

马银春◎编著



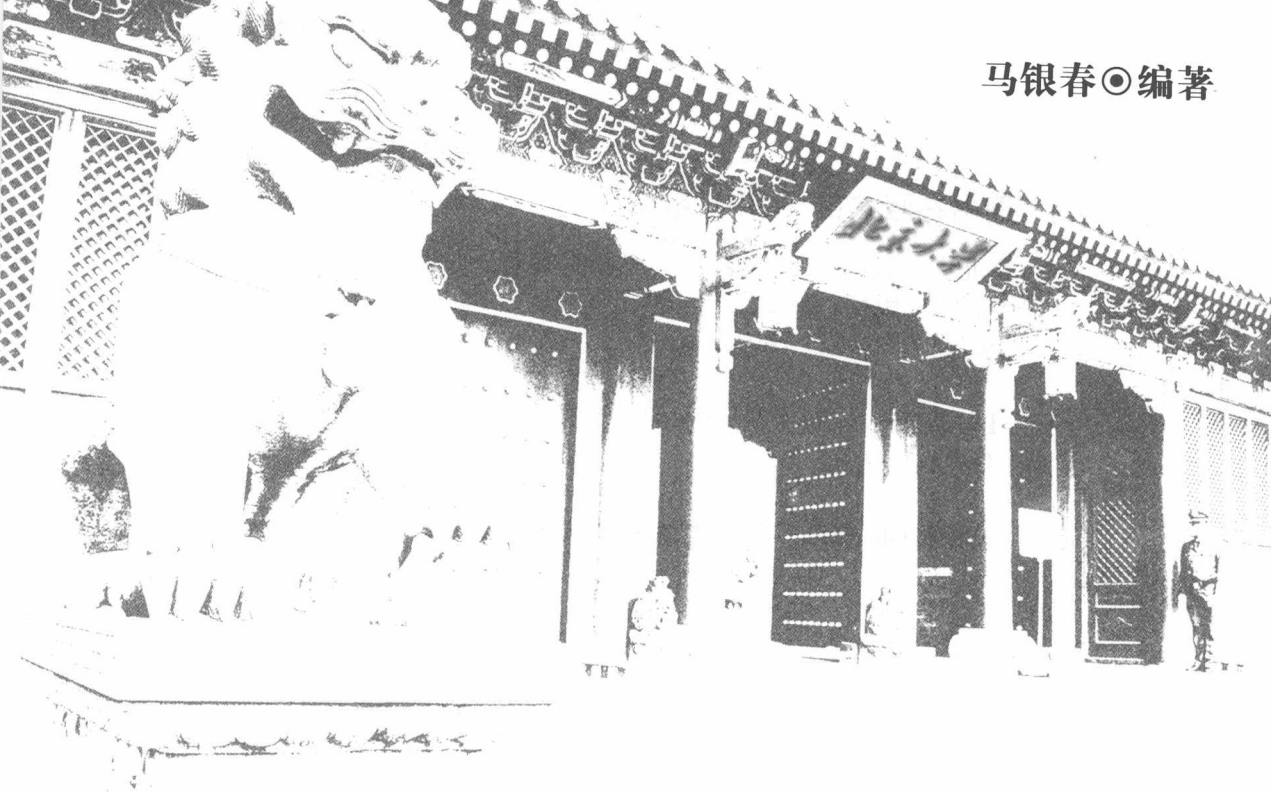
# 在北大

## 听到的24堂财富课

缺乏智慧和魅力，她将永远，  
钱袋。24堂财富课，每一堂都是财富的基础，每一堂都有惊喜和秘密！

中国商业出版社

马银春◎编著



# 在北大

## 听到的24<sup>堂</sup>财富课

中国商业出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

在北大听到的 24 堂财富课 / 马银春编著. —北京:  
中国商业出版社, 2012. 9  
ISBN 978-7-5044-7805-4

I. ①在… II. ①马… III. ①成功心理—通俗读物  
IV. ①B848. 4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 167579 号

责任编辑: 郭 强

中国商业出版社出版发行

010-63180647 [www.c-cbook.com](http://www.c-cbook.com)

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店总店北京发行所经销

三河市玉星印刷装订厂

\* \* \* \* \*

710×1000 毫米 16 开 17.5 印张 226 千字

2012 年 9 月第 1 版 2012 年 9 月第 1 次印刷

定价: 29.80 元

\* \* \* \* \*

(如有印装质量问题可更换)



