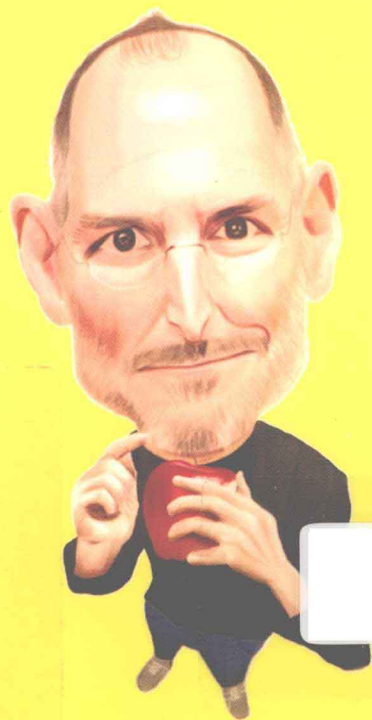


一句话课堂

与成功直接对话

成功精英 创职场 职经理 语录

李方贞 编著



总有一句话可以改变你
改变你的人生
改变你的命运

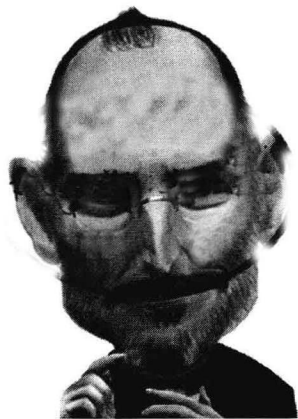
中国书店

一句话课堂

与成功直接对话

——成功精英创业、职场、经商、管理语录

李方贞 编著



八

中国书店

图书在版编目 (CIP) 数据

与成功直接对话：成功精英创业、职场、经商、管理
语录 / 李方贞编著. — 北京：中国书店，2013.2
ISBN 978-7-5149-0649-3

I. ①与… II. ①李… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 320369 号

书 名：与成功直接对话——成功精英创业、职场、经商、管理语录
作 者：李方贞
出 版：中国书店
地 址：北京市西城区琉璃厂东街 115 号
邮 编：100050
经 销：新华书店
印 刷：三河市祥达印装厂
规 格：700mm×980mm 16 开本
15 印张 230 千字
版 次：2013 年 2 月第 1 版
印 次：2013 年 2 月第 1 次印刷
书 号：ISBN 978-7-5149-0649-3
定 价：28.00 元

·一句话课堂·

创业

一个创业者最重要的，也是最大的财富，就是你的诚信。

——马云

今天很残酷，明天更残酷，后天会很美好，但绝大多数人都死在明天晚上。

——马云，阿里巴巴集团创始人、主席和首席执行官

创业的过程，实际上就是用恒心和毅力坚持不懈发展的过程，这其中并没有什么秘密，但要真正做到中国古老的格言所说的勤和俭也不大容易。

——李嘉诚，长江实业集团董事长、和记黄埔集团总裁。他自己从创业开始到1963年这一二十年来，平均每天工作16个小时，而且每星期至少有一天是通宵达旦的。

很多企业家的成功不是靠一时的激情，而是把当初那点信念坚持到底。

——柳传志，联想前董事长

做自己喜欢做的事情，做自己擅长做的事情。

——李彦宏，百度公司创始人、董事长兼首席执行官

对我来说，现在QQ不是工作，是兴趣。

——马化腾，腾讯董事会主席兼首席执行官、“QQ之父”

创业时，如果你犯了错，越早承认越好。如果你总是不认输，要证明自己，你将丧失机会成本。

——李开复，创新工场董事长兼首席执行官

年轻的时候，经历的失败和挫折多并不是坏事，其实是一种帮助，即使摔跤，复原得也快。

——郭台铭，鸿海集团总裁。他年轻时所经历的失败可能比任何人都要多，“我最初创业缺人才，缺市场，缺资金，缺技术，什么我都经历了……”

