

## 二、国家与地区经济(下)

### B. Economic Condition in Various Countries and Regions

- 北美洲
- 拉丁美洲
- 非洲
- 大洋洲

# 北美洲

## 美国

(The United States of America)

名称: 美国合众国。

国土面积: 9 372 614 平方公里。

耕地面积: 18 991 万公顷。

人口: 25 360 万人(1991年底数)。

国内生产总值: 56 726 亿美元。

按人口平均  
国内生产总值: 22 368 美元(1991年)。

货币名称: 美元。

汇率: 1991 年全年平均 1 特别提款权 = 1.4304 美元。

### 〔概述〕

美国经济进入 90 年代后,出现了转折性变化,由 80 年代下半期的中高速增长(年均增长 3%以上)转入低速增长和衰退时期。1990 年经济增长率降至 1%,1991 年更出现负增长 0.7%。从 1990 年第一季度起,经济已明显露出疲态,7 月爆发战后第 9 次经济衰退(按美国经济研究局统计),从而结束了长达近 8 年的经济持续扩张期,进入了一个新的经济周期。这次衰退是一次新的周期性经济危机,它的特点是:(1)工业生产降势较猛。战后历次危机的初期阶段,工业生产下降幅度一般很小,或先出现短期的停滞,而这次危机来势较猛,9 月份生产还有新增长,10 月和 11 月则分别急降 0.7%和 1.8%,为 1982 年 1 月下降 2%以来最猛烈的一次。(2)各行各业普遍裁员,失业率不断上升。从汽车城底特律到纽约金融中心华尔街,从东北部和中西部的“寒冷地带”到南部“阳光地带”都在纷纷裁员,受影响的行业之多,地区之广,在战后历次危机的前期阶段也是罕见的。据美国劳工部统计,全美失业率从 1990 年 6 月的 5.2%升至 1991 年 3 月的 6.6%。同期,失业人数从 640 万扩大到 840 万,还有约 500 万半失业者。4 月生产止

跌回升后,失业情况仍继续恶化,到 1991 年 12 月失业率已升至 7%,失业人数扩大到 889 万。在失业队伍中,“白领工人”在 1990 年底已占失业总人数 60%以上,其中不少是经理、经纪人、金融专家、律师、会计师和高级职员等。这和过去危机大部分失业职工集中于“蓝领工人”,尤其是黑人和少数民族工人的情况也有很大的不同。(3)企业存货并不很多。但生产与市场的矛盾却较为尖锐。此次危机爆发时,美国工商企业的存货并不像以前危机时那样膨胀,存货与销售比率仅 1.52 左右,比正常时期略有增加。这是由于信息灵活的工商企业在市场不景气的情况下纷纷缩减生产的结果。故生产与市场矛盾的尖锐程度并非完全反映于工商企业的库存上;而是更多地反映于生产的剧降上。与此同时,市场趋向萎缩,如零售业日趋萧条,全美零售业增长率从 80 年代平均 3%,降至 1990 年的 1%,其中第 4 季度零售业下降 4%。1990 年圣诞节前,许多大商店破例提前进行清仓大甩卖,也未能刺激起购买高潮,这是近 10 年来罕见的现象。拥有 340 亿美元资产的美国头号百货联号商店西尔斯商业集团,由于圣诞节月份销售也很不理想,利润锐减,不得不解雇 2.1 万名职员。(4)危机与通货膨胀再度交织并发。1990 年在经济增长不断减退甚至第 4 季度出现负增长的情况下,物价却不断上升,全年通货膨胀率由 1989 年的 4.6%升至 6.1%,打破了前 7 年通货膨胀率一直停留在 4%左右的格局,使美国经济重新浮现滞胀现象。(5)企业大量破产。据美国邓氏公司估计,1990 年美国宣布破产的公司达 6 万家,拖欠债务总额高达 700 亿美元,分别比一年前增加 30%和 128%,尤其是 8 月后,每周宣布破产的公司达 1500 家。企业破产风之烈,拖欠债务之多,比战后大多数经济危机时还要厉害。此外,工业生产从 1990 年 10 月才开始出现连续性下降,但美国“经济研究局工商

周期确定委员会”认为,就业和个人实际收入从该年7月和8月开始下降,其他经济情况也开始恶化,随于1991年4月25日宣布这次经济衰退从1990年7

月开始。这种危机爆发时间定在生产出现真正负增长以前数月,也是战后美国历次经济危机时未曾见过的。

国内生产总值

	1981	1982	1983	1989	1990	1991
当年价格(10亿美元)	3 030.6	3 149.6	3 405.0	5 244.0	5 513.8	5 672.6
1987年价格(10亿美元)	3 843.1	3 760.3	3 906.6	4 836.9	4 884.9	4 848.8
年增长率(%)	1.8	-2.2	3.9	2.5	1.0	-0.7

资料来源:美国《经济指标》1992年3月。

这次危机爆发的背景较为复杂,除周期性因素外,还有结构性因素和海湾危机的影响。从周期性因素看,经济的长期扩张使危机爆发的条件趋向成熟,表现在社会生产能力的无限制增长与劳动者有支付能力的需求相对缩小之间矛盾的加剧上。美国经济从1982年底摆脱上次危机以后,出现了战后和平时期最长的一次扩张期,在经济回升的近8年中,固定资本投入大量增加,生产能力不断扩大。1983—1984年间,按1982年不变价格计算,私人固定资产投资总额达3万亿美元,平均每年增长5%以上,其中1983年和1984年分别高达8.2%和16.8%。但劳动群众的实际收入增长较慢,甚至出现绝对下降。这期间非农业工人小时工资平均每年仅增长约2%。1990年占美国人口1/5的低收入群众的实际可支配收入比1980年下降了5%,这导致社会产销或供需矛盾激化。

从结构性因素看,信贷从膨胀走向收缩是最重要原因。过去10年,美国联邦政府债务、企业负债和个人借款逐年增加。到1990年中,公私债务已达10多万亿美元,等于它的国民生产总值的2.4倍。在80年代的长时期内,这种信贷膨胀曾经人为的制造出一种国内需求旺盛、消费迅速扩大、进口大量增加的表面繁荣。但这种“债务经济繁荣”不可能持久下去,甚或走向它的反面。1990年联邦政府债务已超过3万亿美元,仅每年的付息额已达1842亿美元。为了偿还到期债务,美国联邦政府在货币市场上同私人企业争夺资金,导致利率再度上升,影响企业投资和生。非金融公司债务已达3.5万亿美元,企业用于还本付息的资金占其纳税后收益的比例,已从80年代初期的40%提高到1990年的60%。这使企业生产成本中利息负担加重,也损及企业扩大

再生产的能力。个人债务也已增至3.6万亿美元,许多家庭因债台高筑,加之实际收入下降,不得不节衣缩食,推迟购置房子和汽车等耐用消费品,导致美国重要基础工业部门汽车和建筑业的萧条。在这种情况下,美国联邦政府、企业和个人不得不适度收缩信贷,特别是布什政府近几年,为了使过热的经济降温抑制通货膨胀,联邦储备委员会多次提高利率,到1990年春季,贴现率和优惠利率分别提高至7%和10.5%。债务收缩和美国政府的紧缩性政策,使经济活动受到抑制而转趋下降。

