

内部资料

注意保存

“亚洲四小龙”

经济发展研究资料汇编

● 香港专辑

山东省经委经济信息中心

内部资料
注意保存

亚洲“四小龙”经济发展研究资料汇编

—香港专辑

山东省经委经济信息中心

一九八八年五月

目 录

研究香港 借鉴香港	(1)
香港经济发展的动因研究	(5)
香港在西太区的经济竞赛	(11)
1986年香港经济发展回顾及展望	(17)
1986年香港经济述评	(21)
1986年香港经济回顾	(25)
前进中的香港经济	(29)
形势喜人的香港经济	(32)
香港经济形势回顾和展望	(36)
从亚太区发展趋势看香港经济前景	(38)
香港——中国的贸易伙伴香港情况综述	(44)
进入过渡期的经济增长与政策	(47)
香港经济发展的模式演变及其启示	(52)
1987年香港重要经济项目统计	(57)
香港是怎样迅速实现城市经济现代化的	(60)
香港与东京——亚太地区两大金融中心的竞争与合作	(66)
香港自由港商品价格机制特征	(72)
香港资本在台湾的投资	(76)
香港是如何吸引外国的工业投资的	(85)
香港对外贸易的发展及其前景	(88)
今年来香港出口贸易盛况鸟瞰	(91)
香港1987年贸易回顾及88年展望	(94)
对香港出口型工业的初步考察	(101)
香港消费品市场的新变化	(108)
对香港商业的考察	(110)
蓬勃发展的香港航运业	(117)
香港建造业竞争激烈	(120)
玩具出口王国的奥秘	
——香港玩具出口为什么能稳居世界首位	(122)

研究香港 借鉴香港

国务院经济技术
社会发展研究中心 高博

香港这个过去“杳无人烟的荒芜小岛”，在世界风云变幻的冲击中，成为背靠内地，紧邻南海，与太平洋、印度洋左右相望的一颗“东方之珠”。今天的香港同旧金山、里约热内卢并列为世界最优良的天然良港，是当代国际贸易、金融、航运、旅游和信息中心。内地同香港的贸易蓬勃发展，1978——1981年，香港从内地的进口，年平均增长率为41%，从1981年起，内地取代日本，成为香港最大的进口来源基地。1984年香港向内地出口在其出口贸易中所占的位次，从1978年的三十七位，猛升到第二位，仅次于美国。在1985年世界经济不景气的情况下，内地对香港的出口达589.63亿港元，比1984年增长5.8%，占香港进口总值的25.5%，居于首位。1985年香港十大出口市场中，九个市场都下降，唯独对内地的出口，还比1984年增长了34.6%。香港又是我国内地商品向世界出口的重要转口港。目前，内地商品经香港转口到世界170多个国家和地区。1984年内地经香港转口商品总值达281亿港元，比五年前增加了4倍，1985年又比1984年增长了64%，占香港转口贸易总值的43.7%。

香港，是我国利用外资的重要纽带。据统计，外商对我国内地的直接投资1982年为6.5亿美元，1983年上升为9.2亿美元，1984年跃升为14.1亿美元。其中港澳地区（主要是香港）占53%。据香港贸易发展署发表的资料，1984年底到现在，香港、西欧各国对华南四个特区签订的合同4,700个，投资额达20亿美元（实际投资已达8.4亿美元），其中香港的投资占80——85%。投资地区比较集中的是深圳。

在旅游方面，1985年，经香港暂作停留后到内地的旅客达到61万人次，占来我国游客137万人次的一半以上。另外，港澳同胞到内地旅游、探亲和经商的达1,783万人次，比1978年增加了9倍。1986年春季国外旅客经香港到内地达17万人次，比1985年同期增加2万人次；香港居民到内地旅游、探亲、经商的达297万人次，比1985年同期增加14万人次。

这说明，香港同内地的经济、贸易关系日益发展，香港需要内地，内地也需要香港。随着1997年脚步声的越来越近，香港对我国四化建设，经济腾飞的作用越来越大。在这种新的形势下，加强对香港的研究，应该成为全国人民共同关心的问题，尤其是对外开放城市，似应更为迫切。香港经济为什么能够成功？其可借鉴的经验是什么？研究这些问题，对正确地贯彻开放政策，加快对开放城市的发展，更好地发挥外引内联的两个扇面的功能，促进全国经济发展，有更现实的意义。

二

如何研究香港，研究的目的何在，持什么态度，都需要考虑。我认为，研究香港，借鉴香港，应从以下几点考虑：

（一）要充分认识香港的地位和作用。

许多专家、学者认为，今天的香港是世界性、国际性的经济城市，是国际贸易中心、流通中心、金融中心、航运中心、信息中心和旅游中心，是远东贸易空运和水运的集合点，是太平洋地区繁荣的拱顶石。其特点是面向全世界，面向国际市场。香港同世界上160多个国家和地区有贸易关系，在世界各地建立了广泛的国际商业网络。它是世界市场的一个缩影，也是世界著名的转口港。这个转口港不仅是我国内地商品的转口港，也是经济发达国家如美国、日本等国家商品的转口港。从这种意义上讲，内地商品进入了香港市场，就等于进入了国际市场。

香港的经济是富有活力的。这里既有丰富的管理现代国际贸易经济的经验，也有适应国际经济风云变幻、自强不息的经验。香港同内地紧密相联，中国同胞占绝大多数，语言比较方便，是看得见、摸得着、进得去的国际市场。特别是1997年香港主权回归祖国后，这里将成为我国的一个国际市场。

