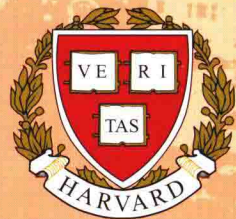




百年哈佛的顶级成功智慧
汲取财富精英的创富思维

造就财富精英的经典教程



哈佛财商课

上完这一课，让你不再为金钱而烦恼

品哈佛财商精髓，像富豪一样思考
悟财富精英智慧，你也能做财富的主人

若谷 编著

 北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

哈佛财商课

若 谷 编著

 北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

图书在版编目 (CIP) 数据

哈佛财商课 / 若谷编著. —北京: 北京联合出版公司,
2015.8

ISBN 978-7-5502-6036-8

I. ①哈… II. ①若… III. ①商业经营—通俗读物
IV. ①F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 200560 号

哈佛财商课

编 著: 若 谷

责任编辑: 王 巍

封面设计: 王明贵

责任校对: 郝秀花

图文制作: 北京东方视点数据技术有限公司

北京联合出版公司出版

(北京市西城区德外大街 83 号楼 9 层 100088)

北京华平博印刷有限公司印刷 新华书店经销

字数 486 千字 720 毫米×1020 毫米 1/16 28 印张

2015 年 8 月第 1 版 2015 年 8 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-5502-6036-8

定价: 29.80 元

未经许可, 不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容
版权所有, 侵权必究

本书若有质量问题, 请与本公司图书销售中心联系调换。电话: 010-58815821



前言

哈佛大学是全球造就亿万富豪最多的大学。它的商学院被喻为“总经理摇篮”，培养了微软、IBM一个个商业神话的缔造者。据美国《福布斯》杂志公布的最新“美国造富大学排行榜”，哈佛大学因造就了62位在世的全球亿万富豪而名列榜首。由于培养了众多富豪级的校友，哈佛也因此而成为全美接受捐赠资金最多的大学。

哈佛大学之所以能在商业等方面造就出灿若群星的杰出人才，得归功于它在培养和提高学生的财商方面有着一套独特有效的方法。考入哈佛大学，亲自去学习这些方法，是多少学子梦寐以求的事情；将自己的孩子送进哈佛大学深造，又是多少父母望子成龙的殷切希望。然而，能真正走进哈佛大学的人毕竟是极少数，大多数人难以如愿以偿。为了帮助莘莘学子及广大渴望在财富方面有所成就、有所作为的读者不进哈佛也一样能聆听到它在培养学生财商方面的精彩课程，学到百年哈佛的成功智慧，我们编写了这部《哈佛财商课》。

财商是指一个人在财务方面的智力，即理财的智慧，它包括两方面的能力：一是正确认识金钱及金钱规律的能力；二是正确使用金钱及金钱规律的能力。财商是衡量一个人在商业方面取得成功能力的重要指标，反映了一个人判断财富的敏锐性，以及对怎样才能形成财富的了解程度。哈佛大学一直认为是财商是实现成功人生的关键，将它与智商、情商一起并列为学生不可或缺的“三商”教育。哈佛大学在强调财商重要性的时候，常常这样教育学生：智商能令你聪明，但不能使你成为富有的人；情商可帮助你寻找财富，赚取人生的第一桶金；只有财商才能为你保存这第一桶金，并且让它增值得更多更多。著名商人乔治·克拉森说，财富就像一棵树，是从一粒小小的种子成长起来的。你积蓄的第一个铜板就是你的财富之树的种子；你越早播种，财富之树就会越早成长起来；你越是以不断的储蓄悉心地呵护这棵树，你就可以越早地在它的树荫下乘凉。



美国财商专家罗伯特·清崎说：“人们纠结于财务问题的主要原因是，他们在学校里待了很多年，却对金钱一无所知。结果便是他们学会了怎样为金钱工作，而不是让金钱为他们工作。”因此，现实生活中，我们经常听到一些人这样为自己没钱找借口，抱怨命运的不公。其实，这是人们的通病。他们从来没有考虑过，他们之所以穷，就穷在财商低下，对金钱一无所知。财商的低下导致行动的落后，行动的落后导致生活的贫穷。因此，如果不努力提高你的财商，即使你学到再多的知识，考到再多的证件，你依然无法在财富方面取得成功，更别说获得财务上的自由。

