

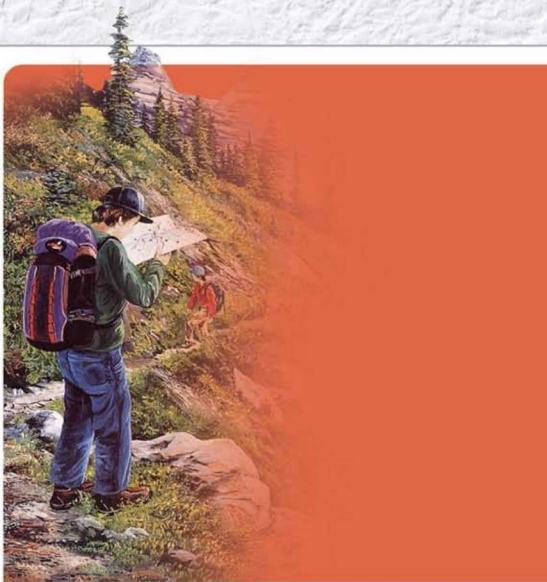
世界成功励志  
故事金典

# 做 事

的抉择

ZUOSHI  
DE JUEZE

邢春如◎主编



成功 不在我们追求的终点，  
也不在遥不可及的高处，  
它就在你追求的过程之中……

辽海出版社

世界成功励志故事金典 · 十二

# 做事的抉择

邢春如 主编

辽海出版社

图书在版编目(CIP)数据

世界成功励志故事金典 / 邢春如主编. —沈阳: 辽海出版社, 2007. 3

ISBN 978 - 7 - 80711 - 717 - 9

I . 世… II . 邢… III . 成功心理学—通俗读物 IV .

B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007) 第 035732 号

---

辽海出版社出版

(沈阳市和平区十一纬路 25 号 邮政编码 110001)

北京海德印务有限公司印刷

---

开本: 850 × 1168 毫米 1/32 字数: 1980 千字 印张: 180

责编: 于文海 陈晓玉 2007 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

---

定价: 396. 00 元 (全 20 册 本册定价: 19. 80 元)

## 前 言

小故事，大智慧，智慧是创造成功的源泉。这是一个人人追求成功的时代，智慧的力量具有创造成功态势的无穷魔力！即具有成功暗示的随着灵感牵引的成功力。

美国著名成功大师戴尔·卡耐基说 “只要你想成功，你就一定能够成功”。

美国著名潜能学权威安东尼·罗宾斯说 “成功总是伴随那些有自我成功意识的人！”

其实也是这样，如果一个人连敢想、敢做和敢干的心理准备都没有，那还谈何成功呢？

成功是一种无限的高度，成功是一种追求的过程。可是很多人不敢去追求成功，不是他们追求不到成功，而是因为他们心理默认了一个“高度”，这个高度常常暗示自己的潜意识：成功是不可能的，这是没有办法做到的。

“心理高度”是人无法取得成就的根本原因之一。人生要不要获得跳跃？能不能跳过人生的高度？人生能有多大的成功？人生能否实现自我超越？这一切问题并不需要等到事实结果的出现，而只要看看一开始每个人对这些问题是如何思考的，就已经知道答案了。

在人生追求成功的过程中不可能没有障碍，但只要有成功的心智，我们就可以从人生的谷地走出，攀援到人生的峰顶。我们等待成功的到来，这种成功是伴随理想追求的人生记录，而每个人的成功故事汇成了成功追求过程中最精彩的篇章和最动人的驿站。

在这个追求成功的时代里，我们需要懂得成功的方法，更需要学习成功的事迹，用以开启成功智慧的行为。成功不在我们追求的终点，也不在遥不可及的高处，它就在你追求的过程之中。

为了掌握开启人生的金钥匙，实现成功的财智人生，我们根据收集了成功励志的智慧故事，编撰了这套《世界成功励志故事金典》丛书，包括《人生的超越》、《生活的历炼》、《生存的突破》、《财富的创造》、《创业的奠基》、《成功的追求》、《行动的实战》、《机遇的把握》、《奋斗的飞跃》、《创新的开拓》、《竞争的决胜》、《做事的抉择》、《职场的晋升》、《工作的成就》、《心态的构建》、《智慧的积累》、《素质的打造》、《才能的充实》、《理想的激励》、《自信的树立》，共计20册。

