

木森
+ 著

职场 引路人

给毕业生看的一本书

这不是励志小说，更不是成功学教科书。
这只是一本适合初入职场青年人的休闲读物。

职场引路人
——给初入职场青年人的休闲读物

职场引路人
——给初入职场青年人的休闲读物

能否看出其中的门道，取决于自己喜不喜欢。

作家出版社

木森
著

职场 引路人

职场引路人
职场引路人
职场引路人

这不是励志小说，更不是成功学教科书。
这只是一本适合初入职场年轻人的休闲读物。



职场引路人
职场引路人
职场引路人

能否看出其中的门道，取决于自己喜不喜欢。

图书在版编目 (CIP) 数据

职场引路人 / 木森 著. -- 北京: 作家出版社, 2015. 10
ISBN 978-7-5063-8126-0

I. ①职… II. ①王… III. ①职业选择 ②成功心理
IV. ①C913.2 ②B848.4

中国版本图书馆CIP数据核字 (2015) 第159053号

职场引路人

作 者: 木 森

责任编辑: 郑建华 李 雯

装帧设计: 谢颖工作室

出版发行: 作家出版社

社 址: 北京农展馆南里10号 邮 编: 100125

电话传真: 86-10-65930756 (出版发行部)

86-10-65004079 (总编室)

86-10-65015116 (邮购部)

E-mail: zuoja@zuoja.net.cn

<http://www.haozuoja.com> (作家在线)

印 刷: 三河市北燕印装有限公司

成品尺寸: 165 × 240

字 数: 312 千

印 张: 20

版 次: 2015年10月第1版

印 次: 2015年10月第1次印刷

ISBN 978-7-5063-8126-0

定 价: 30.00 元

作家版图书, 版权所有, 侵权必究。

作家版图书, 印装错误可随时退换。

开场白



每年一到毕业季，就会有潮水般的毕业生拥向人才市场，不管你是职专毕业、本科毕业，还是硕士生、博士生，只要是人才，就有相应的招聘去处。

只要有招聘的地方，就会拥来有真才实学的、能说会道的、抱着侥幸心理希望天上掉下一块大馅儿饼正巧砸中脑门儿的。每个人都期盼着能够找到一份满意的工作，能够在最短的时间里发挥出特长，做出一番业绩。

当这些走出校门的学子们融入社会，工作了几年之后却发现，真正能够找到理想职业，或明白自己真正想要从事哪种职业、做出一番业绩的人寥寥无几。大多数的人或者安于现状自认为不如他人，或者依然在痛苦、迷茫的招聘路上，继续寻找着理想的职业。

许多人就纳闷儿了，为什么有些貌似不如自己的人——他们成绩不好，口才不好，相貌不好，家境不好，在校期间任何方面都不如自己，可到了社会上，居然如鱼得水，很快超越众人，做出了一番业绩呢？

这里深藏着的奥秘，不是大学书本上能够完全展示出来的，需要在社会上历练许多年，经历过失败，获得过成功之后，才能渐渐地悟出来。

也就是说，迈入职场的新人，如果不想走那么多的弯路，不想浪费那

么多的时间，想一帆风顺地找到理想职业，创造职场佳绩，那么，最好的办法就是找一位引路人——一位经历过失败收获过成功的人士，领着你，巧妙地避开前进道路上的各种障碍，用最短的时间和最少的精力，助你实现人生的目标。就像一位驾车新手跟着资深教练学习一样，听从教练的指导，你将会很快掌握驾驶技巧，轻松上路，驰骋职场。

这样的引路人真有的吗？

在哪里可以找得到呢？

人家凭什么会帮助我呢？

我将怎样做才能赢得引路人的欣赏，他才会愿意助我一臂之力呢？

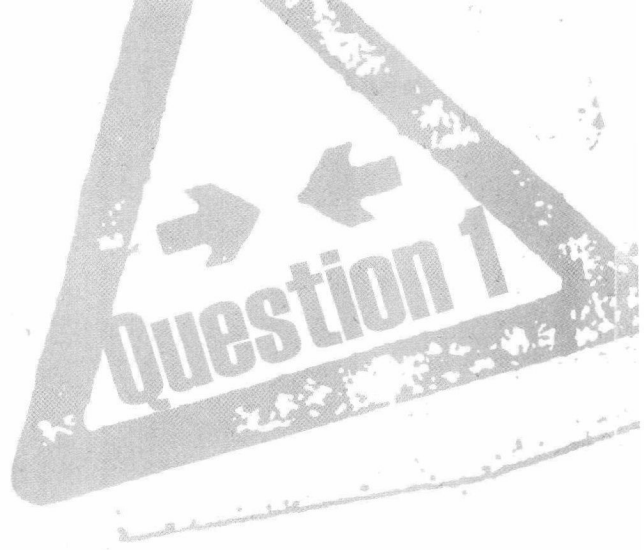
.....

