

青少年励志文丛

激发孩子

潜能的经典 故事全集

徐先玲◎编著

利用自身优势，提高百倍自信；调整心态，积极思考；有胆有识，突破常规；科学研究表明，每个人的内在潜能是无限的。培养浓厚兴趣，激发内在潜能；给理想插上飞翔翅膀，给人生开辟成功捷径……



河南人民出版社



☆ 青少年励志文丛

QINGSHAO
NIAN
LIZHI
WENCONG

激发孩子潜能的 经典故事全集

徐先玲/编著

河南人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

激发孩子潜能的经典故事全集 / 徐先玲编著. — 郑州 : 河南人民出版社, 2010.1

ISBN 978 - 7 - 215 - 07111 - 7

I. ①激. II. ①徐. III. ①故事 - 作品集 - 世界 IV. ①I14
中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 229631 号

激发孩子潜能的经典故事全集

徐先玲 编著

出版发行 河南人民出版社
社 址 郑州市经五路 66 号
邮 编 450002
电 话 (0371)65788036 (010)85387855
印 刷 北京山华苑印刷有限责任公司
开 本 700 × 1000 1/16
印 张 12
字 数 255 千字
版 次 2010 年 1 月第 1 版
印 次 2010 年 1 月第 1 次印刷
标准书号 ISBN 978 - 7 - 215 - 07111 - 7
定 价 23.80 元

前 言

青少年是祖国的未来，国家富强，民族振兴的根本，作为 21 世纪的青少年无疑是幸运的。因为这个时代有许多美好的事物在陪伴着你们走过青春、走向成熟。明朝思想家王守仁所说：“志不立，则如无舵之舟，无勒之马。”当青少年在彷徨时，是谁在激励着你前行？当您跌倒失败时，是谁又将你扶起？是一套套富有哲理的经典励志故事为广大青少年指明了方向，激发出其应有的潜能；是一则则笑谈生活幽默的故事，培养了其乐观的性格；是一篇篇畅谈经典人生的故事，打造其成功的意识。

然而，本系列励志丛书所挑选的每一则故事都是一朵奇葩，在引人入胜的情节之中饱含深刻的思想。书中那一则则美妙动人的故事如同一颗耀眼的启明灯，会铭刻在记忆深处，在潜移默化中，使青少年们面对流逝的光阴时不再黯然，从而拥有值得回味的感动。

苏格拉底曾对他的弟子说：“人生就是一次无法重复的选择。”命运没有彩排的机会，因此才会有那么多故事流传下来。这些催人奋进的故事都是开启人生智慧的钥匙，它们有时可以让一个人受益终生。

可是，众多的青少年都在翘首以盼等待天上的“馅饼”，其实很多时候，埋没天才的不是别人，恰恰是青少年自己。任何一个拥有理想，拥有抱负的人，只要不辞辛苦默默地在自己脚下多垫些“石头”都会取得成功。而这些石头，也正是青少年所欠缺的好心态、好习惯、好人品、好素质、好口才、好气质。唯有拥有了这些，广大青少年才能够看到自己渴望看到的风景，摘到挂在高处的那些诱人果实。

那么，要如何获得“垫脚石”呢？这就需要拥有一套青少年励志丛书，无论学习还是生活，做人还是处世。此书都以一种无比顽强的姿态影响着青少年生活中的方方面面，从而使他们主宰自己的人生。

对于青少年来说，要成就学业、事业，要拥有美好人生，必须拥有一套

励志丛书，一篇篇激励人心的文章，让青少年从容漫游、获取鼓舞、走进快乐成功的圈子。通过这些书籍您可以学习很多，看到很多、获取很多、了解很多有趣的知识。

本系列励志丛书，为青少年朋友们精选了世界上最有影响力的励志经典故事，收录了一篇篇富有哲理的文章以及交际实用方法等。青少年每当遇到成功的喜悦、失意的痛苦、徘徊的无奈……就能在丛书中获取成功的经验、失败的教训，在悲观失望、消极以待的时刻，让励志丛书成为最有效的强心剂，为青少年们注入无限的精神力量，也希望每一位青少年朋友都能在这些励志丛书中找到属于自己的真理寓言。