只有两种人的成功是必然的。第一种是经过生活严峻的考验，经过成功与失败的反复交替，最后终于成大器。另一种没有经过生活的大起大落，但在技术方面达到了顶尖的地步。

——俞敏洪，新东方学校董事长

创业前，很多困难你都不会把它认为是困难，当它突然成为你的困难时，很多人会承受不了压力，就放弃了，这样的人一定是不能成功的。

——史玉柱，巨人网络董事长

企业发展就是要发展一批狼。狼有三大特性：一是敏锐的嗅觉，二是不屈不挠、奋不顾身的进攻精神，三是群体奋斗的意识。

——任正非，华为总裁

没事别惹事，有事别怕事。

——潘石屹，SOHO 中国创始人、董事长。这句格言不是他的，而是他父亲说的，是父亲对儿子要离开穷乡到城里去闯的临行叮嘱。

给自己留了后路相当于是劝自己不要全力以赴。

——王石，万科董事长

创业者创造“财富”，但未必创造“价值”；企业家不仅创造财富，而且创造价值。

——任志强，华远地产董事长，他曾在微博中解释创业者和企业家之间的区别。

“想干与不想干”是有没有责任感的问题，是“德”的问题；“会干与不会干”是“才”的问题，但是不会干是被动的，是按照别人的要求去干；“能干与不能干”是创新的问题，即能不能不断提高自己的目标。

——张瑞敏，海尔集团 CEO

这个时代给了我们这一代人前所未有的机会。我们要抓住这个机会，要有梦想。但是，这个梦想要从做开始。

——张朝阳，搜狐 CEO

我认为做企业要有这些素质，特别在中国市场上，那就是：诗人的想象力、科学家的敏锐、哲学家的头脑、战略家的本领。

——宗庆后，娃哈哈集团董事长

人的成功就是可以做自己内心想做的事情，这种自由是很多人做不到的，很多人为五斗米折腰，为了生存不得不去上班，你年轻的时候，当你有机会做你自己想干的事可能会承担风险，可能要放弃很多东西，但是这是值得的。

——周鸿祎，奇虎 360 董事长

我是黄土地的儿子，我的梦想就是希望给更多的人一个“家”。

——许家印，恒大集团董事长

网上（阿里巴巴）上市对整个中国互联网产业是个巨大的推动，所有公司都有擅长的方面，网上专注于电子商务，正是在做自己最擅长的事。

——曹国伟，新浪董事长兼 CEO

疯狂地付出，疯狂地实践，疯狂地服务他人。在这个过程中，人生也会获得巨大的成长！有舍才有得！

——李阳，“疯狂英语”创始人。他谈到成功时很自信地说：“我疯狂所以我成功！”

