军事欺骗

马金生　著

军事科学出版社

JUNSHIQIPIAN

E8
218

001359960

類別：E
分類號：E83
登記號：1638

贵阳学院图书馆
藏

军事欺骗

马金生 著

军事科学出版社

贵阳学院图书馆
GYXY1359960

京新登字 122 号

军 事 欺 骗
马金生 著

军事科学出版社出版发行
济南陆军学校印刷厂印刷
850×1168 毫米 1/32 10 印张 250 千字
1992 年 7 月第一版 1992 年 7 月第一次印刷
印数:1—10000 册

ISBN 7—80021—474—5/E·380
定价:5.50 元

此为试读，需要完整PDF请访问：www.ertongbook.com

前　言

兵不厌诈，古今皆然。在亘贯古今的战争编年史上，军事欺骗的历史和战争的历史一样久远。从使用石制兵器的原始部落间的征服，到目前的高技术战争；从最简单的单个士兵的格斗，到席卷全球的世界大战，处处可以寻觅到军事欺骗的踪影。打开卷帙浩繁的人类战争画卷，几乎所有战争奇观的产生，都包含着军事欺骗的出色表演。可以毫不夸张地说，没有军事欺骗，就不会有跌宕起伏、气象万千的战争场面，也不会有真正的战争艺术。如果把军事欺骗从战争中抽走，人类战争的历史画卷将因此而黯然失色；引人入胜的战争文学将因此而呆板乏味；叱咤风云的军事统帅将因此而失却其神秘和魅力；充满诡诈的战场撕杀将因此而退化为田径场上的竞赛：一切按规定的程序和规则进行，技高一筹者理所当然地捧走胜利的桂冠，稍逊一筹者不无遗憾地屈居其后……

我国是一个战争历史悠久的大国，具有丰富的军事欺骗实践，创造过无数令世界为之瞠目、为之惊叹的军事欺骗杰作。然而，我们对军事欺骗理论的研究却逊色得多。这不能不说是一个很大的缺憾。怨天尤人是没有用

的，重要的是付诸实践。本书就是作者为此所作的初步尝试。但愿这本小册子能对我军军事欺骗理论和实践的发展有所补益。

本书在写作过程中，参阅了大量专著和报刊资料，间接或直接地引用了一些精彩的句、段，吸收了其中不少精华。恕不一一注明出处。在此，谨向作者、译者、编者致以衷心的谢意！

作　者

1991 年 12 月 12 日

目　录

第一章　军事欺骗概述……（1）
一、军事欺骗运用的特殊领域 ……（2）
二、军事欺骗的构成要素 ……（3）
三、军事欺骗的三种形式 ……（5）
四、军事欺骗的四个层次……（11）
五、军事欺骗的历史渊源……（19）
六、军事欺骗与军事谋略的关系……（31）
第二章　军事欺骗在战争中的作用 ……（35）
一、出敌不意与军事欺骗……（36）
二、以弱胜强与军事欺骗……（38）
三、作战效益与军事欺骗……（40）
四、以聚克散与军事欺骗……（42）
五、战场造势与军事欺骗……（44）
六、摆脱被动与军事欺骗……（46）
第三章　军事欺骗特点与规律探析 ……（49）
一、欺骗企图的互斥性……（49）
二、欺骗方法的多样性……（51）
三、欺骗手段的诡诈性……（53）
四、欺骗策略的随机性……（56）
五、欺骗组织的周密性……（58）
六、欺骗作用的时效性……（61）
七、情报系统的两重性……（63）
八、对技术手段的依赖性……（64）

第四章　军事欺骗的基本指导原则 …… (68)
一、周密准备原则 …… (68)
二、合理可信原则 …… (70)
三、顺应心理原则 …… (75)
四、力求新奇原则 …… (78)
五、多条渠道原则 …… (80)
六、严格保密原则 …… (83)
七、随机应变原则 …… (86)
八、精心协调原则 …… (88)
九、力争主动原则 …… (91)
十、连续实施原则 …… (92)
第五章　军事欺骗的组织与实施 …… (95)
一、定下欺骗决心 …… (95)
二、制订欺骗计划 …… (100)
三、下达欺骗指示 …… (106)
四、欺骗行动的准备 …… (108)
五、欺骗实施中的组织指挥 …… (112)
第六章　军事欺骗方法(上)——隐形法 …… (113)
一、军事目标的暴露征候 …… (113)
二、现代侦察技术与隐形对策 …… (116)
三、隐形伪装的主要方法 …… (123)
四、军事目标的隐形伪装 …… (136)
第七章　军事欺骗方法(中)——示形法 …… (147)
一、基本示形类型 …… (148)
二、基本示形手段 …… (175)
三、进攻、防御和退却中的示形佯动 …… (196)
第八章　军事欺骗方法(下)——诈骗法 …… (202)
一、乔装冒充 …… (203)

