

经典读本 理想藏书

全新编写彩色图解  
全彩图解  
典藏版

# 图解李嘉诚全书

秦浦 ◎编著



生逢乱世——逃难香港，自古雄才多磨难；  
艰难创业——绝处逢生，成一代塑胶花王；  
纵横地产——雄韬伟略，成就地产大亨；  
收购大战——巧妙收购，“李超人”善意始终；全球出击，投资有方，从中环走向世界。

李嘉诚经商之道

实业为基——以实业聚财，累积财富真资本；眼光长远——要高瞻远瞩，才能事业长久。

磨难立人——逆境中成长，积累成功资本；学无止境——学海永无涯，知识改变命运。

李嘉诚处世哲学



李嘉诚传奇人生

国华读书出版社

图解

# 李嘉诚 全书

秦浦 ◎ 编著



中國華僑出版社  
北京

## 图书在版编目 (CIP) 数据

图解李嘉诚全书 / 秦浦编著 . — 北京 : 中国华侨出版社, 2018.4

ISBN 978-7-5113-7570-4

I . ①图… II . ①秦… III . ①李嘉诚—人物研究  
IV . ①K825.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 035829 号

## 图解李嘉诚全书

编 著：秦 浦

出 版 人：刘凤珍

责 任 编辑：待 宵

封 面 设计：韩立强

文 字 编辑：胡宝林

美 术 编辑：吴秀侠

插 图 绘 制：韩渝可 圣德文化

经 销：新华书店

开 本：720mm × 1020mm 1/16 印张：28 字数：550 千字

印 刷：北京市松源印刷有限公司

版 次：2018 年 5 月第 1 版 2018 年 5 月第 1 次印刷

书 号：ISBN 978-7-5113-7570-4

定 价：39.80 元

---

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里 26 号通成达大厦 3 层 邮编：100028

法律 顾 问：陈 鹰 律 师 事 务 所

发 行 部：(010) 58815874 传 真：(010) 58815857

网 址：www.oveaschin.com E-mail：oveaschin@sina.com

---

如 果 发 现 印 装 质 量 问 题，影 响 阅 读，请 与 印 刷 厂 联 系 调 换。



## 前言

他连续多年稳居全球华人首富宝座，让几乎所有的华人企业家都心悦诚服；他是当代最成功、最杰出的商人之一，是无数渴望成功的人心目中的偶像；他是香港地区经济发展的晴雨表；他主导了香港半个世纪的地产风云；他经营着世界最大的港口，垄断着面向内地的输电线；他的公司被誉为“全球最赚钱的公司”；他是财富与成功的象征……他就是商界“超人”李嘉诚——华人的骄傲。

李嘉诚书写了一个让人惊叹的创业神话——14岁投身商界，22岁正式创业，30岁即成为千万富翁。他已经是一个传奇、一种象征，他以自己雄厚的实力和庞大的商业帝国赢得了人们的尊敬，更为他赢得了“超人”的美誉。2014年《福布斯》杂志公布的全球富豪排名，李嘉诚的净资产总值高达310亿美元，蝉联亚洲首富，全球排行第20位。

但谁能想到，繁华背后，这位声震世界的亿万富豪竟有着辛酸的过往：他少小离乡，在战乱中颠沛流离；由于父亲的不幸早逝，他小小年纪便步入社会，担起了生活的重担，为一家的生计四处奔波。他当过要擅长察言观色的小伙子，做过受人白眼的商业推销员，直到他成为一个雄心勃勃的塑胶花工厂主，赢得“塑胶花大王”的美誉，才开始大展宏图。他涉足地产业，成立长江实业；之后进军世界，实现跨国跨地区投资；后辗转股市，成为屡战屡胜的大赢家；又涉足货运行业、网络传媒……如今，李嘉诚旗下长和系的业务已经遍及全球56个国家，涉及投资产业、地产、货柜码头、石油、电讯、网络科技、文化传媒、零售、航空等多个领域，这使他成为华人历史上横跨产业最多、国家最多的企业家。