“石油冲击”使经济形势更加恶化。1990年8月2日,伊拉克入侵科威特导致海湾危机的爆发。海湾危机造成的油价上涨等非周期性因素是在一定程度上也冲击了美国经济。80年代下半期油价偏低,美国经济获益匪浅,美国进口石油约占其国内消费量的一半,国际油价的涨落对美国影响重大。海湾危机爆发后,油价急剧上升,从1990年8月初的每桶不足20美元,猛涨至10月初的40美元以上,年底仍在30美元的高水平上波动。由于油价涨幅大,通货膨胀迅速上升,消费者和企业界信心大受其挫,加上石油进口费用增加,美国经济受到的压力明显增大。据统计,油价每桶上涨10美元,一年里美国的通货膨胀率上升约2个百分点,经济增长率下降1个百分点,进口费用增加300亿美元。同时,海湾危机引起国际贸易尤其是海湾地区商品贸易秩序和劳务贸易合同的破坏,国际旅游业萧条,以及国际金融市场激烈动荡,汇率波动,股票市场暴涨暴跌,这些因素都是美国经济内部矛盾加剧的“催化剂”,并使这次危机迅速深化。然而,从海湾危机爆发以前美国经济已走下坡路来看,油价再度暴涨只起推波助澜或加速危机进程的作用,周期性因素加上

结构性因素是导致这次危机的主要原因。

1991年初,海湾战争爆发,随着军用品需求的大量增加和数百亿美元军费的投入,美国经济恢复了部分活力,特别是军工生产重新活跃起来。而且,由于以美国为首的多国部队速战速决,沙特油田没有受到大的破坏,油价不仅没有继续暴涨反而暴跌,每桶原油跌回到海湾危机前约17美元的低价

平,通货膨胀的威胁迅速消除,战争刺激和战争连胜增强了消费者和企业界对美国前景的信心,使美国经济危机的进程中断,在1990年第4季度和1991年第1季度分别下降3.9%和2.5%后,第二季度开始止跌回升。因此,这次新的周期性经济危机生产下降的时间不很长,幅度也不很大,与战后历次经济危机比较属较轻的一次。

美国战后历次经济危机严重性比较

危机次数	起止年月	危机持续时间(月数)	工业生产下降幅度(%)	失业率最高纪录(%)	国民生产总值降幅(%)
第一次	1948.8—1949.10	15	-10.1	8.3	-1.5
第二次	1953.8—1954.4	9	-9.4	3.2	-3.2
第三次	1957.4—1958.4	13	-13.5	7.5	-3.3
第四次	1960.2—1961.2	13	-8.6	7.1	-1.2
第五次	1969.11—1970.11	13	-6.8	6.0	-1.0
第六次	1973.12—1975.3	16	-15.1	8.9	4.9
第七次 <sup>①</sup>	1980.1—1980.7	7	-8.0	7.1	-2.5
第八次 <sup>②</sup>	1981.7—1982.11	17	-12.4	10.8	-3.0
第九次 <sup>③</sup>	1990.7—1991.3	9	-5.1	7.2	1.1

注:①第七和第八次危机是引用美国官方公布的材料。中国多数学者认为这两次危机是周期性危机,作者同意这一观点。

②第九次的起止和危机开始月份按美国经济研究局统计;国民生产总值降幅为国内生产总值降幅。

资料来源:美国《总统经济报告》1986年;《经济指标》1992年3月。

战争因素虽中断危机的进程,但生产与市场的矛盾仍未得到较好的解决,房地产业危机依然存在,银行体系脆弱,对新的贷款持慎重态度,整个“债务经济”仍处于调整期,因而经济回升非常缓慢乏力。1991年第2和第3季度经济增长率分别仅为1.4%和1.8%,第4季度更降至0.4%。联邦储备委员会急忙把贴现率从4.5%降至3.5%,以扭转经济再度出现下降的趋势。

储蓄是投资的重要来源。〔储蓄和投资〕90年代以来,企业和个人储蓄占国民生产总值比例变化不大,但政府赤字却不断增加,使总的储蓄率继续下降。总储蓄占国内生产总值的比重由1988年的13.4%降至1989年的13.1%,1990年的12.9%和1991年的12.6%。国内生产总值中总投资所占比例变化也不大,由1988和1989年的12.8%,增至

1990年的13.0%和1991年的12.9%。但总投资本身却发生两个突出的变化,一是由于经济处在危机中,1991年国内私人总投资缩减759亿美元,从1990年的8026亿美元降至7267亿美元。二是投资环境不佳,外贸抽逃,使国外净投资由80年代下半年年均1242亿美元,降至1990—1991年年均380亿美元。国外净投资占国内私人投资总额的比重1990—1991年平均仅为4.9%,比1988—1989年平均14.2%要低得多。

固定资产投资近几年来在逐年上升后于1991年出现负增长,由1990年的7442亿美元(按1987不变美元计算),降至1991年的6876亿美元,下降了7.6%。近几年来固定资产投资的构成也发生一些变化。其一,非住宅固定资产投资所占比重继续上升,由1988年的71.4%升至1989年的73.0%,1990年的73.7%和1991年的74.5%。其二,设备投

资在非住宅固定资产投资中所占比重由1989年的75.8%，降至1990年的67.6%，1991年回升至70%，主要原因是这期间爆发了周期性危机。其三，设备投资的增加重点是更新计算机系统和扩大运输设备能力，以提高劳动生产率。如1990年和1991年用于购置计算机和运输设备的投资，分别高达1257亿美元和1320亿美元，而这两年的工业设备投资仅分别为809亿美元和714亿美元。

1990年工业生产较上年增长〔工业〕1.0%，1991年则负增长1.9%。1991年工业生产中降幅最大的是制造业（-2.2%，大于整个工业生产的降幅），其次是采矿

业（-1.6%），公用事业受经济衰退的影响相对小一些，仍取得0.6%的增长。在制造业中，受衰退影响最重的是耐用品，剧降4.0%，非耐用品增长0.1%。

90年代以来，工业生产与整个经济增长基本上是同步的。如1990年的经济增长率从1989年的2.5%降至1.0%，工业生产则从2.6%降至1.0%，1991年又同时陷入负增长。从1990年上半年开始，工业生产已逐步失去往常的活力，出现过2个月的负增长，年底10月至1991年3月连续下降6个月，构成了一次典型的经济衰退。此后，工业生产缓慢和不稳定地回升，到了1991年第四季度又连续下降数月，美国官方担心经济衰退演变成“双底式”衰退。

工业生产指数  
(1987年=100)

	1981	1985	1988	1989	1990	1991
工业生产指数	85.7	94.4	105.4	108.1	109.2	107.1
制造业	80.3	91.6	105.8	108.9	109.9	107.5
耐用品	77.4	91.8	107.6	110.9	111.6	107.1
非耐用品	81.5	91.5	103.6	106.4	107.8	107.9
采矿业	114.3	109.0	101.8	100.5	102.6	101.0
公用事业	94.3	99.5	104.4	107.1	108.0	108.7