可能还有许许多多的问题困惑着职场新人，我将在书中为你一一解答。

目录

开场白	001
第一问：这样的引路人真有多？	001
第 1 例 骑驴找马胜过守株待兔	003
职场体验心得	011
第 2 例 放弃眼前小利，抓住长远机会	012
职场体验心得	019
第 3 例 看准机会找对人	020
职场体验心得	031
第 4 例 每个人都有成功的机会，就看你给不给自己机会	033
职场体验心得	042
第 5 例 跟着好人学好人，跟着巫婆只能学会跳大神	043
职场体验心得	054
第 6 例 植根在土壤里的种子，才能长成参天大树	055
职场体验心得	066
第二问：在哪里可以找到这样的引路人呢？	069
第 1 例 勤勉工作是本分，难得糊涂笑最后	072
职场体验心得	081
第 2 例 流言蜚语莫在意，心态平和事事顺	083
职场体验心得	093
第 3 例 居功自傲害自己，创新思维立功业	095
职场体验心得	107
第 4 例 不义之财是陷阱，勤学多问升职快	109
职场体验心得	124

第5例	人生不在于你走了多远，而在于你走得多踏实	127
	职场体验心得	136
第6例	浪子回头金不换，衣锦还乡做贤人	138
	职场体验心得	156
第7例	高薪是为有自信有想法的人准备的	158
	职场体验心得	172
第三问：这样的引路人凭什么是帮助我呢？		177
第1例	严于律己，更要宽以待人	179
	职场体验心得	191
第2例	知恩图报事业兴旺	195
	职场体验心得	210
第3例	“报复”上司的最高境界	215
	职场体验心得	226
第4例	输了起点，还有拐点	230
	职场体验心得	244
第5例	懂得低头，才能出头	248
	职场体验心得	262
第6例	找到自己的位置，比当上世界首富还快乐	266
	职场体验心得	281
第7例	不要瞧不起比你笨的人	287
	职场体验心得	301
后记 从新职员升到总经理的“三大纪律八项注意”		308



第一问：

这样的引路人真有的吗？

在回答这个问题之前，我们不妨来做个小试验。

试验非常简单，请大家在一分钟的时间里算出“1234567”加上“3456789”，等于多少？

小学生会立即找来一张纸，在上面列上算式，并很快写出答案。

大人们不用那么麻烦，凭借自己既有知识，只在心中稍微默算一下，就能在规定时间内得出答案。

如果把题目再变难一点点，请大家在一分钟内算出“1234567”乘以“3456789”，等于多少？

这时候，大家会是什么反应呢？还可以算出来吗？

答案是：完全可以！

怎么可能呢？

一定会有人不假思索地这么说。

假如，这时有人拿来计算器发给大家使用，还会有人再怀疑算不出来吗？

对了，这就是关于方式方法的问题。

找对了方法，一切都会变得非常简单！

出题目的人并没有规定不可以使用计算器，为什么我们非要拘泥于一般的考试规定，不去大胆尝试呢？

生活和工作中，我们经常会遇到类似这样的情况。表面看似极难解决

的问题，经人稍微指点一下，眼前豁然开朗，所谓的难题一下子就解决了。

可以这么说，想到拿计算器使用的人，就是懂得如何快速解决这道难题的人。

而愿意拿计算器帮助他人解决问题的人，就是我这本书里说的“引路人”。他不一定比大家聪明多少，也不一定什么都懂得。但他一定是计算过“难题”，经历过坎坷，有了实际经验，善于使用“计算器”的人。

这样的“引路人”在现实生活中会有很多。初入职场的新人只要按照他们的思路、他们解决问题的方法，举一反三，深入实践，努力进取，就能巧妙避开前进道路上的障碍。少走弯路，就是通往成功最好的捷径！

