

彻底了解世界财富走向的经典课程

聆听只在哈佛才有的经济智慧

掌握世界最前沿的经济思想

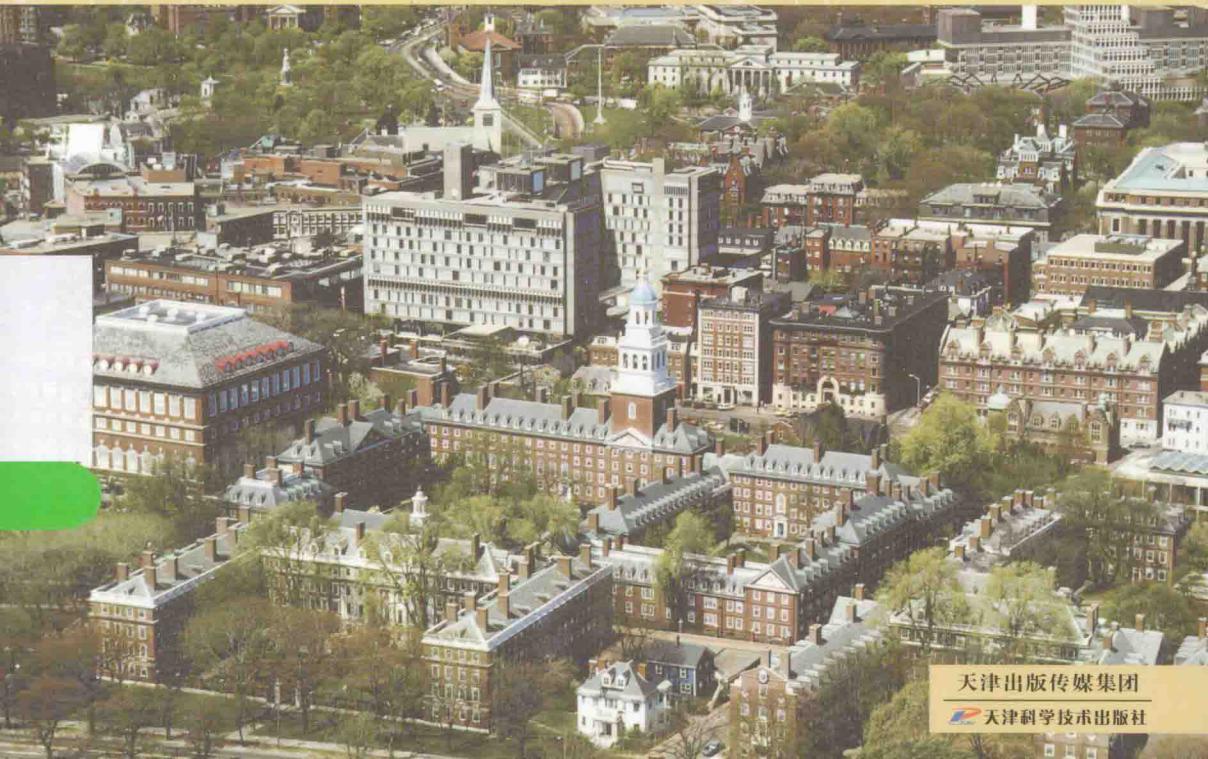
# 哈佛经济课

上完这堂课，你能看懂世界经济

对话顶级经济学家，开启财富之旅

漫步哈佛经济学课堂，聆听智慧之声

微阳 编著



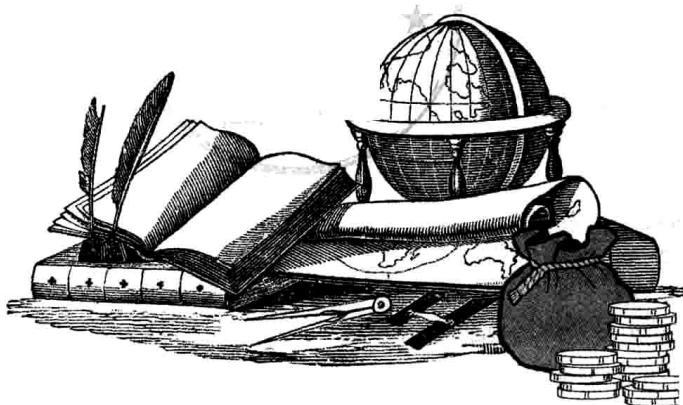
天津出版传媒集团

天津科学技术出版社

百年哈佛的顶级智慧

# 哈佛经济课

微 阳◎编著



天津出版传媒集团

天津科学技术出版社

### **图书在版编目(CIP)数据**

哈佛经济课 / 微阳编著. —天津:天津科学技术出版社, 2014.12

ISBN 978-7-5308-9511-5

I. ①哈… II. ①微… III. ①经济学—通俗读物 IV. ①F0-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2015)第 017816 号

---

策划编辑:刘丽燕 张 薄

责任编辑:刘丽燕

责任印制:兰 毅

---

天津出版传媒集团  
天津科学技术出版社 出版

出版人:蔡 颖

天津市西康路 35 号 邮编 300051

电话 (022) 23332490

网址: [www.tjkjcb.com.cn](http://www.tjkjcb.com.cn)

新华书店经销

北京市松源印刷有限公司印刷

---

开本 680×980 1/16 印张 28 字数 416 000

2015 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

定价:29.80 元



哈佛经济课





