

纵横商海的智慧宝典

THE WISDOM OF JEWISH BUSINESS

犹太人教你学经商

毋庸置疑，犹太人是世界上最聪明的民族，犹太商人更是天底下最有智慧的商人。他们的生存智慧与经商技巧举世绝伦。犹太人认为，只有将智慧融入金钱之中，才是真正的智慧；金钱只有依靠智慧，才是活的金钱。它们是统一的，是一种完美的结合。

[精妙绝伦的经商之道
纵横商海的智慧宝典]

于 默/编著

You Tai Ren Jiao Ni
Xue Jing Shang

中国戏剧出版社



犹太人

Jiude Jiaozhu Xue Jing Shang

教你学经商

[精妙绝伦的经商之道
纵横商海的智慧宝典]

子默/编著

中国戏剧出版社



图书在版编目(CIP)数据

犹太人教你学做人经商 / 子默编著. — 北京: 中国戏剧出版社, 2005.12
ISBN 7-104-02342-9

I. 犹… II. 子… III. ①犹太人—人生哲学—通俗读物②犹太人—商业经营—通俗读物 IV. ①B825-49②F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 140127 号

犹太人教你学经商

总策划: 万晓咏 孙 滕

责任编辑: 万晓咏 吴晓苓

责任出版: 冯志强

出版发行: 中国戏剧出版社

社 址: 北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

邮政编码: 100089

电 话: 010-84042552(发行部)

传 真: 010-84002504(发行部)

电子信箱: fxb@xj.sina.net(发行部)

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京振兴源印务有限公司印刷

开 本: 787mm×1092mm 1/16

印 张: 19.375

字 数: 250 千

版 次: 2006 年 2 月 北京第 1 版第 1 次印刷

书 号: ISBN 7-104-02342-9/C·228

定 价: 80.00 元(全二册)

版权所有 违者必究

前言

犹太民族是一个讲究实际的民族，他们自然大方地追求财富，他们认为，在经济社会中，人的成功标志和价值，更多的是依靠拥有财富的多寡来衡量的。在这样的思想指导下，他们依靠自身的智慧，终生不懈地追求财富。最终成为人们公认的“世界第一商人”。

有权威人士这样告诉世人：

“犹太富豪在家打个喷嚏，世界上所有的银行都将引起感冒；三个犹太人坐在一起，就可以决定世界；世界的钱，装在美国人的口袋里，而美国人的钱，却装在犹太人的口袋里。”犹太人正是拥有了这种气魄，才在商战中创造了辉煌，获得了成功。

犹太人是谜一般的民族，他们是世界上的少数人，但是却掌握了世界上庞大的资产；他们遭受了千年的凌辱，倍受打击，四处流浪却惊人的富有。他们天马行空，行为诡秘，让世人觉得神秘莫测；他们本没有什么资本，但是却始终处于财富的顶峰。

前 言

本书通过对犹太民族生存、智慧、经商等多个领域的揭示,生动的犹太故事,大量的犹太名人经典案例,浅显易懂地阐释了犹太人的经商秘诀。

愿这本犹太智慧书能给您带来启示,让您在经商道路上步步为营!

犹太人教你学经商

001

目 录

犹太——世界第一商族

犹太民族是一个讲究实际的民族,他们自然大方地追求财富,他们认为,在经济社会中,人的成功标志和价值,更多的是依靠拥有财富的多少来衡量的。在这样的思想指导下,他们依靠自身的智慧,终生不懈地追求财富。最终成为人们公认的“世界第一商人”。

神秘的犹太人	12
智慧的犹太人	14
最会赚钱的民族	15
资本主义世界第一个 10 亿富翁——洛克菲勒	17

金钱——犹太人世俗的上帝

金钱,犹太人世俗的上帝。绝大多数犹太人都信仰上帝。上帝对犹太人的生活有极其重要的作用,如果说上帝不存在,犹太人首先就会对他们自身存在的目的产生疑问。其实,上帝存在与否并不重要,因为信仰造就了人们心目中的上帝,信仰使上帝成为实在。犹太人的世俗偶像是什么呢?“做生意”。他们的世俗上帝是什么呢?“金钱”。