林静轩编辑部



目 录



利用自身优势,激发潜能

1. 明确自身的优势所在 (1)
2. 把握住自己的优势 (2)
3. 扬长避短,充分发挥自己的优势 (4)
4. 根据兴趣爱好来发掘自身优势 (5)
5. 发展自身具有特色的专长 (7)
6. 自身优势各有所长 (9)
7. 最擅长的事最容易成功 (13)
8. 放弃自身优势的人将一无所成 (14)
9. 别跌倒在自身的优势上 (16)

提升自信心,激发潜能

1. 自信就是成功者必须依赖的精神潜能 (19)
2. 自信是成功者不可或缺的力量 (22)
3. 以充沛的自信激发你的成功人生 (24)
4. 点燃内心深处的自信之火 (27)
5. 妙用精神激励内在的潜能 (28)
6. 绝不让自卑尘封内心的自信 (30)
7. 提高自我应对挫折与干扰的能力 (33)
8. 那么什么是积极自信的心态呢? (36)
9. 强化你的自信心,培养内心的信念 (38)



突破常规,激发潜能

1. 突破常规,大胆变革 (39)
2. 培养创新意识 (41)
3. 善于创新才能充分发挥潜能 (43)
4. 提升创造性思维,克服从众心理 (45)
5. 激发自己的想象能力 (48)
6. 成功离不开创新 (49)
7. 思维上的创新是关键 (51)
8. 制约创造力的绊脚石 (53)
9. 在未知的事物中寻求机遇 (57)

调整心态,激发潜能

1. 积极的心态激发成功欲望 (60)
2. 秉持阳光心态,成就美好未来 (61)
3. 不要忽视了心态的力量 (65)
4. 永远不要忽视了思想的力量 (66)
5. 进取心将使生命的潜能发挥到极致 (68)
6. 用乐观心态对待生活中的一切 (69)
7. 热忱:所有成功因素之首 (71)
8. 热忱可以鞭策一个人从失败中奋起 (73)
9. 没有热忱的人,做任何事都不会成功 (75)



积极行动——把压力转化为能量

1. 只有行动才能成功 (77)
2. 把目标转化成行动才能成功 (78)
3. 志向+行动=成功的一半 (80)
4. 比别人先行一步 (82)
5. 努力是成功的捷径 (83)



6. 勇敢地迈出第一步 (85)
7. 时刻都应记住:立即行动 (86)
8. 努力克服怠惰的不良习惯 (88)

为以后的成功备一份挫折

1. 在逆境中磨练自己 (90)
2. 别相信浮浅的偏见 (92)
3. 逆境才能出天才吗? (92)
4. 以开放的思维面对挫折 (94)
5. 失败和成功只有一线之隔 (100)
6. 用坚韧去克服一切难关 (102)
7. 摆脱逆境的利刃 (103)
8. 将“困难”当作“动力” (105)
9. 学会在逆境中微笑 (106)

积极思考——走向成功的捷径

1. 正确思考,以逸待劳 (109)
2. 思考方式决定行为目标 (112)
3. 积极思考,保持头脑灵活 (113)
4. 请留些时间用于思考 (114)
5. 把思考的权利掌握在自己手里 (116)
6. 正确的思考是解决问题的关键 (118)
7. 处理问题要三思而行 (120)
8. 避免心理上结蛛网 (121)
9. 走出思考误区的4大陷阱 (122)



有胆有识——给成功插上翅膀

1. 胆识是成功的翅膀 (126)
2. 风险与利润成正比 (128)