先有哈佛，后有美国。这句掷地有声的话一点儿也不假。在哈佛历史上先后诞生了 8 位美国总统，40 位诺贝尔奖得主和 30 位普利策奖得主。大经济学家萨缪尔森，美国第一位诺贝尔经济学奖得主，就是哈佛的毕业生。他编写的西方经济学集大成之作《经济学》，还成为人类历史上第一个参与政府经济核心的职业经济学家。他的老师，奥地利人熊彼特是哈佛经济系的奠基人。在熊彼特的主持下，哈佛经济系于数年间一跃成为世界一流学科中心。而在此之前，美国还不存在一个像样的学术流派中心。甚至在萨缪尔森后出现了一个奇怪的景象，世界的经济学似乎变成了美国一家的经济学，而这个框架就是哈佛经济学的框架。20 世纪的多数诺贝尔经济学大师，都和哈佛有一定的缘分，他们或多或少地受到哈佛的影响。

可以说，倘若把当今世界上的经济学比作高楼大厦，最富丽堂皇的一座一定属于哈佛。在全球每个领域的顶尖处，都会有哈佛人的身影，哈佛俨然已经成为成功的代名词。不懂哈佛经济学为何，也就根本不懂美国精英们的所思所想。美国在各个方面都取得了巨大的成就，如果要想超越美国，一定先要了解哈佛经济学，了解经济学家们思考方式和解决问题的办法。

提起经济学，可能大多数人都觉得深奥枯燥。提起哈佛经济学，更会觉得高深莫测。经济学是研究人类社会在各个发展阶段上的各种经济活动和各种相应的经济关系及其运行、发展的规律的学科，小到街角咖啡店总有卖不完的面包圈，大到国与国之间的贸易顺差，都是经济学的



研究内容和方向。我们日常生活中的消费、投资、理财、婚恋、工作等大事小情都是经济活动，背后都蕴含着一定的经济学规律。若能懂得一些经济学常识，那么我们在日常消费中会更加精明，在有关恋爱婚姻的抉择中会更加理性，对于人生道路的规划也会更加合理……懂点儿经济学，会让我们的生活更加顺遂和美。而哈佛经济学萃取了经济学的精华，浓缩了美国精英们的智慧，读懂了哈佛经济学，无异于站在众多优秀经济学家的肩膀上，直接摘取世界经济学殿堂中的成果，获取崭新的生活、工作、情感、社交等各方面的启示与教益。