金钱是生活之源	19
犹太人的金钱观	15
推崇现金主义	17
开创私人主办奥运会先河的——尤伯罗斯	19

赚钱——商人的天职

金钱对于任何人来说,都是平等的,它没有高低贵贱的差别。犹太人经常把“钞票不问出处”这句话挂在嘴边,在生意场上,哪怕是很小的生意也不会放弃。

赚钱而不是攒钱	121
能花钱的人才能赚钱	126
会赚钱也要会理财	131
房地产巨富——特朗普	136

智慧——比财富更重要

犹太商人之所以能成为世界上最为成功的商人,犹太生意经之所以成了智慧的生
意经,就是因为智慧与金钱的同在与同一。犹太生意经是让人在做生意的过程中越做
越聪明的生意经,而不是迷失的生意经。

最伟大的智慧商人	131
善用资源,弄潮商海	135
精明的犹太商人	137
犹太人的生意经是智慧的生意经	139
“通讯之王”——路透	141

风险——为你开启成功之门

当今世界,商场如战场,而犹太人总能胜人一筹,总能在世界商场上独辟蹊径、出
奇制胜。一个关于犹太人的经济学家说:犹太人控制着社区的、国家的、还有全世界的
银行、货币供应、经济和商业。犹太人是真正的具有世界水平的商人。

敢想就敢做	147
风险和收获成正比	148

视商场如战场	149
只要值得,就要去冒险	151
做别人不敢做的生意	153
投资失败是常事	154
红色资本家、经营之神——哈默	158

诚 信——让你立足的根本

“人最大的痛苦不是被人欺骗,而是不被人相信。”在犹太人看来,取信于人是一生当中最重要的。

诚信是商人步入市场的通行证	63
一诺千金,信用至上	66
诚信是立足的根本	69
有钱一起赚	72
以诚相待取信于人	75
信用比金钱更重要	77
只有守信用,生意才能做长久	79
影业帝国的创始人——杰克·华纳	84

微 笑——带来的是滚滚财源

微笑是一种富有感染力的表情,微笑带来的不仅是自爱、自信,同时也会为你带来滚滚财源。

生意是从微笑开始的	88
幽默具有无法替代的力量	89
自信源于微笑	90
招牌式微笑的亿万富翁——布林	92

忍 耐——等待细胞的更替

在犹太人心目中,忍耐不可耻,一个人越有耐力,别人越尊重他,忍耐已被犹太人看作是一种美德了。

把握忍耐的尺度也是一门艺术	/ 96
经历苦难,而后成大器	/ 99
英特尔创始人——格鲁夫	/ 100

商 机——随时靠你去捕捉

“任何东西到了商人手里,都会变成商品。犹太人时刻准备着迎接机会的到来,同时在发现机会的同时还善于利用机会、把握机会,因此他们能够取得巨额的财富。”

把运气变成机会	/ 108
抓住机会,敢想敢做	/ 110
命运就在一念间	/ 111
最伟大的投资人、股神——巴菲特	/ 113

机 遇——靠你自己去把握

“我见日光之下,快跑的未必能赢,力战的未必得胜,智慧的未必得粮食,明哲的未必得资财,灵巧的未必得喜悦,所临到众人的,是在乎当时的机会。”

把握时机,人赚特赚	/ 120
以小利获大利	/ 121
机遇改变命运	/ 129
垄断大财阀、华尔街之子——摩根	/ 131

细节——天才与庸才的最大区别

犹太人认为,生活中的大多数人很少有机会遇到重大的机遇,很少有机会开创宏伟的事业,而生活的溪流则是由一些琐碎的、微不足道的小事与细节汇聚而成,那些看似微不足道的细节中却往往蕴涵着巨大的商机,天才与庸才的最大区别,就在于他们对待细节的不一样的态度上。

大头钉与命运	130
富翁的小费	131
玩具与皮鞋	132
成功从养 50 只鸡开始	133
牛仔裤创始人——施特劳斯	134

和善——脚踏实地的生存方法

犹太人认为,完成梦想,达到目标,不一定非得要冷酷的厮杀和欺诈,其实,真正让一个人成为最大赢家的,往往是那颗仁爱之心。犹太人的宽厚仁爱之心不仅获得了世人的广泛赞誉,同时也为获得更大的财富打下了基础。