第1例 骑驴找马胜过守株待兔

在我们年少时代，多会遇到一个“敌人”，就是“邻居家的孩子”。父母总爱在孩子们的面前唠叨：

你看邻居家的孩子，这次考试又考了100分，你呢？

你看人家学习多用功，你呢？

你看人家多懂事，你呢？

你怎么这么不争气呢？

你怎么就不知道用功学习呢？

你怎么这么不求上进呢？

……

“邻居家的孩子”如魔鬼附身般挥之不去，直叫小伙伴们攥紧了拳头，振臂高呼：“让暴风雨来得更猛烈些吧！”

可是，雨未下，雷更疾。

轰隆隆的雷声，正是父母愈加恐怖的唠叨。

小伙伴们摆脱不了“邻居家的孩子”，只好向他看齐，向他学习，向他龇牙咧嘴瞪眼睛。日复一日，年复一年，在羡慕嫉妒恨的复杂心情中，走过了青春年少时代。

关冬在他们家乡小镇，就是家长们常说的“邻居家的孩子”。

关冬脑子聪明，热爱学习，成绩始终无人超越，自然收获了老师和家

长们的一片赞美之声。

关冬享受这种赞美，就愈加对学习有兴趣。2004年，关冬以全县第一的好成绩，考取了国内一所“985工程”重点大学，学习计算机信息管理。

能够考取这所重点大学，又是这么时髦的学科，可都不是一般的孩子。关冬的身边忽然间冒出了许多比他还要优秀的同学，尤其可怕的是，同学中还流传着一句话：“在这里比你优秀的人比你更努力。”

关冬初来乍到，身处陌生的环境里，头顶上的光环一下子没了，一时半会儿难以适应，甚至影响了学习成绩。关冬第一次深刻感受到了“冷冷的冰雨在脸上胡乱地拍”的滋味。那种被人赶超失去面子的痛，对他这样酷爱学习的人来说，比小伙伴们失恋时的痛苦还要猛烈。

关冬天性就十分要强，这点挫折还不能击垮他。他很快调整好心态，在学习上更加用心，终于追了上来，年年都能拿到奖学金。

毕业后，关冬选择了去深圳就业。他把职场第一份工作定得很高，普通公司的白领工作根本不考虑，一心想找一家科研院所，最低也得是世界五百强跨国公司的技术研发部门。他早就听说过，在深圳的科研专家薪水普遍较高，不是一般人所能比的。他非常向往有这样一份既收入丰厚、又受人尊敬的理想职业。

关冬的想法不错，可惜，现实社会比校园里的学习竞争还要残酷千百倍。关冬精挑细选出来的岗位，投递出去十几封简历，一家回音也没有。

关冬对着招聘条件，一条一条分析，越看越觉得招聘上的要求，就像为自己量身定做的一样，自己的能力完全符合岗位要求。可是，为什么就没有接到面试通知呢？

关冬百思不得其解，便上网寻求帮助。搜索了无数条有关的“求职攻略”，细细琢磨之后，恍然大悟：找工作就像找对象一样，必须要懂得自我包装，学会把自己推销出去。现在第一步紧急要做的，可能不是要包装自己这个大活人，更多的是要在简历上下工夫。要让自己的简历在众多的求职人才中脱颖而出，能够让HR眼睛一亮，看出自己的能力。

基于这一思路，关冬重新做了一份非常有个性的简历，发送到几家招聘单位的邮箱。

关冬的手机白天黑夜都开着，始终保持着有两格以上的电量。为了保

险起见，他还向移动公司申请了“未接电话提醒业务”：他住的这边信号不好，生怕错过了一个关键电话。他不知道什么时候养成了一个习惯，只要听见声响，第一反应一定是瞄一眼手机。

一晃过去了一个多月，关冬还是没有找到他想要的工作。

关冬纳闷儿极了，为什么会这样呢？

不都说有志者事竟成吗？

不都说只要工夫深，铁杵也能磨成针吗？

难道自己还不算有志向，还不够努力吗？

关冬实在是想不通，在学校里只要自己刻苦努力，就能获得好成绩。可是，为什么到了社会上，无论怎样努力，都获得不了一份理想的工作呢？

关冬一开始还住在一家小旅馆的单间里，吃着加了火腿肠的大碗泡面，幻想着不久的将来，一跃成为科研专家。成为金领中的一员，天天啃猪蹄吃龙虾，天天穿名牌住酒店，再谈一场轰轰烈烈的恋爱，然后开着名车，身旁坐着漂亮的女朋友，后排包里装满百元大钞，幸福甜蜜地回家看老娘。哇，多爽！