3. 世上没有“安全”的生意 (130)
4. 胆大走四方, 风险出商机 (131)
5. 变风险为机遇 (133)
6. 做第一个吃螃蟹的人 (138)
7. 密切监视风险 (139)
8. 冒险≠蛮干 (144)
9. 灵活变通正确抉择 (145)

抓住身边的成功机遇

1. 成功还得抓机遇 (147)
2. 机遇只偏爱有准备的人 (149)
3. 命运的真正主人就是你自己 (150)
4. 别轻易放过每个偶然性的机遇 (152)
5. 生命永远都有希望 (152)
6. 在变化中寻找人生的突破口 (154)
7. 幸运女神最喜欢投进有心人怀抱 (156)
8. 善于把机遇发挥到最大值 (157)
9. 学会审时度势 (158)

积累终身受益的信用财富

1. 坚定信用是成功的关键 (160)
2. 诚实守信是成大事的重要因素 (162)
3. 诚实永远是成功的根本 (163)
4. 清清白白做人 (166)
5. 忠诚——真诚的最高境界 (167)
6. 一诺千金, 诚信无价 (170)
7. 失信于人将付出大代价 (171)
8. 人与人相处全靠互相信任 (172)
9. 怎样成为被信赖的人 (174)





为成功制定可行的计划

1. 成功需要计划 (175)
2. 制定计划的6个要诀 (177)
3. 如何制定成功的计划 (178)
4. 运行计划方案时的技巧 (180)
5. 及时修正自己的计划 (181)

激
发
孩
子
潜
能
的
经
典
故
事
全
集





利用自身优势,激发潜能

1. 明确自身的优势所在

要想真正发挥自己的优势,就要先认清自己的真面目。也只有明确自己的优势所在,才能决定自己该做什么,该从哪些方面努力。

美国成功学大师戴尔·卡耐基在他举办的成人教育课堂中,经常讲到下面这个故事:

有一天,一个流浪汉来到我的办公室,要求与我谈谈。他说,昨天下午他本已经决定跳进密歇根湖,了此残生。但不知是谁,也许是命运之神,把一本我多年以前写的书放入他口袋。这本书给他带来了勇气和希望,并支持他度过昨夜。他还说,只要他见到这本书的作者,他相信一定能帮助他再度站起来。我问他,我能帮他做什么。

在他说话的时候,我从头到脚把他打量了一遍,我不得不坦白地承认,在我内心深处,我并不相信我能帮他做些什么。他脸上沮丧的皱纹、眼中茫然的神情,他的身体姿势、脸上十天未刮的胡须,以及他那紧张的神态,完全向我显示出,他已经无可救药了。但我不忍心对他这样说。因此,我请他坐下来,要他把他的故事完完整整地告诉我。他说得很详细,其中要点如下:他把他的全部财产投资在一种小型制造业上。1914年,世界大战爆发,使他无法取得他的工厂所需要的原料,因此他只好宣告破产。金钱的损失,使他大为沮丧,于是,他离开了妻子和儿女,成为一名流浪汉。他对于这些损失一直无法忘怀,而且越来越难过。到最后,甚至想自杀。

他说完他的故事后,我对他说:“我已经以极大的兴趣听完你的故事,我希望我能对你有所帮助,但事实上,我却没有能力帮助你。”

他的脸立刻变得苍白。他低下头,喃喃地说道:“这下子完蛋了。”

我等了几秒钟,然后说道:“虽然我没有办法帮助你,但我可以介绍你去见本大楼的一个人,他可以协助你东山再起!”我刚说完这几句话,他立刻跳了起来,抓住我的手,说道:“看在老天爷的份儿上,请带我去见这个人。”





他会为了“老天爷的份儿上”而做些要求，这实在是很令人鼓舞的。这显示他心中仍存在着一丝希望。所以，我引导他来到我的实验室里。和他一起站在一块看来像是挂在门口的窗帘布前。我把窗帘布拉开，露出一面高大的镜子，他可以从镜子里看到他的全身。我用手指着镜子说：

