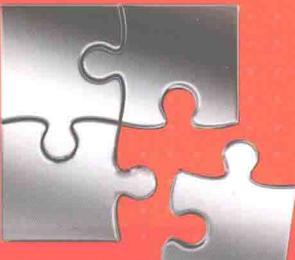


做企业不可或缺的员工

# 做公司最需要的人

梁志芳 ◎ 编著



如果你是公司最需要的人，那么公司给你的薪资待遇、发展机会都会让你非常满意。公司会用最大的诚意来善待你，因为，公司需要你，你是不可或缺的。



中华工商联合出版社

做企业不可或缺的员工

# 做公司最需要的人

梁志芳 ◎ 编著

如果你是公司最需要的人，那么公司给你的薪资待遇、发展机会都会让你非常满意。公司会用最大的诚意来善待你，因为，公司需要你，你是不可或缺的。



中华工商联合出版社

**图书在版编目（CIP）数据**

做公司最需要的人 / 梁志芳编著. — 北京 : 中华  
工商联合出版社, 2015. 2  
ISBN 978-7-5158-1227-4

I. ①做… II. ①梁… III. ①成功心理-通俗读物  
IV. ①B848. 4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2015)第031874号

**做公司最需要的人**

---

作 者：梁志芳  
策划编辑：付德华  
责任编辑：关山美  
封面设计：盛世纳唐文化传媒  
责任审读：李 征  
责任印制：迈致红  
出版发行：中华工商联合出版社有限责任公司  
印 刷：北京兴星伟业印刷有限公司  
版 次：2015年4月第1版  
印 次：2015年4月第1次印刷  
开 本：787mm×1092mm 1/16  
字 数：220千字  
印 张：14  
书 号：ISBN 978-7-5158-1227-4  
定 价：32.00元

---

服务热线：010-58301130

销售热线：010-58302813

地址邮编：北京市西城区西环广场A座  
19-20层，100044

[Http://www.chgslcbs.cn](http://www.chgslcbs.cn)

E-mail: cicapl202@sina.com(营销中心)

E-mail: gslzbs@sina.com(总编室)

**工商联版图书**

**版权所有 侵权必究**

凡本社图书出现印装质量问题，请与印务部联系。

联系电话：010-58302915

## 前 言

营销学里有一个众所周知的定理：卖自己想卖的东西很难，卖顾客想买的东西很容易。将这个定理移植到职场，那就是：找自己需要的公司很难，找需要自己的公司很容易。

一个人，如果能成为“公司最需要的人”，那么待遇、发展，等等一切都不在话下，上司也会自然而然地优待他。道理很简单：上司都欣赏“最需要”的手下，都不想失去“最需要”的手下。

大多数人都要进入职场。在这个各有所长的竞赛之地，作为个人在职场上怎样自我定位，怎样策划未来，怎样修炼人生，都关乎这个人最后的圆满。

作为员工，都会在职场中成长，或者说都会在职场中有所收获，但是显然的，一些人的成就显然大于另一些人。同一个职场，同一条起跑线，有的人功勋卓著，有的人碌碌无为，有的人风生水起，有的人穷途末路。当一部分人功成名就时，另一部分人却还在原地踏步，毫无起色，唯一能够期望的或许就是退休金而已。我们不是在责难平淡的人生，但是如果我们可以学习、自省、努力等诸方面来成就自己，在工作中把自己打造成公司最需要的人，那么你的职场生涯将会产生翻天覆地变化。

为什么不呢？

《做公司最需要的人》是一本职场生存与发展指南，是一部比《杜拉拉升职记》更实用的职场博弈法则，引领你摆脱职业生涯中错综复杂的困境，在不断地探索中最大限度地实现自己的个人价值。无论你是尚未就业甚至是在校大学生，还是身在民企、国企或

是世界500强的企业，抑或你仍是基层员工或贵为领导，这本职场圣经都会让你开卷有益、助你平步青云。

那些点点滴滴的修炼：心态的养育、性格的塑造、如何面对选择、能力的培养、升迁之路的遵从等等。当这些修炼渐渐沉积下来，一个强大的自己便被塑造，一个职场上的顶尖高手从此诞生。