## 前言 PREFACE

北大，是北京大学的简称，自 1898 年创立以来，她一直都是国际上知名度最高的中国大学，被公认为中国最高学府，同时她也是亚洲和全世界最重要的大学之一。

北大不仅仅是一所大学，她还是一个与中国近现代命运息息相关的神圣殿堂：陈独秀和李大钊曾在这里相约分别在中国南方和北方筹建中国共产党，毛泽东曾经在这里做过图书管理员，鲁迅、蔡元培、胡适等大批重要历史人物都曾在这里任职或任教……

北大也不仅仅是北大人的北大。包括前美国总统克林顿、前俄罗斯总统梅德韦杰夫等人在内的各国政要，包括美国微软集团董事长比尔·盖茨、中国阿里巴巴首席执行官马云、中国百度 CEO 李彦宏，以及著名影星成龙、李连杰等人在内的各界精英，都曾在北大讲台上留下过自己的身影和睿智。“去北大听讲座”，也早已不是北大学子的专利。北大举办的讲座，也已成为一种品牌，场场座无虚席，掌声雷动。

得益于工作和机缘，笔者虽未能成为北大一员，但也曾在北大听过许多文化学者和商界精英的讲座，其中有人生的感悟、事业的指导、处世的原则、心灵的修炼，亦有读书、做学问方面的经验。蒙牛为什么能够高速成长？当当网的经营模式有什么特点？季羡林有哪些养生秘诀？于丹的价值观如何？……毫不夸张地说，北大的各类讲座可以涵盖人生

的方方面面，可以为我们的行为做出指导，也可以为我们实现人生价值最大化提供无限助力。

好东西要拿出来和大家分享。我们相信，更多无缘踏入北大校门学习、也没有时间到北大听讲座的读者朋友，同样需要北大文化的滋养和启发。因此，我们编撰了此套图书，挖掘、撷取了很多北大先哲、当代北大人和各界精英的哲思妙语，并根据写作需要加入了相应的经典案例，当然也不乏作者的一点儿管窥之见，试图站在巨人的肩膀上，感染更多的读者，让北大精神在每一个读者心中延续她的辉煌。