几天之后，关冬就回到了现实，拉着行李箱，一路上听着“离家的孩子流浪在外面，没有那好衣裳也没有好烟……”悲壮地去了深圳人才大市场旁边梅园路上的十元店。

十元店里三教九流什么样的人都有，唯一相同的，就是每个人的口袋里都一样的缺钱。一间间狭小的屋子里，至少挤了二十多张上下铺的床位。关冬的心态还不错，权当又回到了学生时代。

再过了几天，每天十元的住宿费关冬也付不起了，他只好把行李箱寄存在十元店，夜晚随便找个地方窝一夜，白天再悄悄地潜回到十元店里洗漱一番。

店老板晚上才会到没有续交住宿费的铺位前催收钱，白天是不怎么过问的。加上十元店里的人太多了，貌似关冬这样的一抓一大把，他长得不怎么让人着急，更谈不上使人振奋，这样不显山不露水的，经常来洗漱，店老板居然没有察觉。

到了如此窘境，关冬也没好意思打电话回家向父母要钱。他不敢想象，曾经那么以他为荣的父母，假如知道了他现在的状况，会是怎样的失

望，还怎么能在乡邻们面前抬得起头来？

关冬又想，假如那些曾经羡慕嫉妒恨的小伙伴们知道了，他们又会怎么看？天呐，要是让他们笑坏了肚子，再把门牙给笑掉了，那自己的罪过可就大了，还能不能一起快乐地玩耍了？

所以，关冬尽量不给家里打电话，更别提向父母要钱了。即使接到父母的电话，他也尽量长话短说，尽量掩藏起心底泛起的一波一波的酸楚，向父母报告他在深圳吃得好睡得香，比大熊猫过得还惬意。

父母这一关暂时是瞒过去了，可是，肚子这一关却不好过。

都说“人是铁，饭是钢，一顿不吃饿得慌”，这时候的关冬恐怕不是一顿不吃饿得慌了。他将要面对的是一场旷日持久的大饥荒，是如何让自己能够继续活下去的大问题。

关冬盘算了一下，一天只买两个馒头，其他一概不买，这样口袋里的钱至少还能撑个十来天。只要饿不死就会有希望，不都说“前方是绝路，希望在拐角”吗？

关冬从来不打出租，尽量少坐公交，早就爱上走曲里拐弯的小路去参加招聘会了。为的就是在省钱的同时，说不定多转几个拐角，希望就来了。

一天，关冬从一家“金领世界”招聘会里出来，已是午后一点多钟。阳光晒得地面滚烫，关冬又饥又渴，实在坚持不住了，准备穿过马路，去对面的一家商场。关冬来过这里，记得商场的后门有一个公共厕所，厕所门口有自来水管。关冬买不起瓶装水，打算去那里喝自来水，先把肚子给撑起来了再说。

正走着，忽然一阵晕眩，无数颗小星星在眼前晃呀晃的，关冬赶紧停下脚步。

恰在此时，关冬的救星出现了。这个人就是关冬一辈子都不会忘记的恩人王大哥。

王大哥三十五六岁，是一家大型企业的副总经理。在附近吃过午饭，来这边树荫下取车，发现迎面走来的小伙子脸色苍白精神恍惚，晃悠悠地踩着凌波微步，眼见着就要倒下。不用问已明白，小伙子可能是中暑了。

王大哥把关冬搀扶到树荫下稍做休息，见不远处有卖快餐的，买来

一份快餐和一瓶水递给关冬。关冬不好意思接，王大哥便说：“没关系小伙子，我也有过你现在这样挨饿的经历。硬挺着不是办法，还是先吃点饭吧，好好活着，别饿坏了让父母担心。”

王大哥一席暖人心的话，一下子触动了关冬的泪腺，眼泪扑簌簌地流了下来。

关冬接过盒饭和水，边吃边和王大哥聊了起来。

王大哥是个热心肠的人，初来深圳打拼时，也有过类似的经历，是在好朋友的帮助下才渡过难关，有了今天的成绩。所以，他也一直乐意尽己所能帮助别人，这几年他帮助过许多年轻人度过初入职场时的迷茫期。听完关冬找工作的辛酸史，王大哥心中有了主意，他知道这样的年轻人既有好胜心，又很要面子，必须慢慢开导才会醒悟。

