



内容更全面 方法更实用 讲解更深入

犹太民族的智慧包含了一些永不消失其温情与魅力的伟大东西，就像玫瑰色的晨星闪耀在寂静的早晨。它们之中蕴含的最可贵的东西，是那种对于人类灵魂永恒秘密的充满激情的探索。

——托尔斯泰

犹太人智慧

大全集

沧海明月 编著

一本汇集犹太人智慧的百科全书

这是一个创人均读书之最多的民族；是一个唯一没有乞丐的民族；是一个最善于冒险的民族；是一个精于律法和契约的民族；是一个获诺贝尔奖人数最多的民族；是一个擅长投资理财的民族；是一个时间观念最强的民族……这就是犹太民族，世界上独一无二的民族。

为何犹太人是如此的特别？为何那么多犹太富翁可以白手起家？为什么犹太人中有那么多伟大人物？如果您想了解金钱的意义；如果您想学会理财；如果您想获得人生的成功，请您像犹太人一样去思考；像犹太人一样去理财；像犹太人一样去投资；像犹太人一样去生活。这时你就会明白，财富与成功并不是那么遥不可及。

中国华侨出版社

一部囊括犹太人智慧的百科全书

犹太人智慧

大全集

(第一卷)

常州人子園書局
藏書章
編著 滄海明月



中國華僑出版社

图书在版编目(CIP)数据

犹太人智慧大全集/沧海明月编著. —北京: 中国华侨出版社, 2011.9

ISBN 978-7-5113-1633-2

I. ①犹… II. ①沧… III. ①犹太人—人生哲学—通俗读物
IV. ①B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第149812号

犹太人智慧大全集

编 著: 沧海明月

责任编辑: 文 蕾

封面设计: 法思特书装

文字编辑: 万永勇

美术编辑: 刘欣梅

经 销: 新华书店

开 本: 710mm×1040mm 1/16 印张: 52 字数: 650千

印 刷: 北京中创彩色印刷有限公司

版 次: 2011年9月第1版 2011年9月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5113-1633-2

定 价: 296.00元(全四卷)

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里26号通成达大厦三层 邮编: 100028

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 58815875 传真: (010) 58815857

网 址: www.oveaschin.com

E-mail: oveaschin@sina.com

前 言

众所周知，犹太民族是一个苦难深重的民族，在这个民族 4000 多年的历史中，有 2000 多年他们没有家园，流离失所。他们遭遇过形形色色的排犹主义，在二战中，600 多万犹太人死于纳粹魔掌之下。然而，这样一个总是在夹缝中求生的民族，却为世界文明做出了巨大的贡献，在经济、科技、思想、文化、教育、服务等各个领域，他们的地位都举足轻重，涌现出了大批世界级的科学巨匠、思想艺术的大师、顶尖级的政治家、卓越的外交能手、石油王国的巨子、传媒帝国的巨擘、华尔街的天才精英、好莱坞的娱乐大亨，等等。据《福布斯》杂志统计：世界前 400 名亿万富翁中，有 60 人是犹太人，占总数的 15%；犹太人获诺贝尔奖的人数超过了 240 人，是世界各民族平均数的 28 倍；世界十大哲学家中，有 8 人是犹太人。可以说，犹太人的左手拿着巨额财富，右手捧着智慧的宝典，屹立于世界民族之林。甚至有人断言：没有犹太人，世界的历史将会重写。犹太人如此卓越的根源究竟在哪里呢？这里就不得不提到犹太民族的三大智慧奇书：《塔木德》、《财箴》和《诺未门》。

《塔木德》是犹太民族的一部古老经典，被译成十几种语言在全世界广泛流传。它与《圣经》、柏拉图的《理想国》、亚里士多德的《政治学》，并称为影响人类文明的四大巨著。《塔木德》成书于公元 3 世纪到 5 世纪，原典全套 20 卷，总计 12000 页，250 万字，内容庞杂，卷帙浩繁，头绪纷纭，大至宗教、经商、律法、民俗、伦理、医学，小到起居、饮食、洗浴、着衣、睡眠等无所不包，凝聚了 10 个世纪中 2000 多位犹太学者对自己民族智慧的发掘、思考和提炼，是整个犹太民族的精神支柱和生活方式的导航图，是犹太文明的智慧基因库，也是犹太人经商致富和为人处世的秘笈。人们常说：“人类的智慧在犹太人的脑袋里，

