要的条件当然在于你自己的素质，只要你有“金刚钻”便不怕没有“瓷器活”。

25. 根据自己的兴趣选择职业 (96)

◆兴趣是一种动力，把兴趣和职业结合起来，更容易使你做出成绩。

26. 根据自己的气质选择职业 (99)

◆人的气质与某些职业是有对应关系的，如果把这种对应关系结合起来，两者都会得到有益的张扬。

27. 根据自己的性格选择职业 (103)

◆选择适合自己性格的职业，从某种意义上说，就是选择了适合自己生长的土壤。

28. 做一个时时能找到工作的人 (105)

◆时时都能找到工作，这不仅取决于你的能耐，更重要的是，你要学会找工作的技巧。

29. 求职面试的技巧 (108)

◆跨进门槛的第一步必须要有一张门票，如果说这张门票就是你的宣传广告的话，那就看你的广告词能否精彩绝妙了。

30. 干工作要有一种敬业精神 (113)

◆敬业，是一种工作态度，是一种责任心。他反映的不是一个人的能力的大小，而是一个人的道德素质的高低。

31. 让自信改变你的人生 (117)

◆对于凌驾于命运之上的人来说，自信是其命运的主宰。

32. 自我确认能让你出人头地 (120)

◆一个人内心一旦确认了自我身份的话，他的一言一行就会把自己塑造成那种内心的形象，并且一生不变。

33. 储蓄知识就能丰富生命 (124)

◆知识犹如人体中的血液一样宝贵。如果缺少了血液，生命就会衰竭；如果缺少了知识，思想就要枯萎。

34. 有成就的人往往更爱学习 (128)

◆不学习，便不知道知识的宝贵；越深入地学习，就越会感到自己知识的贫乏。

35. 先有思想后有行动 (131)

◆应该说，任何行动都是在思想的基础上产生的；然而，只有在深思熟

虑之后产生的行动，才能结出真正的果实。

36. 办事成功重在策划…………… (135)

◆凡事不进行筹划，就很难达到成功。从某种意义上说，一件事情的成功，首先就是策划的成功。

37. 成功的策划需要创造性的思维…………… (139)

◆策划，是在寻找一种契机，或者说是一次巧妙的结合。要想创造这种契机，没有创造性的思维是不行的；而这种创造性的思维就是创意。

38. 养成制定生活目标的习惯…………… (143)

◆只要有生活的愿望和对本身力量的信心，那么整个一生将会是一座最美好的时钟。

39. 计划是实现成功目标的阶梯…………… (150)

◆做任何事情，离开合理的计划都难以成功。就像开车一样，如果没有预设方向、路线、站点和速度这些“计划”，我们无法到达目的地的。

40. 先做最重要的事情…………… (152)

◆做事情应该分清轻重缓急，只有这样才能达到最佳效果。就像写文章，如果抓不住重点，只在细枝末节上下功夫，就会离题万里。

41. 谨慎可以防止失败…………… (156)

◆“谨于言，慎于行”，这是做人须切记的。这样做不仅体现的是人的素养，它还是人生的一付安全铠甲。

42. 刚柔并济，无往不利…………… (160)

◆该刚则刚，能柔则柔。一个人只有同时具备这两种品质，才能灵活应变，进退自如。

43. 怎样弥补自己的缺陷 (162)

- ◆世界上完善无缺的人是不存在的，关键是怎样对待我们自身的缺陷。
聪明人往往能用巧妙的方法来弥补它。

44. 永远不要放弃最后的努力 (164)

- ◆当成功离我们只有一步之遥的时候，放弃者就是失败者，而坚持者就是成功者。因此，人生决不能放弃最后的努力。

45. 在逆境中磨炼自己 (167)

- ◆逆境是人生最深刻的教科书，只有逆境，才能培养出人的难能可贵的意志力。

46. 从困境中磨炼出驾驭生活的能力 (170)

- ◆耐人咀嚼的《菜根谭》说：“横逆困劳，是锻炼豪杰的一副炉锤，能受其锻炼者则身心交益；不受锻炼者则身心交损。”这真是一语道破了强者的奥秘。

47. 遇到恶运要想开一些 (174)

- ◆人生不可能一帆风顺，“不如意”就像暗箭，不时地会射向我们的身躯。但是，只要我们用“想得开”为铠甲，它便难伤我们半根毫毛。

48. 与上司相处的艺术 (178)

- ◆工作中的服从和生活中的尊重，这是与上司相处艺术的基本原则。

49. 识破骗子的技巧 (181)

- ◆骗子的最拿手把戏就是制造假象，而我们防止被骗的最根本的方法也就是识破这种假象。

50. 处理同事关系的诀窍 (193)

- ◆人是需要互相帮助的，同事是需要互相提携的。处理好同事关系的人注定是个事业的成功者。

51. 应付各类同事的诀窍 (196)

- ◆如果他是你的上司，他和气，你要比他更客气。如果他是你的同事，你要学会有所保留。如果他是你的下属，不要让他有机会过于亲近上面的主管。

52. 没有友情的生活不是生活 (202)

- ◆如果你把快乐告诉一个朋友，这快乐就变成了两个快乐；如果你把忧愁向朋友倾吐，你的忧愁便剩下半个忧愁。

53. 交往须平等，互利得深交 (208)

- ◆平等互利是人与人交往的唯一前提，如果失去这一前提，你的人际关系就必定是虚伪的，容易夭折的。

54. 为朋友建个档案 (213)

