

超值白金版

29.80

培育无数社会精英的世界顶级成功智慧课

# 哈佛情商课

# 哈佛智商课

# 哈佛财商课

## ——大全集——

融智 编著



百年哈佛的成功智慧，铸造精英的经典教程

听哈佛情商课，让你有效管理自我情绪、充分发挥组织协调能力，成为各行业中的出色领导者；听哈佛智商课，让你掌握最高效的思考方法，像世界上最聪明的人一样思考问题；听哈佛财商课，让你领悟世界超级富豪不一样的财富理念，学会富人特有的思维方式、理财模式和赚钱方式。

中国华侨出版社



# 哈佛情商课

# 哈佛智商课

# 哈佛财商课

---

## 大全集

融智 编著



中国华侨出版社

**图书在版编目(CIP)数据**

**哈佛情商课 哈佛智商课 哈佛财商课大全集 / 融智编著. —北京：中国华侨出版社，2010.12**

ISBN 978-7-5113-0977-8

I. ①哈… II. ①融… III. ①情绪－智力商数－通俗读物 ②智力商数－通俗读物  
③财务管理－通俗读物 IV. ① B842.6-49 ② B841.7-49 ③ TS976.15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 244514 号

---

**哈佛情商课 哈佛智商课 哈佛财商课大全集**

---

编 著：融 智

责任编辑：华 轩

封面设计：王明贵

文字编辑：胡宝林

美术编辑：李丹丹

经 销：新华书店

开 本：1020mm × 1200mm 1/10 印张：44 字数：720 千字

印 刷：北京中创彩色印刷有限公司

版 次：2011 年 2 月第 1 版 2011 年 2 月第 1 次印刷

书 号：ISBN 978-7-5113-0977-8

定 价：29.80 元

---

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里 26 号通成达大厦三层 邮编：100028

法律顾问：陈鹰律师事务所

编辑部：(010) 64443056 64443979

发行部：(010) 58815874 传真：(010) 58815857

网 址：[www.oveaschin.com](http://www.oveaschin.com)

E-mail：[oveaschin@sina.com](mailto:oveaschin@sina.com)

# 前言

哈佛大学创立于 1636 年，作为世界顶尖级的一流大学，300 多年来造就了难以计数的享誉世界的杰出人才。到目前为止，哈佛共出过 8 位美国总统，包括约翰·亚当斯、约翰·昆西·亚当斯、西奥多·罗斯福、富兰克林·罗斯福、卢瑟福·郝斯、约翰·肯尼迪、乔治·布什和贝拉克·奥巴马；40 位诺贝尔奖得主和 32 位普利策奖获奖者。著名外交家、美国前国务卿亨利·基辛格也出自哈佛。哈佛大学因此成为美国政府制定国内外政治、军事、外交政策的思想库。一大批知名的学术创始人、世界级的学术带头人、文学家、思想家都出身于哈佛，如诺伯特·德纳、拉尔夫·爱默生、亨利·梭罗、亨利·詹姆斯、查尔斯·皮尔士、罗伯特·弗罗斯特、威廉·詹姆斯、杰罗姆·布鲁纳、乔治·梅奥等。我国近代，也有许多科学家、作家和学者曾就读于哈佛大学，如胡刚复、竺可桢、杨杏佛、赵元任、陈寅恪、林语堂、梁实秋、梁思成、江泽涵等。此外，哈佛大学是全球造就亿万富豪最多的大学。它的商学院被喻为“总经理摇篮”，培养了微软、IBM 一个个商业神话的缔造者。著名亿万富翁纽约市长彭博，城堡投资集团创建者、对冲基金大亨格里芬，以及石油大亨老洛克菲勒都出自哈佛。

哈佛大学之所以能在文学、思想、政治、科研、商业等方面都造就出灿若群星的杰出人才，得归功于它在培养和提高学生的情商、智商及财商方面有着一套独特有效的方法。考入哈佛大学，亲自去学习这些方法，是多少学子梦寐以求的事情；将自己的孩子送进哈佛大学深造，又是多少父母望子成龙的殷切希望。然而，能真正走进哈佛大学的人毕竟是极少数，大多数人难以如愿以偿。为了帮助莘莘学子及广大渴望有所成就、有所作为的读者能不进哈佛也一样能聆听到它在培养学生情商、智商、财商方面的精彩课程，学到百年哈佛的成功智慧，我们编写了这部《哈佛情商课 哈佛智商课 哈佛财商课大全集》。