（二）要关心香港的稳定和繁荣。

香港的稳定繁荣，关系到香港、全国和世界各国的利益，对我国则更有切身利益。

要关心香港的稳定与繁荣，就应首先研究了解香港现在繁荣的因素和条件。国内外专家、学者都认为香港的经济是成功的，对香港成功的研究成了一个重要课题。各国专家对这个问题的分析，虽不尽一致，但以下几点却是共同的：一是政治稳定。第二次世界大战以后，香港邻近地区和国家，长期动荡不安，而香港在动荡、冲突、变幻、复杂的国际环境中，却长期在我国南大门保持着相对稳定的政治局面。外国财团特别是英国财团、华资（包括侨资）财团和邻近国家、地区的资金都比较放心地往香港投放和流入。特别是70年代末期，我国实行开放政策，对外国投资产生了极大的吸引力，使香港逐渐成为世界性的金融中心。与此同时，各方面的人才也大量流入。二是香港当局对经济工作采取积极的不干预政策。所谓“积极的不干预”是香港当局在经济管理上实行让市场力量充分发挥活力的原则，从而造成“适者生存”，“优胜劣败”的竞争局面。这种政策自60年代以来，虽在涵义上有某些变化，但总的指导思想还是“政府不应告诉任何商人或企业家应该或不应该干什么”，“不相信政府有任何人拥有足够的知识去确定‘发展重点’”。政府如果试图分配私营部门可用的资源和强行干预市场力量的运行，对一个经济体系的增长率，特别是一个以对外贸易为主的经济体系，通常都是徒劳无益和有害的。香港当局认为，“在本港商业社会中，成功者得享繁荣，失败者政府也无补助和支持”。“为新兴行业提供特殊优惠，只会打乱工业结构和减低

经济增长率”。香港当局为吸引外来投资，实行低税率和小范围税收政策。按现行规定，只对酒、烟、汽油、酒精、不含酒精的饮料、化妆品征税，其他产品一律免税。香港舆论称这种政策为“养鸡生蛋”政策。在香港，企业自主经营，自行扩大发展商品生产以获取利润，当局从多征收所得税中增加财政收入。三是对外贸易完全开放。港英当局实行自由贸易，自由外汇，自由企业政策，象磁铁一样，吸引着来自世界各地的工商巨贾。外商在港的机构日益增多，投资日益扩大，范围越来越广。他们既拼命争夺香港市场，又通过香港向世界各地扩展贸易，特别是竞相进入中国的广大市场。香港在各方竞争中得到引进先进技术设备方便和廉价的生活资料和生产资料。四是设备完善、服务优良的自由港。香港的港口设施完善，收费低廉，停泊、起航时间快，有一整套为进出口服务的洋行和公司，银行、航运、码头、仓库、汽车运输、保险服务、通讯设备、市场信息等等十分方便。在这里普通货轮只需停泊2.5——3天，集装箱船平均停泊时间只有13个小时。启德机场日夜通航。五是运用法制治理经济。香港随着经济的发展，逐步形成一套比较完整的经济法规，如工商法、公司法、合同法、银行法、保险法、劳工法、资产法、财产法、侵权法、船务法以及国际商业法、分期付款法、股票与黄金买卖法等等。各项经济活动都有章可循，有法可依，都受法律保障，发生经济纠纷，政府不管，而由法律裁决。六是有一套高度垄断控制的土地政策。土地是香港当局的宝贵资源。香港当局通过对土地资源的掌握利用，对全港经济施加影响，土地的买卖数量、时间、方式、价格，由当局一手包办。土地出售都有年限规定，地契上都注明用途和经营发展形式。如改变用途和经营发展形式，必须事先提出申请。所谓土地买卖实际上是一定时期内，买卖一定范围土地上的使用权或租用权，而土地本身仍归香港当局所有。香港当局运用土地资源，获取财政收入，改善投资环境，建设公共服务设施。在土地资源的利用上，根据不同地区、不同用途采取不同政策，有的价高（经济效益高的地区）、有的价低（兴建公共住宅用地）、有的授予或象征性地收费（如慈善组织、学校、医院等社会福利设施用地等）。

（三）内地和香港应广泛合作、相互支持。

香港经济研究会正在出版一本全面介绍香港的书，书名叫《东方之珠——香港》，目的是介绍香港，让人们重视香港。我们要充分利用香港的优势，支持香港的发展，主要措施应该是更加广泛地开展平等互利的经济合作。经济合作的领域应该包括贸易、投资、金融、技术、航运、旅游、信息等各个方面，通过香港，扩大出口、转口，增加创汇；通过同香港的广泛联系，更好地贯彻对外开放政策，使经济特区和开放城市发展得更快、更好，积极发挥外引、内联的两个扇面作用；通过同香港的积极合作，支持和带动内地经济的发展。

同香港的经济合作，与世界各国的经济合作有共同点，也有不同点。共同点是，必须遵守国际经济合作的惯例，严格履行协议，贯彻平等互利的国际准则。不同的是，内地同香港合作，还应在互利的原则下，相互促进，相互支持。作为炎黄子孙的港人都有爱国心，这点大家是深有感受的。内地同香港的合作，必须在互利的基础上，支持香港的发展和增强其在国际市场竞争中的地位；香港的发展和其在国际市场竞争中的胜利，也是内地的、中国的发展和胜利。这一点，我以为应该作为同香港合作中的一条经常考虑的指导思想。香港与内地

合作得越好，相互促进发展就越快。

同香港合作中的一个值得注意的重要原则，就是不要使国内的广阔市场，妨碍了香港经济面向海外、面向世界、面向国际市场的基本方向。国内市场可以作为香港经济的后盾，而不应成为香港经济的导向。香港对内地的投资，应侧重于投入到发展出口商品的原料、半成品和成品基地。内销可占一定比重，但不宜过高。内地对香港的投资应该发展，但必须保持在适当的程度，以弥补香港不足和为走向世界创造条件，切忌同香港经济挤占相争，而使香港经济界产生任何疑虑的行为。