即使本来有一百的力量足以成事，但我要储备二百的力量去攻，而不是随便去赌一赌。

——李嘉诚

你可以对一个创业者不断批评，但请少一些讽刺挖苦！无论如何，创业者即使失败了，也比整日不做实事只会嘲笑他人的人强 100 倍！

——刘强东，京东商城董事局主席。他在微博上力挺拉手网，希望与同在草根创业路上的同仁们共勉！

在一个行业里，一定要有自己的竞争对手，没有竞争对手你是不能进步的。

——陈东升，泰康人寿董事长

创业者一定要有宏观思维，绝不能自己喜欢什么就做什么，而是要知道世界、国家和时代在发生什么，顺势而为，运气比努力更重要。

——李善友，酷 6 网创始人

创业最重要的五点：1) 创业者的天才之想，超乎用户需求的洞察力；2) 执行中的杀手锏；3) 定位；4) 扩张的雄心；5) 组织变革：从生物组织变成化纤组织。

——李国庆，当当网创始人

当你觉得山穷水尽的时候，扛过去就是豁然开朗。但很多人就是扛不过去，所以从头再来，总在重复，人生就不完美。

——张兰，俏江南创始人、董事长。她很自信且一直相信：坚持会产生巨大力量。

创业者应具备的素质：激情、敏锐度、执行力、价值观、团队协作。

——陈年，凡客诚品 CEO

这个世界不缺少发现，而是缺少发现后的思考。

——牛根生，蒙牛乳业集团的创始人

你完全有能力去获得美丽、健康和成功，是你作出属于自己的选择，是你创造属于自己的命运。

——靳羽西，羽西化妆品公司副总裁、化妆品王国皇后

人的一生总会面临很多机遇，但机遇是有代价的。有没有勇气迈出第一步，往往是人生的分水岭。

——丁磊，网易公司创始人兼 CEO

机会是不平等的，它给予勤奋的人、勇于争取的人、超前地多跨越了一步的人。

——唐骏，新华都集团总裁兼 CEO、“打工皇帝”。他有关勤奋的理解还有“做人要简单，做事要勤奋。”

今天的创业者，要有远大的理想和抱负，并学会把远大的目标分解、简化成具体的一件件事情。因为一个困难一个困难地去克服，比一下子面对一大堆困难要好得多。

——刘永好，新希望集团董事长

创业，其实就是想做事，想做实事，但不一定是什么惊天动地的事，而是把自己的事做好，一点一滴积累，到一定程度就是大事了。

——张近东，苏宁电器董事长

有些人创业的时候可能是为了挣钱，有些人可能是为了做一番事业。然后呢，要尽可能做大，一有机会绝对要出击，我属于这一种人。

——黄光裕，国美电器前主席

我眼中只有两种人：一种喝牛奶，一种不喝牛奶。我的目标是把这两种人变成一种人，让大家都喝牛奶。

——潘刚，伊利集团董事长

机会天天有啊，就要看我们有没有本事抓住这个机会。我们在努力地寻找机会、抓住机会，只要方向正确、意志坚定，一步一步、一点一点朝着一个方向去做就可以实现。

——李书福，吉利集团董事长

创新为什么这么少，因为我们社会缺少包容失败的氛围。很多大的创新，也是一两个小的点子开始的。

——雷军，小米科技 CEO。他说“成王败寇”这样的观点，是阻碍创新的因素。

只要有理想、肯付出，一切皆有可能！

——李宁，“李宁”运动品牌创始人、董事长

民初名妓小凤仙，她要是找一个民工，扫黄就扫走了；她找蔡锷，就流芳千古；她要是跟华盛顿，那就是国母。所以，不在于你接客不接客，不在于你干什么，而在于你跟谁做。

——冯仑，万通集团董事局主席。他强调跟谁一起做事决定事情的性质。

最终你相信什么就能成为什么。因为世界上最可怕的两个词，一个叫执著，一个叫认真，认真的人改变自己，执著的人改变命运。

——江南春，分众传媒董事局主席兼首席执行官

我的习惯是都跟高手合作，我跟巨人合作是我觉得人家在经验上、能力上、驾驭能力上有优势，这也是一个很重要的布局。

——王中军，华谊兄弟董事长

干自己喜欢干的事，就是生活在天堂。

——沈文荣，沙钢集团董事长

我是学地质的，按照委哥拉板块碰撞原理，这种板块碰撞的地带，就是富矿产生的地带，那么我相信在我们传统珠宝行业和互联网直销这个碰撞的地带，一定会诞生一个巨大的机会，巨大的富矿。