为帮助广大读者朋友们读懂经济学，尤其是哈佛经济学，我们特编写了《哈佛经济课》一书。本书立足于精英经济学的框架，抽丝剥茧地解读美国经济学，让广大读者朋友们真正感受到精英理念的精髓，从中理解经济学深邃与质朴并存的一面。本书将哈佛经济系各类经济学内容进行了深度的整合，特别将行为经济学和实验经济学课程内容也纳入本书介绍范围，趣味性地解读了哈佛学派的核心内容。

黄金一代，是萨缪尔森对于 20 世纪 30 年代哈佛师生们地位的高度概括。本书在数百名黄金一代成员中，选取了一些代表性人物，如熊彼特、里昂惕夫、勒纳、加尔布雷斯、斯威齐和萨缪尔森等的经济学说进行简要介绍，对他们的人生际遇也进行了新的解读和阐释。本书还对哈佛经济系黄金一代的经典学说内容进行了梳理。在这个基础上，融合了凯恩斯主义流派为主的萨缪尔森经济学的绝大部分核心内容，同时也兼顾近来芝加哥和麻省理工、斯坦福大学取得的经济学成果。

通过本书，广大读者朋友可以直接聆听现任哈佛明星教授的观点箴言，亲历他们在金融危机前后的政策观点的变化，体味他们的心路历程，包括从明星教授萨默斯有趣的传奇生涯，到耳熟能详的曼昆教授的趣味经济学观点，再到巴罗、库铂的犀利言辞，本书将一一展示几乎所有哈佛经济学教授们的观点，多角度、多方面地呈现了哈佛经济学家的个人及学术风采。希望读者朋友能通过本书加深对经济学的认识和领悟，体会到哈佛大学的文化传统及其所代表的美国精神，从中汲取对生活和人生道路的教益。



<b>第一章</b>	<b>为什么哈佛经济学者“官员”多</b>	1
第一节	哈佛教授那些俗事：跳槽、变性和吃饭俱乐部	1
第二节	哈佛的学生很青睐政府吗	5
第三节	经济学界也有“罗斯柴尔德家族”吗	7
第四节	为什么哈佛不直接招官员当教授	10
第五节	美国精英的第一大本营	13
第六节	为什么萨默斯匆匆离开哈佛又默默回来	16
第七节	经济学者为什么喜欢在肯尼迪学院扎堆讲课	18
第八节	瓦格纳为什么成了商学院的耻辱	21
第九节	为什么伯南克要穿褐色袜子见总统	23
第十节	为什么哈佛学者“官员”多	26
<b>第二章</b>	<b>曼昆的教科书为什么如此流行</b>	29
第一节	为什么曼昆的经济学如此流行	29
第二节	萨缪尔森的最大成就是不是就一本《经济学》	32
第三节	最短的教科书和最长的教科书谁会占上风	34
第四节	萨缪尔森和弗里德曼怎么从“讨厌鬼”变成“香饽饽”	37
第五节	哈佛经济学的贫困：沉闷科学返潮	40
第六节	哈佛今天还需要找一个向凯恩斯开火的人吗	42
第七节	哈佛教授怎么做到“让经济学像诗一样有用”	45
第八节	经济学是不是在美国也要过时了	47