同香港经济合作中，应该树立一个新的观念，这就是要适应香港市场变化的需要。香港的优势在于国际性、信息灵，香港的市场是服从、适应国际市场的需要和变化的。内地同香港的经济合作，必须要适应香港市场的这一特点。适应香港市场的需要，也就是在很大程度上适应国际市场的需要。适应这种需要，就可以缩短内地经济同国际经济发展的距离。自觉地树立这一观念有利于扩大同香港的经济合作，有利于提高经营管理水平，提高技术水平；也可以更自觉地执行经济体制改革和对外对内的开放政策。在这方面对外开放城市应该走在前头，率先示范，并以此为起点，培养和提高我国商品在国际市场上的竞争能力。

同香港经济合作中，还应注意谦逊态度，内地对香港的支持是全国的义务，但对香港对祖国发展的贡献也确实不小，无论哪一方不适当地强调自己的贡献，都可能引起不应有的消极反应。我认为从内地来讲，更应注意谦逊，而开放城市更应成为同香港合作的范例。

（四）要把香港作为培养掌握现代商品经济和世界经济人才的国际大学。

香港的繁荣成功，同香港当局重视人才培养是分不开的，香港当局特别重视对年青一代的培养，认为这是对香港长远利益“深具意义”的“神圣工作”，因为不惜大力进行智力投资。早在1971年香港即已实行免费小学教育，1978年，又提供免费初中教育，1981年进一步为60%的15岁青少年提供高中津贴学位，1983年又为2.8%的17—20岁青年提供接受大学教育的机会。据港英当局统计，1981—1982年度香港的教育经费达41.23亿港元，占当年政府总支出的14.8%。同期，香港各级学校学生共有140多万人，约占全港人口的27%，其中大专院校4.6万多人。此外，每年还有1.3万留学生在英、美、加拿大等国深造，每年大约有1.3万多名中专以上的专业人才毕业。目前香港大多数公司、企业的中层以上管理人员都受过系统的大学教育。此外香港当局还十分重视应用性的教学和加强工业教育和职工训练。为提高学生毕业后的实际应用能力，根据香港经济社会发展的需要和世界经济、技术、科学发展水平，香港当局不断调整、改进学校的布局、学科的设置和教学的课程，使普通教育、实用教育和技术教育密切结合，使学生掌握和应用现代科学技术。1982年香港当局成立了职业训练局，创办了5所工业学院，19个专业训练委员会，6个一般训练委员会，10个职业训练中心。各训练中心每年培训的人员有1万多人。另外，还有工业中学21所，职业先修学校121所，每年提供学位2.9万多个。除官方办的各类学校、培训委员会外，还有半官方办的香港生产力促进中心、各种专业管理协会和民办的职业教育机构，每年都培训数万名各类职业人员。由于重视人才培训，香港逐渐形成了具有较高素质的技术工人队伍和企业管理队伍，

香港经济发展的动因研究

上海市财政科学研究所 裴世安 陈坚

香港的经济是按一定的轨道运行的现代资本主义经济。近30年来，它从一个转口贸易港逐步采取更为开放的政策，鼓励外来投资，进行城市建设，已发展成为一个以加工工业为基础，以对外贸易为主导，以多种经营为特点的多功能的国际经济活动中心城市。为了探索香港经济发展的规律，从中吸取于我有用的东西，试就其发展的动因作一些粗略的剖析。

一、经济发展的阶段

香港经济发展经历了三个阶段，完成了两大转变。

第一阶段（1959年以前），在外贸上以转口贸易为中心，到1959年，才摆脱转口贸易长期占出口总量70%左右的局面，下降为30.4%；在工业结构上，处于“劳动密集型”阶段，是香港现代工业的形成时期。在此期间，主要发展了纺织和成衣工业，同时也办了一些小五金和塑料工厂。1950年仅有大小工厂500家，雇工2.5万人，至1960年，工厂发展到5,000家左右，工人增加到21万人。由于加工工业、商业和银行信用的发展，推动了公路、海港、码头和电力工程的迅速扩大，初步具备了以纺织工业为主体的现代工业经济雏形。在50年代，国民生产总值平均增长6.96%，按照“出口导向”的经济发展方针，完成了从转口贸易为主向港货出口为主的转变。

第二阶段（60年代），以出口本港产品为中心。在工业结构上，逐步转向“技术密集型”，重点发展电子、钟表、玩具和光学产品，是工业的迅速成长时期。60年代初，成立了香港工业总会和香港科学管理协会，加强对工业发展环境的指导 and 研究，到中期，成立了以基层企业为对象、以支持其发展为宗旨的香港贸易发展局、香港生产力促进局和香港出口信

对保持香港的经济繁荣、国际市场竞争能力，提高国际经济地位起了保证作用。

我们搞社会主义商品经济，搞对外开放，发展国际贸易，都感到人才的不适应，我认为把香港作为培养现代化建设人才的国际经济大学看待，是培养人才的一条捷径。应采取各种适当的方法，利用香港这个有利条件，加快实际工作人员的培养，以解决当前的人才急需，尤其开放城市人才的培养，应优先考虑。如深圳目前建成的楼房潜力不小，可否从低收费，为开放城市和其他城市、部门，利用香港的优势，培训人才提供条件；也可采取请来授课，专业实习等等办法，这方面的投入是十分合算的。

《经济研究参考资料》87·5

用保险局等三个半官方工商机构；同时成立了标准及检定、工业设计和包装三个技术中心，对香港的工业发展，从环境、生产技术和设计、品质鉴定到包装出口，进行有效的指导。到1970年，工厂发展到1.46万家，工人53万人，进出口贸易总额达54亿美元，比1960年增加2.3倍，其中港货出口20多亿美元，占出口总额的81%，比1960年增加3.3倍。出口贸易和加工工业的发展，带动了交通运输、房地产、建筑、金融和旅游业的发展，使60年代的国民生产总值平均增长10.18%。

