

★一生必读的经典励志丛书★

YOUSHANG DEZHIHUI



一本经历了数百年社会发展的举世经典，一本经历了两次世界大战洗礼的奇书，一本塑造了一个伟大民族的巨著。

犹商的 智慧

神秘古老的赚钱法则，傲世惊天的财富智源。

高翠◎编著

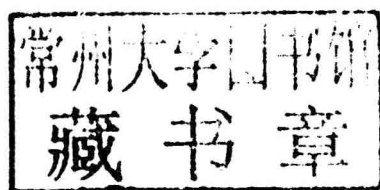
黄金
典藏版

没有谁能打败犹太人，除非他具有同样高超的智慧。

陕西出版集团
三秦出版社

犹商的 智慧

高 翠◎编著



陕西出版集团
三秦出版社

图书在版编目(CIP)数据
犹商的智慧 / 高翠编著. — 西安 : 三秦出版社,
2012.6
(影响一生的成功励志经典)
ISBN 978-7-5518-0104-1

I. ①犹… II. ①高… III. ①犹太人-商业经营-经验-通俗读物 IV. ①F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2012)第 039117 号

犹商的智慧

高 翠 编著

出版发行 陕西出版集团 三秦出版社
陕西新华发行集团有限责任公司
社 址 西安市北大街 147 号
电 话 (029)87205121
邮政编码 710003
印 刷 北京龙跃印务有限公司
开 本 787×1092 1/10
印 张 30
字 数 250 千字
版 次 2012 年 6 月第 1 版
2012 年 6 月第 2 次印刷
印 数 8000
标准书号 ISBN 978-7-5518-0104-1
定 价 38.80 元

网 址 <http://www.sqcbs.com>

前言

犹太人的民族历史是一部辉煌灿烂的文化与文明的演进史。在遥远的中世纪时期,犹太人就开始被指控具有神秘的图谋。因此,被君主和权贵们的剥削、驱逐就成了他们的必然命运,并受到了纳粹恐怖主义的极端迫害。在经历了18世纪后,启蒙运动为犹太人带来新宗教制度的希望。与宗教迷信不同,这一标志着人类新纪元的运动将强调的重点放在人类理性的力量和科学方法上。最为重要的是这一点被赋予了人权思想。就此来说,尤其是对犹太人来说,这是一个能够将人们从黑暗中解救出来的诺言。不容置疑,犹太民族是世界历史上最会经商的民族。就在他们四处流散、备受迫害之时,他们却又能一次又一次地以“富人”的形象出现。自古以来,这个始终忐忑于驱逐令和火刑柱中的民族,却犹如一台造币机器。尽管历代统治者排斥它、压迫它,但又不得不在经济困境中依赖它。原因何在?这个没有土地、没有国家的边缘民族,长期以来却毅然屹立于世界民族之林,成为一股不可或缺的经济力量。它的影响无处不在,这与犹太人的经商智慧是不无关系的。为钱走四方是犹太人天生的特性。他们不仅自己天马行空,四处奔游,贩进卖出,而且还鼓励别人这么做。资本主义世界市场形成后,犹太人已不满足于小打小闹了。他们是四处行走,贩布帛,卖珍珠,做四方的生意,赚取八方的钱财。一个关于犹太人的经济神话说:犹太人控制着社区的、家庭的,还有全世界的银行、货币供应、经济和商业。犹太人是真正的世界性的商人。在犹太传统中,孩子第一次进学校总是先将用蜂蜜写在干净石板上的希伯来字母舔干净,希望他们知道学习是甜蜜而充满诱惑的。他们有一条万古不变的真理:财富可以被带走,唯有知识和智慧永不流失。自大流散以来,作为其寄居城市的独特生存状态,犹太民族基本上保持



了一个商民族的身份。尽管他们一再被剥夺得两手空空,但在任何一个社会,只要有那么一段不很长的和平时期,犹太人就可以由商业活动,由同钱打交道而迅速崛起。这犹如沙漠中一棵晒干的种子,只要一场小雨,就会马上萌发而蓬蓬勃勃地生长起来。为了钱,追求钱,犹太商人的人生目标简单直截,清晰明确,这对钱上成功极有助益。今天,“犹太人的神成了世俗的神,世界的神”。历史经历和民族文化的特殊性铸了无可取代的犹太商人。他们作为国际金融及世界贸易的先行者和成功者,而我们也已入关加入到世界经济的洪流。毫无疑问,他们是当今世界商界一支最为耀目的奇葩,在他们身上有许多值得我们学习的东西。为此,我们编写了本书,希望与你共勉!