——聂文彪，戴维尼董事长

世界上最难的就是认真，认真是做成一件事的基础。

——董明珠，格力电器董事长兼总裁

当创业者的愿景仅仅是盈利时，事业会有尽头；当创业者的愿景除了盈利，还能把自己的命运与民族的命运相紧密结合时，去追求更高的目标时，将有无尽的事业和无穷的劲头！

——冯军，爱国者总裁、华旗资讯集团总裁

在中国要做事，必须依靠组织。

——阚治东，中国创业投资行业和证券行业的领袖人物

我这种人有一股冲劲儿，但是不会去做冒险的事情。我的选择完全基于对当时环境和趋势的判断。

——王长田，光线传媒总裁。从1988年毕业到1998年创业，他10年完成了人生的最初蜕变，并找到了之后发展的方向，从此，他朝着这个方向一直坚持至今。

当时我们只有一个简单的想法，就是我把自己有限的资本或者力量聚焦到一个核心——如何去塑造品牌，把相关的交给社会来完成。

——周成建，美特斯邦威董事长。他说，大环境小环境如果都自己去建设的话，自身的能力、实力是不具备的。



马云说创业

马云（1964.10.15—），浙江绍兴人，阿里巴巴集团主要创始人、主席和首席执行官。除此之外，马云还担任中国雅虎董事局主席、杭州师范大学阿里巴巴商学院院长、华谊兄弟传媒集团董事等职务。

1988年毕业于杭州师范学院英语专业，之后任教于杭州电子工业学院。

1995年，在美国时首次接触到因特网，回国后创办了中国第一家互联网商业信息发布网站“中国黄页”。

1997年，加入中国外经贸部，负责开发其官方站点及中国产品网上交易市场。

1999年，正式辞去公职，创办阿里巴巴网站，开拓电子商务应用，并迅速成为全球最大B2B电子商务平台。

2003年，创办独立的第三方电子支付平台——“支付宝”，目前在中国市场位居第一。

2005年，和全球最大门户网站雅虎战略合作，兼并其在华所有资产，阿里巴巴因此成为中国最大互联网公司。

2006年，成为央视二套《赢在中国》最有特色、最具影响力的评委，还用中国雅虎和阿里巴巴为《赢在中国》官方网站提供平台，为千百万创业者提供平台。

马云是中国大陆第一位登上美国《福布斯》封面的企业家；荣获2004年度CCTV十大年度经济人物奖；2012年被评为值得关注的12位“全球企业领袖”之一。

- ◆短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的。
- ◆做一份工作，做一份喜欢的工作就是很好的创业。
- ◆最大的失败是放弃，最大的敌人是自己，最大的对手是时间。
- ◆没有一个良好的过程，任何一次成功都不可能复制。
- ◆一个一流的创意，三流的执行，我宁可喜欢一个一流的执行，三流的创意。
- ◆五年以后还想创业，你再创业。
- ◆品质不仅仅是团队，它还是文化，是制度，是一整套东西。
- ◆有时候死扛下去总是会有机会的。
- ◆不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军一定不是好将军。

- ◆聪明是智慧者的天敌，傻瓜用嘴讲话，聪明的人用脑袋讲话，智慧的人用心讲话。
- ◆什么是团队呢？团队就是不要让另外一个人失败，不要让团队任何一个人失败。
- ◆最大的挑战和突破在于用人，而用人最大的突破在于信任人。
- ◆永远记住每次成功都可能导致你的失败，每次失败好好接受教训，也许就会走向成功。
- ◆很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。
- ◆一个人成功的因素有三点：一是眼光，读万卷书不如行万里路；二是胸怀，男人的胸怀是冤枉撑大的；三是实力，实力是你对失败的抗击打能力。
- ◆做任何事，必须要有突破，没有突破，就等于没做。

如果你在两三年后以失败收场，你确定你在这个过程中获得的快乐和满足足以抵消创业失败带来的烦恼与挫败感。

——王冉，易凯资本创始人。给 2009 年出来创业的朋友的建议。

所以我觉得创业之初也好，包括企业发展过程当中也好，诚信经营、善于合作，这是一个很根本的因素。

——沈国军，银泰投资董事长

理想主义者创业难的原因是，有了理性，就丧失了热情；有了热情，就丧失了理智，这是能力问题。

——罗永浩，英语培训创始人。他总说：“彪悍的人生不需要解释！”