第三阶段（70年代），围绕发展出口贸易，大量吸收外资，发展金融事业，大量采用先进技术、设备，加速产品升级换代；大量增加基础设施投资，改善投资环境；比较重视智力投资，提高劳动技能，等等，以促进各行各业的发展，使加工工业进入“定型”和渐次更替时期，形成了纺织服装、电子和钟表玩具三大出口支柱。服装业从1973年起已取代意大利成为世界上成衣出口最多的地区；港制小型电脑零件，也在世界电子工业中占优势地位；1978年玩具和钟表的出口量已超过日本，占世界首位。其工业结构在1976年以后，发展了化工产品和机械制造业，使工业逐步进入“资本密集和高度技艺”的阶段。到1980年已有工厂4.54万家，工人89万人。进出口贸易达到428亿美元，比1970年增加7.9倍。这10年内，国民生产总值平均增长8.85%。

以上两个阶段，是香港经济的“起飞”时期，使整个经济走向以金融为中心；基本上完成了以港货出口为主到国际性的经济多元性的转变，使香港经济面貌发生了根本性的变化。进入80年代以后，经济发展放缓，一般称之为起飞后的调整期，又叫“转型期”。

香港经济从渐进、起飞到大发展，反映在人均国民生产总值上的情况是：1950年人均约150美元，1971年为938美元，1978年为3,136美元，1985年为6,203美元。也就是说，从1950年起，花了20年的时间，才达到人均1,000美元，尔后，花7年时间，达到人均3,000美元，再花7年，达到6,000美元以上。这里，一方面反映出当人均达到1,000美元的时候，意味着社会经济发展已有了一定的基础，以后的发展可能要快一些；但另一方面，也反映出香港经济由于黄金、股票、外汇三大市场已发展为国际性的规模，因此，实际上已介入瓜分国际利润的行列，这是70年代以来香港经济发展的一个明显特点。

二、经济发展的动因

香港的经济的发展，除了地理位置适中、海港优良、政治稳定等因素外，主要是实行全方位开放的自由港体制，在发展“外向型经济”方面取得了成功。溯其成功的原由，既有其发自内心的动因，又有来自外部的条件，在一定意义上说，是一种特定的机遇，造就了香港经济的繁荣。

香港从1843年成为自由港的100年间，经济并无多大发展。第二次世界大战以后的几十年中，客观上给香港经济发展提供了许多有利的条件：一是战后国际市场上日用品普遍缺乏，西方和日本等各工业国正处在战后恢复阶段，不但无暇顾及东南亚地区市场，而且本身对轻纺工业品的需求也颇为殷切，这就给香港的出口贸易带来了扩展的机会；二是国民党政

权崩溃前夕，内地一部分资本家携带资金、技术、设备进入香港，为香港工业发展准备了条件；三是战后东南亚局势长期动荡不定，香港遂成为这些地区逃资的“避风港”，由于资金涌集，银行利率较低，又为香港工业的发展提供了充裕的资金来源；四是借助内地的资源、劳力、市场等优势。在长期充当内地对外贸易桥梁的同时，把内地作为它的腹地。70年代以后，我国恢复了在联合国的合法地位，并相继与日本、美国等建立外交关系，对外贸易迅速发展，这又直接给予香港经济以支持和刺激。至今，内地对港出口已占香港进口的第一位，为其提供了大量加工产品的原料和半成品，而内地又被列为港货出口的第三市场，在转口贸易中，内地也占第一位。所有这些，对香港经济来说，都是难得的机遇。

当然，香港经济的发展，自有其内在的动因，试做如下粗析。

1. 实行低税率政策，以吸引国际资本。

香港是一个地少、人多、资源贫乏的地区，唯一的优越条件是拥有深水良港，因此，港英当局历来认为只有维持它的自由港地位，使之成为“一个经济极度开放的地区，才有繁荣可言。而低税率政策则是香港实行全方位开放的自由港体制的重要组成部分，也是借以吸引国际资本的一项策略措施。香港现行税种12个，以所得税为主体税种。在流转环节，只对烟、酒、碳氢油、甲醇4种商品征税，所得税采用17%（适用无限责任企业）和18.5%（适用有限公司）两种比例税率，薪俸税和遗产税的最高累进税率分别为25%和18%，其余如物业税、印花税等，税负也甚轻微。但规费的名目却颇繁杂，体现了港府各部门的有偿服务的资本主义性质。香港的税和规费，对外来投资者采取不优惠、不歧视、一视同仁的政策。税是香港财政的主要来源，以1984/1985年度为例，税收占61.3%，售地收入占11.7%，规费及其他收入占27%。财政收入占国民生产总值的比率较低，据统计：50年代占13%，60年代占16%，70年代占17%，80年代的头五年占16%。这就表明，低税率足以保证投资者得到较多的红利。有资料反映：香港的企业，一般在3年内即可收回全部资本。

对于吸引外资，在60年代以前，还只是停留在从政策和设施上为投资者创造条件的放任态度，到70年代，鉴于发展中国家纷纷采取加速利用外资以增强自身经济实力的策略，才主动采取一些促进措施。即在1972年由港府工商署会同贸易发展局、总商会，成立了“促进工业投资统筹委员会”，于1975—1979年间，共派出25个促进工业投资代表团，到美、英、联邦德国、瑞士、荷兰和日本等国，进行游说，开展“投资外交”。同时，在1977年新辟了大埔、元朗两个工业加工区，以提供较廉价的工业用地为条件，吸引高技术的化工、机械业投资。