整套书系故事精彩，内容纵横，伴随整个人生成功发展历程，思想蕴含丰富，表达深入浅出，闪耀着智慧的光芒和精神的力量，具有成功心理暗示和潜在智慧力量开发的功能，具有很强的理念性、系统性和实用性，能够起到启迪思想、增强心智、鼓舞斗志、指导成功的作用。这套书系是当代成功励志故事的高度浓缩和精华荟萃，是成功的奥秘，智慧的源泉，生命的明灯，是当代青年树立现代观念、实现财智人生的精神奠基之作，也是各级图书馆珍藏的最佳精品。

本书由刑春如同志主编，参加编撰的还有宋涛、张林、李雪、胡元斌、窦俊平、廖海丽、聂丽、寻美琴、李娟、鹿清斌、王德雪、张立立等人，在此对他们付出的辛勤劳动表示感谢！

# 目 录

## 第一章 做事的细节

勿以事小而不为 .....	2
细节决定成败 .....	4
做事要有条理 .....	5
重任方可体现才能 .....	8
对工作总是抱怨 .....	10
被工作恐惧统治 .....	12
切勿高不成，低不就 .....	15
对自己要有信心 .....	17
专注不分心 .....	18
不重视工作 .....	20
戒除浮躁情绪 .....	22

## 第二章 做事的专注

目光要长远 .....	26
执着于目标 .....	28
工作认真，尽力拼搏 .....	30
努力摆正自己的位置 .....	33
少说闲话，多做实事 .....	35
绝不拖延 .....	36
拖延是成功的大敌 .....	40
专注于细节 .....	43

以工作为荣 .....	44
文凭不是通行证 .....	46
在工作中逐步提高自己 .....	48
条条大路通罗马 .....	53
抓住机会，提升自己 .....	54
发掘自己的潜在智力 .....	55
目标要专一 .....	58
有志者事竟成 .....	63

### 第三章 做事的热忱

不要困于烦恼中 .....	68
摆脱难缠的对手 .....	70
多关注自己的长处 .....	71
充满热忱地生活 .....	74
人生没有过不了的火焰山 .....	76
自己就是上帝 .....	77
把自己交给主 .....	78
凡事不可做绝 .....	79
物极必反 .....	82
千万别去孤儿院 .....	84
折磨人的胃痛 .....	85

### 第四章 做事的快乐

洗碗的收获 .....	89
答案就在眼前 .....	90
将忧虑抛诸脑后 .....	91
逃出鬼门关 .....	93
排忧解烦一高手 .....	94
要长寿，去忧愁 .....	94

## 做事的抉择

---

我曾经是个大笨蛋	96
烦恼大王就是我	97
最苦的工作我做过	98
常去健身房走走	100
一句经文点醒梦中人	100
正负烦恼相互抵消	101
做一个乐观的人	102
我住在阿拉的乐园	103
洛克菲勒教你如何快乐	106
幽默的人最受欢迎	112
节俭但不能吝啬	114
消费要有计划	116
要学会合理消费	121
怎样与他人合作	124
合作的注意事项	126

# 第一章

# 做事的细节

## 勿以事小而不为

我们要对那些看起来细微却影响重大的“小事情”倍加留意，而且还要记住，那些能够克服巨大困难的人远不如那些对细小烦恼视而不见的人伟大。“令你烦恼的沉闷的鸡毛蒜皮的小事有数万件，而与此同时又有数万人在对你发号施令，生出数万种无端的失望，在这样的情况下，一个人哪里还会有成功的机会呢？”

那些不注重细节、没有自知之明随随便便的人永远不屑于做细微之事，所以他们永远成就不了伟业，而且这些人还一致认为，伟人就是只做轰轰烈烈的大事情的人。

众所周知，邮寄法律文件的时候，必须预付全部的邮资。一天，在美国一家著名公司打工的年轻人，将两美分的邮票贴在一个装着一起案件的起诉状和传票的信封上后，就把这封给被告律师的信寄了出去。由于这封信在寄出时，邮资少了两美分，所以被告律师借这个机会以起诉书和传票没有有效送达为理由，向法庭另外提出了新的要求。与此同时，原告律师发现，自己的处境由此变得十分被动。造成这一后果的原因就是那个打工的年轻人少付了两美分的邮资，这个小小的错误竟然改变了整个事件的最终结果。

查尔斯·狄更斯是英国著名的小说家，他在他的作品《一年到头》中写道：“有人曾经问他这样一个问题：什么是天才？他回答说：专注小事的人就是天才。”音乐家亨德尔在听到铁匠打铁的声音后突发灵感，创作激情空前活跃，最终出色地完成了生平最满意的谱曲。

在荷兰，一个眼镜制造商的儿子在跟他的兄妹们玩乐时，随手将两个镜片叠在了一起，这个不经意的举动却使奇迹出现了。他发现远处的教堂尖顶眨眼间来到了面前，这一发现令他惊诧万