编者

2015年4月

# 目 录

## 上篇：端正思想，态度先行

### 第一章 工作是一场修行

你为何而工作 /3
工作来之不易 /5
与公司一起成长 /8
热爱你的本职工作 /12
挖掘工作中的快乐 /15
抱怨不如改变 /17
苹果树的启示 /19
莫苛求绝对公平 /21

### 第二章 肩负企业兴衰的责任

承担身上的责任 /27
维护公司的声誉 /30
全心全意，尽职尽责 /33
责任心使人卓越 /35
从小处培养责任感 /37
担起失败的担子 /39
莫把责任往外推 /41
让问题到此为止 /43

### **第三章 对公司绝对忠诚**

忠诚是一种职业道德 /49
公司需要员工的忠诚 /53
付出忠诚会收获信赖 /56
公司的秘密需要保守 /61
忠诚于公司的老板 /66

### **中篇：提升能力，争创一流**

#### **第四章 横练功夫走天下**

你能独当一面吗 /73
把你的才华展现出来 /76
勇于向高难度的工作挑战 /78
开动大脑，用智慧去工作 /81
成功并非想象的那么难 /85
成为不可替代的员工 /89
工作要用业绩说话 /92

#### **第五章 高效执行，一步到位**

上级的决策总是对的 /97
争取第一次做对事 /99
不找借口，找方法 /103

执行一定要做到位	/107
凡事都可以做得更出色	/111
做好时间管理	/114
向一分钟要效率	/118
专注是高效率的源泉	/122

## 第六章 天道酬勤，千年不变

勤奋是成功的信使	/127
勤不仅仅是能“补拙”	/129
多做永远不吃亏	/132
不做“拖拉机”	/136
打破职业倦怠	/140
点燃工作激情	/143
随时给自己“充电”	/147

## 下篇：融入集体，团队制胜

### 第七章 和团队一起作战

个人在团队中实现完美	/153
找到自己的位置	/155
如何有效地沟通	/158
信任是合作的基础	/161
求同存异，保持和谐	/164

相互鼓励，共同进步	/166
远离个人英雄主义	/169
克服团队协作的障碍	/172

## 第八章 伴上司如伴长兄

员工和领导是共生关系	/177
做个杰出的追随者	/179
掌握汇报的艺术	/183
请示时要有备选方案	/186
工作切忌越位	/188
尊重你的上司	/192
说服上司要巧妙	/194

## 第九章 与同事和睦相处

与同事“打成一片”	/201
在“竞合”中共同进步	/204
功劳一定是大家的	/207
低调做人的哲学	/209
不能伤人自尊	/212

### 第一章 工作是一场修行

人生是一场修行。其实，工作更是一场修行。从参加工作的第一天，你就进入了职场的大熔炉。在日复一日的工作中，你要及时修正自己的言行与心态。这是一个漫长的过程。因为人们对于自己以及身边事物的认识，总是需要一些时间来沉淀的。



## ►你为何而工作

你是因为什么而工作呢？就是为了换取薪水以养家糊口吗？

人生活在世界上，当然离不开钱。我们人人都需要工作，但工作不能只为了薪水，这就像人活着不能只为了钱一样。

“无论在什么地方工作，都不应把自己只当作公司的一名员工——而应该把自己当成公司的老板。”这是英特尔公司前董事长安德鲁·格鲁夫的肺腑之言。

在我们身边，不少员工是抱着为老板做事的心态，认为“你出钱，我出力”，“我拿了钱做好自己分内的工作就行了”。这样的想法极其狭隘。我们在公司里不仅仅是为老板工作，同时也是为自己工作，因为我们不仅要从工作中获得报酬，还要从工作中学到更多的经验，而这些经验会让我们一生受用。

是的，我们是在为自己工作。不是因为薪水，也不是因为老板“要我做”，而是“我要做”。人生因工作而美丽，因工作而朝气蓬勃，因工作而有意义，因工作而无怨无悔。我们的成就感与幸福感，很大程度上都来自于工作。