一个人围着一件事转，最后全世界可能都会围着你转；一个人围着全世界转，最后全世界可能都会抛弃你。

——刘东华，中国企业家俱乐部创始人

财富是猫尾巴，只要勇往直前，财富就会悄悄跟在后面。

——王志东，新浪网创始人

在创业的过程中很多人创业有不同理由，要么是为钱，要么是权，要么是名。我是为爱好来的。

——古永锵，优酷 CEO，他认为自己是爱好驱动者。

从来没有哪一个成功的人没有失败过，或是没犯过错。犯错之后做出改正，下次就不会再错。搜狗是犯过很多错误的公司，所以我们很高兴我们成长得很快。

——王小川，搜狗 CEO

不要说我怎么伟大，我豁出去等等，投资人的想法是不一样的，他们回去会算账，他跟你不是在一个去改变世界的梦想里头，投资人是看投资回报。

——陶闯，网络电视 PPTV 创始人。他在一次创业邦年会上给台下的创业者支招。

在个人创业中，有两个纬度。第一，你要做未来的事情，要看未来的趋势是什么，你要比别人提前进入这个领域；第二，就是别的公司做不了的，或者他们不愿意做的，他们有包袱。

——姚劲波，58同城 CEO

赶集网没有理由做不到淘宝那么大。谁是老大，用户说了算。

——杨浩涌，赶集网创始人及 CEO

突破困难的是梦想：创业一定充满挫折、挑战，要有梦想才能坚持。

——徐沛欣，红孩子公司 CEO

守信用、重诺言、做事勤奋、处世谨慎、饮水思源、不见利忘义。

——郑裕彤，珠宝大王，周大福珠宝金行主席。他总结的自己在生意上和生活中的“二十三字处世箴言”。

顾客的满意度是花钱买不到的。

——张勇，海底捞董事长。他曾被百度精神“做事专注”所感动，所以他给海底捞的专注所做的注脚就是顾客的满意度。

创业帮们还是有机会的，只是门槛比以前高了不少，需要创业团队有非常理性的思维，近乎神奇的团队组合，以及超强的执行能力。否则，不容易成功，也不应该成功。

——陈一舟，人人网 CEO。他在 2010 年创业邦年会的演讲中如是说。

什么清华北大，都不如胆子大。

——王健林，万达集团董事长。他在清华企业家讲堂上如是说，还认为“富贵险中求，敢闯敢干竞风流”。

当我从艺术转向商业领域时，我本身的天生商人特质再加上特别好的机遇，时代给的机遇，以及个人的努力，这些巧合成就了今天的自己。

——张宝全，今典集团董事长。他说如果再重新出来创业，再过 20 年，他也很难达到前面 10 年所创造的成绩。

我们为什么没有成功？是因为我们经受的艰难和辛酸还不够！

——庞升东，51.com 创始人

创业要取得成功，必须要做疯子、聋子和傻子。

——徐少春，金蝶国际软件集团创始人。他回想近 20 年的创业，充其量是半个疯子、半个聋子和半个傻子，认为还有努力的空间。

与时俱进的基础是创新意识。从创办的第一天起，创新就是凤凰的生命线。

——刘长乐，凤凰卫视创始人

任何时候做任何事，订最好的计划，尽最大的努力，作最坏的准备。

——李想，汽车之家 CEO

我只是希望，每个人认准了自己的路，就一个劲地前行，绝不回头——到了撞到南墙的时候，我们再回来——我们还年轻，我们还可以尝试，只要我们心里有梦，我们还有未来。

——高燃，MySee 创始人。他告诫 80 后的大学生们，想清楚了，再来创业！

创业的人或者说就业的人，刚刚步入社会，应该多看一些失败的案例。因为成功这个东西太软性了，而且有很大运气的因素，失败是必然的，这里的共通性很多。