王大哥问：“你下一步打算怎么办？”

关冬一脸的迷茫，不知如何回答。

王大哥再问：“想没想过先找个普通工作来做，等解决了温饱，有机会了再去寻找你的理想呢？”

关冬摇了摇头，跟王大哥实话实说：“我努力考上名校，又那么拼命地学习，目的就是为学业有成之后，能找到理想的工作。一来，实现自己的理想，做出一番事业，没有白在世上走一回；二来，我要让父母为我骄傲，我要多挣些钱孝顺他们，父母为我操劳了那么多年，现在也该享福了。”

王大哥说：“你有理想很好，愿意通过自己的努力来孝顺父母更值得赞扬。关键是，假如再过一段时间，你还是找不到理想的工作，就像刚才一样，突然饿晕了，中暑了，再也醒不过来，你过往曾经的努力，岂不是白费了？你的父母能承受如此打击吗？”

关冬心里也清楚自己目前的窘境，但让他一下子转变，他还不能完全接受。

王大哥便说：“据我所知，你要找的理想工作，竞争都十分激烈。虽然你是名校毕业，但和硕士生、博士生相比，你还有优势吗？深圳不缺的就是人才，大把的高学历人才挑着选，人家科研机构干吗要你一名本科生？在未竞争之前，你就先输了。”

“难道本科生就没有希望进科研机构工作了吗？”关冬问。

王大哥说：“不是没有机会，而是你要找对方法。”

关冬一听，来了精神，急问：“王大哥，您说！”

王大哥说：“你听说过田忌赛马的故事吗？”

关冬点了点头，王大哥接着说：“田忌和齐威王赛马，按常规来看就是自不量力。他只是齐国的一员大将，怎么可能有齐威王的马好呢？若想取胜，只有智取。好在他第一次输了之后，听从了孙臆的建议，先学会放弃，拿自己最差的马与齐威王最好的马比赛。先放过必输的一局，然后以己之强攻彼之弱，最终三比二赢得了比赛。这个故事用在你身上是再好不过了。”

王大哥说的这些，关冬一时还没有明白过来，怔怔地望着他。王大哥继续说：“以你目前的学历，与那些高学历的人竞争，输的一定是你。即使万幸你找到这样的好工作了，身边都是高学历人才，你和他们站在同样的起跑线上一起工作，也很难超越他们，显不出你的能力，你还是有可能输给他们。干吗非要在这个层面上与他们竞争呢？干吗不退一步，换一种方式，用你的强项去竞争呢？”

关冬愈加迷惑了，问：“王大哥，我有什么强项呢？”

王大哥说：“这就是了。你目前有什么强项呢？其实什么都没有。但这不代表你今后就没有。据我所知，那些科研机构除了看重学历之外，更注重的是有实际工作能力的人。假如你有科研项目，带着他们感兴趣的科研课题去应聘，你应聘的成功率将会成倍增加。”

“可是，我刚毕业，哪里能找到科研项目呢？”

“你可以去实践中找啊！深圳大把的企业需要技术革新改造，只有深入到生产一线才能了解到问题，才能掌握第一手的科研课题资料。许多科研机构还会经常派人下去实习呢，你就权当先被派下来实习了。在工作中既可以培养你的实际动手操作能力，又方便找问题，找项目，快速了解和掌握相关领域研发项目的关键点。这样，再去应聘，你就会有丰富的工作经历，也明确了今后的研发攻关方向，能够快速为科研机构带来研发成果。这样的人才打着灯笼也难找，他们不可能不要你。进去工作之后，你比那些高学历的人才多了基层工作经验，实践操作能力更强一些，然后，再挤些时间用来学习深造，想超越他们极有可能。”

“这样成吗？”

“不试试怎么知道呢？总比你这些天无所事事要强吧。先找一份普通工作做着，首先把吃饭和住宿问题解决了，在做工的同时，继续寻找你的理想职业。一旦找到了，你马上就可以离开，谁也不会拦着你不让走，大不了工资不要了，反正有了好工作，这点小钱也无所谓了。骑驴找马总比你守株待兔要好些。”