美国权威财经杂志《福布斯》曾评价李嘉诚说：“环顾亚洲甚至全球，仅有少数的企业家能够从贫苦的出身中战胜种种艰险，成功挑战，建立起一个业务多元化且遍布全球56个国家的庞大商业帝国。李嘉诚在香港素有‘超人’的美誉。事实上，全球各地商界翘楚均视其为拥有卓越能力、广阔视野与超凡成就的强人！”李嘉诚缔造的商业神话，早已不仅仅是一个人们津津乐道的话题，而成为众多创业人士和追求成功者反思、学习的典范。在仰望这位传奇富豪的同时，人们不禁好奇：

一个没有学历、没有金钱的穷苦孩子，是如何成长为拥有庞大资产的亿万首富的？一个小伙子是运用怎样的智慧而成就万人瞩目的商业传奇的？本书就为你破解李嘉诚成为华人首富的秘密。

纵观李嘉诚的传奇人生会发现，李嘉诚的成功离不开他自强不息的奋斗精神、高人一筹的经营管理才能和高超的做人艺术。

2006年9月，《福布斯》杂志集团执行董事长史蒂夫·福布斯将第一届“马康·福布斯终身成就奖”颁发给李嘉诚。史蒂夫·福布斯说：“我祖父（《福布斯》杂志的创办者）以前常说，做生意的目的是制造快乐，而不是积累金钱。没有人比李嘉诚更符合我祖父的理念。他是一个商人，也是一个慈善家，他是我们这一代与后代人的好榜样。”如今，这位耄耋之年的华人巨商依然活跃在人们的视线里，他的影响力早已毋庸置疑。人们在感慨、钦佩这位传奇人物的同时，更希望从他身上学习成功的经验与智慧。本书的编写，正是意在为渴望成功的人士提供这样的借鉴。全书共分为上、中、下三篇，上篇讲述了李嘉诚的传奇人生，中篇阐述了李嘉诚的商道，下篇介绍了李嘉诚的处世哲学。本书通过对李嘉诚的人生经历、经营之术及为人处世之道的详细阐述，将李嘉诚的成功智慧展示给读者，希望读者对李嘉诚的人生智慧有一个深入的了解，并将其吸纳、运用到自己的人生当中去，让它们成为自己的人生财富，成为自己实现目标和梦想的智慧资本，让自己能早日成为财富的拥有者，实现幸福人生。



# 目录

## 上篇 李嘉诚的传奇人生

<b>第一章 生逢乱世——逃难香港，自古雄才多磨难</b>	<b>3</b>
书香世家走出“叛逆者”	3
时势造就“叛逆者”	5
“大头诚”的幸福童年	7
举家逃难香港	11
“啃”英语的时光	13
父亲病逝，全家一肩扛	14
李嘉诚成了“行街仔”	14
从推销到推销：铁桶换塑胶	18
辞职不再为跳槽——我要单飞	20
<b>第二章 艰难创业——绝处逢生，成一代“塑胶花王”</b>	<b>22</b>
风风火火建“山寨厂”	22
工作“流水账”	24
遭遇灭顶危机——退货	25
一个“诚”字渡难关	26
复苏的长江	27
发现“塑胶花”	30
取“真经”，暗度陈仓	31
“塑胶花王”一夜名满天下	33
联手外商，“塑胶花”走出国门	36
塑胶花王种“花”遍世界	40

<b>第三章 纵横地产——雄韬伟略，成就“地产大亨”</b>	<b>42</b>
涉足地，不丢塑胶	42
以物业慢回笼	44
人弃我取，大购廉价地皮	45
目标远大，意指置地	46
长江上市，财富狂飙不成问题	49
大股灾不请自来	50
<b>第四章 收购大战——巧妙收购，“李超人”善意始终</b>	<b>53</b>
李嘉诚看上九龙仓	53
九龙仓大战，一石三鸟	55
“蛇吞大象”——李嘉诚入主和记黄埔	57
如何消化，“李超人”有良方	60
欲擒故纵买“港灯”	61
潮起潮落，携手众商合战置地	64
<b>第五章 全球出击——投资有方，从中环走向世界</b>	<b>67</b>
“迁册”横遭非议，实际行动说明问题	67
“橙”买卖，“吃”得真甜	70
操控赫斯基：他是下一个“石油大王”吗	72
投资有方，全球拓展电讯业务	75
“小超人”力撼吴光正，抢夺卫视	77
<b>第六章 强势登陆——盘踞香港，全面投资内地</b>	<b>81</b>
与首钢并肩作战	81
“二李”售楼“死磕”	82
挥巨资，一波三折建东方广场	83
谋深圳盐田港计划	84
驾轻就熟，全面出击内地房地产	86
捷足先登新城市	87
<b>第七章 迎战金融——不惧风暴，稳住阵脚逆势上扬</b>	<b>89</b>
现金为王	89