<b>第三章 九个经济学家十种经济学建议</b>	51
第一节 “九个经济学家十种意见”是错的吗	51
第二节 为什么美国人不喜欢最早的“市场经济”	54
第三节 为什么巴罗和萨默斯的课听起来都不怎么样	57
第四节 “占领华尔街”是欢迎斯蒂格利茨还是赶走曼昆	60
第五节 最伟大预言家的五大预言：这可不是玩笑	63
第六节 经济学家怎么“拉帮结派”	66
第七节 象牙塔经济学家和华盛顿经济学家到底有什么不一样	68
第八节 经济学家争吵的问题是不是比针眼还小	71
第九节 你很快就会趴到桌子底下去了	74
第十节 为什么俄罗斯没法惩办忽悠天使们	76
<b>第四章 为什么街角咖啡店总有卖不完的面包圈</b>	80
第一节 什么成就了宜家的世界家具帝国	80
第二节 为什么街角咖啡店总有卖不完的面包圈	83
第三节 谁决定一棵圣诞树的价格	86
第四节 汤姆·克鲁斯为什么不去推销汽车保险	89
第五节 除了钱之外，还有别的东西在掌控世界吗	91
第六节 市场的世界出了错，还是人们的世界出了错	94
第七节 为什么美国人只关心社区内的事情	97
第八节 沃尔玛超市为什么在经济不景气的时候赚得更多	99
第九节 为什么美国的草坪颜色深浅影响油漆工的生活	101
第十节 为什么艾维因社区是全美最安全的社区	105
<b>第五章 猩猩如何当选为最好的经济学家</b>	108
第一节 为什么猩猩比专家做得还好	108
第二节 为了三元钱的代金券花五元钱很舒服	111
第三节 人们为什么排队等待压迫	113
第四节 “看得见的商品”就值得信赖吗	115
第五节 鲁滨孙经济世界的现实会成真吗	118
第六节 为什么你心情最好的时候却找不到最好的咖啡店	120



· 目 录 ·

第七节	为什么贩毒分子喜欢隐藏在熟人家中	122
第八节	政府可以尝试推出免费的政策	125
第九节	为什么疯抢根本不需要的东西	127
<b>第六章 为什么美国孩子输在起跑线，却赢在终点</b>		130
第一节	收入上的大赢家为什么是幸福上的小赢家	130
第二节	为什么输在起跑线，照样可以赢在终点	133
第三节	美国人一年生产多少财富	135
第四节	老年人优惠为什么如此多此一举	137
第五节	“看不见的手”真的存在吗	140
第六节	为什么这是个丛林经济学的世界	142
第七节	投票悖论已经成为老皇历了吗	145
第八节	为什么抢富人的钱给富人	147
第九节	讲效率是顺从市场经济中的抢劫思维	150
第十节	为了社会福利最大化该不该向美丽征税	152
<b>第七章 星巴克咖啡为什么卖得这么贵</b>		155
第一节	一杯星巴克咖啡的成本是多少	155
第二节	彩色照片为什么比黑白照片的成本低	158
第三节	谁败坏了美国家庭农场的名声	160
第四节	买超市的廉价蔬菜，还是买农场的有机蔬菜	163
第五节	比尔·盖茨退学引发怎样的经济学思考	166
第六节	不住剑桥市，最好别选哈佛大学	168
第七节	为什么美国工厂的车间越来越小	171
第八节	让经理们最流汗的工作是盯着期权交易吗	174
<b>第八章 百事和可口可乐该如何竞争</b>		177
第一节	刺向竞争两方的双刃剑——价格竞争	177
第二节	为什么亚马逊不敢扩张到中国	179
第三节	为什么他们要逮捕哈佛的“罗宾汉”研究员	182
第四节	从黑箱到半透明：企业在哈佛的心路历程	185



第五节 加州电力行业结构的差别是如何形成的 .....	187
第六节 电视机和数码相机为什么越来越便宜 .....	190
第七节 同样是苏打水，为什么选择可口可乐 .....	193
第八节 为什么多数美国企业活不过五年 .....	195
第九节 比尔·盖茨和乔布斯怎么竞争 .....	197
第十节 请明星做广告能让你的业绩提高多少 .....	200
<b>第九章 为什么耐克的工厂要设在泰国 .....</b>	<b>203</b>
第一节 为什么哈佛给教授“背黑锅” .....	203
第二节 哈佛教授的工资和毕业生薪酬的小秘密 .....	206
第三节 哈佛在金融危机中到底损失了多少 .....	209
第四节 企业是谁的：奥利佛·哈特和剩余所有权 .....	211
第五节 劳联和产联工会的策略很完美吗 .....	214
第六节 三年一变的税率谁受得了 .....	217
第七节 用墨西哥的土地怎么吸引西班牙人工作 .....	220
第八节 涨工资可以解决“血汗工厂”的痼疾吗 .....	222
第九节 为什么股东们能忍受不分红的“歧视” .....	225
第十节 卡特彼勒的工人还比不上南北战争的种植园黑奴 .....	228
<b>第十章 为什么哈佛教授不太热心“大数字” .....</b>	<b>232</b>
第一节 哈佛教授们为什么更关心俗问题和小数字 .....	232
第二节 宏观数据把握不好的经济学者 .....	235
第三节 美国的强大也绝对离不开估计的字样 .....	238
第四节 格林斯潘的喷嚏还会让全球感冒吗 .....	240
第五节 日本梦魇的十年是一场数据游戏 .....	242
第六节 为什么美国的统计局也是不可全信的 .....	245
第七节 在没有出现非理性行为的情况下产生泡沫 .....	248
第八节 宏观经济政策和信贷创造者的各种数字手段 .....	251
第九节 诺奖获得者失败缘于美国财政部的数据诈骗 .....	254
第十节 大数字的蝴蝶效应是华尔街的恐慌的病根 .....	256