分。他们兄妹几个轮流看了几遍也都感到十分惊讶，他将这个令人迷惑的发现告诉了他的父亲，他的父亲也同样感到不可思议。他觉得利用这一发现能够制造出一种为老年人使用的科学工具，而且这一发现极有可能让他大赚一笔。于是，他去请教伽利略，伽利略立刻就意识到了这一发现对于天文爱好者具有巨大价值。不久后，受这一发现的启发，伽利略制造出一架粗糙的天文望远镜，此后他的许多伟大发现都要归功于这架天文望远镜。

对于那些没有勇气活下去的灵魂来说，一句善良的话语可能会改变他们对整个世界的看法，会拯救他们内心的灵魂。而那些善意的言行往往都是细微的。一天一个腿部有残疾的老人行走在匹兹堡的大街上，当时的人行道又湿又滑，他一不留神便滑倒了，帽子被风刮到了在前面行走的一个男孩的脚下。这个男孩并没将帽子捡起来还给老人，而是恶作剧地用力踢了帽子一下，把它踢到了大街的中央。此时，另一个男孩从此经过，他拾起老人的帽子，并且将他送回了旅馆。老人很感激男孩的帮助，并且记下了好心的男孩的姓名。此后不久，男孩收到了一张 1000 美元的支票。

加诺瓦是一位伟大的雕塑家，他在完成他的得意之作时，身边一直站着一位旁观者。艺术家的一刻一凿看上去很随意，于是，那个旁观者认为加诺瓦是在他面前卖弄技艺，做样子给他看而已。但是加诺瓦却对他说“这一刻一凿看上去极为随意，很不起眼，似乎没有什么大不了的，但正是这些随意的举动才把拙劣的模仿者与真正的的大师的技艺区分开来。”

加诺瓦的目光很锐利，他在准备创作他的伟大作品《拿破仑》时，发现那块备用的大理石纹理上模模糊糊能够看出来有一条红线，虽然这块大理石价格不菲，而且是历经了千辛万苦从帕罗斯岛运来的，但是他却仍然没有用它进行创作。

## 细节决定成败

《旧金山邮报》曾刊登过这样一则新闻：本市一家书店的记账员一连3个星期没有休息过，为什么呢？因为他无论如何也查不出账面上900元的亏空到底出于何处。尽管他一遍又一遍地仔细核对每一笔交易的收入和支出情况，又不厌其烦地把核对后的数字累加起来，依然没有发现到底错在哪里。

书店经理单独会见他的时候，他已经心力交瘁、几近崩溃了。于是，经理决定亲自清查账目，但得到的结果却与这位记账员千百次得出的结论如出一辙，900元的亏空问题依旧存在。

最后，他们只好把当班的书店营业员找来，3个人再次核对账目。这一次，没过多久问题就被查出来了。

“经理，这里应该是1000元！”当班的营业员大声说，“可是，怎么把它算成了1900元呢？”原来都是一条苍蝇腿惹的祸，这条苍蝇腿正好粘在了1000这个数额上第一个零的右下角，于是，就出现了900元的亏空。

望着从烟筒里冒出来的滚滚浓烟，詹姆斯·瓦特思绪万千，在他看来，这个世界蕴藏着无比巨大的能量。在以蒸汽机为主要动力的年代，蒸汽机如果失去了动力能源，那么靠蒸汽来发动的火车、船以及世界上成千上万的机器都将停止转动。每一个车轮、转轴、锭也都将停止下来。世界各地将再也听不到生产行业发出的轰鸣声。成千上万的工人将加入失业者的行列，千千万万的家庭将失去经济来源，还有成千上万的人将流离失所，甚至走向死亡。

世界上最引人深思的真理就是：构成最伟大生命的往往是无数个最细小的事物。绝大多数人的生命都是平淡无奇的，很少人有机会创立宏伟大业，也很少有人遇到大的灾难。生活的长河往往是由那些琐碎的事情、微不足道的小事件以及不值一提的经验

汇集而成的，但也正是它们才构成并体现了生命的全部内涵。

著名科学家亥姆霍兹说自己一生的成就都是狂热症给予的。当时，由于伤寒发作而得了狂热症的他不得不呆在家里养病，寂寞难耐时他就用很少的积蓄买了一架天文望远镜。然而，正是这架望远镜把他引入了科学之门，并让他有幸成为这个殿堂里的天使。

还有一个故事发生在特洛伊，一张倾国倾城的脸蛋和一个迷人的笑容在这里展开了一场围攻战，这场围攻战长达 10 年之久，也正是这场战争促使荷马创作出了名垂青史的英雄史诗。

