

STORY

智 慧

故事会

刘 烨/主编 珍藏版

受用无穷的80个
财富故事

读故事长见识，
读故事懂道理：
小中见大，
平中见奇，静中见智……
本书能带给你
意想不到的收获。



中国言实出版社

智 慧

故事会

刘 烨/主编

受用无穷的80个财富故事



中国言实出版社

图书在版编目(CIP)数据

受用无穷的 80 个财富故事 / 刘烨主编.

- 北京 : 中国言实出版社 , 2006.4

(智慧故事会)

ISBN 7 - 80128 - 777 - 0

I . 受…

II . 刘…

III . 故事 - 作品集 - 中国 - 当代

IV . I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 012294 号

出版发行 中国言实出版社

地 址 : 北京市朝阳区北苑路 180 号加利大厦 5 号楼 105 室

邮 编 : 100101

电 话 : 64924716(发行部) 64890042(编辑部)

网 址 : www. zgysebs. cn

E - mail : zgysebs@263. net

经 销 新华书店

印 刷 北京市铁成印刷厂

版 次 2006 年 4 月第 1 版 2006 年 4 月第 1 次印刷

规 格 880 × 1230 毫米 1/32 28 印张

字 数 628 千字

定 价 64.00 元 (全 4 册)

前　　言

故事里的事说是故事是也不是，说不是也是。所谓故事，过往之事也。岁月的车轮辗过，沉淀风化，以历史的方式留存故事；三十年河东，三十年河西，启迪智慧的哲理故事应运而生；芸芸众生，红尘滚滚，总有一些事情让我们永远感动；日出而作，日落而息，有一些经验和事迹总能让财富增加高度。一个故事就是一次转机，一个故事就是一种人生，故事的寓意往往引发人们许多的思考，同样的故事不同的人会有不同的感悟或觉醒。

故事的讲与听就像品尝一杯美酒——芬芳浓郁而耐人寻味；味美纯正而醉人心扉。故事折射人生百态，引导我们感悟生命的华彩乐章，给我们以智慧和启迪。

读《智慧故事会》丛书，我们可以从精妙的生活故事中提炼出生活的哲理，也可以从典故、寓言、名人轶事中阐发、升华出发现和感受。本套丛书包括《感动一生的 70 个人生故事》、《受用无穷的 80 个财富故事》、《荡气回肠的 90 个历史故事》、《启迪一生的 100 个哲理故事》。

《受用无穷的 80 个财富故事》告诉我们：不要羡慕成功的财富，真正要羡慕的是使他们拥有财富的素质。因为，财富的贫穷是一时的贫穷，素质的贫穷才是一生的贫穷。

在渴望财富、渴望成功的滚滚人潮中，有一些人似乎是天

前

言



受
用
无
穷
的
80
个

财
富
故
事



赋异禀，他们傲视群雄，风雷不惊，如履平地般攀上了财富之巅。他们的创业精神已经成为创业者的财富榜样；他们的创业故事更因为具有可模仿性、可借鉴性，而成为普通人致富的启蒙教材。《受用无穷的80个财富故事》一书讲述的财富故事，与一般冗长的人物传记大有不同。书中的每一个主人公、每一篇文章都有不同的主题，或创业手段，或管理模式，或理财观念，或营销技巧……一篇篇引人入胜的故事，一个个鲜活的实例，把人生、事业、财富紧密地联系在一起，让读者爱看易懂，在潜移默化中接受新思维、新观念。

目 录

前言 1

一 财富老总的创业故事

财富老总们拥有亿万的财富，他们的创业故事无时无刻不在提醒着我们：一个人由穷变富的主动权就在自己手中。财富的贫穷是一时的贫穷，素质的贫穷才是一世的贫穷。所以，不要羡慕他们的财富，真正要羡慕的是使他们拥有财富的素质。

1. 希尔顿的聚财经营	2
2. 何恩培的 IT 成功之路	5
3. 具有狼一样冒险精神的张思民	8
4. 吴一坚在苦难中进取	12
5. 陈丽华艰辛异地寻紫檀	16
6. 罗忠福的实干精神	18
7. 两年成就了一个亿万富翁	20
8. 小凉皮做成了大生意	23