<b>第十一章 总统能让苹果工厂搬回美国吗</b>	259
第一节 奥巴马能把工作留在美国吗	259
第二节 为什么苹果公司比美国政府现金还多	262
第三节 跨国公司帮助中国偷了美国的饭碗吗	264
第四节 谁将企业家赶往海外	267
第五节 美国的国内投资法真的在帮助企业吗	269
第六节 爸爸需要工作，但不久儿子更需要工作	272
第七节 失业何以让美国人贴上半个世纪的痛苦标签	274
第八节 美国为了就业需要再工业化吗	277
第九节 三十年后再看奥肯定律的对与错	279
第十节 哈佛毕业生的失业为什么并不严重	282
<b>第十二章 美元怎么成了货币战争头号角色</b>	285
第一节 为什么人人怀疑罗斯柴尔德和美联储有染	285
第二节 为什么要纪念一群骗子在森林小镇的会议	288
第三节 国际货币基金组织一直是在挂羊头卖狗肉吗	291
第四节 经济学家为什么认为美元是最烫手的山芋	293
第五节 萨默斯希望学生带走哪五种东西	296
第六节 美元能作为一种真的武器替代美国军队吗	299
第七节 假如你是香港金融管理局总裁	302
第八节 美元的苦衷在哪里	304
第九节 为什么美国老板担心美联储的利率，中国老板担心 美元的汇率	307
第十节 美国政府距离信用破产还有多远	310
<b>第十三章 美国即将陷入长期衰退吗</b>	313
第一节 一个无比繁荣的世纪是怎么消失的	313
第二节 “关于这场大危机，这次其实还是一样”	316
第三节 当前经济与 20 世纪 70 年代滞胀之异同——美国的 经济周期回顾	319
第四节 美国经济危机的两个新成因	322



第五节	美国正像日本一样衰退吗	324
第六节	所有的资本主义都有弊端	327
第七节	经济增长率的提高并不代表经济在转好	330
第八节	凯恩斯不担心债务是因为凯恩斯是个丁克	333
第九节	美国工人 25 年来实际工资都在下降	335
第十节	谁能告诉美国经济周期何时结束	338
<b>第十四章 欧元债务危机与美国无关吗</b>		341
第一节	希腊的今天就是美国的明天吗	341
第二节	欧洲主权债务危机的逻辑	343
第三节	萨克斯和蒙代尔能不能妥协：一个被人诅咒的模式	347
第四节	美国患上荷兰病的可能性有多大	349
第五节	州政府向联邦政府讨债案还会增加吗	352
第六节	次贷危机的蝴蝶效应悲剧如何酿成	355
第七节	萨默斯只是猜对了过程，却没有猜对结果	358
第八节	为什么弗里德曼说得不对	361
第九节	奥巴马总统突破激进主义界限	364
第十节	阿根廷危机和津巴布韦的破产都是美国造成的吗	367
<b>第十五章 从美国房产泡沫破灭学到什么</b>		370
第一节	美联储何时知道房地产见底	370
第二节	为什么没人发现“两房”一直在经营最高级别大骗局	373
第三节	房主们没有办法收债的新危机	376
第四节	滥用凯恩斯的按揭贷款建议的后果很悲剧	379
第五节	危机教会人们理性应对下一次危机	383
第六节	房地产危机是理性违约的结果	386
第七节	房地产危机正面是通缩，背面是通胀	389
第八节	一场“沉默的海啸”不期而至	392
第九节	住房的永久困境到底是什么	396
第十节	美国政府也从中分一杯羹吗	399