资料来源：美国《经济指标》1992年3月。

钢铁工业：尽管80年代后期产量有所回升，但仍失去昔日“三大支柱”之一的本色。到了90年代，在周期性危机和结构性危机的双重夹击下，生产又出现停滞或剧降。1990年粗钢产量为8890万吨，仅比1989年（8883万吨）增0.1%，1991年产量剧降11%，降至7919万吨。钢铁生产能力严重过剩，1990年和1991年开工率分别仅为84%和74%。据美国《商业周刊》1990年1月22日报道，美国钢铁生产过剩能力约1500万吨。

汽车工业：90年代以来，美国汽车工业处于严重衰退之中。汽车及其零部件生产继1990年下降7.7%之后，1991年又下降6.6%，与1988年相比，已下降了14.3%。广义销售的新车1990年和1991年分别只有977万辆和878万辆，下降了10.2%和10.1%。其中，小轿车销售量分别为605万辆和541万辆，下了11.1%和10.6%。生产和销售不景气使美国三大汽车公司出现严重亏损。1991年通用、福

特和克莱斯勒三家公司分别亏损45亿美元、23亿美元和7.95亿美元，总额达76亿美元，比1990年的亏损额11亿美元增加了近6倍，创历史最高纪录。

美国汽车工业处境艰难主要有三个原因，一是受国内经济衰退的影响。由于衰退引起失业率增加和随之而来的“职业不安全感”，消费者紧缩开支，推迟对汽车等大件耐用消费品的购买。汽车需求不振，迫使三大汽车公司压缩生产规模，导致汽车生产的大幅下降。二是面临日本汽车的严重挑战。日本汽车对美国汽车工业造成巨大冲击。1991年日本汽车在美国市场份额已扩大到31%，销量约为380万辆，其中由日本直接出口约200万辆，其余为日本汽车公司在美国本土生产。三是美国几家大汽车公司的“内部问题”突出。主要是机构臃肿、效率低、管理欠佳、成本高。通用公司和丰田公司目前的年产量都为约120万辆，但通用公司拥有雇员40万，丰田公

司只有 9.7 万。一辆美国车的成本要比日本车高 1 481 美元。便宜和高质量的日本车使美国车在市场竞争中处于劣势。

机械工业：80 年代后期发展很快，如非电力机械年均增长率达 8.7%，1988 年更高达 13.8%，进入 90 年代后也放慢下来，1990 年与 1989 年相比，非电力机械从 7.0% 降至 3.9%，电力机械从 2.8% 降至 1.7%。1991 年两者都出现负增长，但降幅都不大，分别仅下降 2.4% 和 1.2%。主要原因是国外需求较旺盛，部分弥补了国内需求的不足。

高技术工业：它包括微电子、计算机、宇航、激光、新型材料和生物工程等尖端技术产业。它目前的产值占整个工业产值的比重还未超过 1/5，但对未来美国经济的发展和争夺 21 世纪的竞争地位却十分重要。因此，美国政府越来越重视发展高科技和加速实现新兴技术产业化。如美国总统布什 1991 年初提出了“国家关键技术”报告，目标是开发与国家安全和经济竞争紧密相关的 6 大领域 22 项高技术，其中有信息与通信和航空等，力图在 90 年代保持美国高技术及其产业的领先地位，特别是在军事高技术方面。美国政府 1990 至 1991 财政年度年均科技预算开支增长 7% 以上。1990 年政府和企业的科研费用总额达 1 472 亿美元。到 1990 年初美国已设立 141 个高技术开发区。80 年代后半期，美国高技术产业的市场增长速度虽不算快，但年均仍达 7.8%。

过去，美国高技术工业因较有活力，受经济衰退的影响很小或不受影响，但 90 年代以来情况已发生变化。例如，1991 年因遭受新的经济衰退等因素的打击，美国电子计算机销售额出现了 1983 年以来的首次下降，从 1990 年的 1 189 亿美元降至 1 097 亿美元，下降 7.8%。其中，个人电脑从 499 亿美元降至 457 亿美元，下降了 8.3%。营业情况恶化迫使计算机公司纷纷裁员。连 IBM 这家美国最大的电脑公司在 1991 年初经济衰退处于最低潮时也宣布裁

员 1.4 万人，这是以前经济衰退时罕见的。

建筑业：美国建筑业尽管麻烦，州地方各级政府给予支持，但整个建筑业仍处于萧条之中，特别是近两年的情况更糟。美国各级政府的建筑开支，从 1989 年的 983 亿美元增至 1990 年的 1 087 亿美元和 1991 年的 1 088 亿美元，其中 1990 年增长了 10.6%。但私人建筑开支从 1989 年的 3 454 亿美元，降至 1990 年的 3 378 亿美元和 1991 年的 2 952 亿美元，导致 1991 年总建筑开支降至 4 040 亿美元，较上一年下降了 10%。1990 年和 1991 年建筑合同总值分别下降 10% 和 7.4%，工商合同建筑面积更分别猛降 29% 和 30%。新住房开工数 1986 年达到 180.5 万单位后，逐年下降，1990 年和 1991 年分别降至 119.3 万单位和 101.4 万单位，下降了 13% 和 15%。建筑业长期不景气原因主要是，80 年代上半期建房过多，房价增长过快，人口构成变化使首次购房高峰已过，银行因房地产业危机收缩信贷，使建筑业陷入困境，1990 - 1991 的经济衰退又使建筑业雪上加霜。

美国农业总的生产情况有较大的〔农业〕好转。1988 年因出现了特大的干旱和政府过多地压缩播种面积，致使谷物等种植业产量上一年度下降 15%，此后回升，到 1990 年比 1988 年回升了 21%，农业总产值则回升了 15%。畜牧业生产近几年来则比较平稳，没有较大的起落现象。从主要农作物的生产情况看，1990 年小麦产量达到 7 167 万吨，比 1988 年增长 51%，玉米产量达到 20 155 万吨，比 1988 年增长 60%，大米则继续略微下降，大豆 1989 年增长 24% 后，1990 年又下降 1%，籽棉 1989 年下降 21%，1990 年则增长 23%，人起人落。就整个农业生产而言，还未完全恢复到 1985 年的水平。近两年来，美国农业生产在连续下了 3 年之后较快回升的原因是：农产品尤其谷物价格回升，政府对播种面积放松控制，以及气候正常。

农业生产指数  
(1977 年 = 100)

	1980	1985	1986	1987	1988	1989	1990
总指数	104	118	111	110	102	114	117
种植业	101	118	109	108	92	107	112
畜牧业	108	110	110	113	116	116	117

资料来源：美国《统计摘要》1991 年版。

主要农产品产量

单位:万吨

	1979 -81	1988	1989	1990
谷物总计	30 141	20 683	28 444	31 259
小麦	6 623	4 932	5 541	7 467
玉米	19 208	12 519	19 120	20 155
大米	697	725	701	700
大豆	5 486	4 215	5 235	5 182
棉花(籽棉)	300	336	265	325