齐瓦勃出生在美国的一个普通的小乡村，只受过短暂的学校教育。18岁那年，一贫如洗的齐瓦勃来到钢铁大王卡内基所属的一个建筑工地打工。一踏进建筑工地，齐瓦勃就表现出了高度的自我规划和



自我管理的能力。当其他人都在抱怨工作辛苦、薪水低并因此而怠工的时候，齐瓦勃却一丝不苟地工作着，并且为着以后的发展而开始自学建筑知识。

在一次工作间的空闲时间里，同伴们都在闲聊，唯独齐瓦勃安静地看着书。那天恰巧公司经理到工地检查工作，经理看了看齐瓦勃手中的书，又翻了翻他的笔记本，什么也没说就走了。

第二天，公司经理把齐瓦勃叫到办公室，问：“你学那些东西干什么？”

齐瓦勃说：“我想，我们公司并不缺少建筑工人，缺少的是既有工作经验又有专业知识的技术人员或管理者，对吗？”

经理点了点头。

不久，齐瓦勃就被升任为现场施工员。同事中有些人讽刺挖苦他，齐瓦勃回答说：“我不光是在为老板工作，更不单纯是为了赚钱，我是在为自己的梦想工作，为自己的远大前途工作。我们只能在认认真真的工作中不断提升自己。我要使自己工作所产生的价值，远远超过所得的薪水，只有这样我才能得到重用，才能获得发展的机遇。”

抱着这样的信念，齐瓦勃一步步升到了总工程师的职位上。25岁那年，齐瓦勃做了这家建筑公司的总经理。后来，齐瓦勃开始了创业，建立了自己的企业——伯利恒钢铁公司。这家公司后来成为全美排名第三的大型钢铁公司。

像齐瓦勃这种为自己工作的人，不需要别人督促，他们自己监督自己；他们不会懒惰、不会报怨、不会消极、不会怀疑、不会马虎虎、不会推诿塞责、不会投机取巧……他们不仅在工作中锻炼

与提高了自己的能力，还积累与建立了自己良好的信誉。这些东西是他们最宝贵的资产，是他们美好前途不可或缺的基石。

### 【公司物语】

那些以老板的心态对待自己工作的员工，像老板一样时刻尽心尽责，将自己当作公司的主人，无处不挂念公司事务，因此他们收获的就是事业的成功与生活的富足。而那些有着“为老板工作”这种思维方式的员工，他们最终所得到的却仅仅是一份微薄的薪水、一个赖以生存的手段而已。

## ►工作来之不易

谁有资格不珍惜自己的工作呢？一份工作能带给你生存的快乐，体现你的价值，也是你生存的保障，是你幸福的源泉。工作值得好好珍惜，它是对你自身能力的最基本的肯定。

在电影《幸福终点站》中，那位瞬间失去祖国庇护的羁留客商非常无奈地被限制在机场里，不能进入他梦寐以求的国度——美国，因为海关的官员从没处理过类似的事情，但又不能让他离境，他只能在机场里自生自灭。官员们指望他放弃对祖国的热爱，然后换取美国的入境许可，但是，他坚决地拒绝了，并且通过在机场内不断的工作来坚持自己的信念，生存了下来。他帮人推购物车，帮人粉刷墙壁，

总之能挣钱吃饭的事他都做。而比较发人深省的是，当他去拖地的时候，那位和他私交甚深的老者猛地抢过他手中的拖把，大声嚷道：“My job。”（这是我的工作）看看，纵然有那么深的交情，工作却是胜过交情的。这位老者告诉我们，工作是他的最基本的尊严。所以，他必须珍惜。

还记得曾在一家企业的墙上看到过这样一幅标语：“今天工作不努力，明天努力找工作”，初看时觉得这句话非常残忍，但是深想一下，却觉得这是一句金玉名言。这句话更深刻的意义在于：我们每一天的平淡工作，就像一颗颗毫不起眼的鹅卵石，我们必须付出的是满腔热情、全力以赴而不是尽力而为，我们要在工作中学习，在学习中进步。某一天，当机会来临的时候，我们一天天收藏起来的鹅卵石就会变成一颗颗耀眼的钻石，为我们带来无穷无尽的财富。