关冬没有太好的办法，只好先听从王大哥的建议来试试。于是，王大哥买来一份报纸，两个人坐在树荫下，仔细看着招聘广告一栏的内容。

反正是临时的，什么样的工作就无所谓了。关冬不挑工种，不嫌脏累，却关心起了有没有钱赚。关冬算是饿过来的人了，依关冬的意思，既然放低了身段做了，那就在有效的时间里多赚一些钱，装进口袋里储存着为好。关冬的目光聚焦在那些开出日结高薪的工种，这里不乏有捞偏门的行业。

王大哥笑了，说：“你现在找工作，也得有的放矢，必须结合你的所学，为下一步找到理想职业做准备。切记，在你今后的职业履历中，尽量不要出现旁枝杂叶，避免出现断层。影响了事业线的连贯性，既浪费时间，又妨碍你快速达到事业巅峰。单为赚眼前的一点儿小钱去打工，就和你今后的发展背道而驰，且得不偿失了。”

王大哥指着一家台资企业的招聘广告说：“你看这家公司就不错。首先，它是一家小有名气的企业，你能从中学到许多实用的管理经验。其次，它招聘的是生产线维护工程师，岗位描述中也说明了主要是做线上软件运行维护，这正好是你的强项。你学的是计算机专业，又出自名牌大学，正是企业渴求的人才，应聘成功应该不是问题。只要好好做，用心钻研，你会发现实际工作中，有许多可以改进和提升的地方。带着找问题、解决问题的想法，你会很快找到研发攻关的课题，会有意想不到的收获。”

关冬去了这家公司应聘，果然，只凭借著名学府颁发的大学文凭，他就轻松地得到了这个职位。

这家公司包吃住，解决了关冬的燃眉之急。好心的王大哥临别时，又在来来回回的推辞中，硬塞给他一点儿零花钱，感动得他眼泪哗哗的。他用这些钱买了一些生活必需品，这让他初入职场的第一个月，不至于过得太狼狈。

关冬是抱着找问题和解决问题的心态来的，所以，他在工作中不挑不

拣，加班加点任劳任怨。他是个聪明的年轻人，又有着良好的教育基础，很快掌握了生产线设备的工作原理，并针对实际工作需要，大胆提出了一系列的改进建议，收到了良好的效果。

关冬的努力，自然得到了上级领导的欣赏，三个月的实习期未滿，他就被破格提拔为组长。对别人来说，升职是件开心的事情，但关冬开心得却不那么明显。他本不打算在这家企业长久待下去，还是把这么好的机会留给最需要的人吧。

于是，他打电话给王大哥，想听听他的意见。

王大哥说：“你为什么不做呢？要知道你上升的职位越高，你才能越多接触到企业的核心技术，你也才能更多地发现问题，有更好的科研课题啊，这么好的机会千万不要错过了！”

关冬再次听从了王大哥的建议，接受了组长的任命，依然一心用在工作上。

就这样，不知不觉四年的时间一晃过去了，关冬不知道自己究竟什么时候居然爱上了这家企业。他在这里过得很开心，既受到领导和同事们的尊重，又能充分发挥他的专业特长。他的职位也从组长，很快升到副课长，再到课长、专理，然后一路飙升，升到了生产总监的位置。他也不知道，他是什么时候开始转变，由迷恋钻研技术，到酷爱企业管理的。公司最近正在筹备一家分公司，老板已经把权力下放给他，由他一手操办，并且今后要派他去做分公司总经理。

这时候的关冬，早已买了车，有了漂亮的女朋友，每月轻轻松松地还着房贷。2012年，新房装修好了之后，他把父母接到了深圳过年。看着父母开心的样子，他又想起了恩人王大哥。

于是，在新年钟声即将敲响的时刻，他给王大哥打去了新年祝福电话。

电话中，关冬先说了一段新年祝福之后又说：“大哥，我好想立刻赶到您身边，给您磕一个响头拜年，感谢您对我的帮助！”

王大哥听到这段话，比刚才听到他的新年祝福还要开心，就说：“知道吗关冬，我等你这句话已经很久了！我不是想等你给我磕头感谢我，而是听你说的意思，你已经找到了今后奋斗的目标，我为你感到高兴！”

不等关冬回答，王大哥又开玩笑地问：“现在还想着去科研院所工作吗？”