资料来源:联合国粮农组织《粮农统计季报》1990年第4期。

牲畜头数及畜产品产量

	1979 -81	1988	1989	1990
牲畜存栏数				
牛(万头)	11 215	9 962	9 918	9 934
羊(万头)	1 267	1 095	1 086	1 137
猪(万头)	6 405	5 438	5 547	5 385
肉类产量 (万吨)	2 449	2 788	2 838	2 876
牛奶产量 (鲜奶,万吨)	5 814	6 584	6 543	6 670
鸡蛋产量 (万吨)	412	411	397	402

资料来源:联合国粮农组织《粮农统计季报》1990年第4期。

## 〔财政金融〕

美国财政金融领域存在着不少长期难以解决的问题,经济衰退使其中一些问题变得更加突出。

**财政收支:**美国联邦政府财政赤字从1987年开始连续下降3年后,1990年度又趋向上升,而且升势较猛。1990年度赤字由上一年度的1535亿美元增至2205亿美元,再度接近1986年2212亿美元的高峰。1991年度更创2687亿美元的新纪录。赤字问题重新恶化虽有经济衰退造成收入减少

和支出增加的背景,但更重要的是结构因素造成的。1990-1991年的经济衰退使这两个财政年度的收入增长率,由1989年度的9%分别降至4.1%和2.2%,但1990和1991年度的开支都分别增长9.4%和5.7%。造成收支不平衡的扩大。

从开支结构看,由于美苏军备竞赛降级,1990年度军事开支出现80年代以来的首次下降,降幅为1.5%,1991年度更下降了9%。但其他社会开支都大大增加。如保健、老年医疗照顾、收入保证和社会保险1990年度分别增长了19%、15%、8%和7%,1991年度又分别增长23%、7%、16%和8%,均大大超过这两个年度收入增长率。而且,这两个年度的净利息开支和国际事务开支也大大增加,尤其海湾战争虽有日本、德国和沙特等国的资助,美国仍增加额外负担,它没有放入正常的军事开支项目里,而是列入“其他”一栏,因此,1990和1991年度,其他开支分别增长了26.8%和10.4%。上述变化使联邦政府开支占国民生产总值的比重,由1989年的21.8%增至1990年的22.7%和1991年的23.3%,又回到1985年的水平。

**货币和利率:**布什政府的货币政策仍然是根据经济发展的需要,对货币的供应时紧时松。1990年,为摆脱新的经济衰退,货币供应量明显增加,如M<sub>2</sub>的增长率由1989年的0.9%增至46.0%,1991年更增至8.7%,大约回到1982年危机年份的水平。

利率经历了1989年的上升后,1990年开始下降,1991年全面大幅度下降。联邦基金利率、贴现率和优惠利率分由1989年的9.21%、6.93%和10.87%,降至1990年的8.10%、6.98%和10.01%,1991年更分别降至5.69%、5.46%和8.46%。由于经济衰退和回升非常缓慢乏力,1991年利率连续多次下降,且降势猛烈。年底与年初比较,联邦基金利率由6.91%降至4.43%,贴现率由6.50%降至3.50%,创24年来的最低记录,优惠利率由10.00%降至6.50%。

**美元汇率:**近几年来美元汇波动激烈,1988年除了对加元汇价下跌外,对其他主要货币基本上是全面上升,而且升幅较大。例如,美元对马克、日元、法郎和里拉,分别上升12.6%、1.9%、13.5%、11.7%。但是1989年,除了对日元汇价继续上升外,对其他主要货币则开始全面下跌,1990年更全面大幅度下跌。其中,美元对马克(1:1.494)、日元(1:131.4)、法郎(1:5.129)和里拉(1:1130.1)分别下跌



12.0%、6.3%、11.4%和11.1%，全面在下跌的主要原因由升转降，以及政府财政赤字再次急剧膨胀。原因是，美国经济在1990年爆发新的经济衰退，利

联邦政府预算收支

单位：亿美元

财政年度	1980	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
财政赤字	-738	-2 123	-2 212	-1 498	-1 552	-1 535	-2 265	-2 687
财政收入	5 171	7 341	7 691	8 541	9 090	9 907	10 313	10 543
个人所得税	2 441	3 345	3 490	3 926	4 012	4 457	4 669	4 678
公司所得税	646	613	631	839	945	1 033	935	981
社会保险及捐款	1 578	2 652	2 839	3 033	3 343	3 594	3 800	3 960
其他	506	730	731	743	789	823	909	923
财政支出	5 909	9 484	9 903	10 039	10 641	11 442	12 518	13 230
军事开支	1 340	2 527	2 734	2 820	2 904	3 036	2 993	2 733
国际事务	127	162	142	116	105	96	138	159
保健	232	335	359	400	445	484	577	712
老年医疗照顾	321	658	702	751	789	850	981	1 045
收入保证	865	1 282	1 198	1 233	1 293	1 360	1 473	1 708
社会保险	1 185	1 886	1 988	2 074	2 193	2 325	2 486	2 690
净利息	525	1 295	1 360	1 387	1 518	1 693	1 842	1 945
其他	1 314	1 318	1 421	1 259	1 394	1 598	2 027	2 238

资料来源：美国《经济指标》1992年3月。

主要利率的变化

%

	1980	1985	1988	1989	1990	1991
联邦基金率	13.36	8.10	7.57	9.21	8.10	5.60
纽约联邦银行贴现率	11.77	7.69	6.20	6.93	6.98	5.45
优惠利率	15.27	9.93	9.32	10.87	10.01	8.46

资料来源：美国《总统经济报告》1992年。

物价：80年代最后3个年份，物价有重新上扬之势。1989年消费物价增长率达到4.6%，比1986年增加3.5个百分点。1990年又急增到6.1%，但1991年回落至3.1%。90年代初物价急增的主要因素是海湾危机的爆发促使国际油价的再度暴涨。1991年物价的急剧回落则是海湾战争快速结束，使国际油价降至危机前的低水平。经济衰退和衰退后回升长期乏力，市场不景气，也是物价急速回落的重要原因之一。

### 〔对外经济关系〕

资本输出和资本输入：

1985年美国沦为净债务国后，对外净负债继续增长。截至1989年底，美国在国外的全部资产为14 125亿美元，而外国在美国的资产为20 763亿美元，对外净负债6 637亿美元，比1985年增加4.7倍。长期以来，美国在国外私人直接投资大大超过外国在美国的私人直接投资，如1980年美国海外私人直接投资2 154亿

美元,为外国在美国私人直接投资 830 亿美元的 2.6 倍。但到 1989 年,外国在美国私人直接投资猛增至 4 008 亿美元,首次超过美国在国外私人直接投资 3 734 亿美元。

外国资本大量涌入美国的原因是 80 年代后半期,美国投资环境较好,如政治和社会相对稳定,经济增长具有较高速度,通货膨胀率低,市场广阔,工资增长缓慢,政府鼓励外国投资,以及 1985 年后美元贬值高达约 30% 使投资成本下降等。在外因直接

投资中,英国资本仍占首位,其次是日本,两国共占 40% 以上。

对外贸易:美国对外贸易逆差 1987 年达到 1 703 亿美元的高峰,高外贸赤字成为美国经济的另一个难题。但 1988 年以来,外贸赤字问题有所缓和,1988—1990 年 3 年,赤字总额分别降到 1 371 亿美元、1 294 亿美元和 1 234 亿美元。1991 年首次降到 1000 亿美元以下(875 亿美元)。