低税政策的吸引和“投资外交”的实施，使70年代有大量外资涌进香港。仅以工业为例，外资企业已从1971年的242家增加到1980年的449家，投资额也从7.6亿港元，增加到2.49亿港元。而这些增加资本的投向，大都在“资本密集和高度技艺”的部门，从而使香港的工业结构趋向“多元化”，进一步增强了港货的出口竞争能力。

2. 及时采取政策措施，改善宏观经济环境，以诱导经济发展。

长期以来，香港根据“出口导向”方针，坚持以出口贸易带动全部经济活动，以进养出，为出口而进口，实现出口增值。由此而逐步形成一整套社会政策、经济法规和管理措

施，诸如自由贸易、自由经营、自由竞争以及低税率、高地价等等。由于它是一个全面对外开放的地区，因此，它的工业、外贸、金融、旅游、文化交流等都与世界的经济、科学、文化发展保持着紧密的联系，它的完善的市场机制与世界市场保持协调和谐。在那里，政府对于社会经济活动，是依靠市场机制的“隐蔽手”，而不是依靠行政的“官僚手”来进行干预的。在宏观上，运用各种经济法规，及时进行调节；在微观上，采取“不干预主义”放任自流，企业赚了钱，除了缴税，都归自己，赔了本，自己倒霉，与政府无关，是完全的商品经济运行机制。

香港当局对于诱导经济发展，在宏观上所采取的政策措施，比较及时，这从如下实例中可以看出一个大概。

例一：1965年，香港发生银行挤兑危机以后，当局采取暂停签发银行牌照的措施，结果持牌银行由85家逐步缩减为1969年的73家，稳定了银行信用。到1978年，为了发展金融事业，又重新签发银行牌照，至1980年，银行扩展为113家，其中外资41家；财务公司302家，大部属外资；另有108家外资银行在港设立办事处；保险公司也成倍增加，至同年5月，香港注册银行资产为400多亿美元，吸收存款总额近300亿美元，一跃而成为亚太地区的主要国际金融中心。与此同时，对一些倒闭的金融机构，则采取及时接管的做法。如1980年接管恒隆银行，1985年又接管海外信托银行及其附属机构（香港工商银行）等，保护了存款人的利益，维护了香港金融中心的形象，也减少了西方某些国家经济不景气给香港带来的冲击。

例二：1971年英镑区解体以及1972年英镑自由浮动以后，为推进香港金融市场国际化，当局决定，港元同美元挂钩，并随美元自由浮动。1973年解除一切外汇管制；1974年撤销黄金、钻石、硬币进出口管制；同年11月又宣布港币与美元脱离挂钩。上述一系列措施，使香港的外汇市场，一步步走向全面开放，进出不受限制，资金来去自由，外汇自由买卖。至1985年外汇市场的成交量，每天已达50亿美元。如此兴旺的外汇市场，显然是抓住时机，采取宏观决策所带来的结果。

例三：80年代初期，香港曾面临存款外流的威胁。为制止事态发展，于1982年和1983年先后取消了外币和港币的利息税，从财政上看，减少了一宗收入，但从经济上看，不但有效地稳定了存款，而且消除了一次可能产生的金融风潮，所得大于所失。这也是运用宏观决策为经济服务的一个例证。

3. 实行“不干预主义”政策，促进企业在竞争中形成适应国际市场的工业结构和三大支柱产业产品。

香港是个弹丸之地，本地市场微不足道。政府对企业实行“不干预主义”，以推动企业自由竞争，使之在世界经济的隙缝中求生存、找出路、谋发展，在竞争中增强企业对于国际市场的适应能力。因为香港经济是在本地市场饱和的情况下，被“迫”走上“出口导向”之路的。而自然地形成在国际市场上有竞争能力的纺织服装、电子和钟表玩具三大类支柱产业产品，则是香港加工工业能立足世界市场的根本依靠。

为适应国际市场的需要，香港工业有如下经营特点：

一是部门集中，结构单一。上列三大类行业的职工约占工业总人数的一半以上，产品占

出口总值的七成以上，其中纺织服装占半数。这些企业的专业化程度和生产效率都比较高。

二是规模小，创汇多。经过竞争的筛选，出现了工厂规模愈来愈小，而平均每家工厂所提供的出口值却越来越大的情况。据统计：1950年香港每家工厂平均为55人，1960年为45人，1970年为36人，1980年只有20人左右；而每家工厂的平均年出口值，1960年为60万港元，1970年为84.5万港元，1980年已超过130万港元。以1980与1960年比较，每家厂的人数减少一半以上，而出口值却增加1倍以上。

三是适应性强，调头快。表现为不断推进产品更新换代，迎合市场变化潮流，随时调整品种、批量和价格，做到设计快，投产快，转产也快。一个新电子产品的制造时间，美国要8个月，日本要5个月，而香港平均不到3个月。

四是不惜重金购买新技术、新设备，重视开发新产品、新款式，着力提高技术水平和降低成本。

五是珍惜产品信誉，重视市场调查等等。以其独具的灵活和弹性经营，取得国际市场上的有利地位。

4. 金融业与房地产业结合和实施高地价政策，以刺激经济发展，充裕政府财源。

70年代大量外资涌入，金融业支持房地产业，带动建筑业，使地价急剧上升，售地收入大幅度增加，财政充裕，扩大基础设施，又给当局推行高地价政策创造了条件。

香港的土地全归港英当局控制，称为官地。所有官地均以官契方式批租使用。其土地政策是：按照经济原则，实行“公开拍卖，价高者得”。同时，一面采取填海造地办法，扩大土地；一面推行“土地回收”计划，以立法形式强行征用农地和住宅地。由于推行高地价政策，地价猛涨。1979年的工业用地价格约为10年前的12.5倍，或20年前的133.5倍。同年11月26日柴湾的一块工业用地的成交售价为每平方米5,905美元，创历史记录。由于地价猛增，70年代的售地收入约占全部财政收入的21.5%，其中1980/1981年度为107.7亿港元，占财政收入的35.6%，成为充裕财政的重要来源。