很多人看到洛克菲勒、李嘉诚等人的财富都很艳羡，梦想着有朝一日能够像他们一样家财万贯。其实，你要成为亿万富翁也不是没有可能。这是一个创造奇迹的时代，人人生来都是平等的，本来就没有高低贵贱之分。洛克菲勒、李嘉诚起初也是贫穷的人，但他们最终成为万人景仰的富翁，他们致富的秘诀是什么呢？答案就是不断提高自己的财商。他们时刻都像一个富人那样在思考，在行动，最终通过不懈的努力，实现了自己人生的辉煌。因此，你现在的贫穷并不可怕，关键在于你要通过提高财商，改变自己的贫穷思维，接受富有的思维，学会像富人一样思考，像富人一样行动，最终你也可以成为亿万富翁。

本书以哈佛的财富思想对读者的财商进行教育、训练、提高，让你的财商思维与哈佛理念同步，从中你将吸取以下财商智慧：学会富人的思维方式、理财模式和赚钱方式，掌握提高财商的基本方法；迅速提升商机洞察力、综合理财力，懂得如何运用金钱，如何捕捉别人无法识别的机会，正确解读财富自由的人生真谛；获得正确认识和运用金钱及金钱规律的能力，体验富人对金钱的独特看法，知道富人的思维和普通人有多大差异；洞悉多种投资致富途径的玄妙，懂得运用正确的财商观念指导自己的投资行为，学会架构自己的投资策略体系，掌握实用的投资方法；等等。实践证明，只要具备了较高的财商，就能在今后的事业中游刃有余，人脉旺盛，机会自然也就接踵而来，对财富的渴望就有可能变成希望，变成现实。



目录

· 第一章 ·

拥有强烈的财富欲望

第一课 财富始于“野心”的膨胀	2
“野心”的力量	2
认识和利用“野心”	3
“野心”需要培养	7
自信心的巨大能量	10
意志的主宰——恐惧，自信的绊脚石——自卑	13
内心的主宰——热忱	16
如何建立自信心	21
成功的重要因素——目标的确立	24
明确目标的选择和设定	26
将目标转化为现实的步骤	28
专注工作	29
你需要使头脑冷静下来关注你做的事	31
树立远大目标	32
第二课 肯定自己，树立成功心态	35
最重要的人是自己	35
做自己的世界的主宰	37
不要被内心的阴暗干扰	42
运用强大的精神力量	46



加一点，就成功	49
跨越障碍	51
我需要这样做	53
你一定能做到	56
肯定自我，是计划的第一步	59
克服恐惧	64
用积极态度获取心灵宁静	69
发挥个人魅力成就愿望	73
肯定自我对成功最有帮助	76

· 第二章 ·

学会像亿万富翁一样思考

第三课 亿万富翁和你想的不一样	82
财商高的人做事业	82
财商决定贫富	86
幸福和金钱有关	89
把每件事情都做好了，你就成功了一半	92
亿万富翁会找到平台去赚钱	94
财商高的人最“富”的是思考	97
第四课 不做金钱的奴隶，做金钱的主人	102
财商高的人不光用眼睛看钱	102
金钱是现实的上帝	111
金钱≠成功	112
打造个人财务方舟	113
做金钱的“总司令”	117
财商高的人与穷人的教育观念不一样	118
第五课 你也可以成为亿万富翁	120
现在，就开始改变	120

首先应该学习富翁的思维方式	122
从心理上成为一名富人	123
只靠学校教育成不了亿万富翁	126
赚钱能力是通过积累和学习而来的	129
选择自己终生感兴趣的事业	132
记住，你也可以成为亿万富翁	134