“我答应介绍你跟他见面，就是这个人。在这世界上，只有这个人能够使你东山再起，除非你坐下来，彻底认识这个人，否则，你只能跳到密歇根湖里，因为你对这个人作充分的认识之前，对于你自己或这个世界来说，你都将是个没有任何价值的废物。”

他朝着镜子向前走了几步，用手抚摸他长满胡须的脸孔，对着镜子里的人从头到脚地打量了几分钟，然后后退几步，低下头，开始哭泣起来。我知道我的忠告已经发挥功效了，便送他离去。

几天后，我在街上碰见了这个人，我几乎都认不出他来。他的步伐轻快有力，头抬得高高的。他从头到脚打扮一新，看来很成功的样子，而且他也似乎有些感觉。

他解释说：“我正要到你的办公室去，把好消息告诉你。那一天我离开你的办公室时，还只是一个流浪汉。但是，虽然我的外表落魄，我仍然替自己找到了一份年薪3000美元的工作。想想，老天爷，一年3000美元。我的老板还先预支了一些薪水给我，要我去买些新衣服，还让我先寄一部分钱回去给我的家人。我现在又走上成功之路了。”

“我正要去告诉你，将来有一天，我还要再去拜访你一次。我将带去一张支票，签好字，收款人是你，金额是空白的，由你填上数字。因为你介绍我认识了自己，幸好你要我站在那面大镜子前，把真正的我指给我看。”

那人说完话后，转身走入芝加哥拥挤的街道，这时，我终于发现了：在从来不曾发现“自立”价值的那些人的意识中，原来隐藏了伟大的力量和各种潜能。

一个人没有认清自己的真面目，不能深明自己的优势所在，就不能把命运掌握在自己手中，也就不可能取得成功。

2. 把握住自己的优势

事实证明，只要努力去做，每个人都能成功。但是，现代成功学更认为，只要在最关键的地方发挥了自己的优势，那么你就更容易事半功倍地获得成功。

在我们所处的特定环境中，只要发挥出了自己的优势，就完全可以取得在



可能条件下的最大限度的成功！不管你抱有什么理想，想领先于什么领域，用自己的优势出击，都既不是高不可攀，也不是难以企及的。

不论你负责的是一家万人以上的企业，还是你只管自己，你都可以积极地去影响你家人的生活、领导的生活、同事的生活和朋友的生活；而更重要的是，你可以积极主动地决定自己生活的道路。

假使你只有一只脚，便不要勉强去做一个赛跑者；假使你的面貌长得不美丽，也不要参加选美比赛。换句话说，一个人在某方面不具备优势时，就不要硬要在这方面与人一争短长。

一个矮小的人想在体格上进行炫耀是何等的愚笨，一个粗壮的妇人勉强扮出娇弱的姿态，是何等的可笑。当你和朋友在一起时，那些明摆着你不能做的事，就不要枉费精力去干。

但是这些缺憾并不会阻碍一个人去做出一些有价值的事情。缺乏健壮的体格和急躁的性格并没有妨碍美国著名政治家富兰克林成为当时最有影响的人物。在这些不利的情形之下，他是如何成功的呢？

富兰克林早年的时候，就非常清楚，自己矮小的身材对于想谋得军警职位的心愿是一种永远无法弥补的缺憾，因为这种职位是很注重一个人的体格的。

由于不能依赖自己表面的形象，于是他换了种方法去结交朋友，结交真正的朋友成为他的追求。

他成为威尔逊最信任的顾问，然而他与威尔逊仅仅只有友谊的关系而已。

同样，富兰克林之所以成为伟大的人物，也是因为他承认在演说上的弱点。他说：“我是一个很坏的演讲家，从来不能以言辞动人，在用词方面常常要踌躇很久，还难得用词恰当。然而我还是能够表达我的意思的。”