· 目 录 ·

第十六章 变革中的哈佛 .....	403
第一节 被芝加哥大学抢占风头——弗里德曼成了哈佛的最大损失 .....	403
第二节 追忆全盛时代——人才辈出的 20 世纪 30 年代 .....	406
第三节 人的一生需要不断地挑战：阿马蒂亚·森从哈佛退休 ..	408
第四节 为何哈佛毕业生从微观经济学的大厦淡出 .....	412
第五节 青黄不接的哈佛经济系和过度膨胀的商学院 .....	414
第六节 马格林能否重举哈佛多元化大旗 .....	417
第七节 哈佛学子花多长时间还清助学贷款 .....	420
第八节 美国的大学教不出好学生了吗 .....	423
第九节 排名渐渐落后的哈佛：连失大位的背后 .....	426
第十节 哈佛要回归外国人的哈佛的传统了吗 .....	429



## 第一章

# 为什么哈佛经济学者“官员”多

## 第一节 哈佛教授那些俗事：跳槽、变性和吃饭俱乐部

2011年10月中文版的《哈佛商业评论》刊出一篇文章《关于跳槽的四个谬论》，作者是西班牙企业学院的管理学教授莫妮卡·哈默利。莫妮卡是一位长期关注世界大企业机构薪酬和人力资源管理的学者，在这篇文章里她指出：“换个东家就能更快地升至高层职位吗？根据我的研究，答案是否定的。事实上，我在研究中发现了关于经理人职业发展的四大谬论，‘跳槽族更容易高升’便是其中之一。”而且她还进一步指出，在职场当中“大鱼不去小池塘”也是经不起实际检验的说法之一，非但“大鱼可能进小池塘”，而且离开知名公司（这里“知名公司”是指被《财富》杂志评为“最受推崇的企业”或上了类似排行榜的企业）的经理人中，64%会去那些不在榜单上的公司。

“跳槽”，对于身处企业职位激烈竞争的年轻人，当然不是什么稀奇事情。抱怨职场天花板，脚底板抹油，炒老板的鱿鱼还是某些人的谈资之一。反过来，人们都很羡慕像教授、公务员、社会工作者这些相对稳定的职业身份。

有些人直言不讳地声称：跳槽只是竞争性企业才有的。言外之意，跳槽事件应该很少会发生在相对稳定的职业身份上，特别是教授，加上



某种神圣的文化光环，教授跳槽，几乎是不可思议的事情，象牙塔尖的神灵们怎么会做俗人的事情呢？

真实的一面是，象牙塔尖相对稳定的一批神灵们，哪怕是身处世界学术最高殿堂的哈佛教授，跳槽实际也是家常便饭。就跳槽的频率和总数来说，教授们作为跳槽族更加活跃，甚至名气越大，学校越好，跳槽的功夫也越高。而且他们和俗人一样，面临着种种跳槽的压力和竞争，甚至在工资和报酬的问题上，烦恼多过普通人。