· 第三章 ·

掌握创富的诀窍

第六课 思考帮助致富	138
正确的思考方法的培养	138
培养自己的远见	140
想象无边界	142
你尚有潜能可挖	145
心理暗示与潜意识	147
第七课 亿万富翁善于掌控自己的时间和生活	150
将计划做得天衣无缝	150
时间是财商高的人最大的财富	153
牵着时间的鼻子走，而不是让时间牵着你走	155
让你的时间紧起来	157
亿万富翁都会设计适合自己的生活方式	160
适当的休息能使工作更高效	162
不能让坏心态误了大事	163
情绪是致富的晴雨表	168
第八课 让赚钱成为一种习惯	171
只有储蓄，财富才能水涨船高	171
流动的金钱才能创造价值	174
亿万富翁会将鸡蛋放在不同的篮子里	178



从身边的小事做起	181
以小钱赚大钱	186
找借口是滋生贫穷的温床	188
亿万富翁懂得借钱生钱之道	190
善借外力生财	194
财商高的人选择富的习惯	196

· 第四章 ·

果断地抓住创富的机遇

第九课 机遇创造亿万富翁，机遇其实也是创造出来的	200
机遇是产生金钱的“酶”	200
机遇只会降临到有准备的人身上	201
亿万富翁是机遇创造的	204
亿万富翁做机遇的 CEO	206
亿万富翁都对机遇有灵敏的嗅觉	210
亿万富翁都善于在机遇中“遇到”金钱	213
亿万富翁懂得该出手时就出手的道理	215
亿万富翁不会因为害怕风险而放弃机会	218
第十课 机遇只青睐有准备的人	222
只要你去发现，机遇就在身边	222
按兵不动，择机而动	224
善于准备才能把握机会	226
树立个人品牌，等机遇找你	229
不要跟环境硬碰硬，学会绕道而行	230
危机有时就是转机	232
随机应变，以变制变	234
抓住机遇女神的衣角	236

第十一课 该出手时就出手	239
普通人忽视商机，财商高的人捕捉商机	239
有钱人捕捉商机的四大绝招	240
财商高的人逆境也能发财	253
冒险≠蛮干	256
灵活变通，开辟财源	257

· 第五章 ·

敢冒风险，无限风光在险峰

第十二课 风险是一把双刃剑	260
风险是一把双刃剑	260
财商高的人掌控风险	265
敢于冒险往往会取得意想不到的结果	268
把握道德风险，在一片赞扬声中赚钱	272
不和恶性竞争沾边	275
赌博心态要不得	277
时刻注意机会成本	279
第十三课 风险越大，回报越大	280
与市场共舞	280
财商高的人做事前都要三思	282
冒险、失败、再冒险、再失败……成功	283

· 第六章 ·

创业是攀登财富巅峰的必由之路

第十四课 创业是致富必走的道路	288
只有投资，你才能富有	288

只有创业才能走上致富的道路	291
发掘你的第一桶金	294
与众不同的思考才能赚钱	297
创意是创新之母	301
远见卓识是创富之人的标签	304
亿万富翁能从蛛丝马迹中洞察财源	308
第十五课 成功企业家的 8 种品质	313
品质一：高效	313
品质二：果断	315
品质三：自我约束	317
品质四：谦逊	319
品质五：先超值服务，再获取回报	322
品质六：坚持	324
品质七：团队力量	328
品质八：自信	329
第十六课 培养领导才能	333
领导才能是每个成功者必备的能力	333
怎样做成功的领导者	336
培养领导能力的方法	338

· 第七章 ·

财商 ≠ 勤奋，勤奋的人未必成功

第十七课 你的“勤奋”是否走进了误区	344
勤劳，成了逃避责任的借口	344
勤奋——滋生拖延的温床	345
你因被“套牢”而“辛劳”	347
被别人支配的“繁忙”是一种无原则的妥协	349
把事情复杂化无异于庸人自扰	350



“勤奋”是一种掩饰内心极度自卑的表现	351
只为谋生而勤奋使人倍感艰辛	353
第十八课 勤奋未能成功的八大原因	356
把工作当成苦役	356
放弃了自我选择的自由	358
斤斤计较中失去了工作价值和提升空间	360
应付了事给日后留下隐患	361
无限的欲望让人舍本求末	363
急于求成，结果得不偿失	365
缺乏勇气，生活永远平庸	366
工作为他人而做且为自己的平庸和失误开脱	368
第十九课 成功=良好的方法+科学的勤奋	371
卓越的人往往是会找方法的“懒汉”	371
“不把挥杆要领掌握好，再多的练习也没用”	374
不为解决问题而延长工作时间	376
表现自己和行动起来同样重要	378
工作中“脑袋”比“手脚”更重要	380
方法比勤奋更重要	382
大而全不如简而精	385