二 我的第一桶金

对大多数想创业的年轻人来说,他们有的是热情、书本知识,缺少的是经验、资金。而资金往往是创业所必需的,所谓初次创业成功就是掘到第一桶金。有了这第一桶金,加上掘金过程中积累的经验,创业之路就开始步入了正轨。

9. 野花赚来第一桶金	28
10. 王玉锁的第一桶金	32
11.《福布斯》漏网富豪	34
12. 摩根如何赚取人生的第一桶金	36
13. 王永庆的第一桶金	39
14. 12 只野鸡蛋成就一个百万富翁	42
15. 200 元起家打出一片天地	45

三 我的理财观

理财是现代生活的一部分,因为我们一生都无法与金钱脱离关系。而要理好财,就须像理财顾问一样,要做好计划,并持续不断地去执行并改进,才能从理财中获益。一般而言,理财应该能达到下列目的,才算理得好:可以不断增加收入;能够减少不必要的支出;可以提高个人或家庭的生活水平;可以储备未来的养老所需。

16. 小心“白骨精”成“白骨尽”	48
17. 世界首富的理财之道	50
18. 洛克菲勒勤俭致富	52
19. 霍华·休斯的理财观	54
20. 崇尚节约的萨姆·沃尔顿	56

四 知识创业

培根说：“知识就是力量。”知识是能够教会人们掌握生活技能，并克服种种困难，从而使人们充满自信的力量。同样，知识也是财富的源泉，它直接引导人们如何获取财富，尤其是在现代社会的激烈竞争中，它更是商海的一盏长明之灯，指引人们前进的方向。

21. 激活沉睡网络的奇才	59
22. 邱虹云等四学子“全力”打天下	63
23. 林炜一项专利转让 700 万天价	66
24. “疯狂英语”李阳	70
25. 年青富翁中的佼佼者	74
26. 自学成材的典范麦必达	78
27. 亚洲数字英雄孙正义	82

五 空手套白狼

“空手套白狼”即采用我们通常所说的“空手道”的方式来致富。“空手”，顾名思义，即手是空的，意思是资金相对较少，

但是，操作者必须脑子里富有知识和智慧。因为他人是用手里的资金去赚钱，空手道者则用自己脑中的知识、智慧去致富。因此，只有将眼光敏锐、头脑灵活、经验丰富、胆识过人四点集于一身之时，才能靠空手道谋富制胜。

28. 福勒神话般的创业史	86
29. 丹尼尔·路维格奇计致富	89
30. 捡出一家工厂	91
31. 角荣赤手空拳打天下	93
32. “倒爷”的生意经	95
33. 地产大王唐纳德·特朗普	98
34. 图德拉“换亲”渔利	100
35. 巧用时间差	102
36. 见村善三无本生利	104
37. 豪富奥纳西斯的空手道	106

六 不一般的管理

超强的管理能力，是一个欲成大事者在创业过程中不可缺少的，许多成功者都具备这一能力。管理，不是越权，而是在自己工作的方法上、思维上的超越，在自己工作精神上、素质上的超越。要做到杰出管理，必须多在自身的思维、方法上多下功夫，真正做到“换脑筋，想办法，干实事”，以管理激活企业效益！

38. 本田宗一郎的制胜法宝	109
----------------	-----

39. 管理顾问柯维	112
40. 赫斯的“竞争”管理	115
41. “倒金字塔”管理	118
42. 小沃森挽留对头	121
43. 斯隆的“分散经营、协调控制”原则	124
44. 康塞汀的鼓动法	126
45. 查理·里德安慰员工	128
46. 保罗·高尔文的拢心术	130
47. 玛丽·凯的“沟通式”管理	132
48. 克罗格的特色管理	136

七 不一般的营销

对于任何经商的人而言，要想在激烈的市场竞争中占有一席之地，就必须将自己的产品销售出去，收回货款，获取利润。同时，还应该想方设法扩大销售，使销售额不断增长。营销是利润的“发动机”，是竞争的“金钥匙”。

49. 事业从推销员开始	140
50. 超越 24 小时的推销	142
51. 乔·吉拉德的推销秘诀	144
52. 一杯咖啡 5000 日元	146
53. 布贩路德华	148
54. 罗宾和“幸运糖”	150
55. 油漆店赠刷子	152