美国对外商品贸易<sup>①</sup>

单位:亿美元

	1982	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991
进口	2 549	3 525	3 823	4 244	4 595	4 932	5 170	5 691
出口	2 164	2 188	2 272	2 541	3 224	3 638	3 936	4 216
差额 <sup>②</sup>	-384	-1 336	-1 551	-1 703	-1 371	-1 294	-1 234	-875
	(-275)	(-1 177)	(-1 383)	(-1 521)	(-1 185)	(-1 094)	(-1 017)	(-683)

注:①按单边交货价格(f.o.b.)计算,进口按到岸价格(c.i.f.)计算。

②括号中的数字,进口系按关税价值计算,小于按到岸价格计算,因此按关税价值计算的逆差,也小于按到岸价格计算的逆差。

资料来源:美国《经济指标》1992 年 3 月。

对外贸易最大赤字国仍是日本,但对日贸易逆差也有一定程度的下降,从 1987 年的 570 亿美元,降至 1990 年的 417 亿美元,约占美国外贸赤字的 40%。对西欧的贸易地位则发生较大变化,1987 年美国对西欧贸易逆差 275 亿美元,1990 年变为顺差

21 亿美元,1991 年顺差额进一步增至 140 亿美元以上,对中国台湾、韩国、香港、新加坡“四小”等亚太国家(不包括日本)的贸易赤字 1991 年达 400 多亿美元。美国外贸的重点仍是西方工业国家,约占美国对外贸易的 2/3。

1990 年美国商品进出口的地区构成

	出口		进口	
	金额(亿美元)	所占比重(%)	金额(亿美元)	所占比重(%)
总计	3 896	100.0	4 977	100.0
工业国家	2 541	65.2	2 993	60.1
加拿大	856	21.5	930	18.7
日本	480	12.3	897	18.0
西欧	1 114	28.6	1 093	22.0
澳、新和南非	112	2.8	73	1.5
其他国家 (东欧除外)	1 306	33.5	1 961	39.4
OPEC 国家	134	3.4	380	7.6
其他	1 172	30.0	1 581	31.8
东欧	43	1.1	23	0.5
国际机构等	6	0.20	0	0

资料来源:美国《总统经济报告》1992 年。

国际收支:1985—1989年的5年中,每年的国际收支逆差均在1000亿美元以上,成为美国经济的突出问题之一。但90年代以来,国际收支赤字有

所减少,1990年赤字降至1000亿美元以下,1991年进一步降至86亿美元的低水平。国际收支逆差缩减的原因主要是外贸逆差减少和投资差额增加。

国际收支(经常项目)

	元					单位:百万美
	1981	1985	1988	1989	1990	1991 <sup>①</sup>
国际收支差额	6 892	-122 332	-126 236	-106 305	-92 123	-8 616
其中:商品贸易差额	-27 978	-122 148	-126 956	-115 917	-108 115	-73 586
投资收益差额	31 349	16 166	5 353	2 688	11 945	9 353

注:①此为初步数字。

资料来源:美国《经济指标》1992年3月。

### 〔劳动、工资、人民生活〕

近十年来,美国新增就业岗位2000多万个,但主要为服务行业所吸收。目前,第三产业职工占非农业部门职工3/4以上,失业率在80年代下半期明显下降,但1990和1991年因爆发新经济衰退,又从1989年的5.2%增至1991年的6.6%。

多年来劳动者的实际工资是下降的,如1991年与1984年比,全部私人非农业部门的周工资,从293美元增至355美元。但以1982年不变美元计算,却从275美元降至256美元,下降了7%。

美国贫困人口有较大的增加。根据美国社会保障局的标准,1989年四口之家的贫困线为12 675美元。该年处于贫困线以下的穷人达2 797万人,占全部人口比重的为11.4%(即贫困率)。其中,白人贫困率为8.8%,黑人为28%,西班牙语裔为23.3%。据1992年的美国《总统经济报告》,1990年的贫困率升至13.5%。美国统计部门1991年9月26日宣布,1990年生活在贫困线以下的穷人扩大到3 360万人。

(现代国际关系研究所 柯居群)

## 拉丁美洲

### 阿根廷 (Argentina)

名称:阿根廷共和国。

国土面积:277.69万平方公里。

耕地面积:2 600万公顷。

人口:3 271万人(1991年年中数)。

国内生产总值:1991年为107.41亿奥斯特拉尔<sup>①</sup>。

按人口平均 1991年为328奥斯特拉尔

国内生产总值<sup>①</sup> 尔<sup>②</sup>。

汇率:1991年全年平均1美元=9549.07奥斯特拉尔。

<sup>①</sup> 按1970年固定价格计算

**【概况】** 80年代末期,由于国内国营企业亏损严重,财政赤字庞大以及极高的通货膨胀率居高不下,阿根廷经济进入全面衰退,1989年经济增长速度在上年负增长2.7%之后,进一步恶化,为负增长4.4%。其中以制造业、建筑业、商业和餐饮业衰退尤烈,农业、通讯和交通业、金融业略次之。

1990年,阿根廷政府先后宣布并落实了一系列重要经济措施,以求通过加强税收和削减公共开支来压缩财政赤字,控制飞速增长的通货膨胀率,摆脱经济困境。这些措施包括:1.大幅度提高国营公共服务事业收费标准,以理顺其与物价间的关系,减少国营企业的经营赤字。2.进一步加速对国营企业的改造进程,其中包括通过以私有化和租让方式,把长期亏损的国营企业部分或全部转给私人经营,以减少公共赤字。这一年,国内经济全年实现0.4%的增长,其中,除农业摆脱衰退,实现9.8%的增长外,其余多数经济部门仍是负增长,尚未摆脱衰退的阴影。

1991年4月1日,阿根廷政府开始实施“秋季经济计划”,旨在进一步控制财政赤字,消除通货膨胀,摆脱所面临的经济困境和稳定社会形势。该计划主要包括:1.正式确定阿根廷货币——奥斯特拉尔与美元的汇率为10000:1,并且两种货币可以自由兑换和流通,两种货币比价通过法律固定下来,若要变动必须由议会批准。2.到1991年年底之前,冻结国内主要商品的批发和零售价格,冻结房租、学费、医疗费和私人企业销售价等。此外,新经济措施还对煤气费、水电费作了小幅度的调整。恢复国家公路养路费的收费;规定凡国内不生产的商品和农牧产品进口一律免税,凡国内生产的商品进口收税22%;国内储蓄和投资开始逐月上升,生产增加,生活必需品的价格基本稳定,财政状况有所改善,对遏制通货膨胀起到了决定性的作用。新政策同时也带来了一些问题:一批民族工业面临破产的危险;开放市场使国内大量外汇损耗;失业人数增加等。

## 国内生产总值

单位:百万奥斯特拉尔

	1987	1988	1989	1990 <sup>a</sup>
国内生产总值				
以1970年固定价	10 953.4	10 655.8	10 186.4	10 229.6
实际年增长率(%)	2.3	-2.7	-4.4	0.1
人均国内生产总值				
实际年增长率(%)	0.6	-3.9	-5.8	0.9