· 第八章 ·

思路决定出路，脑袋决定口袋

第二十课 不会改变难成功，创新产生财富奇迹	388
不沉湎在旧观念中	388
墨守成规阻碍成功	390
“恐龙族”的改变之痛	391
最大的危险是不冒险	393
免费午餐的背后	394



突破思维定式	396
给自己一个好的改变	398
第二十一课 创新思路，把“不可能”变为“可能”	401
走出囚禁思维的栅栏	401
废除无谓的执着	403
摆脱思维定式	404
甩掉“金科玉律”的束缚	406
摧毁专家们的旧图画	408
不断创新，成功就会降临	410
换一个角度，换一片天地	413
思想超前方能无中生有	416
形成创新思维的习惯	417
第二十二课 找到方法，就能开启财富的大门	420
没有笨死的牛，只有愚死的汉	420
三分苦干，七分巧干	421
所谓没有办法就是没有想出新方法	423
方法就在你自己身上	428
找对方法，问题迎刃而解	430
问题在发展，方法要更新	431



第一章

拥有强烈的财富欲望



· 第一课 ·

财富始于“野心”的膨胀

“野心”的力量

开餐馆的老板

有两个老板准备在一个小镇上开餐馆，于是先去做市场调查。第一个老板发现这里的人都极其喜欢吃辣的，而自己的菜肴却偏清淡。这个老板打起了退堂鼓，他沮丧地想，如果在这里开餐馆，生意一定很清淡，于是他迟迟不敢投资。而另一个老板却感到十分惊喜：“这个小镇上居然还没有一家口味清淡的餐馆，那不就证明我在这里有财可发吗？”于是他毫不犹豫地连开了3家店，不但占领了清淡菜的市场，而且让小镇的居民也逐渐改变了口味。他的店总是顾客盈门，老板也赚得盆满钵满。

赛马的启示

强尼·格林是一匹非常有名的良种赛马，在许多次赛马比赛中它都取得过好成绩，所以在1902年7月的比赛中，它被认为是种子选手。事实上，它获胜的希望的确非常大。马师精心地照料、训练它，在广告中，它也被宣传为唯一有可能击败“战斗者”的马。

1902年7月，这两匹马在阿奎德市举行的德维尔奖品赛中终于相遇了。

那天是一个极为庄严、隆重的日子，所有的人都注视着比赛的起跑点。当人们看着这两匹马沿着跑道并列奔跑时，大家都清楚，“格林”是在同“战斗者”进行殊死的搏斗。前1/4的路程，它们不分先后；一半的路程、3/4的路程过去了，它们仍然并驾齐驱；在仅剩1/8路程的地方，它们似乎还是齐头并进。然而，“格林”在这个时候使劲向前蹿去，超过“战斗者”，跑到了最前面。

“战斗者”骑手的危急关头到了，在赛马生涯中他第一次持续地将皮鞭抽打在自己的坐骑身上。“战斗者”的反应似乎是这位骑手在放火烧它的尾巴。“战斗



者”猛冲到前面，同“格林”拉开了距离。“格林”相比之下好像在散步一样。比赛结束时，“格林”落后了“战斗者”7个身位。

“格林”本来是一匹精神昂扬、很有希望的马，但是它却被这次的经历打败了。它的隐形护身符被它自己从积极心态翻到了消极的一面，它从此变得悲观、消极、一蹶不振。后来，在一切比赛中它都只是应付一下，再也没有获得过胜利。

外交官的故事

从前，有个国家的外交官奉命来到一个岛国上执行外交使命。这是一个在祖国千里之外的国家，这里的一切都是那么陌生。他在这里水土不服，不习惯这里的气候，周围没有一个同种族的人，也很少有人能够听懂他的语言。没有任务的时候，外交官就会浑身上下都不舒服。这时，他就倍感思念自己的国家，思念自己的亲人。终于，他写了一封长信给曾经教过自己、也身为外交官的老师，大发了一通牢骚，然后说自己想离开这里，哪怕不做外交官也行。