犹太人的智慧在《塔木德》里。不了解《塔木德》，就不了解犹太人。”今天，《塔木德》被赋予了更多的意义，它不仅是犹太人的精神支柱和行动指南，更被世人看做智慧与金钱合一的象征、经商与为人合一的象征。

相传大约在公元前400年左右，犹太民族的先人留下一本《财箴》，它曾在犹太人中广泛流传，并被奉为掌握理财、创富技巧的宝典。但是自公元136年，犹太人被罗马人强行驱逐出巴勒斯坦成为难民以后，《财箴》也随之消失了……后来一个名叫科比的犹太富豪出高价担保，拿到了一份珍贵的羊皮卷，并利用高科技手段对文字进行了模拟复原。经过许多犹太专家多方史料的查证，终于确定羊皮卷上的内容正是犹太民族消失了近两千年的那部“如何面对和获取财富的理财圣典”——《财箴》。其后，专家们进一步发现《财箴》的内容很简练，也很精辟，处处显示着犹太式的智慧。

此外，犹太人还有一部专门讲述独特家庭教育方法的典籍，那就是《诺未门》。《诺未门》是犹太人的家教圣经，作为一种培养人才的先进教育理念和完备的教育体系，它已经在世界上流行了3000多年。世界专家们一致认为：犹太人对家庭教育的高度重视，是犹太人获得如此巨大成就的根本原因。重视亲子教育，是犹太民族最为突出的优良传统。犹太民族将知识和智慧视为自己真正能掌握的财富，他们有着宗教般虔诚的求知好学精神，不仅严于律己，而且将学习、生活、做人、经商等各个方面的智慧精华教给他们的孩子。犹太人的教育不但使犹太人精明、富有，而且还使犹太人不管流落于世界任何一个地方，都能如鱼得水般地开创他们的事业。独到的家庭教育造就了无数精英，熔铸了民族之魂，托起了美好希望，这就是犹太民族的成功秘诀。而《诺未门》就是犹太家庭教育的经典，许久以来，它在每一个犹太家庭中流传。

本书对《塔木德》、《财箴》和《诺未门》中浩若烟海的智慧进行了归纳和总结，将其分为三个类别：经商智慧、处世智慧和教育智慧，堪称一部有关犹太人智慧的百科全书，全面揭示了犹太人的思维方式、致富策略、处世哲学以及教育方法，书中没有泛泛的理论讲述，而是从头到尾都由引人入胜的有关犹太人的故事所组成，故事所要表达的思想直接、鲜明地体现了犹太人独特的智慧。经过时间的历练和成功的实践，这些智慧已经成为全世界各民族公认的宝贵精神财富，亿万人通过学习这些智慧而从中受益。

目 录

卷一 犹太人的经商智慧

犹太商人的生意经

第一章 赚钱是商人的天职	
——犹太商人生意经之一：树立起正确的金钱观	
金钱是现实的上帝	4
金钱无贵贱之分	10
现金至上	14
赚钱天经地义	18
赚钱是游戏	24
别把硬币不当钱	26
看紧你的钱包	31
有钱不置半年闲	36
第二章 做一个令人刮目相看的商人	
——犹太商人生意经之二：练就一身超人的本领	
亮出你的个性	40
每一步都朝目标走过去	45
头脑中要有强烈的赚钱富裕意识	49
善于从一点一滴积累财富	51
学识渊博才能做大生意	53

掌握多种语言，多多益善	56
把数字运用到每一个商业活动中	58
除了自己谁都不可轻信	61
经常自我反省让自己更成熟	64
用脑袋去赚钱	66

第三章 经商本领出自磨炼

——犹太商人生意经之三：在逆境中打磨自己的心志

敢于给失败迎头一击	70
坚持下去，必能获得大收益	74
不怕失败，就怕不会总结它	77
逆境能把自己推向更高的起点	80
一切胜利皆始于个人求胜的意志和信心	83
保持警觉，适时变化，敢于撤退	85
把错误和偶然也变为财富	88
事情看似无望也要再试一次	91