注:①估计数。

资料来源:英国经济学家情报部《国家概况——阿根廷1991/92年度》。

## 国内生产总值支出构成

(以1970年市场价计)

单位:百万奥斯特拉尔

	1989		1990	
	金额	比重(%)	金额	比重(%)
消费总额	8 182.6	80.3	7 928.4	77.5
投资总额	888.9	8.7	831.7	8.1
出口	1 964.3	19.3	2 319.8	22.7
进口	-819.4	8.3	-850.2	-8.3
国内生产总值	10 186.4	100.0	10 229.6	100.0

资料来源:英国经济学家情报部《国家概况——阿根廷1991/92年度》。

从国内生产总值的使用看,投资所占的比重由70年代占国内生产总值的23%,下降到1986年的

11.9%,1990年更降为8.1%,主要是梅内姆政府以削减投资来控制国内的高通货膨胀率。1990年出

口在国内生产总值中所占比重由1983年的11.7%升至22.7%；这一年国内消费和投资总额分别较上年下降3.1%和6.43%，出口却实现18.1%的增长。

从国内生产总值的部门构成来看，制造业仍居首位，但自70年代中期以来，它所占的比重一直在

下降，由1970年的27.7%下降到1990年的20.7%，相反，同期，农业所占的比重则由13.1%升到16.7%，其它部门所占的比重也都有增加，以电力、煤气、供水等公共事业增长（同期由2.9%升至5.4%）为显著。

国内生产总值构成  
(以成本要素计,1970年价格) 单位:百万奥斯特拉尔

	1989		1990	
	金额	%	金额	%
农、畜、渔业	1 382.6	15.3	1 518.0	16.7
采矿业	263.2	2.9	259.1	2.9
制造业	1 972.1	21.9	1 878.2	20.7
建筑业	209.0	2.3	169.7	1.9
电力、煤气、供水	492.2	5.5	489.4	5.4
商业、餐饮业	1 196.6	13.3	1 176.9	13.0
交通、通讯业等	1 055.2	11.8	1 103.4	12.2
金融、保险业等	745.5	8.3	760.5	8.4
公共、社团、个人服务	1 698.5	18.8	1 708.5	18.8
总计	9 025.0	100.0	9 063.4	100.0

资料来源:英国经济学家情报部《国家概况 阿根廷》1991/92年度。

1990年,由于国内经济起色不大,多数部门难以有大的增长,但农业却保持了9.8%的实际增长率,交通和通讯业,金融和保险业,社会、团体、个人服务业也分别实现了3.0%、2.0%和0.6%的增长。仍未走出衰退的部门以建筑业为突出,这年仍是负增长18.8%,其它部门还有制造业(-4.6%)、商业和餐饮业(-1.7%)、采矿业(-1.5%)、水电煤气业(-0.6%)。

〔农业〕 全国可耕地面积约为2 600万公顷,永久性作物耕地面积为980万公顷,该国的自然气候极利于农作物的生长,森林和草场覆盖面积约为6 000万公顷,但林产品尚未充分发展,渔业资源丰富,尚待开发。

1980年,农业在国内生产总值中约占13%,由于工业及其它经济部门发展迟缓,农业所占比重日前已升至16%,该部门吸引的劳动力占经济活动人口的11%,农产品加工业构成工业的主要内容,农产品及其加工业出口占出口总额的60%。

农业技术的推广使用十分有限,使用中的拖拉机数量由1974—1976年的18万台上升到1987年的20.8万台,同期,使用中的联合收割机由4万台增加到4.6万台。农作物化肥施用量较其它农业国少,一是因国内化肥供给不足,二是该国很多农业用地上质肥沃。

畜牧业,阿根廷牧场辽阔,畜牧业发达。1988年牲畜存栏数为:牛5 050万头,绵羊2 920万只<sup>①</sup>,猪410万头<sup>②</sup>。由于国际市场畜产品价格下跌以及激烈的市场竞争,特别是受到来自欧洲的挑战,阿根廷肉类出口近年来一直在下降,并已无力维持传统的国际市场份额,出口市场更多地转向本地区。1989年牛肉(剔骨肉)产量262.3万吨,出口量为36万吨;1990年牛肉产量265万吨;1991年1—8月,牛肉产量178.1万吨,出口量24.16万吨。

阿根廷还是世界上羊毛的主要出口国之一,列

<sup>①</sup> 非官方数字,联合国粮农组织《生产年鉴》。

<sup>②</sup> 联合国粮农组织估计数。

澳大利亚、新西兰之后,1989年①羊毛产量(含脂)为16 100万干克,纯羊毛出口4 080万干克,占世界羊毛市场的3%。

**种植业:**南美大草原地区有着世界上少有的适应农作物生长的气候,虽然有时也遭到洪水或其它自然灾害的袭击。主要农作物有小麦(播种面积620万公顷,1990/91年度数字,下同)、向日葵(240万公顷)、玉米(235万公顷)、燕麦(215万公顷)、高粱(90万公顷)、裸麦(64万公顷)。1990/91年度,它们的产量分别为1 159.8万吨、325.9万吨、695.1万吨、68万吨、230万吨、7.5万吨。1990年主要农产品出口量为:小麦580.5万吨、大豆粉519.9万吨、大豆320.4万吨、玉米299.5万吨、葵花籽145.6万吨、葵花油122.4万吨、高粱107.6万吨、豆油99.7万吨。

主要经济作物有甘蔗(1990/91年度产量为1 350万吨,下同)、苹果(100万吨)、棉花(88万吨)、柑橘(70万吨)、柠檬(50万吨)、红橘(31万吨)、桃(24万吨)、梨(22万吨)。

**渔业:**1991年仅占农业增加值的0.7%,渔产品出口列在肉出口之后。

**林业:**1990年约占农业增加值的1%。年生产纸浆能力为30万吨,80年代末森林面积约160万公顷,在世界上列巴西之后,居第二位,每年造林约4万公顷,不足拉美地区总造林量的10%。

**采矿业:**1990年在国内生产总值中仅占2.9%,石油和天然气提炼是主要生产部门。1989年主要矿产品产量是:铜400万吨、锌4.25万吨、硼20万吨(1988年数字)、铀95万吨、金1吨、银81.6万吨。

**能源:**阿根廷每年进口的能源仅占其需要量很小的比例,国内有石油、天然气资源,同时还有水力发电站和核电站,煤储量很少,火力发电相对不发达,少量进口的能源主要是煤和天然气。1990年能源生产情况是:总产量5 020万石油当量吨,其中石油2 590万石油当量吨,天然气1 580万石油当量吨,煤20万石油当量吨,电力640万石油当量吨。能源进口量280万石油当量吨,出口量400万石油当量吨。国内能源最终消费量3 250万石油当量吨。