一定要珍惜你的工作，也许你曾经是在工作上敷衍了事的人；如果你不再想频繁地换工作，那么你唯一的出路就是踏踏实实地干好本职工作，并且争取干出一点成绩来。不管在任何地方，业绩都是你生存的基本硬件，同时也是让你赢得尊严，赢得信任的必要条件。如果你的业绩因为你的敷衍而一塌糊涂，也许你现在还没有失业，但是请相信，老板不会永远养着一个闲人。为什么？请换位思考，如果你是老板，你愿意这样做吗？

现实的情况就是如此，即便你是企业主，在这个社会的大环境中，如果你不珍惜自己的工作，结局就是你必须重新去努力找一份工作。

如果你即将被工作抛弃，而你又特别想拥有这份工作，怎么办

呢？首先，你也必须清楚，不是人人都有一份工作，很多人已经把手伸到你的岗位上去了，稍有疏忽，你可能就将失去它。现在，许多地方遵循“赛场选马”的用人法则，实行竞聘上岗，优胜劣汰。有胜就有败，那么，什么样的人容易被淘汰呢？那种这山望着那山高，总想换到舒服的、有高薪的岗位，本职工作还没做好就急着找关系走后门，以达到自己目的的人将会第一个被淘汰。珍惜岗位是一种责任、一种承诺、一种精神、一种义务。只有珍惜岗位，才能爱岗敬业，尊重自己所从事的工作，才能精通业务，不被淘汰。

托尔斯泰曾经说过这样一句话，当幸福在我们手中的时候，我们并没有感到幸福的存在；只有幸福离我们而去，我们才知道它的珍贵。每一份工作都是你捡钻石的机会，但是，也许由于懈惰，你得过且过，最后当失去工作的时候，你才追悔莫及。

必须懂得，工作是一种幸福。我们必须珍惜它。固然，我们会在工作中遇到各种各样的挫折和压力，我们也有气馁的时候，也有感到厌倦的时候，但是，这些都是我们应该面对的，相比工作带来的幸福，这些压力又算什么呢。要知道，每一份工作都不是那么简单的一张报纸一杯茶混一天的时代早已过去，面对工作中的各种压力，只能调整自己的心态，用一种积极的态度去学习和工作。

### 【公司物语】

不管你就业于哪个部门，身处何职位，都必须认识到，工作岗位不是为某一个特定的人而设置的，它是为那些具备了一定才能而且愿意工作的人而设置的。

## ► 与公司一起成长

1999年底，百度的创始人李彦宏抱着复杂的心情从美国硅谷回国创业，他决定要做中文搜索引擎。“众里寻他千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处。”辛弃疾的这个名句给了他某种灵感，他挑取“百度”作为自己公司的名字。

五年多过去了，2005年8月5日，百度股票在美国纳斯达克正式上市发行，发行价每股27美元，开盘价是每股66美元。之后一路狂飙，到交易首日收盘时，百度股价定格为每股122.5美元，市值达到39.58亿美元，股价涨幅达到了353.85%！创造了美国股市213年以来外国企业首日涨幅的最高纪录，并成为美国历史上上市当日收益最多的十大股票之一。

有句话叫“不鸣则已，一鸣惊人”。六年的苦苦追寻与坚持，李彦宏成功了，他和百度以近乎完美的姿态向世人再次彰显了新经济的魅力。百度一上市，企业瞬间就造就了8个亿万富翁，51个千万富翁，240个百万富翁。而此时，百度员工的平均年龄只有23岁。

这是一个传奇，当初应聘百度的员工一定没有想到六年后的梦幻财富，他们默默地尽职尽责地工作，同李彦宏和企业一起度过了艰难创业、互联网低潮和坚韧打拼阶段，以自己的能力和表现获得了企业的期权，与企业结成了牢不可破的利益共同体。结果，他们