第四章 靠沟通技巧征服客户的心

——犹太商人生意经之四：掌握有效沟通的技巧

每时每刻都向外界推销自己	93
学会赞美对方的优点	96
真诚和友善是最管用的说服本领	100
不要向别人要求自己也不愿做的事	104
好脾气让你经商受益	106
谈判时要摸清对方底细	109
不怕麻烦，不知道就询问	112
不要让仇恨的怒火烧伤自己	115
和气生财	119

第五章 善于和竞争对手比巧智

——犹太商人生意经之五：在聪明智慧上巧胜对手

只要是合法的生意都能做	122
经营吃的生意永不赔本	125

女人是天生的消费者	128
做生意要善于投其所好	130
名牌产品高价出售	132
不放过多赚 1 美元的机会	134
敢于争夺市场，又要善于开辟市场	137
不断创新开辟新财源	140
利益面前巧变脸	144
“无中生有”法则	146
欲取之，先予之	151
78 : 22 法则	156

第六章 在朋友身上找财路

——犹太商人生意经之六：善用人缘开辟财源

只要有人缘就必定有财源	161
微笑能给人一种良好的印象	164
耐心倾听对方的意见	167
大声喊出对方的名字	170
交际需要圆滑的批评技巧	173
捐资公益做善事，声名永存	176
养成热情主动地帮助他人的习惯	179
控制好争强斗胜的个性	181

第七章 经商必须守住底线

——犹太商人生意经之七：诚实守信，灵活运用法律

人无信则不立	184
每一次生意都要保持警惕	190
合同是与神签订的契约	193
订合同要防止存有漏洞	196
“反向思维”出奇别胜	199
在合理合法避税上找回些利润	202
国籍也是商品	204

第八章 学会把时机货币化

——犹太商人生意经之八：如果良机不在，就自创良机

用智慧创造机会和财富	208
有头脑的人善于发现致富良机	211
一旦看准就敢于大胆行动	214
果断决策抓住瞬间的机会	218
只要值得就敢用血本去下赌注	220
经商要具备很强的投机意识	223
与风险“亲密接触”	225
机遇：一念定乾坤	228

犹太商人的口才攻略

第一章 用智语攻穿对方心理防线

——犹太商人口才攻略之一：心与心的较量最能显本领

从对方最热心的话题切入	236
在对方的虚荣心上下工夫	239
做到让对方同情你的处境	243
不妨在对方的自尊心上撒点胡椒面	246
要让对方产生惺惺相惜之感	248
把对方的信心鼓动起来	251
一点一点磨掉对方的逆反心	254

第二章 用巧语牵引对方的思维跟我走

——犹太商人口才攻略之二：比一比谁手中的牌更厉害

先让顾客进来参与，再慢慢谈生意	257
表面上附和，暗地里诱导	260
启发顾客在两种方案中选择	263
一步一步地诱“敌”深入	266
一千句话不抵一次示范更具诱惑力	269
话中设置悬念吊起对方好奇心	272

第三章 凭暗语摸透对方的心理

- 犹太商人口才攻略之三：你不侦察别人，别人侦察你
- 用问题作为探路的石子 275
- 刺探出顾客的品位和购买需求 278
- 琢磨对方的弦外之声和未尽之言 281
- 挖掘出顾客的真正需求点 284
- 用假设性的话语进行试探 287
- 找出谁是真正的购买决定者 290

第四章 给自己拉上一道帷幕

- 犹太商人口才攻略之四：真假交错暗中逼近目的
- 巧妙制造立场上的错觉 294
- 不知不觉与对方纠缠在一起 297
- 说个故事给顾客听 301
- 制造假象使对方麻痹松懈 304
- 无中生有制造危机意识 306
- 善用减压技巧让对方欣然应允 310
- 施放烟雾诱使对方判断错误 312
- 利用价格的悬殊让顾客“占便宜” 314

第五章 口头上一定要盖过对手

- 犹太商人口才攻略之五：在气势上把对方给镇住
- 利益是最好的进攻武器 316
- 抢先一步堵住顾客反对的意见 319
- 自身的优势就是最大的筹码 321
- 软硬兼施：石头绳子一起用 324
- 配合周围环境借势进攻 327
- 抓住对方的缺陷发起猛攻 330
- 用激烈的言行扰乱对方的思维 333
- 悄悄使用时间的无形压力 336
- 抓住交易的关键准确利索地说服 339
- 后退一小步方能前进一大步 342