1989年,石油产量由上年的2 420万立方米增至2 670万立方米,目前,日炼油能力为688 700桶。1990年天然气储量估计为273 000亿立方英尺。

1989年,电力生产中,石油及其产品发电占

41.3%,天然气发电占41.1%,水力发电占8.2%,核电占2.6%。

## 〔对外经济关系〕

**对外贸易:**1981年,由于奥斯特拉尔的大幅度贬值、出口税较低以及玉米作物的丰收,出口额达到91.43亿美元的高峰。1982—1987年,受出口商品价格下跌和自然气候不利的影晌,出口额下降幅度较大,其中1983—1985年出口略有回升。1988、1989年,出口额增至91.35亿美元和95.73亿美元,同期,受国内经济出现衰退的影响,进口额分别下降到53.33亿美元和42.02亿美元。1990年,因出口商品价格上涨和部分谷物产量的增加,以及国内需求继续缩减,从而迫使制造业企业转向海外市场,出口额明显增加,但进口额仍因国内经济尚未充分复苏而保持在较低的水平上。1991年,关税下调,同时奥斯特拉尔币值稳定,国内经济走出低谷而使需求回升,进口额较1989、1990年有较大的增长,但粮食及油籽的出口收入由于其国际市场价格下降而减少,畜产品的传统出口市场欧共体的需求减少,工业品出口也面临着转向国内市场。

对外贸易额

单位:百万美元

	1987	1988	1989	1990
出口额	6 360.2	9 134.8	9 579.3	12 352.5
进口额 <sup>①</sup>	5 817.8	5 321.6	4 203.2	4 076.7
差额	542.4	3 813.2	5 376.1	8 275.8

注:①调升价。

资料来源:英国经济学家情报部《国家概况——阿根廷》1991/92年度。

阿根廷的主要出口商品是粮食,因此,受农作物年收成、自然气候、国际市场农产品价格、国内外汇政策以及市场条件等因素的变动影响,出口收入各年有所差异。政府已与多国谈判长期粮食出口协议,并已与前苏联、中国签订了大笔的粮食、油籽出口合同。近年来,阿根廷在发展其粮食出口新的海外市场方面有所突破,特别是对北美和中东地区。1989—1991年<sup>②</sup>,食品、烟草制品的出口额各为19.23亿美元、19.98亿美元和7.79亿美元,分别占其同期

① 均为恒定数。

② 1991年为1—5月数字。

出口总额的20.1%、16.2%和17.0%，农产品出口额各为15.57亿美元、25.98亿美元和11.11亿美元，分别占16.3%、21.0%和24.3%；油、脂品出口额各为8.8亿美元、11.19亿美元和5.2亿美元，各占9.2%、9.1%和11.4%；畜产品出口额分别是9.09亿美元、10.27亿美元和4.17亿美元，各占9.5%、8.3%和9.1%。

1990年，其它产品的出口额分别是：金属及其制品11.05亿美元(占8.9%)，化工品5.56亿美元(占4.5%)，纺织品5.77亿美元(占4.7%)，兽皮类5.55亿美元(占4.5%)，机械产品4.63亿美元(占3.7%)，矿产品9.38亿美元(占7.6%)，塑料2.44亿美元(占2.0%)，纸张2.18亿美元(占1.8%)。

主要进口商品有化工、机械及矿产品。1989—1991年(1991年为1—5月数字)出口额分别是：化工产品10.8亿美元、10.36亿美元和5.13亿美元，各占同期其出口总额的25.7%、25.4%和21.1%；机械产品各为10.79亿美元、9.63亿美元和6.8亿美元，各占25.7%、23.6%和28.0%；矿产品分别是5.54亿美元、5.09亿美元和2.42亿美元，各占13.2%、12.5%和10.0%。

1990年其它进口商品还有：金属及其制品2.77亿美元(占当年进口总额的6.8%)；交通运输设备2.82亿美元(占6.9%)；塑料2.64亿美元(占6.5%)；光学品及科学器材1.96亿美元(占4.8%)；农产品1.06亿美元(占2.6%)；纺织品0.96亿美元(占2.4%)。

## 主要贸易国

占总额的%

出口国	1989	1990 <sup>1</sup>	进口国	1989	1990 <sup>1</sup>
	美国	12.0		12.2	美国
巴西	11.5	9.8	巴西	17.1	16.8
荷兰	10.3	11.1	原西德	9.4	9.8
苏联	8.7	4.9	意大利	5.9	5.6
原西德	4.4	5.2	威利维亚	5.5	6.4
意大利	3.5	4.5	法国	4.5	4.1
日本	2.8	3.4	日本	4.3	3.2

注：①1—8月数。

资料来源：英国经济学家情报部《国家概况—阿根廷》191/92年度。

80年代初，前苏联是阿根廷的主要出口市场，但其所占的份额逐渐下降，特别是1986年，前苏联大量削减了从阿根廷的粮食进口，而巴西则因国内

需进口大量粮食，成为阿根廷的另一主要贸易伙伴国。美国则是阿根廷进口商品的主要供应国。

国际收支：阿根廷的国际收支常年有赤字，但1990年，因经常项目由往年的赤字转为顺差近18亿美元，资本项目的逆差也由上年的49.35亿美元降到10.71亿美元，使国际收支相抵后盈余7.18亿美元，是80年代中期以来未曾有的好年景。

从经常项目来看，商品贸易差额自1986年以来一直保持顺差，但劳务收支却不入不敷出，海外投资收入甚少，加之常年的巨额外债每年需支付的高额利息，是造成经常项目赤字的主要原因。1990年，商品贸易顺差较上年增加54%，达到82.75亿美元，为近五年来的最高值，在补偿利息及其它支出后，经常项目五年来首次盈余17.89亿美元。

在资本项目方面，由于债务的证券化和私有化，国内直接投资增长迅猛。1986/87年度美国“贝克计划”出台后，鼓励国内资本输出，特别是对高负债的拉美国家，阿根廷因此得到实质上是贷款国把债务利息转化为新的贷款的官方援助和商业银行贷款，此后，多边投资机构和官方援助下降，1989—1990年，资本净流出额分别为49.35亿美元和10.71亿美元。1991年，国际货币基金组织向阿根廷提供了10亿美元的贷款，并鼓励其它多边投资机构对阿根廷提供贷款。

国际储备：1991年年底国际储备总额为80.45亿美元，其中外汇额比上年增长49.5%。

## 国际收支

单位：百万美元。

	1987	1988	1989	1990
出口额(离岸价)	6 360	9 134	9 579	12 354
进口额(到岸价)	5 820	-5 324	-4 199	-4 079
贸易收支	540	3 810	5 374	8 275
非要素性劳务净额	-282	-255	-265	-354
要素性劳务净额	-4 485	-5 127	-6 422	-6 203
转移净额	-8	8	8	71
经常项目平衡	4 235	-1 572	-1 305	1 789
直接投资	-19	1 147	1 028	2 036
贷款	733	385	414	489
其它长期资本	84	-614	-4 149	-4 099
进出口融资	-660	-685	-2 228	503
资本项目平衡	138	234	-4 935	-1 071

资料来源：阿根廷中央银行，转引自英国经济学家情报部《国家概况—阿根廷》1991/92年度。

## 国际储备

(亿美元) 单位: 百万美元

	1987	1988	1988	1990	1991
外 汇	1 617	3 368	1 463	4 295	6 422
特别提款权	—	—	—	297	193
在国际货币基金 组织中的储备头寸	—	—	—	—	—
黄金(百万纯金盎司)	4.373	4.373	4.373	4.233	4.123
黄金(国家估价)	1 421	1 421	1 421	1 421	1 430