八 头脑决定财富

顽强坚韧的个性，必备的知识与才能，以及正确巧妙的思考技巧，对致富而言，无异于机器内部的硬件。大多数人并不缺乏知识与才能，但却没有一个正确巧妙的思考技巧，这正是他们没有创造出财富的原因。拿破仑·希尔说：“思考即财富。”

56. 周玉凤的生财之道	155
57. 一则新闻造就成功	157
58. “擒贼擒王”的策略	159
59. 卖水赚钱的亚默尔	160
60. 酒吧式影院	162
61. 植树留念救活了山本旅馆	163
62. “拍立得相机”的奥秘	165
63. 用小鱼钓大鱼	167
64. 霍英东的奇妙思维	169

九 勇气铸就梦想

付出才有回报，没有艰辛的付出，就不会有甘甜的收获。一个不停奋斗、直面生活的人，生活给他的回报，必定也是丰厚的。这还不是他们所得到的全部，他们得到了比物质更重要

的经验：“每一次挫折都伴随着一颗同等利益的成功的种子。”

65. 不断进取的王文京	172
66. 只要不断进取，便没有“不可能”	174
67. 下岗创富不是梦	177
68. 艾柯卡背水一战	180
69. 克莱门提·史东的勇气	182
70. 刘建不怕吃苦的精神	185
71. 5000元创造奇迹	188
72. 擦鞋擦出600家连锁店	191
73. 屡败屡战的黄宏生	193

十 现代社会最佳理财组合

一个企业的所有者，总是将所得盈利进行再投资，扩大再生产，以发展他的事业。一个人也一样，他的财产增长，取决于他的能力以及他是否愿意将他的部分收入进行再投资。这种投资可以采取多种形式：保险、租金、股票、公共债券……

74. 到邮市去淘金	196
75. 玩热带鱼玩成小老板	198
76. 理财专家自己如何理财	200
77. 一个打工仔投资基金的故事	202
78. 存款5万的稳健理财方案	204
79. 爱上国债	206
80. 小L的幸福期货人生	209



一 财富老总的创业故事

财富老总们拥有亿万的财富，他们的创业故事无时无刻不在提醒着我们：一个人由穷变富的主动权就在自己手中。财富的贫穷是一时的贫穷，素质的贫穷才是一世的贫穷。所以，不要羡慕他们的财富，真正要羡慕的是使他们拥有财富的素质。

财
富
老
总
的
创
业
故
事





1. 希尔顿的聚财经营

希尔顿询问员工：“你认为还需要添置什么？”员工们回答不出来，显然是觉得条件已经很好了。他笑了，说：“还要有一流的微笑！如果是我，单有一流的设施，没有一流的微笑，我宁愿去住那种虽然地毯陈旧些，却处处可以享受到微笑的旅馆。

1887 年的圣诞之夜，康拉德·希尔顿出生在美国新墨西哥州圣安东尼奥的一个挪威移民家庭。希尔顿上中学的时候，每当放暑假便到父亲的小杂货店里帮忙，他对做生意、接待顾客特别感兴趣。他从新墨西哥州矿冶学院毕业后，父亲把小店交给了他。希尔顿把小店经营得红红火火。

1919 年 1 月，希尔顿的父亲车祸去世。他安葬了父亲，处理掉小店，决心干点大事。母亲鼓励他离开小镇，到大地方去闯世界。

希尔顿怀揣 5000 美元，只身来到了德克萨斯州，他做了一项投资，果断地买下了他的第一家旅馆——梅比莱旅馆。

他苦心经营，很快，他的旅馆资产达到了 5100 万美元。他欣喜而自豪地将这个成绩告诉了母亲。

希尔顿的母亲听完后，淡然地说：“照我看，你跟从前没有两样，不同的是你已把领带弄脏了一些而已。要想成大事，你必须把握住比 5100 万美元更值钱的东西。”

“那是什么？”

“除了对顾客诚实以外，还要想方设法让每一个住进你旅馆的人住了还想再来住。你要想出一种简单、容易、不花本钱而行之长久的办法去吸引顾客，这样你的旅馆才有前途。”