5. 运用公共财政资源，扩大基础设施投资，以改善投资环境。

香港财政实行统收统支，收支平衡，逐步积累，逐年储备的原则。由于经济迅速发展，财政收入成倍增加，60年代岁入总计181.77亿港元，70年代为938.26亿港元，80年代头5年为1,695亿港元，也即70年代比60年代增长5倍多，近5年又比前10年增长80%。战后，除1959年、1965年、1974年3个年度有少量赤字外，到1980年累计盈余160亿港元。由此可见，香港的财政收入来源是稳定的，增长较快，积余也较多。

其财政支出的大体结构是，用于经济、社会、公共服务的支出约占全部预算支出的85%，其中教育占15%左右，而用于一般服务（包括行政、治安、防卫）的支出仅占15%。

在70年代，采取由官方筹措和带动私人发展计划的办法，扩大城市公共设施投资，其中包括为缓和居民住房紧缺而拟订的“10年建屋计划”；兴建和扩建葵涌集装箱码头；现代化地铁和广九铁路改建为双轨电气化；开凿海底隧道及狮子山隧道；以及大规模开发新界的工业卫星城市。其资金来源，主要依靠自身的公共财政资源，这与南朝鲜靠借外债搞基础设施的情况是截然不同的。基础设施的完善，既有利于改善投资环境，又有利于提高香港的地

价；既促进了经济的繁荣，又为财政开辟了收入来源。

三、经济发展中的问题

香港经济在取得奇迹般的生长的同时，也暴露了它固有的脆弱性和不稳定性。从1981—1985年平均增长只有4.5%的相对偏低增长率的情况来看，香港经济已出现进入低增长速阶段的趋势。主要存在下列问题：

1. 保护主义的冲击，使香港在出口贸易上碰到困难。一是体现保护主义的美国“詹金斯”提案的压力；二是亚洲“四小”之间以及其他一些新兴工业化国家和地区在世界市场上的竞争日益激烈；三是港货成本高，技术基础相对较差；四是80年代以来企业的固定资产投资相对减少，这就影响它在国际上的竞争能力。

2. 经济结构不合理，产业结构失调。第三产业中的金融业特别是股票、外汇、黄金三大市场的畸形发展，一方面给香港经济带来表面的繁荣；另一方面由于金融资本流动性大，给整个经济带来极大的不稳定性。在工业结构上，仅局限于发展轻纺加工工业，且原料大都依赖于国际市场，这就显示了它的工业的脆弱性。一旦世界经济发生大的动荡，香港经济必将受到大的冲击。

3. 投机风盛行，加剧了香港经济的寄生性。金融业的急剧膨胀和制造业的相对压抑，给香港经济蒙上趋向投机的阴影。70年代以来，第三产业服务行业已稳定地占整个国民生产总值的60%以上；制造业由1970年的31.3%下降到1982年的21.8%，而同期的金融业、地产业等则由14.6%上升到22.1%，在此期间，生产总值增加2.5倍，制造业增加2倍。制造业的相对下降，表明了社会资金的流向。金融业与制造业此起彼落的变化，一直是香港经济界激烈争论的课题。金融界认为，地产和股票市场的兴旺正好表现香港经济的灵活特色；但实业界则坚决要求当局采用行政手段来压抑金融业的投机并扶助制造业的发展。而事实上，资本市场与银行过分侧重于房地产的投机和助长股市的畸形发展，已经造成对制造业投资兴趣减弱和经济滞胀的局面，从而加深了香港经济的潜在危机。

四、简 略 的 结 语

研究香港，是为了从中吸取于我可用的东西。但从其经济发展的条件和动因来看，它是在特定的环境和机遇中繁荣起来的现代资本主义经济的典型，带有浓厚的殖民地经济的痕迹。因此，我们既不能做机械的类比，更不宜照搬照套，例如在资金、外汇、黄金自由进出以及股票、外汇、黄金、房地产等市场的全方位开放的自由港体制，都与我们的情况不同，也是无法仿效的。但我们从中也得到了启示，例如香港在发展外向型经济中，形成三大出口支柱产品，使其能立足于国际市场。联系国内的实际，对于开放城市来说，是否也应有计划地确立若干个能打入国际市场的“拳头产品”。这个目标一经确定，就要从资金、技术、信息等方面，有一定的投入和规划。同时要改变目前单纯考核每年出口“额”增长的观点。至于“本地（或本国）市场饱和”是不是发展“外向型经济”的基本条件，则是一个有待于进一步思索和探讨的问题。

香港在西太区的经济竞赛

〔香港〕王佩仪

一、西太地区的经济竞赛：

西太平洋地区的经济发展，向来惹人注目。

1986年底，澳洲政府调查报告预测，西太平洋国家和地区包括日本、南朝鲜、香港、台湾、菲律宾、泰国、马来亚、新加坡等地未来四年每年平均经济增长将达7%。从出口总值、外贸盈馀、对美贸易、盈馀，对日贸易逆差，及经济增长率等方面观察日本、台湾、南朝鲜、香港、及新加坡这五个西太地区工业国家及地区目前的经济情况（见表一）。