情商是指人在情绪、情感、意志、耐受挫折等方面的品质。以往认为，一个人能否在生活中取得成就，智力水平是第一重要的，即智商越高，取得成就的可能性就越大。但哈佛大学通过对历届学生一生成就的调查研究得出，促使一个人成功的要素中，智商作用只占 20%，而情商作用却占 80%。情商才是人生成就的真正主宰。最负盛名的富兰克林·罗斯福、乔治·华盛顿和西奥多·罗斯福都是“二流智商、一流情商”的代表人物。约翰·肯尼迪和罗纳德·威尔逊·里根的智商只属中流，但却因为善于交朋结友而被许多美国人誉为“最优秀、最可亲的领袖”。本书以哈佛大学在情商方面的成功教学案例为基础，系统而深入地阐述了情商的相关理论，提出了很多可以帮助读者提高情商的具体措施，让读者在轻松的阅读中，犹如徜徉在哈佛大学的文化殿堂，切身感受到情商带给自己的深刻体悟与巨大能量，从而更好地驾驭自己的情绪，把握自己的命运，成就美好的未来。

智商是人们认识客观事物并运用知识解决实际问题的能力，包括观察力、注意力、想象力、



思维力和记忆力五个基本要素，其中以思维力为核心。一般来说，智商高的人，在应对各种突发事件和复杂事物时，往往能用与众不同的办法，获得事半功倍的效果；智商低的人，在遇到突发事件或棘手的问题时，往往会变得一筹莫展，效率自然大打折扣。所以，哈佛大学十分注重通过不同的方式，努力使学生的智商得到提高，使思维得到训练。哈佛认为，培养青年学子的超常思维能力，其重要性远远排在教授具体的知识技能之前。而训练思维最有效的方式就是学会高效的思考方法。本书重点介绍了哈佛大学用以训练学生思维能力的9种思考方法：发散思考法、水平思考法、倒转思考法、转换思考法、图解思考法、灵感思考法、形象思考法、类比思考法和十根思考棒。从哈佛大学出身的政治家、企业家、管理者、科学家都在用这些有力的工具分析问题、创新思路、做出决策、解决难题。学习这些方法将让你在享受乐趣的同时，全面提升观察力、分析力、推理力、判断力、想象力、创造力、变通力、行动力、记忆力、反应力、转换力、整合力、思考力，充分发掘大脑潜能，像全世界最聪明的人一样思考，快速找出解决问题的突破口，迈向成功。

财商是指一个人在财务方面的智力，即理财的智慧，是衡量一个人在商业方面取得成功能力的重要指标。财商反映了一个人判断财富的敏锐性，以及对怎样才能形成财富的了解程度。哈佛大学一直认为财商是实现成功人生的关键，将它与智商、情商一起并列为学生不可或缺的“三商”教育。哈佛大学在强调财商重要性的时候，常常这样教育学生：智商能令你聪明，但不能使你成为富有的人，情商可帮助你寻找财富，赚取人生的第一桶金，只有财商才能为你保存这第一桶金，并且让它持续不断地增值。本书以哈佛的财富思想对读者的财商进行教育、训练、提高，让你的财商思维与哈佛理念同步，从中你将吸取以下财商智慧：学会富人的思维方式、理财模式和赚钱方式，掌握提高财商的基本方法，迅速提升商机洞察力、综合理财力，懂得如何运用金钱，如何捕捉别人无法识别的机会，正确解读财富自由的人生真谛；获得正确认识和运用金钱及金钱规律的能力，体验富人对金钱的独特看法，知道富人的思维和普通人有多大差异；洞悉多种投资致富途径的玄妙，懂得运用正确的财商观念指导自己的投资行为，学会架构自己的投资策略体系，掌握实用的投资方法；等等。实践证明，只要具备了较高的财商，就能在今后的事业中游刃有余，人脉旺盛，机会自然也就接踵而来，对财富的渴望就有可能变成希望，变成现实。