现在哈佛大学的经济系班底，还是前任校长萨默斯的底子。据说，萨默斯最突出的贡献是，在“执政”的几年里，从本校的老师中提了两个人做了荣誉教授。荣誉教授是最高的学衔，属于可以“拿钱不做事”的铁饭碗。哈佛这样的顶级大学，吃这种铁杆粮食的人，也屈指可数。其他的教授，比如终身教授、讲习教授、副教授之类的人都得自食其力，拿项目，争地位，还要不断和三个问题纠缠。这三个问题，其实和普通人的职场问题没有本质的区别：第一，接下来假如高升一步，变成荣誉教授，跟所有的竞争者说再见，凭资格吃饭，如果不能，那么是不是考虑到一个小点儿的地方找饭吃；第二，如果不能成为荣誉教授，那么马上可能有经费缩减难题，讲习教授和研究型的教授，如果没有了项目费，申请不到课题，没客户支持，第二年就没法继续，连工资都发不出来，只能另谋高就或者下海；第三，勉强保住现有地位，怎么顶住外来的和尚们竞争。萨默斯以前的老传统证明，荣誉教授的校内升迁率异常的低，靠苦挨是不会有出路的。看看哈佛经济系现任教授们的履历，虽然哈佛毕业的不少，可是有对面的麻省理工学院经历的更多。麻省理工的经济学如今可是美国的头号招牌，任何一位哈佛经济系教授对于潜在的竞争者都不敢掉以轻心。

在哈佛的荣誉教授里，阿罗肯定算得上佼佼者。不过一般人不知道，他也是斯坦福大学的荣誉教授，在 20 世纪 70 年代斯坦福崛起的时候，哈佛起初没有让他做荣誉教授，结果阿罗跳槽到了财大气粗的斯坦福大学。很快哈佛校方后悔了，斯坦福商学院这个对手的崛起，让沃顿商学院十分头疼，为了挽回损失，哈佛又开出高价，将阿罗请回哈佛。这件事可算得上大教授们跳槽的一个经典案例。萨缪尔森得诺贝尔奖比阿罗



还早，却没能留在哈佛，原因是哈佛当时并不打算给他终身教授一职，一来二去，萨缪尔森只得在哈佛对面的麻省理工安营扎寨了。有些根本没有机会角逐哈佛的人，则只好远走他乡，跑到一些更加偏远的学校甚至第三世界国家的大学任教。中国经济学界的周恒甫教授自嘲是“三五流经济学家”的说法，很大程度上也是与当年的任教情况有关。

其实，即使在哈佛经济学者们自己的认识里，这也不是什么难堪的事情。经济学的基础是理性，理性人都是自私的，教授也是人，自然不能免俗。有些教授认为，学术能力和工资待遇是存在某种等价关系的。学术本身无价，但做学术还是有价格的，同样存在一个学术界市场，开价高的雇佣方，往往也就能吸引最优秀的人才；反过来，学术能力强的也会开出高的要价，证明自己的学术能力。

自从芝加哥学派的斯蒂格勒的《知识分子与市场》一书出版，这就是一种学术界的共识。只因信息不对称，大众还没有获得普遍的认识而已，即使在美国，人们也很少对大学教授们这一特点有多少清楚的认识（当然，有些学生最后走出学术界，跑到世界银行或者政府或者华尔街工作，那是另一回事情了）。

教授们在工资问题上不能免俗，斤斤计较是常事，碰到某些强大的传统阻力，有些人不得不付出身体改良的代价，甚至还要建立社交圈子保护自己的地位。

经济学界常常被看成是男人们最擅长的领域，新古典经济学的开山人物马歇尔的妻子，20世纪40年代和哈佛一干教授们吵成一锅粥的琼·罗宾逊夫人、弗里德曼的妻子都是名震一时的经济学家。不过直到2010年，诺贝尔经济学奖才第一次颁给女性。迄今为止69个诺贝尔经济学奖获得者只有埃莉诺·奥斯特罗姆一位女性，68：1这样绝对悬殊的比例在其他奖项中是绝对看不到的。在奖项评选上如此，女性实际的学术处境可想而知。

萨默斯最早是在2005年1月的一次会议上提出女性在理工科方面天生不如男性的观点，依据是在过去的一年中获得终身教职的教员当中，只有12%是女性。当时与会的麻省理工学院生物学教授南茜·霍普金斯，即时退出会场表示抗议。但随后南茜就受到大批匿名网络信件的攻