## 目录 CONTENTS

### 第 1 堂课：梦想——财富起航的地方

贫穷不是上帝的旨意 /2

人人都有致富的权利 /5

成功，从停止抱怨开始 /8

### 第 2 堂课：拼搏——对自己狠一点儿

“别人做 8 个小时，我就做 16 个小时” /12

三分天注定，七分靠打拼 /15

努力是一辈子的事情 /18

### 第 3 堂课：执着——我们无路可退

寒冷时，用左手温暖右手 /22

执着，但不要执迷 /25

失败不是成功之母 /28

### 第 4 堂课：知识——想富口袋，先富脑袋

书中自有黄金屋 /32

知识是永恒的财富 /35

从“知者”变成“智者” /39

### 第5堂课：形象——是素质，也是财富

形象决定印象，印象决定成败 /44

你的微笑值百万美金 /47

有一种形象叫素质 /50

### 第6堂课：眼力——慧眼就是银根

发现财富的秘密 /54

盯紧顾客的樱桃树 /57

先知先觉，先行先为 /60

### 第7堂课：口才——生意是谈出来的

投其所好，话到钱来 /66

少倾诉，多倾听 /68

能说还要会问 /72

### 第8堂课：选择——选对池塘钓对鱼

当兴趣遭遇金钱 /78

没有钱的地方钱最多 /81

复制成功也是成功 /84

### 第9堂课：人品——小胜凭智，大胜靠德

人品决定产品，产品决定品牌 /90

先做朋友，再做生意 /93

大家好才是真的好 /96

### 第10堂课：脾气——脾气不改，事业封顶

别把财富吓跑 /100

管好你的暴脾气 /103



善战者不怒，善怒者不富 /106

### 第 11 堂课：踏实——积跬步，致千里

放下幻想，面对现实 /110

先做小事，先赚小钱 /113

先扫身边，再扫天下 /116

### 第 12 堂课：专注——一生只做一件事

盯紧你的“土拨鼠” /122

修炼自己的“一技之长” /125

专注成就专业，专业成就专家 /128

### 第 13 堂课：整合——人人都有第一桶金

没有资源就整合资源 /132

整合一切资源，挖掘所有可能 /135

同流才能交流，融合才能整合 /138

### 第 14 堂课：借力——乘势而起，借力而行

借势——成功路上的惟一捷径 /144

没有船就借船出海 /147

借力打力，事半功倍 /151

### 第 15 堂课：逆势——别按常理出牌

人弃我取，人取我与 /156

所有人都不玩了再冲进去 /159

像富翁一样思考，像智者一样分析 /162

### 第 16 堂课：机遇——财富路上的拐点

机遇青睐有准备的人 /168



发现机遇，经营机遇 /171

危机就是危险中的机遇 /174

### **第 17 堂课：速度——人生就是一场大火**

速度，速度！ /180

今天不犹豫，明天不后悔 /183

别让拖延把你拖垮 /186

### **第 18 堂课：冒险——撑死胆大的，饿死胆小的**

永远走在前面 /190

胆大妄为才能大有作为 /193

成功细中取，富贵险中求 /196

### **第 19 堂课：谨慎——小心驶得万年船**

跑得快不如走得稳 /200

不许失败，永远不许失败 /203

防人之心不可无 /205

### **第 20 堂课：节俭——别拿小钱不当财富**

省一块钱等于赚一块钱 /210

从“以力赚钱”到“以钱赚钱” /213

没有省出来的富翁 /216

### **第 21 堂课：人才——你身边的金山**

得人才者得天下 /222

让合适的人做适合的事 /225

要人才，还是要钱财 /228



## 第 22 堂课：管理——企业永恒的主题

你不是一个人 /234

管理无情人有情 /237

伟大者在于管理自己 /240

## 第 23 堂课：爱心——爱心就是生产力

关心钱，还是关心人 /246

你凭什么让人以厂为家 /249

拿什么奉献给他，你的员工 /252

## 第 24 堂课：境界——看重·看淡·看开

站着，还是跪着 /258

求财，还是求福 /261

要钱，还是要命 /264



## 第 1 堂课

### 梦想——财富起航的地方

贫穷钟情于那些安于贫穷的人，同样，财富垂青于那些张开双臂欢迎它的人。贫穷意识会自动地抓住那些没有金钱意识者的思想。无须有意培养，贫穷意识就会自己形成。而金钱意识则必须刻意培养，除非一个人生来就有这种意识。

——拿破仑·希尔（美国作家，现代成功学之父）

## 贫穷不是上帝的旨意

虽然我不能成为富人的后代，但我可以成为富人的祖先。

——约翰·富勒（美国富翁）

发财！富起来！做个有钱人！这是现代人想都不用想的问题，因为做穷人实在不爽。

金钱并不等同于财富，但这丝毫不影响世人对它的喜爱和追求。美国作家索尔·贝娄说，“金钱是惟一的阳光，它照到哪儿，哪儿就发亮。”我们可以不认同这种近乎拜金主义的思想，但我们必须认同一点，那就是：不管金钱是不是阳光，没有它的照耀，谁的人生也亮不到哪儿去。

致富没什么不好。有钱，不仅是成功的标志，也是人们获得高质量生活的保证。问题是，怎么才能致富？为什么大多数人富不起来？

答案说出来你可能不信：很多人根本没有致富的打算。古人云：“心想事成”，想都没想过，怎么可能成功？古人又云：“事实胜于雄辩”，下面我们就用事实来说话：

美国人约翰·富勒出身于黑人佃户之家，他从5岁就开始“工作”，9岁时已经会赶骡子。不过这一点儿也不稀奇，因为在当时，几乎所有出身佃户家庭的黑孩子都是从很小的时候就参加劳动的。长期的贫穷生活，也让他们习惯了贫穷，对贫穷非常认命。

好在富勒有个不认命的母亲，她始终相信黑人也应该像那些白人一样过快乐且衣食无忧的生活。她经常和儿子谈自己的理想，告诉他“我们不应该这么穷，不要说贫穷是上帝的旨意，我们很穷，但不能怨天尤



人，那只是因为你爸爸从未有过改变贫穷的欲望，你的几个哥哥姐姐也胸无大志。”

这些话从小就扎根在了富勒的心中，并且改变了他的一生。他一心想跻身富人之列，并且认准了自己的致富道路——向每家每户推销肥皂，一千就是12年。12年后，他得知供货的公司即将以15万美元的底价被拍卖，便找到公司负责人谈判，用自己仅有的2.5万美元付了订金，向对方保证在10天之内筹足余下的12.5万，并且约定一旦逾期未补足余款，他的订金将被没收。