## 内容简介

创立于1636年的哈佛大学，300多年来造就了难以计数的精英人物，其中包括8位美国总统、40位诺贝尔奖得主和32位普利策奖获奖者。此外，哈佛大学是全球造就亿万富豪最多的大学，它的商学院被喻为“总经理摇篮”，培养了微软、IBM一个个商业神话的缔造者。哈佛大学之所以能在文学、思想、政治、科研、商业等方面都培养出灿若群星的杰出人才，得归功于它在培养和提高学生的情商、智商及财商方面有着一套独特有效的方法。本书的编写即是为了帮助莘莘学子及广大渴望有所成就、有所作为的读者能不进哈佛也一样聆听到哈佛在培养学生情商、智商、财商方面的精彩课程，学到百年哈佛的成功智慧。

情商、智商、财商是一个人获取成功的三大基本素质，对于学生在这三方面的训练，哈佛大学都给予高度重视，把它们并列于学生不可或缺的“三商”教育，并远远放在教授具体的知识技能之前。哈佛大学认为：情商是开启心智的钥匙、激发潜能的要诀，是获得成功的力量源泉，它决定着人其他心智能力的表现，也决定着人一生的走向与成就，一个人没有良好的情商，即使再聪明，也不会有大的发展；智商是人们认识客观事物并运用知识解决实际问题的能力，其核心是思维能力，智商的高低即取决于思维方式是否被优化，提高智商最有效的途径是学会最高效的思考方法；财商是人们在财富方面实现成功的关键，智商能令人聪明，但不能使人富有，情商可帮助人寻找财富，赚取人生的第一桶金，只有财商才能保存这第一桶金，并且让它持续不断地增值。



情商、智商和财商是人们在现代社会生存和发展不可或缺的三大基本素质，对于哈佛大学这样的百年世界名校来说，培养青年学子超常的情商、智商和财商，其重要性远远排在教授具体的知识技能之前，正是这种教育思想使哈佛大学在文学、思想、政治、科研、商业等方面都造就出了灿若群星的杰出人才。本书浓缩了百年哈佛在情商、智商和财商方面的精彩教学课程，让广大未能进入哈佛学习的朋友也能领略名校成功智慧，用世界上最先进、最有效的方法快速提升自己的情商、智商和财商，成为社会精英人物，成就卓越人生。



责任编辑：华 轩  
封面设计：王明贵



## 上篇 哈佛情商课

### 第1课 情商改变命运

|                        |    |
|------------------------|----|
| 一、发现情商 .....           | 3  |
| 感知情商 .....             | 3  |
| 情商是一门人生艺术 .....        | 4  |
| 二、情商的内容 .....          | 5  |
| 自我认知的能力 .....          | 5  |
| 控制自我情绪的能力 .....        | 7  |
| 自我激励的能力 .....          | 8  |
| 识别他人情绪的能力 .....        | 9  |
| 人际交往的能力 .....          | 11 |
| 三、情商的价值 .....          | 12 |
| 成功的 80% 决定因素来自情商 ..... | 12 |
| 超越智商 .....             | 14 |
| 卓越从情商开始 .....          | 15 |

### 第2课 认识自我：成功从我开始

|                 |    |
|-----------------|----|
| 一、主动自我认知 .....  | 16 |
| 坦然面对自己的缺陷 ..... | 16 |
| 接受不完美的自我 .....  | 17 |
| 喜欢现在的自我 .....   | 19 |



|                  |           |
|------------------|-----------|
| <b>二、自我认知的途径</b> | <b>19</b> |
| 反省助你破译自我魔镜       | 19        |
| 从他人的眼中看自己        | 21        |
| 另一个旁观的自我         | 22        |