资料来源: 国际货币基金组织《国际金融统计》1992年5月。

**外债:** 1989年阿根廷的外债总额为647.45亿美元,较上年增加10.3%,其中一年以上的长期外债为532.29亿美元,占外债总额的82.2%;短期债务84.16亿美元,占13.0%;由官方担保的债务额98.96亿美元,其中多边机构贷款43.51亿美元,外国政府贷款55.46亿美元,由私人担保的债务额为415.33亿美元,其中债券127.95亿美元,商业银行债务273.22亿美元;债务偿还额43.56亿美元,其中利息21.28亿美元。外债总额占国民生产总值的119.7%,比上年的66.2%高53.5个百分点。债务偿还率为36.1%。私人债务仅占外债总额的2.8%,优惠贷款占0.3%,短期债务占13%。长期债务拖欠的利息为55.33亿美元。

〔劳动、工资  
与人民生活〕

**就业:** 1988年全国经济活动人口约为1130万人,劳动力市场中以传统的

自雇就业为主,由于各行业就业人数的减少,自雇就业人数剧增。1990年5月,城市失业和半失业人数占经济活动人口的14.5%,1991年1月,这一比重降至8.5%。

**物价:** 近十年来,阿根廷一直保持着三位数的高通货膨胀率,最初的原因是出于巨额财政赤字、结构上的“瓶颈”效应、货币供应量大幅度增加以及工资对物价相互刺激攀升等因素,随后,对通货膨胀的预期和经济生活中全部物价的指数化成为高通货膨胀的后继因素,以致于高通货膨胀率成为在许多人看来是百生不灭的。在这种情形下,对投机刺激是近年来维持高通货膨胀率的主要原因。1989、1990年,由于货币发行量增长迅猛,使得国内消费物价指数陡增3079.2%和2314.0%,1991年1-9月,物价上涨率较上年同期上涨233.2%。

**工资:** 1987-1989年,由于高通货膨胀率,工人的实际工资收入呈下降趋势,以制造业的实际工资指数为例,如以1986年为100,则1987-1989年各为93.2、88.2和75.5,分别较上年下降6.8%、5.4%和14.4%,但1990年,该行业的实际工资指数较上年增长7.1%,达到80.9,实际工资收入仍低于1986年的水平。

**卫生:** 1989年婴儿死亡率为31%。1991年平均预期寿命为71岁。1985年日平均卡路里摄入量在最低需求以下的人口占36%。1984年每370个人中有1名医生。

(徐 浩)

巴 西  
(Brazil)

**名 称:** 巴西联邦共和国。

**国 土 面 积:** 8 511 965 平方公里。

**耕 地 面 积:** 约 3 亿公顷。

**人 口:** 1.53 亿(1991年普查数)。

**国内生产总值:** 3 835 亿美元(1991年估计数)。

**按人口平均** 2 506 美元(1991年估计  
**国内生产总值** 数)。

**货 币 名 称:** 新克鲁塞罗。

**汇 率:** 1991年1-9月平均为288.6新克  
鲁塞罗=1美元。



〔概述〕 1989年,巴西经济从位居世界第十位退居第十一位。然而,鉴于其经济规模和实力,巴西仍雄居拉美

各国之首,其国内生产总值约占该地区总计的40%以上。在发展中国家中,巴西是仅次于中国的第二大国。

部分经济指标变化 %

	1986	1987	1988	1989	1990	1991
国内生产总值增长率	7.6	3.4	0.1	3.2	-4	1.0
人均国内生产总值增长率	5.3	1.3	-1.9	1.2	-5.7	-1.0
城市失业率	3.6	3.7	3.8	3.3	4.3	5.0
通货膨胀率	58.4	365.9	993.3	1 863.6	1 585.2	465.8

资料来源:拉美经委会《1991年拉美和加勒比经济概览》。

1990年3月15日,巴西总统费尔南多·科洛尔·德梅洛在全国经济处于严重危机中就职。当时面临着恶性通货膨胀和外债支付困难两大难题亟待处理。为此,新政府一上任就提出了包括政府机构改革、裁员、增收节支、冻结物价和银行存款等内容的17项一揽子稳定经济的紧急措施。5月份以后,又进一步采取开放市场,取消和放宽进口限制的新工业和外贸政策,以推动巴西经济结构向现代化和参与国际竞争的机制转变。然而,由于种种原因和各种因素的制约,这项称之为“建设新巴西”,旨在以“消灭通货膨胀”为首要目标的稳定计划并未达到预期的效果。1990年巴西经济出现了4%的负增长<sup>①</sup>,人均GDP下降了5.7%,通货膨胀率亦只稍有下降,从1989年的1 863.6%降至1990年的1 582.2%。失业率上升到4.3%。由此带来的社会不稳定引起了国内各界的疑虑。总统执政第一年的经济措施和计划需要进一步修改和调整。

1991年2月1日起,巴西政府实行新的经济调整政策,以冻结物价和工资为中心内容的一揽子经济措施对巴西经济进行了最大程度的干预,旨在遏制居高不下的通货膨胀势头。3月14日,总统宣布了“国家重建计划”,提交社会讨论,以便实行“全国和解”,寻求企业家和工会对政府的支持,取得议会和司法部门的合作。正当政府在控制通货膨胀方面初见成效时,巴西政府部门连续发生了重大人事变动,内阁几度陷入危机。自5月新任经济部长就职以来,巴西经济政策的重点转向摆脱衰退,促进经济增长和就外债问题签署协议方面。为刺激农业的发展,1991年7月总统宣布了政府援助农业生产者的一

系列措施。而且,政府试图通过对1988年宪法作重大修改来扩大对外资的开放,并且推动外债重新谈判和私有化计划的实施。1991年12月4日,巴西政府向国际货币基金组织递交了经济调整意向书。1992年1月29日,双方就上述经济调整计划达成“支持性协议”,从而为今后的外债谈判达成协议打下了基础。1991年巴西经济发展中最值得一提的是农业部门,取得了2.5%的增长率。而工业部门回升无力,平均增长率不到1%,服务业约增长2%左右。整个国民经济约恢复到近1%的增长水平。1991年的经济紧缩和调整计划使通货膨胀较之1990年得到遏制,下降到400%左右。但是所付出的代价是衰退持续和失业率上升。

各经济部门的实际增长率变化 %

	1986	1987	1988	1989	1990
农业	-8.0	15.0	0.8	2.9	-3.7
工业 <sup>①</sup>	11.8	1.1	-2.6	2.9	-7.1
商业	7.7	2.5	-2.7	3.0	5.9
金融	-1.7	-4.7	0.3	1.4	-3.1
政府部门	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1
运输	11.2	4.6	4.2	3.8	-2.8
通讯	19.6	9.1	10.6	19.2	9.0

注:①包括矿业在内。

资料来源:巴西地理统计局,英国经济学家情报部《国家概况——巴西1991/92年度》。

<sup>①</sup> 巴西地理统计局1991年7月中旬发布的数字。