- ◆友谊是一种生长缓慢的植物，它只有嫁接在彼此熟识、互相敬爱的枝干上才会枝繁叶茂。

55. 不同的朋友不同的交往 (216)

- ◆知识、性格、爱好等决定了人与人之间的差别和特点。只有用不同的方法与不同的朋友交往，才能“交”有所得。

56. 尊重他人隐私，守口如瓶 (218)

- ◆只有对他人的隐私守口如瓶的人，才能永远受人尊重，被人信任。

57. 防人之心不可无 (220)

- ◆不损人、不害人、不沾人便宜这是做人的首要前提。不被人所损，不被人所害则是做人的基本保证。

58. 如何不上他人的当 (227)

- ◆“害人之心不可有，防人之心不可无”，这是使我们不上当的最好的警句。

59. 怎样才能与同事“合群” (230)

- ◆一个永远也不欣赏别人的人，也就是一个永远也不会被别人欣赏的人。

60. 商人和骗子的区别 (234)

- ◆商人和骗子是不同的，商人的目的是让你不断地掏腰包，而骗子的目的是只让你掏一次就够了。

61. 不要让烦恼缠着自己 (237)

- ◆经常烦恼的人，衰老就会过早光临。经常快乐的人，青春赶也赶不跑。

62. 冤家宜解不宜结 (240)

- ◆以冤报冤者，人生愁云压顶；以德报冤者，人生幸福无边。

63. 吃得苦中苦，方为人上人 (244)

- ◆能吃得起苦的人，才知道奋斗的价值；多吃苦，多奋斗，才有更多的机会成为出类拔萃的人，难道不是这样吗？

64. 为自己的价值观而献身 (247)

- ◆只有坚持自己价值观的人，才能在追求与献身中得到最大的快乐。

65. 时刻想到退路 (251)

◆大海既有涨潮，也有落潮。人生既会得意，也会失意。所以，冲锋之前就想着退步之策的，往往是智者。

66. 把该做的事先做起来 (255)

◆拖拉是成功最大的障碍，人们的借口常常是条件不成熟；而成功的人却总是把该做的事先做起来。

67. 磨刀不误砍柴工 (260)

◆刀快砍柴多，心细效率高。所以，不论做什么事，精心的准备总是必不可少的。

68. “瓜熟蒂落”需要情感投资 (263)

◆成熟的爱是需要投资的，就像树木生长一样，需要一个由种子抽芽破土渐至枝叶繁茂的培养过程。

69. 让爱情永葆青春 (266)

◆让爱情永远充满朝气的秘密，就是忠贞不渝的爱情本身。

70. 怎样接触各种不同的女人 (274)

◆不同的女人有不同的气质和风度，接触她们不仅需要爱的温柔，而且更需要的是爱的智慧。

71. 选择最佳的求爱方式 (278)

◆求爱方式虽不是决定恋爱成功的根本原因，但却是重要的原因。因为不恰当的求爱方式只会使感情之间增加距离。

72. 有备无患是大智 (282)

◆智者从不盲目行动。只有善于作好准备的人，才能无往而不利。

73. 怎样知道对方已爱上了自己 (287)

◆真正的爱是不需要用语言告白的。如果你留心便会发现，爱人的每个行动中可能都充满着爱的表达。

74. 摆脱单调平庸的新活法 (290)

◆生活不可能天天新奇，但是，聪明人总是善于给生活加些调料，让自己时时产生与众不同的感觉。

75. 优雅来自得体的举止 (293)

◆优雅是一种受人欢迎的气质，这种气质表现于你的举止，来源于你的修养。缺乏修养的人，是很难学会的。

76. 获得他人信任的方法 (298)

◆人与人是靠信任才联系在一起的，当你失去别人的信任时，你必将寸步难行，一事无成。

77. 处理亲戚关系的窍门 (303)

◆亲戚是人生中的一种特殊关系，在处理这种关系中，唯一坚持的原则应该是奉献。

78. “套近乎”的技巧 (309)

◆“套近乎”也是一门学问。学会它能够使你很快与他人的距离拉近，关系亲热起来。

79. 给他人送礼的学问..... (313)

◆送礼是人际关系中的一项礼仪内容。“礼”能否送到，就在“会”与“不会”的学问之中。

80. 怎样才能避免被人欺负 (318)

◆被人欺负，是因为自己有可被人欺负之处。“打铁还须自身硬”，只有自身“硬”起来，别人才会“软”下去。

81. 激怒对方吐露真言..... (320)

◆失去理智时，最易吐真言；只要圈套设得巧，不怕他真人不露形。让对方吐露真言的最佳方式便是激怒他。

82. 冲破人生平庸的捷径 (324)

◆平庸的人生不是任何人所甘愿的，然而大多数人却平庸一生。原因就是人们大多甘于平庸而不愿冒险。

83. 善于利用他人之长..... (328)

◆谁善于发现他人之长，谁就会比别人获得更多的帮助。谁善于利用他人之长，谁就会比别人更容易成功。

84. 借别人的力量办自己的事 (332)

◆善借别人之力办事者，大路通天；不善借别人力量办事者，举步艰难。

85. 借人之力的领导方法 (337)

◆成功的领导者绝对是善于用人者，借人之力助我成功是领导者的最大学问之一。

86. 怎样向他人推销自己 (342)

◆不会推销自己，就难以展现自己的才能。不能展现自己的才能，就无法得到别人的承认。