目 录

参透处世哲学——犹商之生存术



犹太人非凡的成就来自其非凡的自立智慧,这种智慧是在千百年受挤压求立足的艰难过程中养成的独到的生存之道。犹太人对于金钱的观念、对于契约的执守、对于知识和实用智慧的追求,都使他们无论在什么时期、什么环境,始终能以这一套独有的立世原则让自己处于不败之地。

智慧是财富的源泉	1
自信地对待生命的每一天	5
不能没有朋友	6
让积极的心态成就你	9
信念是生命的支撑	12
学会宽恕	14
别往他人的伤口撒盐	16
与人为善,利于己	17
用他人的绊脚石铺自己的路	19
学会方圆做人	20
己所不欲勿施于人	22
习惯决定成败	24
谦虚的商人才会有饭吃	27



机会只要一次就足够	28
真理面前无长幼	31
学识是财富的近邻	33
命运被机遇改变	34
一诺千金,勿滥许承诺	37
于别人的喜悦中看到自己的希望	39
时间是组成一切的材料	40
懂得幽默是一种智慧	43
让面子去见鬼	44
做个堂堂正正的人	47
善待你的敌人	49
打造自己的人际网络	51

看穿钱的本质——犹商之金钱观

犹太人对金钱的认识是比较现实与理智的。一位犹太教教士说:“钱买不到别人的爱。有了钱,你可以左右其他人的利益,让别人围着你转,但是你买不到建立在忠诚上的那种钟爱之情。”犹太人的一句经商名言:“如果你有1元钱,却不能做成10元甚至100元的生意,你永远成不了真正的企业家。”所谓生意的成功,并不是只顾实行自己的构想,而是巧妙地运用他人的智慧和金钱,以开辟一番新天地。

犹太人对金钱的态度	53
以平和之心去赚钱	56
金钱是用来享受的	58
不要指望去追钱	60
只赚属于自己的钱	62
谋利并非与义矛盾	64

钱没有那么难赚	66
把钱当奴隶	69
钱也是一种商品	70
金钱与知识是正比关系	72
金钱是散发温暖的“圣经”	74
认识钱的双重属性	77
不要向金钱低头	79
钱,没有高低贵贱之分	81
金钱是生活之源	83
认识钱的本质	86
钱要花在刀刃上	88



有手段敢冒险——犹商之经商之道

犹太民族是世界上最聪明、最神秘、最富有的民族之一,而犹太商人又以其独特的经营技巧及众多的商家富贾甲天下的现状,摘取了“世界第一商人”的桂冠。“经商的智者,赚钱的魔鬼”是说犹太商人是商人中的智者。

当今世界,商场如战场,而犹太人总能胜人一筹。总能在世界市场上独辟蹊径、出奇制胜。

最伟大的商人	91
创业是致富的不二法则	94
利用贪婪的人身上的破绽	101
商业规则要活学活用	102
敢冒大风险才有大回报	104
对不同的人要采取不同的措施	113
沿着财富之路行走	119

敢想敢干,勇往直前	120
果断是制胜的法宝	123
改变自己或许就是财源的开端	125
不要简单粗暴的对待债务人	128
创新意识很重要	130
经商是个斗智的过程	133
有风险意味着有财富	135
赚钱才是硬道理	138
看准时机拓展经营空间	140
明赔暗赚法帮你渡危机	141
商人的天职是赚钱	142
自己的判断才是最重要的	145
适者生存是竞争的不二法则	147
出其不意带给你的惊喜	150
找出欠账的根本原因	152

诚实守信——犹太商之财富谋略

犹太经典《塔木德》中说:“一个人死后进入天国前,上帝会问,你生前做买卖时是否是诚实的?如果欺骗别人,会被打入地狱的。”犹太商人认为,如果从小没有养成遵守信用的习惯,那么就不可能取得别人的信任,生意也很难得到发展。