表一：1986年日本与四小龙经济发展表（单位=亿美元）

国家或地区	项目	出口 总值	外贸 盈馀	对美 顺差	对日 逆差	经济增 长率 (%)
日本		2090	827	514.8	--	2.5
台湾		640	156	136	-35.04	10.8
南朝鲜		347.10	31.20	74.10	-54.50	12.2
香港		354.52	0.73	81.26	-55.77	8.7
新加坡		202.94	-23.42	14.33	-34.71	1.5

1.从出口总值看：

日本居首，台湾次之。1986年日本出口总值为2,090亿美元，台湾640亿美元，香港354.52亿美元，南朝鲜347.1亿美元，新加坡442亿新元（约202.94亿美元）。

2.从外贸盈馀看：

以日本居首，台湾次之。1986年日本外贸盈馀高达827亿美元，台湾156亿美元，南朝鲜31.2亿美元，香港仅得

0.73亿美元。而新加坡有51亿新元（约23.42亿美元）的贸赤。

3.从对美贸易盈馀看：

日本居冠，台湾次之。1986年日本对美贸易顺差达514.8亿美元，台湾136亿美元，香港81.26亿美元，南朝鲜74.1亿美元，而新加坡是14.33亿美元。

4.从对日贸易逆差看：

“四小”对日本均呈巨额贸差。1986年香港对日贸赤55.77亿美元，南朝鲜54.5亿美元，台湾35.04亿美元，新加坡34.71亿美元。

5.从经济增长率看：

以南朝鲜居首，台湾次之。1986年南朝鲜经济增长率为12.2%，台湾10.8%，香港8.7%，日本2.5%，新加坡1.5%。

从上看，在“四小”的竞赛中，新加坡落后了；香港仍在艰苦挣扎；台湾、南朝鲜透过政府辅助转向技术密集型工业及发展长期工业投资策略，经济正大幅向好，但南朝鲜的成

绩，仍比不上台湾。在亚洲太平洋地区内，日本经济稳居首位，亦是公认的世界经济强国。日本62.2%的外贸盈余来自对美顺差，而对“四小”贸易，亦有180亿美元可观的进帐。台湾外贸盈余的87.2%来自对美顺差，可见对美国市场依赖甚大。南朝鲜在美国赚来的钱，73.5%用来填补了对日贸易差，新加坡从美国赚来的钱，还不足以填补对日逆差。但新对日贸易赤是四小中最低的。香港对美的顺差，68.64%补填了对日逆差，25.84%补填了对台逆差之后，便捉襟见肘，对南朝鲜、新加坡的贸易赤，尚须利用其他收入补填，此外，香港对日的贸易赤，为“四小”中最高者。

表二：1986年香港对西太四个国家或地区的贸易赤表（单位=亿美元）

国家或地区	日本	台湾	南朝鲜	新加坡
贸易赤	-55.77	-21	-5.76	-3.63

“四小”之间的彼此竞争，以求在国际贸易竞赛中胜出；因而生产技术逐次升级，是无可避免的必然过程，而日本的中低档次生产设备正好填补了这些近乎真空的市场，赚取了可观的利润。“四小”在对美贸易所赚取的巨额

顺差，大部份用来补填了对日的贸易赤，致使西太区的国家及地区，仿如日本的“利润海绵”，它们所努力吸取的利润，都回收于日本，在某种意义上看西太区的“四小”，仿如是“日本的海外经济分部”，这不能不承认是日本经济成功之处。所以，“四小”所赚取的是“分工利润”，虽然，这样已经刺激及带动了“四小”的内部经济。目前，南朝鲜、台湾、新加坡由政府制订政策，协助工业逐步发展高科技工业、技术密集型工业，及工业设备生产，一方面致力于市场及产品多元化，一方面供应国内市场的需要。香港在政府的积极干预政策下，缺乏资金及科研力量来发展高科技及科技工业，目前只能寻求市场多元化，特别希望打入日本市场，以平衡对日逆差。但是，这究竟不是治本之道。

从“四小”经济发展的困境看，目前“四小”的愿望是“两个摆脱”：

1. 摆脱对日的巨额贸易赤；
2. 一方面保持美国市场，一方面摆脱对美国市场的过份依赖。

要达到第一个愿望，“四小”应要大幅度减少进口日货或开拓日本的市场，要达到第二个愿望，“四小”应注意分散市场。但是，这两个愿望，从目前的形势分析，却是不容易达成的：

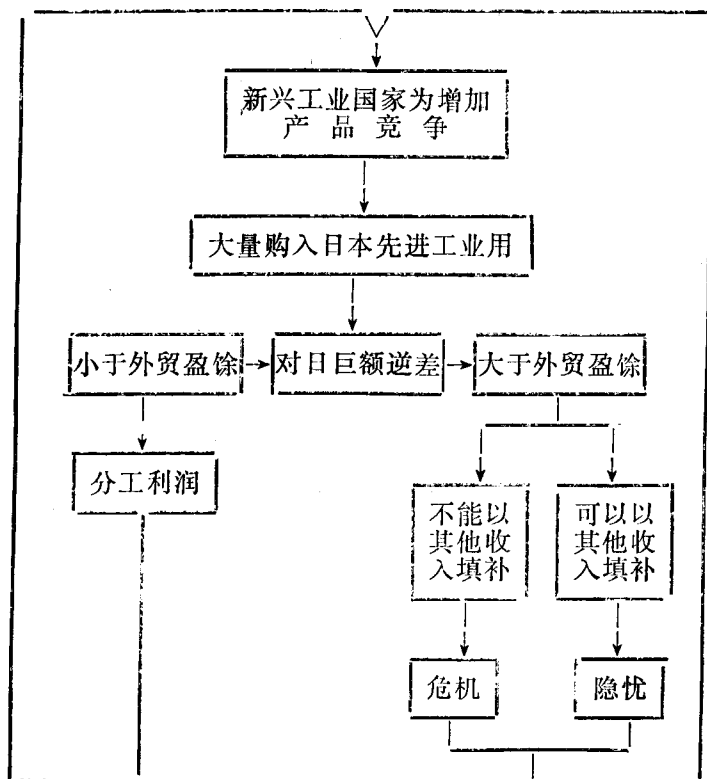
(1) “四小”如要减少进口日货，在没有新进口市场以替代日本的生产设备及先进产品市场之前，或能自行生产机器与配件，以逐渐取代进口之前，“四小”为增加产品的竞争力而被迫生产设备升级，添置先进机器及设备，则大幅度减少日货进口短时间不能做到。至于开拓日本市场，由于日本市场仍是保护主义色彩浓厚的市场，而部份日人对外国货品带有民族主义的排拒，故开拓日本市场的工作艰巨。