但是直到第10天晚上，富勒却只筹到了11.5万美元，而且他已经找遍了所有能借钱的人。“当时我已经想尽了所有的办法”，多年以后他回忆道：“我跪下来祈祷，请求上帝指引我找到一个能够在时限内借给我1万美元的人。祈祷之后，我鼓起勇气走出房间，告诉自己到街上去找——只要看到一家亮着灯光的商铺，就进去请求协助。”

幸好，我看到一位承包商的办公室里还亮着灯，便鼓起勇气走进去，直截了当地问他：“您想不想赚1万美金？”

“想，当然想。”

“那么请您借我一万美金，我会连本带利外加1万美金的红利还给你。”富勒简明扼要地向对方说明了自己的计划，见有利可图，而且风险可以控制，那位承包商并没考虑太多就答应了他！

富勒揣着1万美元的支票踏出了承包商的办公室，也踏上了自己的成功之路。之后，他陆续收购了另外7家公司。当谈及自己成功的秘诀时，他用多年前母亲的话回答人们说：“我们很穷，但不能怨天尤人，那是因为爸爸从未有过改变贫穷的欲望，家中每一个人都胸无大志。虽然我不能成为富人的后代，但我可以成为富人的祖先。”

富勒用自己的亲身经历，为不甘平庸也不甘贫穷的我们传达了这样一种理念：出生的贫穷不叫穷，没有积极的心态、不想改变现在贫穷状

况的人，才是真正的穷人。

有人说：平平淡淡就是福。其实，心态上的平淡与行动上的积极并不抵触。对待财富，人应该有个好心态，但一个饿着肚子、囊中羞涩的人，想来也幸福不到哪里去。我们生活在现实的社会，喝杯水都要钱，不努力，不拼搏，平淡拿什么去保证？

有些人喜欢拿“安贫乐道”做挡箭牌。其实我们也不反对安贫乐道，我们只是想提醒大家，安贫可以乐道，致富也并不影响乐道。“身无分文，心忧天下”的仁者情怀固然好，但给需要帮助的人们捐个几十上百万，也没什么不好。

无须讳言，很多人所谓的安贫乐道，实际上是吃不到葡萄说葡萄酸。如果一个人真的安贫乐道，那他就不应该让自己的脸上写满苦难和沧桑，嘴上还要不停地抱怨。

退一步讲，或许真的是现实生活中的某些不平等因素，导致了某些人的贫穷现状，但抱怨有什么用？比尔·盖茨说过：“生活是不公平的，你必须适应它。”注意，这里的适应不是消极的适应，而是积极的改造。王侯将相尚且无种，更不会有人生来就注定贫穷。

很多人不知道，人类在20世纪最伟大的发现就是，一个人的思想意识能够控制他的行为。你怎样思考，你就会怎样行动，你觉得自己会怎样，你自己也就会怎样。改造贫穷，首先要有致富的信念。应该说，许多人都曾经想过要赚钱，要富裕，但他们只是想想而已。想想不是信念。已故的哲学大师约瑟夫·墨菲在他最知名的著作《想有钱就有钱》中说：“想得到财富，首先必须要将财富的观念送入潜意识，不论何时何地，心中先相信你会会有很多财富。”怎样把财富的观念送入潜意识呢？他的做法是在自己身心轻松的时候，不断地念叨几遍下面的话：“我非常喜欢钱，我爱钱，我见到钱就高兴。我希望钱能增加几倍再回到我的钱包里。钱实在是好东西，它会向我的钱包里源源不断地流进，我一定会将它用在



适当的地方，我将为此而感激。”

不妨一试。

## 人人都有致富的权利

人人生来就有致富的权利。人之所以为人，是为了在人生的各个领域，生活得更有意义，并充分发挥自己的潜能，使得人人生活得更为美好。我们必须领悟：财富是无所不在的。而这种无限的宝藏，正是深藏于我们内在的潜意识中。

——比尔·盖茨（微软董事长，曾连续13年蝉联世界首富）

网上有个小笑话：

某公园里，一个乞丐无忧无虑地躺在躺椅上，一旁放着他讨饭用的破碗。

突然，一位穿戴整齐的律师来到乞丐面前，掏出一份文件，毕恭毕敬地说：“您好，先生，您的一位远房亲戚前不久因病去世，他去世前曾立下遗嘱，将500万美元的遗产都留给了您，现在请您在这份遗嘱上签上您的大名。”