## 做事要有条理

行动是要有章法的，不能眉毛胡子一把抓，要分轻重缓急！这样才能一步一步地把事情做得有节奏、有条理，达到良好结果。

在紧急但不重要的事情和重要但不紧急的事情之间，你首先去办哪一个？面对这个问题你或许会很为难。

在现实生活中，许多人都是这样，这正如法国哲学家布莱斯·巴斯卡所说“把什么放在第一位，是人们最难懂得的。”对许多人来说，这句话不幸而言中，他们完全不知道怎样把人生的任务和责任按重要性排列。他们以为工作本身就是成绩，但这其实是大谬不然。

不妨举一个例子，我们在学校学习的过程中，最缺的是什么？可能有许多人都有同感，我们最缺的就是钱。在这个时期，我们可以认为，对于我们的一生而言，学习对我们是重要的，但却不是最紧急的，而钱对我们是紧急的（我们会举出许多理由，如我们已经长大了，不想要父母明的钱等等），但却不是最重要的。在这个十字路口，我们选择什么？

对这个问题，不同的人有不同的选择。有的早早就选择弃学

从商，有的依然选择在校学习，而更可悲的人还有，无论他是弃学经商还是在校学习，他都不知道他在做什么？

这个例子看来真是再明显不过了，许多人在处理我们日常生活的方方面面时，的确分不清哪个更重要，哪个更紧急。这些人以为每个任务都是一样的，只要时间被忙忙碌碌地打发掉，他们就从心眼里高兴。他们只愿意去做能使他们高兴的事情，而不管这个事情有多么不重要或多么不紧急。

实际上，懂得美丽生活的人都是明白轻重缓急的道理的，他们在处理一年或一个月、一天的事情之前，总是按分清主次的办法来安排自己的时间。

商业及电脑巨子罗斯·佩罗说“凡是优秀的、值得称道的东西，每时每刻都处在刀刃上，要不断努力才能保持刀刃的锋利。”

罗斯认识到，人们确定了事情的重要性之后，不等于事情会自动办得好。你或许要花大力气才能把这些重要的事情做好。而始终要把它们摆在第一位，你肯定要费很大的劲。下面是有助于你做到这一点的三步计划：估价。首先，你要用上面所提到的目标、需要、回报和满足感四原则对将要做的事情作一个估价。

去除。第二步是去除你不必要做的事，把要做但不一定你要做的事委托别人去做。

估计。记下你为达到目标必须做的事，包括完成任务需要多长时间，谁可以帮助你完成任务等资料。

在确定每一年或每一天该做什么之前，你必须对自己应该如何利用时间有更全面的看法。要做到这一点，你要问自己四个问题：我从哪里来，要到哪里去？我们每一个人来到这个世界上，都是上帝的安排。我们每个人都肩负着一个沉重的责任，按上帝指定的目标前进。可能再过 20 年，我们每个人都有可能成为公司的领导、大企业家、大科学家。所以，我们要解决的第一个问题就是，我们要明白自己将来要干什么？只有这样，我们才能持之以恒地朝这个目标不断努力，把一切和自己无关的事情统统抛弃。

我需要做什么？要分清缓急，还应弄清自己需要做什么。总会有些任务是你非做不可的。重要的是你必须分清某个任务是否一定要做，或是否一定要由你去做。这两种情况是不同的。非做不可，但并非一定要你亲自做的事情，你可以委派别人去做，自己只负责监督其完成。

什么能给我最高回报？人们应该把时间和精力集中在能给自己最高回报的事情上，即他们会比别人干得出色的事情上。在这方面，让我们用巴莱托（80/20）定律来引导自己：人们应该用80%的时间做能带来最高回报的事情，而用20%的时间做其他事情，这样使用时间是最具有战略眼光的。

什么能给我最大的满足感？有些人认为能带来最高回报的事情就一定能给自己最大的满足感。但并非任何一种情况都是这样。无论你地位如何，你总需要把部分时间用于做能带给你满足感和快乐的事情上。这样你会始终保持生活热情，因为你的生活是有趣的。

在确定了应该做哪几件事之后，你必须按它们的轻重缓急开始行动。大部分人是根据事情的紧迫感，而不是事情的优先程度来安排先后顺序的。这些人的做法是被动的而不是主动的。懂得生活的人不能这样，而是按优先程度开展工作。以下是两个建议：