与人为善,声名永存	138
和气生财	140
不满意就退款	142
只有双赢才能彻底解决问题	143
控制世界黄金市场和欧洲经济命脉 200 年的家族——罗思柴尔德家族 ...	146

目 录

犹太人教你学经商

机 智——绝处逢生的利器

在犹太人眼中,只有具备一定的生存能力才能在社会立足。犹太人把这种生存能力叫做智能。这是犹太人几千年来智慧的结晶,在岁月的长河里,这种智慧经历了历史的洗涤,直到今天仍然散发着夺目的光彩。

机智是生存之本	151
用心理暗示术,牵着顾客的鼻子走	152
国际金融大鳄、对冲基金之王——索罗斯	154

手 段——赚钱的关键

作为商人,都应记住犹太人有一种“生意无禁区”的赚钱方法。

别出心裁的意识很重要	163
善用明赔暗赚的手法	166
出其不意的商业策略	167
以退为进	169
利用别人的钱为自己赚钱	171
“钻石之王”——易兹哈克	172

勤 奋——努力付出才有回报

对金钱的态度也反映了一个人对待人生和事业的态度,只有在任何时候都不好高骛远的人,才能脚踏实地地为自己的前程打下坚实的基础。反之,不但不能得到大的财富,小的财富也会与之失之交臂。

财富来自勤奋	175
脚踏实地,循序渐进	176
成功源于生活的思考	178

股市“神人”——考夫曼	117
-------------------	-----

道 德——人性与上帝的较量

如果你把致富看成是一种应该承受道德谴责的活动。那么,赚钱就会成为一件无比艰难的事情。在犹太人的眼里,致富是道德的,是可以帮助别人的。商业是道德的观念,是致富的前提。

不做虚假广告	133
不吃做种子的小麦	137
履行合同就是履行与神的契约	135
地产大王——里治曼	117

时 间——“无中生有”的金钱

犹太人认为:时间还可以使金钱“无中生有”,时间和商品一样,可以作为赚钱的资本。

时间就是金钱	191
一分钟的价值	192
追求时间效率化	193
不浪费宝贵的时间	196
比奇特尔发迹三部曲	198

知 识——永远偷不走的财富

犹太商人认为:一个商人拥有各方面的丰富知识,是商人的基本素质,是在生意场上能赚钱的根本保障。

学识渊博的商人才能成功	202
知识是你自己的,别人永远偷不走	205

目 录

不懂的就要学	/ 207
知识是享用不尽的财富	/ 208
学习要有谦虚的态度	/ 210
靠银行起家的——金兹堡	/ 212

法 则——成功致富的根本

犹太人认为:78:22 是个永恒的法则,没有互让的余地。犹太人视自己生活的法则就是“78:22 法则”,它是犹太人成功致富的根本。

78:22 法则	/ 215
物竞天择,新者为上	/ 217
行动就有可能成功	/ 218
当天的事情当天做	/ 221
皇家壳牌永久的鼻祖——塞缪尔	/ 223