与神签定的合约	157
经商之本源于诚信	159
不要贪,不要假	161
遵守口头上的承诺	162
诚信让你所向披靡	164



契约的精髓	166
信用比金重	168
坚持诚信原则	172
看准契约以外的东西	174
一定要坚守的创业原则	176
一锤子买卖做不得	178
取信于人的基础是以诚相待	181
不义之财不要也罢	184
信用至上	185
公平是交易长久的保障	189
重合同,守承诺	191
互利共赢,有钱一起赚	193
不投机,勿贪婪	196
这样的人会赚钱	198



以钱生钱——犹太商之理财智慧

金钱容易引发意外,任何人对待金钱都要谨慎。犹太人认为,想成为富翁的唯一办法就是用钱去赚钱,用好自己手中的钱,让它生出更多的钱。犹太人的理财能力与其发财的本领一样值得称道,他们始终能做到的一点是:收多少,支多少,心里要有数;赚多少,亏多少,脑子要常计算。正因为对手里的钱、别人的钱和可能赚、可能赔的钱都能计算清楚、心里有数,犹太人才会做到吃小亏占大便宜。

智者不愁无财	201
控制花钱的欲望	204
不一样的赚钱方式	205
从赚钱的方式上能看出一个人的品行	207



以钱赚钱才是正道	210
科学理财始于合理开销	213
会赚钱更要会花钱	216
投资要有战略眼光	218
发财的前提是会理财	221
财富教育从小抓起	225
细流成江河,跬步成千里	227
别把钱都揣进包里	229
创业未必用自己的钱来	231
高效率的智慧赚钱术	237
保持良好的收支状态	241
一定要避免的理财错误	243
风险与利润同在	245
盘活你的钱	246
有目标地理财	248
投资纪律是投资的最好保障	251

能言善辩——犹商之谈判技巧

在社交场合或谈判桌前,许多人随机应变,风度翩翩。一旦揭开了这个秘密,就会发现,任何人都不是天才,知识来自学习,关键是充分做好谈判前的准备工作,以行动实现目标为主,以少说而精为辅。犹太人认为,在说话时应当特别小心谨慎,也不随便乱说,并尽可能地做好大量的准备工作。因而,犹太人在谈判时幽默风趣、从容不迫、应对自若,能随心所欲地控制谈判气氛。

不得不知的谈判技巧	253
一定要选准谈判时机	257

不可忽视的谈判细节	260
商业谈判的精髓	262
讨价还价的技巧	263
无往不胜的说服术	266
谈判中的态度很重要	268
谈判中你需要控制情绪	270
知己知彼,百战不殆	272
谨记多听少说	277
不要受制于人	279
作好谈判记录	282
谈判的制胜法则	286



参透处世哲学——

犹商之生存术



犹太人非凡的成就来自其非凡的自立智慧，这种智慧是在千百年受挤压求立足的艰难过程中养成的独到的生存之道。犹太人对于金钱的观念、对于契约的执守、对于知识和实用智慧的追求，都使他们无论在什么时期、什么环境，始终能以这一套独有的立世原则让自己处于不败之地。

智慧是财富的源泉

2

犹太人的智慧

犹太人的智慧

智慧

YOU XIANG DE ZHI HUI

犹太民族是“书的民族”，这个民族对书的崇拜，对知识的渴望和学习，已经不是一般的求知好学可以概括的，他们已经达到了宗教一般的狂热和崇拜。对于他们来说，书就是他们一切智慧的根源，也是一切财富的来源。

他们把这样的箴言一代代地传递给他们的后世子孙，告诉他们一定要勤奋地读书。为了能让所有的人知道学习的重要性，都热爱学习，他们的犹太教制订了许多的教义。

在传统的犹太家庭里有一个世代相传的规定：书橱只可放在床头，不可放在床尾。这样的规定就是告诫自己民族的人，书是神圣的，不能对书本有所不敬。在犹太人的聚居区，常常会有这样的事情，如果一个人在旅途中，发现了故乡人未曾见过的书，他一定会买下这本书，带回去与故乡的人分享。外来的书籍和知识是别人智慧的结晶，应该拿来学习和利用。犹太人还有这样的规定：“生活困苦之余，不得不变卖物品以度日，你应该先卖金子、宝石、房子和土地，到了最后一刻，在你不得已的时候才可以出售图书。”犹太人是这样解释的，世间的一切金银珠宝、房屋、土地都是可以变化消逝的东西，而知识则是可以长久地流传的财富，因此，无论在什么时候，都不可以抛弃书本。