(2) “四小”如要分散市场，则开拓新市场亦势将形成另一场竞争。而先进国家的市场容纳量渐趋饱和，贸易保护主义壁垒森严，虽有自由公平的交易。“四小”虽然正努力开拓新市场，但面对的压力不少。

由此可见，为要提高国际竞争力，“四小”必须购入在西太区执首位的日本先进工业用

产品来保证自己的工业产品的品质及发展新品类，致力使产品赢得一定的市场。当出口增加并有贸易盈余时，如果外贸盈余小于对日逆差而其他收入（如无形贸易）不能填补，则“四小”的经济终究隐存危机，如果其他收入可以补填对日贸易差，亦捉襟见肘，终究有隐忧。如果外贸盈余大于对日逆差，亦仅可以暂松一口气，但未可以全轻松下来；因为“四小”努力所赚取的“分工利润”，不容易平衡下一轮竞争所带来的压力。国际市场上的竞争是连绵不断的，在西太区内，这种循环的运作周而复始，循环不息；笔者称之为“利润海绵”式的循环运作。（见表三）

表三：“利润海绵”式的循环运作表



近年来，台湾、南朝鲜由政府策划、资助或贷款，要求企业发展进口替代的“工业用品本地化”的政策，及努力开拓市场的策略，使两国逐渐达到“两个摆脱”的愿望，为新兴工业国家对付类似危机寻求出路提供了经验。香港地处太平洋盆地中，亦在国际市场内，为求生存，无可避免必须参与这场西太区经济竞赛。在西太区内，香港是不代表国家的地区选手，没有得到国家的悉心保护，必须自助自强；在“四小”中，它又是唯一没有工业辅助政策的地区，必须自生自存。虽然它今日的成就，包含了香港人许多心血、努力及辛酸；但是，时至今日，它的经济前景，仍然隐忧重重。

首先对日的年年贸易，是不容忽视的。如果对比近十年香港对美外贸盈余及对日贸易逆差，可以看到香港从美国所赚来的钱，在1984年以前还不足够填补对日的贸易差（见表四）。自1984年起的三年来，这情况是略有起色，但不等于危机消失；因为香港对台湾、新加坡、及南朝鲜的外贸赤字，十年来有增无减。香港十年来对这三个国家的进出口总额，由近四倍（对新加坡）至七倍多（对台湾）剧增（见表五），可见香港除对日本外，对台湾、南朝鲜及新加坡的进口依赖均过重，这当然是由于香港的自然资源缺乏，加上工业用的半制品、零件、配件及机器等均需外求。这些存在着的客观条件的局限而形成的后劲不足的情况，使香港人辛苦缔造的经济繁华的缤纷色彩，显得“华而不实”。

表四：1977—1986年香港对美贸易顺差及对日贸易差表

(单位=亿港元)

年份	1977	1978	1979	1980	1981
对美顺差	83.42	88.38	104.27	124.66	195.43
对日逆差	-88.22	-102.67	-141.87	-211.14	-263.98

年份	1982	1983	1984	1985	1986
对美顺差	213.79	326.51	491.06	504.96	633.83
对日逆差	-258.07	-332.47	-428.36	-433.84	-435.10

表五：1977年及1986年香港对日本、台湾、南朝鲜、新加坡进口总值表(单位=亿港元)

项目	年份	1977	1986	增幅(倍)
对日本进口总值		115.47	563.98	4.88
对台湾进口总值		32.54	239.77	7.37
对南朝鲜进口总值		16.82	109.70	6.52
对新加坡进口总值		28.88	108.82	3.77

资料来源：整理自香港一九七七及香港一九八六（香港政府出版）

业主要生产中低消费品，而香港经济成功之处在于使这些中低档次消费品为高消费市场（如美国及部份西欧市场）所接受。然而，香港短期内最大的忧虑是：

1. 香港最大的消费市场——美国——因贸易差而建筑了重重保护壁垒；加上许多论者预测在未来二三年间，美国将面临经济大衰退的局面，也就极可能造成1990年的香港经济的可能波动。

因此，香港减少对日本、台湾、南朝鲜、新加坡及其他地区的工业用料及用品的进口依赖，短期内是不容易实现。由于自产工业用料及用品的投资过大，亦有客观的限制，香港的中小型企业系不感兴趣。另一方面，香港近年来努力开拓新市场已渐见成效，在“四小”的市场开拓竞赛中争得了席位；但是，香港的工业实力比台湾、南朝鲜逊色，故这竞赛带来的压力越来越大。总之，香港要达到“两个摆脱”的愿望，目前并不容易，归根究底，是由于香港经济越来越明显地显得后劲不足。

二、香港工业发展的出路：

目前，有些论者认为：1997年无论对港商或外商都可能是一个心理关限；而1990年因外国经济衰退及97年限将至，可能带来香港的另一次经济波动。但是，笔者认为：香港经济的隐忧，主要是来自本身在国际经济竞赛中的后劲不足。香港工