## 第3课 自信人生：从平凡走向卓越

|                  |           |
|------------------|-----------|
| <b>一、自信的注解</b>   | <b>25</b> |
| 自信的特点            | 25        |
| 自卑从何而来           | 26        |
| 自信是成功的基石         | 28        |
| <b>二、怀有自信的心态</b> | <b>29</b> |
| 自信就是有激情地做事       | 29        |
| 勇于负责任的人是自信的      | 31        |
| 不做社交“含羞草”        | 32        |
| 拿出一点勇气来行动        | 33        |
| <b>三、构筑自信的方法</b> | <b>35</b> |
| 不要妄自菲薄           | 35        |
| 经营你的优势           | 36        |
| 皮格马利翁效应          | 38        |
| 积极地自我暗示          | 40        |
| 不让坏情绪影响你的自信心     | 41        |
| 多肯定自己的成绩         | 42        |

## 第4课 自我管理：掌握自己的命运之舵

|                    |           |
|--------------------|-----------|
| <b>一、控制自我的必要</b>   | <b>44</b> |
| 情绪是种“传染病”          | 44        |
| 情绪化将扼杀你的幸福         | 46        |
| 控制自我是能力的体现         | 47        |
| <b>二、管理自我情绪的方法</b> | <b>48</b> |
| 学会制怒               | 48        |
| 克制冲动               | 50        |
| 告别忧郁               | 52        |
| 不必沮丧               | 53        |
| 拒绝自卑               | 54        |
| 不再恐惧               | 55        |

## 第5课 逆境情商：通向光明的指示灯

|                     |    |
|---------------------|----|
| 一、你必须具备的逆商 .....    | 57 |
| 人生之路不会一帆风顺 .....    | 57 |
| 决定成败的是面对困境的心态 ..... | 59 |
| 苦难约等于财富 .....       | 60 |
| 挫折不等于失败 .....       | 61 |
| 二、走出逆境的荒漠 .....     | 61 |
| 坚毅才能走出困境 .....      | 61 |
| 信念在挫折中发光 .....      | 63 |
| 绝望中亦可找到快乐 .....     | 64 |
| 身处逆境不妥协 .....       | 65 |
| 你需要永不言败的精神 .....    | 66 |
| 多点勇气 .....          | 67 |
| 以冷静赢得一切 .....       | 69 |
| 乐观就能看到曙光 .....      | 70 |

## 第6课 自我激励：把握人生机遇的关键点

|                       |    |
|-----------------------|----|
| 一、自我激励的作用 .....       | 73 |
| 自我激励就是给自己一个希望 .....   | 73 |
| 为我们自己喝彩 .....         | 74 |
| 做最好的自己 .....          | 75 |
| 二、为自己的人生绘上夺目的色彩 ..... | 76 |
| 生命因为有梦想而丰满 .....      | 76 |
| 没有目标的人生一片荒芜 .....     | 77 |
| 热忱是追求成功人生的不竭动力 .....  | 78 |
| 何不再努力一次 .....         | 79 |
| 执著于你的信念 .....         | 80 |
| 机遇每天都会降临 .....        | 81 |

## 第7课 识别他人：利用他人情绪管理他人

|                   |    |
|-------------------|----|
| 一、识别他人情绪的意义 ..... | 83 |
| 知彼方能影响他人 .....    | 83 |
| 角色转换与情绪表现 .....   | 84 |
| 二、识人有术 .....      | 86 |
| 移情换位 .....        | 86 |
| 看准对方身份再移情 .....   | 87 |



|                  |    |
|------------------|----|
| 听得懂“弦外之音” .....  | 89 |
| 无声语言要看懂 .....    | 90 |
| “阅读”他人的表情 .....  | 92 |
| 穿衣识人 .....       | 93 |
| 聆听的魅力不可挡 .....   | 94 |
| 看看他是怎么“坐”的 ..... | 95 |

## 第8课 人际关系：用情商拓展人脉

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 一、人际关系决定你的成功指数 ..... | 97  |
| 好人缘易产生幸福感 .....      | 97  |
| 人际关系佳者更接近成功 .....    | 98  |
| 二、营造和谐人际关系的策略 .....  | 99  |
| 记住他人的名字 .....        | 99  |
| 维护他人的自尊心 .....       | 101 |
| 以德报怨 .....           | 103 |
| 信守你的诺言 .....         | 105 |
| 亲和力是种难得的魅力 .....     | 107 |
| 冷漠是人际交往的天敌 .....     | 109 |