法 律——举世闻名的守法商人

在犹太人商法中,一方面犹太人是最为守法的商人的代表,另一方面又是投机。犹太人这种充满矛盾的文化,正说明了其民族的灵活性。

一个遵守法规的民族	/ 226
不懂法律赚不了大钱	/ 227
投机外汇买卖	/ 230
绝不漏税,合理避税	/ 232
福里布尔信息致富法	/ 234

借 力——让你事半功倍

没有能力买鞋子时,可以借别人的,这样比赤脚走得快。犹太人不论在商界、政界还是在科技界的成功者,都是善于借用别人之“势”的。

利用国籍合理赚钱	1238
借钱赚钱,成就自己	1240
巧用机遇,借势经商	1242
靠“花花公子”发家致富的——海夫纳	1243

目 标——准确找到赚钱机会

现代市场瞬息万变,能够把握住流行时尚,瞄准目标,无疑就把握了种赚钱机会。

瞄准女人	1246
嘴巴是消耗的无底洞	1248
赚富人的钱比赚穷人的钱容易	1249
软件业的骄子、微软创始人——艾伦	1251

秘 诀——白手可以起家

犹太巨商大多是白手起家,职业之初一般多从最底层的工作,他们的一大共性就是都能将平凡的工作干得出色,本章亚凯德就为读者讲了七个发财秘诀。

使空钱包装满钱	1255
控制花钱的欲望	1257
以钱赚钱术	1259
看紧自己的钱包	1261
投资房地产业的秘诀	1262

目 录

为将来的收入打算	1263
学习赚钱的本领	1265
犹太人在华尔街	1267

犹太人教你学经商

谈 判——得理不饶人

犹太人善于谈判,但这种技能不是天生的,这需要付出比常人更多的时间,在谈判之前做好充分的准备工作。谈判的秘密在于知道一切,回答一切。

做好准备,不要临时抱佛脚	1270
知己知彼,百战不殆	1271
多备几套谈判方案	1272
选择谈判时机	1274
不能感情用事	1277
做好谈判记录	1278
犹太人乔费尔谈判个案分析	1279

群 像——犹太人成绩显著的行业

据统计,全球约有2600多万名犹太人,他们的足迹遍布全球各地,而犹太商人的触角也随之延伸到各个不同的行业中,比如金融、传媒、地产等行业里,从来就不乏名声显赫的犹太商人。

曲折的经历和严峻的生存环境,造就了犹太民族坚韧、适应环境、勇于冒险的精神特质。我们不妨从行业的角度来探讨一下犹太商人的经营风格和理念,并从中体味犹太商人无所不在的精明智慧。

珠宝业	1284
金融业	1285
报业	1286
电视业	1289
电影业	1291
房地产业	1293
工业与信息产业	1294

犹

太

——世界第一商族

犹太人教你学经商

犹太民族是一个讲究实际的民族，他们自然大方地追求财富，他们认为，在经济社会中，人的成功标志和价值，更多的是依靠拥有财富的多少来衡量的。在这样的思想指导下，他们依靠自身的智慧，终生不懈地追求财富。最终成为人们公认的“世界第一商人”。

神秘的犹太人

在世界民族之林中，很难再找到一个民族像犹太民族那样，在 5000 多年的历史中，竟有 2000 多年流离失所，行走天涯，且屡遭屠戮。但他们总能凭借自己顽强的毅力与神奇的智慧，创造出让全世界叹为观止的经济、科学、文化、思想的奇迹。尤其是他们拥有的巨大财富，使他们获得了人们的敬畏和推崇。从某种意义上讲，是财富为他们赢得了尊严和生存的权利。

犹太民族有自己国家的历史并不长，但是犹太人却为人类文明做出了巨大的贡献。古代犹太人对人类文明的贡献仅次于古埃及人，近现代犹太人则给世界带来了商业的高度繁荣、资本主义浪潮的兴起、马克思主义、古典政治经济学、相对论、精神分析学等。

犹太民族是世界上最富有的民族，有“世界的金穴”之美称。犹太人口在世界所占的比例仅为 0.3%，却掌握着世界经济的命脉。在经济高度发达的美国，犹太人所占人口的比例仅为 3%，但是根据《财富》杂志所评选出来的超级富翁中，犹太企业家却占 20%—25%；而在全世界最有钱的企业家中，犹太人竟然占到了一半。

谈到犹太人对世界所产生的重大影响，有人这样说：“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界！”

关于犹太人的财富问题，有这样一个非常经典的说法——世界的钱，装在美国人的口袋里；而美国人的钱，却装在犹太人的口袋里。这样一个伟大的民族，自然让世界为之震惊，并引起了世人广泛的关注与研究。

众所周知，犹太人最让人钦佩的是他们惊人的富有和神奇的赚钱能力。犹太民族是一个谜一般的民族，他们是世界上的少数人，但是却掌握了世界上庞大的资产；他们遭受了千年的凌辱，倍受打击，四处流浪，却惊人的富有；他们天马行空，行为诡秘，让世人觉得神秘莫测；他们本没有什么资本，但是却始终处于财富的顶峰。

于是，犹太人的金钱问题是大家非常关注的焦点，几乎所有的人对于犹太人拥有的巨大财富都产生了浓厚的兴趣。基督教的牧师对之诋毁，说犹太人是金钱魔鬼，而世