第六章 善于摆脱对手的控制

——犹太商人口才攻略之六：千万别让自己陷入不利境地

- 破解对方的数字陷阱 344
- 识破对方的假出价陷阱 346
- 灵活应变，扭转劣势 349
- 以毒攻毒拆穿对方的平台 352
- 不让对方乱了自己的方寸 356
- 控制住话语权和谈话场面 359
- 巧妙周旋避开对方的锋芒 362
- 敢于撤退，该放手时就放手 365

第七章 直的不通就拐个弯

——犹太商人口才攻略之七：头脑灵活，就不会有死路

- 谈不下去干脆换个话题 367
- 东方不亮就让西方亮 370
- 让客户自己说服自己 372
- 免费给客户一点甜头尝尝 376
- 故意装作不在乎的样子 379
- 用幽默的谈吐打破僵局 382

犹太商人的推销细节

第一章 推销的实质就是推销自己

——犹太商人推销细节之一：具备过硬的自我推销素质

- 言谈举止要流露出充分的自信 388
- 把外表风度的美留在顾客的心里 391
- 用优良的态度换取客户更大的回报 395
- 相信自己的商品是最好的商品 399
- 把信誉当做自己的一笔重要资产 403
- 面对失败要有重振旗鼓的勇气 405

第二章	每一步都清楚自己在做什么	
	——犹太商人推销细节之二：制订明晰有序的行动步骤	
	制订一个切实可行的推销目标	409
	为目标制订有效的行动计划	413
	推销前详尽地调查客户资料	416
	必须预先设计好对付竞争对手的方案	420
	敢于用较长的时间准备大生意	423
	高效地安排和利用你的时间	427
第三章	把东西卖给尽可能多的人	
	——犹太商人推销细节之三：构建强大的客户资源网络	
	拓展客户群是推销的第一工作	432
	善于在陌生人当中寻找你的贵人	436
	充分利用你的亲友团来帮助你推销	440
	尽一切可能通过社交打开局面	444
	敢于利用有影响力的客户	448
	顾客不分贵贱，切莫以貌取人	451
第四章	与客户面对面愉快地交流	
	——犹太商人推销细节之四：保证拜访过程畅通无阻	
	用漂亮的开场白打开访谈局面	454
	用热情换取客户的信任和好感	459
	找一个有趣的话题把谈话继续下去	463
	多问几个问题寻找成功突破口	465
	谨防在看似无关的小事上摔跟头	469
	为下一次再访做点铺垫	474
第五章	用耳朵比用嘴巴得到的好处更多	
	——犹太商人推销细节之五：洗耳恭听比能言善辩更具威力	
	不仅能言善辩，更要洗耳恭听	477
	真诚聆听顾客心声更能说服顾客	481
	不露痕迹地配合才显出最高明的聆听	485
	在聆听中捕捉顾客的购买信息	489

善于排除聆听过程中的障碍 493

第六章 用提问得到你想知道的答案

——犹太商人推销细节之六：善于用话套话，巧妙加以引导

提问越多双方的误解就越少 497

用提问把握谈话的优势 501

问到点子上可以有效提高成交几率 504

聪明人会用最恰当的提问解决问题 508

提问要准、快、变，才能大奏奇效 514

卷二 犹太人的处世智慧

第一章 首先做一个生活的智者

——犹太人处世智慧之一：会生活的人才能取得长久的成功

过有节制的生活 521

舌头是善恶之源 524

拥有自己的一份强过拥有别人的九份 527

勿盗窃时间 529

光明总在黑暗后 534

做一个会享受生活的人 539

笑是风力，哭是水力 542

第二章 重视知识和教育

——犹太人处世智慧之二：知识是永远的财富

读书自有妙用 545

万事教育为先 548

知识是永远的财富 554

学校在，犹太民族就在 558

商人也要学识渊博 564

教师是民族的精神领袖 567

智慧是财富之源 571

活到老，学到老 575

第三章 把握自我是成功的起点

- 犹太人处世智慧之三：世界上你唯一能把握的只有自己
做自己命运的主人 581
- 唯我可信 585
- 超越自我 589
- 善待自己 592
- 只拿属于自己的 598
- 谦卑是最高尚的道德 601
- 做幽默的人 605