犹太人认为，人们可以有各种仇恨和恩怨，然而知识是没有边界的，他是属于全人类的，不能因为我们存在各种偏见而影响智慧和真理的存在。为了维护书籍的传承性，并且把它真正地给所有热爱它的人们，在1736年的时候，拉脱维亚的犹太社区通过了一项法律，该法规定，当有人借书的时候，如果书本的拥有者不把书本借给他人，应罚以重金。这次立法是有史以来，人类为书籍立法的第一次，这在其他民族的法律史上是没有见过的。

他们同时还规定，如果有人去世了，要在棺材里放几本书，让书伴随他们死去的躯体。他们这样做的用意很明显，知识是浩瀚无边的，永远也学习不完，即使人死了，他的灵魂也应该继续学习。





犹太人的智慧

对于有知识、有智慧的人,犹太人更是充满了敬佩之情。在犹太人的社会里,他们认为有知识的学者是智慧和真理的化身,是上帝派来引导大家过上愉快幸福生活的人,他才是最尊贵的,他的地位应该高于国王。因此,犹太人有学者比国王伟大的说法。在犹太人的观念里,犹太教的拉比要比父亲更值得尊敬,因为,拉比是整个社区最有智慧的人,所有的人都应该听从这位智慧和学识都很高的教师的教导。如果一个犹太人在为自己的女儿选择夫婿的时候,他也无疑会选择一个有良好教育的青年,而不会选择一个世俗的有钱青年。

犹太民族就是这样的,尊重知识,追求真理。知识是最伟大的,在它的面前,世俗的一切统治者都要让位。这个观念在犹太人的国家——以色列得到了很好的印证。以色列建国之后,著名的犹太科学家爱因斯坦由于他在科学上的卓越贡献,得到世界和以色列人民的爱戴。以色列人民向他发出了邀请,请求他来做以色列国家的总统。但是他们的好意被已经决心献身科学的爱因斯坦拒绝了,爱因斯坦拒绝自己民族的人们赋予他的这个世俗的荣耀。许多民族的人都觉得不能理解,总统是那样的尊贵,科学家怎么可以享受这样的待遇呢?但是对于犹太人来说却丝毫不觉得奇怪,在他们眼中,有知识的人是最聪明的人,他们掌握着宇宙的真理,让他们来统治国家,一定是这个国家的幸运和人们的幸福。这在人类历史上,是第一次让一个科学家来做一个国家的最高元首,可以看出他们对知识的热爱和崇拜达到了怎样的无以复加的程度。

犹太人热爱知识,是因为在他们眼里,知识是唯一的永远也夺不走的财富。在这个世界上,什么都是不重要的,世俗的权威不重要,财富和金钱不重要,只有知识才是最重要的。权威没有了人们的拥戴和支持就不能形成,财富和金钱也会随着时间发生变化,而知识是你生存和发展的可靠的保证。犹太人在历史上不断地遭人驱逐,被迫四处流浪,他们的财富可以被任意地剥夺,然而只要他们拥有了知识,他们依然可以凭借自己良好的教育、杰出的智慧、经商的经验,很快地再次变得富有。因此,犹太人认为知识才是永恒的。他们的经典如《圣经》《塔木德》等,是他们保证自己身为犹太人的根本,也是他们再度富有的知识和理论的根源,知识是他们在长期的流浪生活中重新振作起来的根本原因。也正是犹太民族热爱知识、酷爱学习,以至于达到了无以复加的程度的原因。

犹太人的父母就是这样告诉他们的孩子,知识是一切财富的来源,是唯一可以永久打开财富之门的金钥匙。犹太人的历史再次验证了知识的价值,与其把那些有限的财富交给他们,不如把可以永远打开财富之门的金钥匙——知识给他。



这个世界上,财富是可以随着境遇的改变而消失和增加的,它始终处于一个变化不定的状态中,而知识却是永恒的,它是不会随着时间和条件的变化而改变的。因此,犹太人就特别重视学习,为了让自己的后代注意引导他们的孩子学习,在他们小的时候,就引导他们学习犹太教。犹太教的托拉是这样说的,“愈学《塔木德》,生命愈久长……精通《塔木德》的人便在来世获得了永生”。还有“研习《塔木德》的人值得受到尊敬。他会被称为一个朋友、一个可敬的人、一个崇敬上帝的人,他将变得温顺谦恭,变得公正、虔诚、正直、富有信仰。他将能远离罪恶、接近美德。通过他,世界就有了智慧、忠告、理性和力量。”他们这些教义就是鼓励犹太人从小要喜欢学习。把钻研和学习提到信仰的高度来看待,这在世界上的各种宗教中是绝无仅有的。这一做法所产生的影响极为深远。