乞丐喜不自禁，手忙脚乱地爬起来，龙飞凤舞地签上自己的名字，瞬间完成了向千万富翁的蜕变。

闻讯而来的丐帮兄弟们羡慕地问他：“得了这么一大笔遗产，你准备干点什么？”

他得意洋洋地答道：“首先，我要买一个新碗，以后要饭时，可以显得文雅点；然后我要雇两个保镖，我看以后再要饭时，谁还敢再欺负

我！”

现实生活中的我们或许也是这样。你有没有想过：有朝一日，等自己有了钱，会做些什么？有些人曾经想过，但也仅仅是想想而已，而且往往是一边想一边摇头：算了吧！明天的早餐还不知道在哪儿呢？还想环游世界，跟李嘉诚打高尔夫？真是白日做梦！

这样想着，我们便连梦都不敢做了；这样想着，我们便只剩下了把贫穷坚持到底这一条路了。

其实做梦没什么不好，它至少可以让你在发横财时有个心理准备，不得“心病”。我们不仅要做梦，还要做美梦，更要有把梦想变成事实的信心。比尔·盖茨说过，“人人都有致富的权利”，当然，对他的家人来说，每个人还有致富的义务和责任。你或许境界比较高，安贫乐道，视金钱如粪土，但老兄你是不是也该为自己的身边人想一想？

看看身边那些有钱人，他们是力气比我们大，还是脑细胞比我们多？除了追求财富的欲望和信念更强烈一些，他们并没有什么过人之处。至少我们以前都是这么说的：这小子，要哪儿没哪儿，也混了个人模狗样……

别羡慕嫉妒了，好好用自己的权力，尽自己的义务吧！

有人打过一个比喻：赚钱就像追女朋友一样。一个男人，通常一定是先产生“那个姑娘真漂亮……真想拥有她”的欲望，才会展开下一步行动，引起她的注意，邀请吃个饭、看个电影什么的……如果他只是手托下巴，呆坐窗前，脑袋里满是那位姑娘美丽的容颜、高雅的气质……整日浮想联翩，想入非非，他是永远也不可能拥有她的爱的。你不要怕碰钉子，你要勇敢地试试看。你试了，至少有50%的机会；如果不试，想破脑袋也是白想。赚钱也是这样，需要勇气，需要尝试，否则钞票在你身旁满天飞，你反而会担心被砸破脑袋。

这里并不是要灌输拜金主义，而是传达一种致富的理念。对致富的





强烈愿望，是富裕的基础。每天重复着没有激情的日子，溜溜达达，混个零花，稍有存款，时有欠债，你是永远无法改变现状的。你想成为富人吗？先改变自己的心态，因为就像哲人所说的那样——你只能成为你头脑中的你。

人称“美国孔子”的爱默生说过：“一个人就是他整天所想的那些。”发明大王爱迪生也曾经说过：“许多人奇怪，我怎么能够发明那么多东西。道理很简单，我只是充分利用我的潜意识而已。我会彻底地思考每一个问题，如果得不到答案，就把它交给潜意识，不断告诉自己‘我一定要成功，改善生活是我的责任’，这样坚持下去，答案就会自然地跳出来。”

很显然，爱默生和爱迪生是在告诫我们：要想取得成就，首先得拥有积极的心态。有些人或许会不屑：积极的心态，我有啊！我也想改善生活，可我为什么没成功？其实，根据心理学家统计，生活中真正称得上心态积极的人至多不超过5%。换句话说，大约95%的人都或多或少有消极倾向。

怎样判断自己是消极还是积极呢？首先要看自己的心有多大。

当年，曾经的亚洲首富、软银集团总裁孙正义，刚刚19岁时就规划好了自己的一生：30岁以前，要成就自己的事业，光宗耀祖；40岁以前，要拥有至少1000亿日元的资产；50岁之前，要做出一番惊天动地的伟业……软银初创业时，只有两名员工。上班第一天，孙正义站在一个装苹果的箱子上，向两位员工宣誓说：“我叫孙正义，25年之后，我将成为世界首富，我的公司营业额将超过一百兆日币！”——那两位员工听了以后，立刻辞职不干了。他们都以为老板疯了。对此，成功后的孙正义曾经坦言，“最初所拥有的只是梦想和毫无根据的自信而已，但是所有的一切都在这里开始。”