## 第9课 沟通技能：占领成功的制高点

|                    |     |
|--------------------|-----|
| 一、沟通是重要的能力 .....   | 111 |
| 沟通是说话的学问 .....     | 111 |
| 沟通使矛盾化解 .....      | 112 |
| 沟通促成理解 .....       | 114 |
| 沟通帮助达到目的 .....     | 115 |
| 二、有效沟通的技巧 .....    | 116 |
| 让对方多开口 .....       | 116 |
| 委婉批评他人的错误 .....    | 117 |
| 无休止的争论谁都不是赢家 ..... | 119 |
| 从相同的观点说起 .....     | 120 |
| 对他人感兴趣 .....       | 122 |
| 让对方毫不费力地说“是” ..... | 123 |
| 投其所好 .....         | 125 |
| 说服需要揣摩 .....       | 126 |
| 站在对方的立场看问题 .....   | 127 |

## 第10课 团队情商：合作赢得更多

|                    |     |
|--------------------|-----|
| 一、生存必需的团队情商 .....  | 129 |
| 单位不要罗宾汉 .....      | 129 |
| 合作才能共赢 .....       | 130 |
| 二、智慧情商带来高效团队 ..... | 131 |
| 用幽默化解冲突 .....      | 131 |
| 冷静处理对己不利的谣言 .....  | 133 |
| 机智平息事端 .....       | 134 |
| 失言之后巧解围 .....      | 135 |
| 三、做一个受同事喜爱的人 ..... | 137 |
| 欣赏并认可你的同事 .....    | 137 |
| 信任架起沟通的桥梁 .....    | 138 |
| 尊重他人 .....         | 140 |
| 不搞小团体 .....        | 141 |

## 中篇 哈佛智商课

### 第1课 哈佛的智商课

|                     |     |
|---------------------|-----|
| 成功者都是聪明的思考者 .....   | 145 |
| 真正的成功靠思考不靠运气 .....  | 146 |
| 正确思考才能正确决策 .....    | 147 |
| 思考决定发展 .....        | 149 |
| 任何难题的解决都有赖于思考 ..... | 150 |
| 思考有方法，更有技巧 .....    | 151 |

### 第2课 发散性思考法：无限拓宽你的思路

|               |     |
|---------------|-----|
| 何谓发散性思考 ..... | 154 |
| 组合发散法 .....   | 155 |
| 辐射发散法 .....   | 156 |
| 因果发散法 .....   | 159 |
| 关系发散法 .....   | 160 |
| 头脑风暴法 .....   | 162 |
| 特性发散法 .....   | 163 |



## 第3课 水平思考法：突破常规的奇思异想

|                |     |
|----------------|-----|
| 什么是水平思考法 ..... | 165 |
| Po 的含义 .....   | 166 |
| 创造性停顿 .....    | 167 |
| 简单的焦点 .....    | 169 |
| 挑战 .....       | 170 |
| 其他的选择 .....    | 172 |
| 概念扇 .....      | 174 |
| 概念 .....       | 176 |
| 激发和移动 .....    | 177 |
| 激发的出现 .....    | 178 |
| 摆脱型激发 .....    | 180 |
| 踏脚石激发 .....    | 181 |
| 随意输入 .....     | 183 |
| 移动 .....       | 185 |
| 地层 .....       | 186 |
| 细丝技巧 .....     | 187 |

## 第4课 倒转思考法：站在对立面逆向推导

|                |     |
|----------------|-----|
| 什么是倒转思考法 ..... | 189 |
| 倒转不需要条件 .....  | 190 |
| 条件倒转 .....     | 191 |
| 作用倒转 .....     | 192 |
| 倒转人物 .....     | 193 |
| 倒转情景 .....     | 194 |
| 方式倒转 .....     | 195 |
| 过程倒转 .....     | 196 |
| 结果倒转 .....     | 197 |
| 观点逆向 .....     | 197 |
| 属性对立 .....     | 199 |
| 因果逆向 .....     | 199 |