不久，老师回信了。老师在信中只问了他一个问题：“当你欣赏花朵时，你是看它美丽的花瓣，还是看那根部肮脏的泥土呢？”

外交官捧着这封信反复读着，忽然，他明白了老师的意思，顿时惭愧不已。于是他又给老师写了一封信，说他会学着去欣赏花瓣的美丽，而忘记泥土的肮脏。

随后的日子里，外交官开始在这个岛上漫游，并且广泛接触当地的居民。他先是比画着手势和他们交流，渐渐得到了他们的信任和帮助。他发现，这个岛国虽然经济不够发达，但是人民却非常聪明。他们在生活上的发明让外交官解决了不少生活的难题，而他们的编织物和工具在他眼里都成了奇妙的艺术品。岛上的植物、动物都是那么独特而有趣，光研究它们就要花费他不少的休息日。于是，外交官不再孤独寂寞了，他变得非常充实，成天有做不完的事情。

认识和利用“野心”

藏在木材里的钞票

在美国南方的一个州，那里用烧木柴的壁炉来取暖。很久以前，那儿住着一个樵夫，他负责劈好柴禾交给主顾。但有一次他送来的柴禾并没有劈好，所以劈柴的工作只好由这个主顾自己来做。他卷起袖子开始劳动。在这项工作进行到大

概一半的时候，一根非常特别的木头引起了他的注意。这根木头有一个很大的节疤，很明显，是有人把节疤凿开又堵塞住了。这是什么人干的呢？他掂量了一下这根木头的重量，觉得它很轻，木头的里面是空心的。于是他用斧头把它劈开，木头里面掉出来一个发黑的白铁卷。他蹲下去，拾起这个白铁卷，把它打开。他吃惊地发现里面包着一些很旧的 50 美元和 100 美元两种面额的钞票。他数了数，发现包在木头里面的钞票恰好有 2250 美元。很明显，这些钞票已经藏在这个树节里许多年了。他当时唯一的想法是使这些钱回到它的真正的主人那里。他又给那个樵夫打了电话，问樵夫这些木头是从什么地方砍来的。但是这个樵夫不告诉他，心态非常的消极。

樵夫说：“那是我自己的事。别人会欺骗你的，如果你泄露了你的秘密。”尽管这个主顾做了多次努力，他还是无法知道樵夫是从哪里砍来的这些木头，也不知道藏在木头内的钱的主人是谁，所以他只好把这些钱当作是意外得来的财富。

这个故事的重点并不是讽刺，而在于说明：具有积极心态的人发现了钱，而具有消极心态的人却不能。可见，每一个人的生活中都存在着好运。然而，好运却会被以消极的心态对待生活的人浪费而无法造福自己。具有积极心态的人总是能抓住机会，甚至从厄运中获得利益。

罗斯福如何成为总统

富兰克林·罗斯福是美国著名的总统之一，但是没有人能想象出这位受人爱戴的总统有着怎样悲哀的童年。

8 岁的罗斯福是一个脆弱、胆小的男孩，惊惧的表情总是显露在他的脸上。他天生有龅牙，呼吸时就像喘大气一样。上课的时候，如果老师叫他起来背诵，他就会紧张得双腿发抖，并且嘴唇颤动不已；回答问题的时候他也是发音含糊不清且不连贯，然后颓丧地坐下来。

他这样的小孩，一般都会非常的敏感，而且回避任何活动，不喜欢和别人交往，没有朋友。这种孤僻的人，一般只会顾影自怜！

罗斯福的身体虽然有些缺陷，但是他却保持着积极的心态。他积极、奋发、乐观、进取，他的奋发精神就是由这种积极心态所激发的。

他更加努力地去奋斗，以弥补自己的缺陷。他并没有因为同伴对他的嘲笑便失去了勇气，他喘大气的习惯也渐渐地被克服，他咬紧自己的牙床使嘴唇不颤动以克服他的惧怕，这一切都是靠他的坚强意志做到的。他没有因为自己的缺陷而感到气馁；相反，他甚至对自己的缺陷加以利用，使自己的缺陷变为自己的资