精简投资，全方位抛售房地产 .....	92
高沽低买，巧借股市融资 .....	95
逆市扩张，迎战危机 .....	96
李嘉诚的警告：绝不借钱投资 .....	101
全球多元化的“御冬术” .....	102
<b>第八章 投身公益——公益事业，建立新的大同世界 .....</b>	<b>106</b>
独资筹建汕头大学 .....	106
情系残疾人 .....	108
慈善是一种做人方式 .....	108
建中药港：左手同仁堂，右手白云山 .....	111
<b>第九章 富豪之家——情系大爱，家业一脉相承 .....</b>	<b>114</b>
听母教诲，爱母情深 .....	114
青梅竹马，相濡以沫 .....	115
低调沉稳李泽钜 .....	119
锐意进取李泽楷 .....	121
育子心经：玉不琢，不成器 .....	123
单飞：李泽楷创盈科 .....	127

## 中篇 李嘉诚的商道

<b>第一章 实业为基——以实业聚财，累积财富真资本 .....</b>	<b>131</b>
开拓实业，要做就做最好 .....	131
广撒才有多丰收 .....	132
不要小看零售业的“蝇头小利” .....	134
品牌化让无形资产变金钱 .....	136
存钱过冬的艺术 .....	138
<b>第二章 稳中求进——稳健中发展，发展中不忘稳健 .....</b>	<b>140</b>
未买先想卖 .....	140

有风险意识才有准备 .....	142
万事想好退路，打有把握之仗 .....	145
花90%的时间，不想成功想失败 .....	147
要做大事，“审慎”二字不可丢 .....	149
不疾而速才能一击而中 .....	151
<b>第三章 眼光长远——要高瞻远瞩，才能事业长久 .....</b>	<b>154</b>
锐眼识金，商机遍地都是 .....	154
充满商业细胞的人可随处赚钱 .....	156
眼光独到，先人一步 .....	158
火眼金睛，冷门变热门 .....	160
所有人冲进去时及时抽身 .....	163
薄利多销，抢占市场 .....	165
高瞻远瞩才能避免失误 .....	167
<b>第四章 招招领先——要嗅觉敏锐，争快才能打赢 .....</b>	<b>169</b>
随时留意身边有无生意可做 .....	169
在司空见惯中发现商机 .....	171
困局孕育机遇 .....	173
抓市场空缺点，先下手为强 .....	176
抓时机就是抓生机：快1/10秒就会赢 .....	178
准备好，拍板才能快 .....	179
<b>第五章 合作互惠——合作通天下，互惠才能共赢 .....</b>	<b>183</b>
要竞争更要合作 .....	183
利益共沾，“和”字为先 .....	185
求和带来双赢 .....	187
舍得让利，自己才能得利 .....	189
没有绝对的竞争，也没有绝对的合作 .....	191
互信才能合作，分享才能共赢 .....	194
<b>第六章 以小博大——布局巧制胜，先思考再出手 .....</b>	<b>196</b>
以小博大，用1块钱做100块钱的生意 .....	196

竞争是搏命，更是斗智斗勇 .....	198
在危险处搏利润 .....	200
舍小利方可取大利 .....	202
扭转乾坤，以“小”吃“大” .....	204
没有机会，便创造机会 .....	206
<b>第七章 以股促商——于股市沉浮，见危机创富力 .....</b>	<b>209</b>
认清形势，不被股市套牢 .....	209
牛市来时，敲响警钟之时 .....	211
发行新股，拓展实业 .....	213
借股市沉浮进行商战，坐收渔利 .....	214
高沽低买，持减有道 .....	216
以股融资，扩张事半功倍 .....	218
<b>第八章 广纳人才——知人要善任，人才为根本 .....</b>	<b>221</b>
家有梧桐树，何愁引凤凰 .....	221
大胆起用新人 .....	223
把“客卿”看成是企业的添加剂 .....	225
打开国际市场，“以夷制夷” .....	228
人尽其才，用人选取其特色 .....	229
任人唯贤无话说，唯亲是用有条件 .....	232
<b>第九章 收购拓域——并购为扩张，名利兼得 .....</b>	<b>235</b>
善意收购，盈利又博名 .....	235
收购拓展经商领域及实力 .....	237
低价收购，“榨”出高利润 .....	240
并购要有战略计划 .....	241
收购，废物利用的法门 .....	243
<b>第十章 灵活应变——抓时机求变，活水能活企业 .....</b>	<b>245</b>
敢于随机应变，开创新局面 .....	245
吃亏是福 .....	247
找到特别的经营项目 .....	249