此为试读，需要完整PDF请访问：www.ertongbook.com

二、虚拟情报 …… (218)
三、巧施离间 …… (229)
四、诈死诈降 …… (239)
第九章　军事欺骗中的心理学问题 …… (246)
一、军事欺骗的心理学依据 …… (246)
二、军事欺骗的心理效应过程 …… (260)
三、致敌错悟的心理学方法 …… (266)
第十章　军事欺骗的情报保障 …… (282)
一、情报在军事欺骗中的作用 …… (282)
二、军事欺骗的情报保障 …… (286)

第一章　军事欺骗概述

军事欺骗是军事斗争中经常使用的概念。然而，迄今为止，在各国的军事百科全书中尚无这一概念的确切定义。要揭示军事欺骗概念的内涵，需要首先弄清楚什么叫欺骗。

《辞海》对于欺骗一词的解释是："欺骗即欺诈"。这显然是把"欺骗"与"欺诈"作为同一概念。在《现代汉语词典》中，欺骗释为"用虚假的言论或行动来掩盖事实真相，使人上当"；欺诈释为"用狡猾奸诈的手段骗人"。不难看出，欺诈的外延小于欺骗。美国海军研究生院的教授唐纳德·丹尼尔认为："欺骗即审慎地掩饰事实真相，以取得某种竞争优势。"(《战略欺骗》第4页)在这个定义里，丹尼尔把欺骗局限于保密和隐蔽的范畴。而在接下来对欺骗所作的划分中，他把欺骗划分为由低到高三个层次：第一层是"掩蔽"；第二层是"制造谣言"；第三层是"制造假象"。把丹尼尔的定义和划分加以对比不难看出，前边的定义和随后的划分是不同一的：定义较窄，而划分较宽。实际上，无论在社会生活中，还是军事斗争中，欺骗都包括掩饰真相和制造假象两个方面。前者代表了欺骗的消极方面，后者代表了欺骗的积极方面。隐真与示假相辅相成，但侧重点不同，功能也不同。有些欺骗目的，仅靠消极地掩蔽是不能奏效的，只有积极地造假，才能达到目的。例如，如果旨在牵制或调动敌人，仅用掩蔽手段就不能达成目的，只有把示形、阳动、佯攻等法配合运用，才能牵得住、调得动。

在近年来出版的军事学术著作中，对军事欺骗有种种大同小异的解释。如："欺骗即以假乱真，迷惑敌人"；"欺骗是制造假象、伪

装自己、迷惑敌人的一种手段”；军事欺骗就是“善于以某种方法迷惑敌人，使敌人对我方的军事企图和兵力部署作出不正确的判断，使敌人犯错误，以及利用这种迷惑取得胜利”；“欺骗，即摆出与本来意图相违背的行动，迷惑对方，以达到出其不意、攻其不备的目的”；“欺骗就是示假隐真、示形用佯、制造错觉、调动敌人”。美军FM90－2号野战条令认为：“从最广义上讲，欺骗就是诱使对方采取有利欺骗者达到目的的行动。通过外交或国际活动可以达成政治欺骗；通过武装部队的行动可以达成军事欺骗”。还有一些书把伪装与欺骗相提并论，甚至有的把伪装和欺骗等同于示形。笔者认为，所谓军事欺骗，就是在军事对抗中，以示假、隐真、诈骗等各种手段制造种种假象，蒙蔽、迷惑敌人，使敌难以作出情况判断，或诱使敌人作出错误的情况判断，进而定下错误的决心，采取于敌不利、于我有利的军事举措，从而达到以小的代价获取大的战果的目的。

为军事欺骗下一个文字定义并不重要，重要的是真正理解它的内涵和外延。下面，我们就来逐一研究这些问题。

一、军事欺骗运用的特殊领域

在人类社会所有对抗形式中，军事对抗是最尖锐的对抗形式。军事对抗的尖锐性是由对抗双方根本对立的利益、截然相反的目的和你死我活的斗争结局决定的。在军事对抗中，任何一方要达成自己的军事目的，都需要人为地制造出许多假象，以掩护实现真实意图。这就使示形、用佯、诡诈、诳骗之类的活动贯穿于军事对抗的全过程，使诡道逻辑成为军事对抗普遍适用的法则。特殊的斗争形式需要特殊的斗争方法和手段。军事欺骗就是军事对抗过程中一系列欺骗方法和手段的总称。军事对抗既是孕育军事欺骗的温床，又是军事欺骗施展身手的舞台。军事欺骗与政治领域的欺骗、经济

此为试读，需要完整PDF请访问：www.ertongbook.com