在今天,世俗的教育早已经取代了过去的宗教灌输。热爱知识的犹太人迫不及待地投入了现代的教育。在犹太人聚集的北美,免费的公共教育体制把大批的犹太人招进学校的大门,这对犹太人来说,是他们最大的福祉,北美给他们的最大的恩惠莫过于开放性的教育体制,因为这种体制截然不同与欧洲的那种国家主导的、具有宗教取向的学校体制,在这些地方,犹太人往往是被排斥在学校之外的。而他们的父母则会竭尽全力使他们的子女完成学业。犹太人让父亲出去赚钱,母亲留在家里照看孩子,以确保他们的孩子能够上学。为了子女们的教育,家长们真是想尽一切办法也要保证自己的孩子不落后于其他的孩子。犹太孩子们经常在超过了国家要求的接受教育的年龄,甚至在超过正常做工年龄之后,他们仍在学校里学习。而对于一个犹太家庭来说,他们的子女如果能够考取博士,这就是父母的最大荣耀了,这个家庭也将成为大家争相学习和效法的对象。

正因为犹太人是如此的重视教育,因此大多数犹太人都得到了良好的教育。美国的犹太人中有 84% 的人念过 4 年高中,有 32% 的成年人受过高等教育。美国首先是一个最重视知识的国家,然后才成为世界上最富有的国家,这已经是一个规律,如果想拥有财富,就必须先拥有知识。

犹太语录

《塔木德》这样说:“把书本当作你的朋友,把书架当作你的庭院,你应该为书本的美丽而骄傲,采其果实,摘其花朵。”



自信地对待生命的每一天

如何让自己的人生变得有意义,更加辉煌呢?犹太人会告诉你自信地对待生命的每一天,任何时候,承认失败是很容易的事情,可是要总是在承认失败中度过的话,那么人生将会暗淡无光。为了鼓励每个犹太人,《塔木德》中有很多这方面鼓励人的话语。犹太人也常教育自己的孩子说:“相信自己,便会攻无不克,不能每日超越一个恐惧,便从未学得生命的第一课。”

在犹太人看来,自信是自身的一种信念,是对自己的一种肯定。自信会让他人尊重并信任你,如果你自己很自卑,对自己都不信任,别人也不会信任你。当你遇到挫折时,如果你认为自己被打倒了,那么你就真正地被打倒了。如果你认为自己仍屹立不倒,那你就真的屹立未倒。如果你想赢,但又认为自己没有实力,那你一定不会赢。如果你认为自己会失败,那你必败无疑。如果你自惭形秽,那你就不会成为一个强者。无论在什么情况下,你都要依靠自己,相信自己,挖掘自己,发挥自己,只有你自己才能主宰自己。

犹太人伊莎贝拉由于看到房产销售的形势一片大好,就决定投资房屋销售的活动。当时很多人都告诉她不应该这样做,说她不可能做得好。当时她仅有 30 000 美元的积蓄,而别人告诉她最低的资本投资额是她的积蓄的许多倍。

“你看竞争多么激烈呀!”她的理财顾问这样忠告她,“此外,你在销售活动房屋方面又有多少实际经验?更别提业务管理了。”伊莎贝拉女士没有听从顾问的意见,她对自己充满了信心。她承认自己的确缺少资金,而且该行业竞争非常激烈,自己也缺乏经验。“但是,”她接着说,“我收集的资料显示,活动房屋这个行业正在扩展,我也彻底研究了我可能遇到的竞争。我知道我在销售方面可能不比别人好。我也预料到会犯一些错误,但我会很快赶上别人。”

于是,她毫不动摇地行动了。她的信心赢得了两位投资者,也赢得了几乎不可能的优惠——一家活动房屋制造商答应,在不需要现金的条件下,供应她一些很少量的存货。就这样,伊莎贝拉大获成功。当年,她卖出了超过 100 万美元的活动房