见招拆招，危机变生机 .....	251
匆忙出手，等于自己找死 .....	253
“一招鲜”：费力虽少，收获很大 .....	254

## 第十一章 善于借势——善借真功夫，左右天下商势 ..... 257

巧妙筹划，四两拨千斤 .....	257
化敌为友，借友杀敌 .....	259
借别人的钱为自己赚钱 .....	261
借壳上市，省时省力又省财 .....	263
审时度势，捕捉机会最重要 .....	265
巧借局势“东风”，顺流行船 .....	267

## 第十二章 投资智慧——找准切入点，演绎投资神话 ..... 270

细节决定大事的成败 .....	270
长线投资要有绝对的竞争意识 .....	272
人弃我取，果断投资 .....	274
找准投资的最佳切入点 .....	275
以奇制胜，拓展投资空间 .....	277
大投资才有大收益 .....	279

# 下篇 李嘉诚的处世哲学

## 第一章 诚信为本——商道亦人道，打造人格品牌 ..... 285

做人与经商一脉相连 .....	285
做生意无信不立 .....	286
信誉带来财路 .....	288
信誉要实实在在，不要夸夸其谈 .....	290
诚信聚才，“得人才者兴” .....	291
让你的敌人都相信你 .....	294
一诺千金，有诺当必践 .....	296

诚信是企业成功的保证 .....	298
<b>第二章 正气当先——做正直商人，有为有不为 .....</b>	<b>301</b>
不以小利伤大局 .....	301
重义轻利，以德报德 .....	303
关键时刻，挂帅救市 .....	306
创业过程没有秘密 .....	307
可赚的钱应该赚，不可赚的钱绝对不赚 .....	308
<b>第三章 磨难立人——逆境中成长，积累成功资本 .....</b>	<b>312</b>
苦难是人生最好的锻炼 .....	312
靠人不如靠己 .....	313
成大事者要能吃苦、会吃苦 .....	315
谁也不是天生优秀 .....	318
永不言败，磨难中积累资本 .....	319
磨难中悟真经 .....	322
<b>第四章 闯在当下——胸中怀大志，敢闯才能成功 .....</b>	<b>324</b>
有志则断不甘下流 .....	324
一直把目标定在前方 .....	326
看准目标，绝不半途而废 .....	327
持之以恒是成功的基石 .....	329
自己做老板最潇洒 .....	332
切莫安于现状 .....	333
乐观者胜于悲观者：迎向阳光，就不会有阴影 .....	336
<b>第五章 以勤为径——勤奋能补拙，努力就有超越 .....</b>	<b>338</b>
天道酬勤，挑战自我：8与16有天壤之别 .....	338
止惰和守勤是成功的信条 .....	339
珍惜时间，时刻充电 .....	341
幸运成功一时，努力成就一世 .....	343
一分耕耘，一分收获 .....	344

勤奋敬业，功到自然成 ..... 346

## 第六章 学无止境——学海永无涯，知识改变命运 ..... 348

抢知识就是抢未来 ..... 348  
知识改变命运 ..... 350  
没有大学文凭也能成大业 ..... 351  
善于灵活运用知识 ..... 353  
没钱事小，没知识事大 ..... 354  
追求最新的知识 ..... 356  
做“领袖”，不做老板 ..... 358

## 第七章 推销自我——要做强自己，实质在自我推销 ..... 360

要谦虚，也要表现自我 ..... 360  
不卑不亢，一眼留下好印象 ..... 361  
买方市场，别人为何选你 ..... 363  
注重推销自己 ..... 365  
先成朋友，后谈生意：友情改变商情 ..... 367  
获得他人的支持最重要 ..... 368