## 第5课 转换思考法：灵活变通，从多个角度看问题

|                 |     |
|-----------------|-----|
| 何谓转换思考 .....    | 202 |
| 正面思考和负面思考 ..... | 203 |
| 视角转换 .....      | 205 |
| 价值转换 .....      | 207 |
| 问题转换 .....      | 208 |



|      |     |
|------|-----|
| 原理转换 | 209 |
| 材料转换 | 210 |
| 目标转换 | 211 |

## 第6课 图解思考法：让表达一目了然

|            |     |
|------------|-----|
| 什么是图解思考法   | 212 |
| 图解的类型      | 213 |
| 为什么用图解     | 217 |
| “读图时代”     | 219 |
| 如何绘制图解     | 220 |
| 好的图解，不好的图解 | 222 |
| 提升图解的说服力   | 224 |

## 第7课 灵感思考法：激活潜意识的无穷创造力

|          |     |
|----------|-----|
| 灵感的特征    | 226 |
| 灵感的激发和运用 | 227 |
| 自发灵感     | 229 |
| 诱发灵感     | 230 |
| 触发灵感     | 230 |
| 逼发灵感     | 232 |

## 第8课 形象思考法：自由放飞想象的翅膀

|         |     |
|---------|-----|
| 形象思考的作用 | 233 |
| 想象的创造功能 | 234 |
| 组合想象    | 235 |
| 补白填充    | 237 |
| 删繁就简    | 238 |
| 取代想象    | 239 |
| 引导想象    | 241 |
| 妙用联想    | 242 |
| 相似联想    | 243 |
| 相关联想    | 243 |
| 相对联想    | 245 |
| 飞越联想    | 246 |

## 第9课 类比思考法：触类旁通，在比较中创新

|        |     |
|--------|-----|
| 类比法的运用 | 248 |
| 直接类比   | 249 |



|            |     |
|------------|-----|
| 间接类比 ..... | 250 |
| 幻想类比 ..... | 251 |
| 因果类比 ..... | 253 |
| 仿生类比 ..... | 254 |
| 综摄类比 ..... | 255 |

## 第10课 十根思考棒：以强力达成目标

|                   |     |
|-------------------|-----|
| 4种简明策略 .....      | 257 |
| 玩权威牌 .....        | 259 |
| 制造恐惧、疑惑、不确定 ..... | 260 |
| 人身攻击 .....        | 261 |
| 对人不对事 .....       | 263 |
| 因为你错，所以我对 .....   | 264 |
| 因不及果 .....        | 266 |
| 玩文字游戏 .....       | 267 |
| 制造两难境地 .....      | 268 |
| 错误类比 .....        | 269 |
| 喋喋不休 .....        | 271 |

# 下篇 哈佛财商课

## 第1课 转变观念：像亿万富翁一样思考

|                     |     |
|---------------------|-----|
| 只有改变才能成为亿万富翁 .....  | 275 |
| 首先应像亿万富翁一样思考 .....  | 277 |
| 从心理上成为一名富人 .....    | 279 |
| 只靠学校教育成不了亿万富翁 ..... | 281 |
| 你也可以成为亿万富翁 .....    | 284 |
| 财商决定贫富 .....        | 286 |
| 财商高者会找到平台去赚钱 .....  | 289 |
| 富人最富的是“思考” .....    | 291 |
| 穷人穷思想 .....         | 295 |
| 富人富理念 .....         | 295 |

## 第2课 钱为我用：做金钱的主人，不做金钱的奴隶

|                    |     |
|--------------------|-----|
| 财商高的人不光用眼睛看钱 ..... | 297 |
| 金钱是一种思想 .....      | 304 |
| 金钱是现实的上帝 .....     | 306 |



|                        |     |
|------------------------|-----|
| 金钱≠成功 .....            | 306 |
| 打造个人财务方舟 .....         | 307 |
| 做金钱的“总司令” .....        | 310 |
| 财商高的人与穷人的教育观念不一样 ..... | 310 |