母亲的话很简单，却让希尔顿苦苦思索。

究竟有什么办法让顾客还想再来住呢？

简单、容易、不花本钱而行之长久的法宝应该具备什么样的条件呢？

希尔顿冥思苦想后，终于想到，那就是微笑。只有微笑才能发挥如此大的影响力。

第二天，希尔顿上班后的第一项工作，便是把手下的所有雇员找来，向他们灌输自己的经营理念：

“微笑——记住喽。我今后检查你们工作的惟一标准是，你今天对客人微笑了吗？”

他又对旅馆进行了一番装修改造，增强了接待旅客的能力。依靠“你今天对客人微笑了吗？”的座右铭，梅比莱旅馆很快便红火起来。

希尔顿又萌发了新的创业冲动：要建造一座拥有“一流设施”的以他自己名字命名的大饭店——希尔顿饭店。

1925年8月4日，“达拉斯希尔顿饭店”竣工。

“一流设施，一流微笑”，希尔顿的创业之路越走越宽。

1929年，艾尔帕索希尔顿饭店完工。就在这时，美国历史上规模较大的一次经济危机爆发了。很快，全美的旅馆酒店业有80%倒闭，希尔顿旅馆集团也深陷困境。

如何战胜危机、渡过难关？

“微笑还管用吗？”有人问。

希尔顿仍然依靠他那“你今天对客人微笑了吗？”的座右

财富老总的故事





铭。他信心坚定地奔赴各地，鼓舞员工振作精神，共渡难关，即使是借债度日，也要坚持以“一流微笑”来服务旅客、赢得旅客。他不厌其烦地向他的员工们郑重呼吁：万不可把心中的愁云摆在脸上，无论面对何种困难，“希尔顿”服务员脸上的微笑永远属于旅客！

希尔顿的座右铭变成了每一个希尔顿人的座右铭。希尔顿饭店服务人员始终以其永恒美好的一流微笑，感动着四面八方的宾客。希尔顿顺利地渡过了1933年最困难的难关，逐步进入黄金时期。他很快又买下了艾尔帕索的“北山旅馆”和朗浮城的葛莱格旅馆，并添置了许多一流设施。

“一流设施，一流微笑”支持希尔顿的事业蒸蒸日上。

20世纪50年代，希尔顿已不满足于仅仅在美国本土创业。他又在全世界营造自己的“旅馆帝国”。马德里、墨西哥城、蒙特利尔、柏林、罗马、伦敦、开罗、巴格达、哈瓦那、曼谷、雅典、香港、马尼拉、东京、新加城……希尔顿饭店相继开业。截至20世纪70年代末，希尔顿在全世界大都市所拥有的饭店，已有近百家。

1979年，92岁的世界“饭店帝王”、拥有数十亿美元资产的康拉德·希尔顿离开了人世，留下了遍布世界的“一流设施，一流微笑”的希尔顿饭店。



2. 何恩培的IT成功之路

坚持，忍耐，宽容，细心，有人情味，这些并不深奥，但真正做到是很不容易的。何恩培高就高在这里：别人不一定能做到的，他做到了，所以他获得了成功。

1969年7月，何恩培出生于四川大竹，1988年考入华中理工大学固体电子学专业，1992年被保送本校续读研究生。然而，令人没有想到的是，被保送没几天，何恩培就带着几个同学承包了武汉著名的电脑一条街上的武汉高科公司系统工程部，开发电脑印章系统、电脑免疫系统。他的第一笔投资是1000元，是向父母借的。

那时的高校还没兴起“创业潮”，一切活动都是瞒着学校干的。一段时间后，生意开始盈利了，他们又滚动投资，生意越做越红火。一年多后，他们共赚了23万元。

1995年研究生毕业时，学校决定保送何恩培去日本读博士，何恩培婉拒了。他认为，所谓人生智慧，首先表现在抉择之中。研究生毕业后，何恩培先后在深圳华为、珠海南科工作过，刚开始每月工资1200元，不够花，还得向公司借。但他从不向老板提工资的事；而是积极为公司解决问题，以工作成绩来证明自己的能力和价值。半年后，他就成了公司的高级主管之一，年薪涨到8万元，公司还给他配了车，给了他一套房子。

1996年，他被珠海市评为“珠海市优秀中方干部”。功成