## 第八章 广结善缘——长袖要善舞，建立通达人际关系 ..... 370

要成就事业，就要有能够帮助你的人 ..... 370  
先播种，后收获 ..... 372  
没有架子的首富惹人爱 ..... 374  
多结善缘才能多得帮助 ..... 375  
生意不成人情在 ..... 377  
善待员工，有容乃大 ..... 379  
得人心者成大事 ..... 380

## 第九章 魅力服人——修己可安人，魅力儒商风范 ..... 384

修养，让气质出众不在话下 ..... 384  
谦虚为怀，细节决定成败 ..... 387  
广采博纳，不自作主张 ..... 388  
胸中有乾坤，万事从容应对 ..... 392

保持低调 .....	394
做人最要紧的是让人敬佩你本人 .....	397
以和为贵 .....	398
<b>第十章 管理自我——内在的自我修炼 .....</b>	<b>400</b>
好的管理在于自我管理 .....	400
傲慢自大是一种能力的“溃疡” .....	402
“自负指数”——倚仗一生的导航器 .....	403
坦率地承认自己的错误 .....	405
由静态管理延伸至动态管理 .....	406
做“仁慈的狮子” .....	407
钱可以用，但不可以浪费 .....	409
建立自我，追求无我 .....	411
<b>第十一章 和谐人生——家和万事兴，金钱难买感情 .....</b>	<b>413</b>
生活简单，心态端正 .....	413
百善孝为先 .....	414
教子有方 .....	416
心中有杆秤，寸草报春晖 .....	418
洁身自好一身清 .....	419
<b>第十二章 富不忘本——内心真富贵，德财智儒兼备 .....</b>	<b>421</b>
首先是一个人，再是一个商人 .....	421
以善小而为 .....	423
真正付出时间做慈善 .....	424
做善事不能沽名钓誉 .....	427
奉献乃人生一大乐事 .....	428
真正的成功者必定也是爱国者 .....	430



上篇

## 李嘉诚的传奇人生







## 第一章

# 生逢乱世

——逃难香港，自古雄才多磨难

## 书香世家走出“叛逆者”

谈到李嘉诚，很多人的第一印象便是他是地道的潮州人，是潮州最声名卓著的“全球华人首富”。这毫无疑问成为人们每每提到他时最熟悉的字眼。的确，李嘉诚生于潮州，奋斗一生成为华人世界的骄傲，堪称潮州人最典型的象征符号。然而，由李氏家谱追根溯源，我们却发现，李氏家族原来是由河南博爱迁至潮州的，世代为书香门第，几乎从不染指经商，更不要说富甲一方了。

李氏书香，在其家谱中有着辉煌的记录。李嘉诚直系先祖自李元祥起有职官（包括封赠）的有21世。其迁居白塘洋尾后的有8世。李氏宗亲宋代有进士12人，职官49人；明代有进士10人，举人14人，职官39人；清代有进士7人，职官34人。以下为部分家谱：

一世李元祥：贞观五年封许王，十一年徙封江王，任苏州等四州刺史，兵帅大都督，赠大司徒，谥曰安；二世皎：封武阳郡王，复州刺史，荆南四路大总管，大司空，蔡郡王，谥曰桓；五世楚珪：上元元年封云麾将军，左清道帅府上柱国，历左领卫将军，试光禄卿，陇西郡公，开国伯，银青光禄大夫，太常卿；十世岑：卢州司户参军；二十世若：庆元元年乙卯庆恩特奏名进士，迪功郎，吉州文学；三十世宗岳：官名元镇成化五年进士，授广东按察使司佥事。

不能不说，在这个近乎走向没落的书香世家里，还坚持着不肯放弃读书应试的理想，是十分不合时宜的。也因此，李嘉诚的出现，在即将为其家族带来辉煌的腾飞的同时，也违背了祖辈的遗志，踏入了家族禁忌的领域，成为一名不折不扣的没有学业背景的经商“叛逆者”。“华人首富”与“书香世家”，这种极其强烈的对比不能不说这是莫大的奇观，是时势造英雄的佐证。

在时间的河流里，我们回溯到明朝末年转入大清初年的入冬时分，那个动荡不安的交接时代，去发现一个有关家族迁徙的重大节点。

有一天，潮州迎来了一位客人，他叫李怀功，字明山。李明山带着他已经疲乏的家人们，踏上了这座古城——潮州，落脚在距潮州不远的海阳县城内北门面线