## 第3课 树立目标：制定一生的财富蓝图

|                     |     |
|---------------------|-----|
| 财商高的人有明确的财富目标 ..... | 312 |
| 财商高的人的财富计划表 .....   | 312 |
| 财商高的人善于掌握商机 .....   | 315 |
| 赚钱是一种快乐的游戏 .....    | 316 |
| 财商高的人致富意识超前 .....   | 317 |

## 第4课 精明消费：花钱也是一种智慧

|                        |     |
|------------------------|-----|
| 穷人盲目消费，财商高的人理性消费 ..... | 320 |
| 财商高的人消费有绝招 .....       | 321 |
| 财商高的人从小钱起家 .....       | 323 |
| 财商高的人精明到点滴 .....       | 324 |
| 财商高的人“饮酒”有度 .....      | 326 |
| 理财高手的预算方案 .....        | 327 |

## 第5课 成功在久：诚信是致富的灵魂

|                   |     |
|-------------------|-----|
| 品德是信誉的担保 .....    | 330 |
| 有钱更需讲信誉 .....     | 331 |
| 人性化服务打造信誉 .....   | 333 |
| 财商高的人不发横财 .....   | 335 |
| 将信用进行到底 .....     | 337 |
| 财商高的人不唯利是图 .....  | 339 |
| 财商高的人也帮别人发财 ..... | 340 |

## 第6课 组合投资：让钱生出更多的钱

|                      |     |
|----------------------|-----|
| 拥有不动产：投资房地产 .....    | 343 |
| 赚取钱的差价：买卖外汇 .....    | 348 |
| 理想的投资：金边债券 .....     | 351 |
| 以小博大：买卖期货 .....      | 353 |
| 分享公司的成长：投资股票 .....   | 355 |
| 赏心悦目的投资：买卖黄金珠宝 ..... | 358 |
| 闲情逸致的投资：买卖收藏品 .....  | 360 |



## 第7课 掌控风险：风险越大，回报越大

|                         |     |
|-------------------------|-----|
| 财商高的人喜欢冒险 .....         | 363 |
| 与市场共舞 .....             | 364 |
| 财商高的人做事前都要三思 .....      | 365 |
| 冒险、失败、再冒险、再失败……成功 ..... | 366 |
| 财商高的人做小事 .....          | 368 |
| 风险是一把双刃剑 .....          | 369 |
| 穷人无风险，富人掌控风险 .....      | 372 |

## 第8课 把握机遇：机遇是对财商高低的最高考验

|                       |     |
|-----------------------|-----|
| 机遇是产生金钱的“酶” .....     | 375 |
| 亿万富翁是机遇创造的 .....      | 377 |
| 穷人等机遇，富人做机遇的CEO ..... | 380 |
| 机遇只会降临到有准备的人身上 .....  | 382 |
| 富人都对机遇有灵敏的嗅觉 .....    | 384 |
| 富人都善于在机遇中“遇到”金钱 ..... | 387 |
| 富人懂得该出手时就出手的道理 .....  | 389 |
| 富人不会因为害怕风险而放弃机会 ..... | 391 |

## 第9课 行动为王：让你的财富欲和创富力成正比

|                       |     |
|-----------------------|-----|
| 行动永远是第一位的 .....       | 394 |
| 只有行动才能将计划变为现实 .....   | 396 |
| 行动前做好充分的准备 .....      | 399 |
| 说做就做，绝不拖延 .....       | 401 |
| 亿万富翁都不会为过去而牵绊 .....   | 403 |
| 每做一件事，都力求完成一个目标 ..... | 405 |
| 小生意也可以做出大市场 .....     | 406 |

## 第10课 人脉即金：背靠高品质人脉最好致富

|                     |     |
|---------------------|-----|
| 人脉，致富离不开的推动器 .....  | 409 |
| 得人脉者得钱财 .....       | 412 |
| 多一个朋友多一条路 .....     | 414 |
| 和富人交朋友 .....        | 416 |
| 对人际关系进行“精耕细作” ..... | 418 |
| 善用有才能的人为自己赚钱 .....  | 420 |