第四章 与人交往是人生价值的体现

- 犹太人处世智慧之四：以待己之心待人
- 爱人如爱己 609
- 不要嫌贫爱富 614
- 借钱，就是为自己树敌 618
- 无朋友，毋宁死 621
- 慈善乃公义 625

第五章 善待婚姻和家庭

- 犹太人处世智慧之五：幸福的家庭是人生成就的重要部分
- 尊重女性 632
- 好女人是一所学校 636
- 孝敬父母是天职 640
- 培养孩子的财商 644

卷三 犹太人的教育智慧

第一章 生存教育：没了生命，一切免谈

- 迦太基博物馆的魔鬼下棋图
- 一品，才能懂得苦难的甜 649
- 告诉他世界是不公平的——要懂得自救 652

“第一商人”的抗8级地震式管理模式	
——根植危机意识	654
洛克菲勒：我不是你永远的船长，	
要靠自己的双脚走路	656
“经常申诉，令人厌恶的家伙”——学索罗斯坚持 ..	658
策略性竞争——让胜利不费吹灰之力	661
世上无难事，只怕有心人——犹太人制胜术	664
搜索机会——美国无线电工业巨头的提示	666
即使明天是末日也不要放弃今天	669
启发孩子，让他自己找答案	672
自己的事情自己做，独生子也不例外	675
冒险冲锋，让胆小和懦弱无处藏身	677
一勤治百病	679
真诚、大度——犹太人的待客之道	681
讲卫生——保持身体的洁净	683
饮食，生命的第一要义	686
第二章 学习教育：犹太人独步世界的快捷方式	
学者的地位高于国王，教师比父亲更重要	689
潜能递减谁之过——早教势在必行	692
兴趣第一——科学家、政治家的成功感言	695
树大自然直——前提是习惯把关	698
懒驴推磨——没目标将一事无成	701
犹太人的高效学习法	704
读101遍要比读100遍好——有效记忆	707
站在对岸才能独立思考——希伯来的箴告	709
专注——天才的充分加必要条件	711
安装创新方程式——彻头彻尾洗脑	714
怀疑——智慧的精髓，创新的内核	716
成功=刨根问底地探求问题	719
想象需要空间才能自由呼吸	722

- 不是只有钥匙才能开门，石头也可以 724
盲人点灯——学会转换思维 726

第三章 品质教育：犹太人精彩人生的稳压器

- 谦虚，犹太美德中的 NO.1 729
最强大的力量来自反省 732
心中永存希望之光 734
履行契约，兑现最初的承诺 736
爱“邻人”，就像爱自己那样 738
憎恶罪，而不憎恨人——犹太式的宽容 740
留一片庄稼给他人——感恩 742
孝敬父母、兄友弟恭——不渝的美德 744
善意施恩，不要忽视别人的自尊 746
两只耳朵，一张嘴巴——多听少说 748
微笑——最好的社交通行证 750
幽默，一种不可或缺的喜剧交际艺术 752
远离谣言，莫让舌头操纵了心 754
跟狗玩，就会有跳蚤上身——正确选择朋友 757
入乡随俗，才能和他人打成一片 759
轻信他人，会让自己吃亏 761
1+1+1>3——合作，寻求他人的帮助 763
犹太版的“己所不欲，勿施于人” 765
乞丐的衬衫里也有珍珠——别轻视任何人 767

第四章 追本溯源：教育让犹太人成为世界宠儿

- 是谁拯救了爱因斯坦——“纵容”与众不同 770
比尔·盖茨为何成为神话——做“脑力体操” 773
不可思议的股神巴菲特——自信才能所向披靡 776
首个亿万巨富洛克菲勒——神奇的“镜面效应” 779
为何马克思能成为伟大的导师——给他放手的爱 782
精神分析学之父弗洛伊德——激发荣誉感 785

世界级画家毕加索	
——给“白痴”和“怪异”找个理由	788
音乐诗人门德尔松——再好的种子也要精心培育	791
强国富民大揭秘：教育是唯一途径	794
你的孩子患上“缺乏父爱综合征”了吗	797
犹太教育家曼德：身为母亲， 你没有理由逃避教育	799
布里丹的驴子知道该吃哪捆草	
——教育要懂得因材施教	801
不要大包大揽——责任是犹太人心中的使命	804
从大脑严重损伤到乐队指挥	
——不放弃教育才能出现奇迹	806
营造良好家庭氛围的孩子更容易成功	808