一是每天开始都开一张优先表。伯利恒钢铁公司总裁查理斯·舒瓦普曾会见效率专家艾维·利时，艾维·利说自己的公司能帮助舒瓦普把他的钢铁公司管理得更好。舒瓦普承认他自己懂得如何管理，但事实上公司不尽如人意。可是他说自己需要的不是更多知识，而是更多行动。他说“应该做什么，我们自己是清楚的。如果你能告诉我们如何更好地执行计划，我听你的，在合理范围之内价钱由你定。”

艾维·利说可以在10分钟内给舒瓦普一样东西，这东西能使他的公司的业绩提高至少50%。然后他递给舒瓦普一张空白纸，说“在这张纸上写下你明天要做的6件最重要的事。”过了一会儿又说“现在用数字标明每件事情对于你和你的公司的重

要性次序。”这花了大约5分钟。艾维·利接着说“现在把这张纸放进口袋。明天早上第一件事是把纸条拿出来，做第一项。不要看其他的，只看第一项。着手办第一件事，直至完成为止。然后用同样方法对待第二项。第三项……直到你下班为止。如果你只做完第一件事，那不要紧。你总是做着最重要的事情。”

艾维·利又说“每一天都要这样做。你对这种方法的价值深信不疑之后，叫你公司的人也这样干。这个试验你爱做多久就做多久，然后给我寄支票来，你认为值多少就给我多少。”

整个会见历时不到半个钟头。几个星期之后，舒瓦普给艾维·利寄去一张2.5万元的支票，还有一封信。信上说从钱的观点看，那是他一生中最有价值的一课。后来有人说，5年之后，这个当年不为人知的小钢铁厂一跃而成为世界上最大的独立钢铁厂，而其中，艾维·利提出的方法功不可没。这个方法还为查理斯·舒瓦普赚得一亿美元。

二是把事情按先后顺序写下来，定个进度表。把一天的时间安排好，这对于你成就大事是很关键的。这样你可以每时每刻集中精力处理要做的事。但把一周、一个月、一年的时间安排好，也是同样重要的。这样做给你一个整体方向，使你看到自己的宏图，从而有助于你达到目的。

### 重任方可体现才能

在工作中，许多年轻人都颇有才华，但却有个致命弱点——缺乏挑战重任的勇气，把重任当作“苦差事”，总认为工作安排不合理，采取惟恐避之不及的态度。这种职业心态将妨碍员工的专注工作。

其实，重任是你展露才能、勇气和责任心的大好机会。有时候，即使你拥有担重任的精神，也未必有这样的工作让你做。所以，碰到这种自我表现的机会时，决不要有一丝一毫的勉强，要

心存感激才对。

当然，这样做需要有相应的心理准备。因为这一类工作，大都是非常辛苦而且吃力不讨好的，即使你付出了全部的心血，也不一定能达到效果。即使如此，你还是应该勇气百倍地默默耕耘。

一位老板在描述自己心目中的杰出员工时说“我们所急需的人才，是有专注于本职工作的精神，勇于向重任挑战的人。”具有讽刺意味的是，世界上到处都是惧怕挑战的人。而勇于向重任挑战的员工，犹如稀有动物一样，简直供不应求。

事实上，“苦差事”往往比那些表面看起来华丽动人的工作，更能激发人的斗志及潜在的乐趣。专注员工之所以能得到老板的赏识，因为他们能够从这样的工作中找到乐趣，即使心中不满也从不抱怨，仍然默默地做事，而且他们并不在乎别人怎么看怎么说，甚至什么时候才能得到他人的认同，也不多想。因为他们坚信，只要付出肯定就会有回报，而且付出与回报是成正比的。所以，如果你惟恐自己吃亏而跟着大家一样推卸重任，那就等于自己把机会往外推。

当然，人生谁也难免会碰到徒劳无功的事情，然而，唯有专注工作的员工，才有可能在职场的角斗中赢得老板的青睐。如同禾苗的茁壮成长必须经种子的发芽一样，专注员工之所以成功，很大程度上取决于他们勇于挑战重任的精神。在复杂的职场中，只有经过磨砺，不断力争上游，才能脱颖而出。

人生道路是很漫长的，从眼前分析来看或许所有的努力都是徒劳无功的，甚至是“瞎忙活”，但日后的收获说不定就会有意外的收获。相反的，眼前看起来很荣耀的事，或许很快就褪色而变成食之无味、弃之可惜的“鸡肋”。

所以说，如果你认为做别人不愿做的事就会吃亏，因而与其他一样排斥这个工作，那你就和其他人一样了，永远也普普通通的一员。如果你能够主动接受别人所不愿意接受的工作，并能够从中体会到无穷的乐趣，你就能够克服困难，达到他人所无法达到的境界，获得他人所永远得不到的丰厚回报这也包括老板的