——茅侃侃，Majoy 创始人

一个合格创业者的肖像：身体好、知道自己想做的那个具体生意点、有坚持性、懂得交往朋友、有工作狂表现。

——戴志康，康盛创想 CEO、Discuz! 的创始人

职业和创业不是一件事。如果只是从事一份职业，你只需做好本职工作，还是有很多时间自由支配。但是创业不一样，创业需要承担很多责任，也意味着要牺牲。

——朱新礼，汇源集团董事长

理想是成功的一个开端，所谓发乎其上，得乎其中吧。就像端了一杯水，磕磕碰碰洒了一点，总还有半杯。如果一开始就是半杯，洒一点就没有了。

——吴亚军，龙湖集团董事长

很多创业者由于没有选择对的人导致创业还没开始就失败了。

——吴波，拉手网创始人。他认为创业最初需要寻找一个好的合作伙伴和团队。

创业企业最重要的一件事是做减法，减法就是放弃。坚持那些跟你目标紧密相关的事情，放弃那些关联性不大的东西，只有轻装上阵，才能跑得更快！

——俞永福，UC 优视董事长

对于正在创业的朋友，一定要避免一种观念：把对手整死我才能活好。这种想法很幼稚，你不可能把别人整死。

——施正荣，无锡尚德董事长兼 CEO。他的建议是：要理性地分析产业发展趋势和自己的竞争优势。

如果到了赔不起的时候，我就打算认栽了，撤回市中心，继续开小铺。不过，一想到那些开小铺的小老板脸上的表情，我就觉得丢不起这个脸，这比赔钱还难受！

——张大中，大中电器创始人。他经历过最糟糕的低谷，甚至考虑过关掉这家店，但最后还是决定继续坚持下去。

作为企业家，在准备创大业时，一定要记住，做小事情靠技巧，大事靠眼光和人格魅力。

——曹德旺，福耀玻璃集团创始人

我不觉得自己有什么特别的，只是比人家更投入、用心、注意细节而已。项目图纸我要一遍遍看，很多人觉得微不足道的小事，我们都认真去做。

——许荣茂，世茂集团董事长。他谈到成功之道时如是说。

企业面临的路只有一条，唯有创新，没有守业。

——丁志忠，安踏总裁。他走过的轨迹就是对这句话的精彩诠释。

美的能够从一个 23 人的街道小厂发展到如今的规模，正是不断机制创新的结果。企业机制的弱化、退化，比一亿元投资（失败）更致命。

——何享健，美的集团创始人

你说到就要可以做到，只达成 99%，都不算达成目标。

——杨元庆，联想集团 CEO。联想对这个要求得很精准，连订立目标都要求是科学与合理的。

我们在公司创立之初就一直在探讨中国工业企业经营和改革之路。以前搞过责任制，后来又搞 MBO（管理者收购），一直没有找到好的出路。今天我们终于得到了这样一个试点的机会，三一是一是幸运的。

——梁稳根，三一集团董事长

低调做人，高调行善，坚持守法经营，坚持诚实守信。

——陈光标，江苏黄埔再生资源利用有限公司董事长、“中国首善”。这是他对对自己的要求，也是父亲从小对他的教导。

红牛从来没有懈怠，红牛一直在为建立一个高学习力、高行销力、高增长力的企业而奋斗。

——严彬，红牛集团董事局主席。他感叹道，创业难，守业更难，创品牌容易，对品牌的发扬光大难。

不讲诚信的人，实际上是自己搬起石头砸自己。

——邱光和，森马集团董事长。他对商业界尔虞我诈、花样层出不穷深感痛心。

以我创业的亲身经历来讲，我并不建议现在大学生毕业就选择创业，大学生缺少的是实战经验，需要先选择一份工作去深入了解这个社会，准备充足后再去创业。

——修涑贵，修正药业董事长。这是他在东北师大参加大学生创业论坛上的讲话。