他用别的方法使人信服他，以补偿他演说上的弱点。他提出议案多半用间接、和缓的方法，他发表的意见也是平和的，他还能承认自己的错处。他的弱点告诉了他一个很重要的教训，那便是：只用辩论绝对得不到胜利。假使他擅长演讲，就绝不会获得这个有价值的教训。如果你决定要战胜一个困难，首先要正确认识自己，然后你要能心甘情愿地、不断地干下去，以达到你的目的。

人或多或少都有一些缺陷，但就要因此而自卑吗？真的勇士敢于直面惨淡的人生。有道是：天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，增益其所不能。伟大人物确实令人敬仰，看上去，他们似乎高人一等，有极高的天赋，有不凡的机遇。但如果你这样看待成功人士，那么你绝对错了。请记住：人人都能成功，你也能成功。你将成为你所在行业最出众的人物，你将获得名誉、金钱、权力或者智慧，你想要得到的，你都能得到。





关键在于你能否把握住你的优势,是否会运用自己的优势。

3. 扬长避短,充分发挥自己的优势

要想充分发挥自身的潜能,很重要的一点就是要善于利用自己的优点和长处,而对自己的弱点和短处要设法避开。人生的诀窍就是利用自己的长处。在人生的坐标系中,一个人如果站错了位置——用他的短处而不是长处来谋生的话,那是非常可怕的,他可能会在永久的自卑和失意中沉沦。因此,只有紧紧抓住自己的一技之长,加以利用,才会成功。

在生活中,我们不难发现,有的人善于做学问,没有当官的素质,可他非要从政不可,或不得已被推上某个领导岗位,结果在官场上很不得意,学问也耽误了。这种情况屡见不鲜,用劳伦斯·彼得的话说,这叫“迷失自己”。这种人的失败,在于没有找准自己的位置,丢了自己的长处,而用了自己的短处。

凡成功者,都是根据自己的长处来确定自己的人生方向,并坚持住既定的方向,而如愿以偿地获得成功的。坚守自己的优势方向,就要能经得起各种诱惑的考验,不随波逐流,不赶时髦。

马克·吐温作为职业作家和演说家,取得了极大的成功,可谓名扬四海。你也许不知道,马克·吐温在试图成为一名商人时却栽了跟头,吃尽苦头。马克·吐温投资开发打字机,最后赔掉了5万美元,一无所获。马克·吐温看见出版商因为发行他的作品赚了大钱,心里很不服气,也想发这笔财,于是他开办了一家出版公司。然而,经商与写作毕竟风马牛不相及,马克·吐温很快陷入了困境,这次短暂的从商经历以出版公司破产倒闭而告终,作家本人也陷入了债务危机。

经过两次打击,马克·吐温终于认识到自己毫无商业才能,于是断了经商的念头,开始在全国巡回演说。这回,风趣幽默、才思敏捷的马克·吐温完全没有了商场中的狼狈,重新找回了感觉。最终,马克·吐温靠写作与演讲还清了所有债务。

尺有所短,寸有所长。你也许兴趣广泛,掌握多种技能,但所有技能中,总有你的长项。成功者的择业原则是:去选择最能使自己全力以赴的、最能使自己的品格和长处得以充分发挥的职业。因为唯有利用自己的长处,才能给自己的人生增值;相反,利用自己的短处会使自己的人生贬值。正如美国著名政治家富兰克林所说:“宝贝放错了地方是废物。”





人是复杂的、多面的,既有长处,也有短处;既有优点,也有缺点。如何扬长避短,最大限度地表现自己的优点、优势,这是成功者必备的素质。聪明的人能够最大限度地表现自己的才华和优点,使自己具有永恒的魅力。怎样才能发挥自己的优势呢?那就不要忘了“尽善尽美”四个字。事情无大小,每做一件事,总要竭尽全力求其完美,这是成功者的一种素质。

在人生的路上,只要善于发掘和利用自己的优点、优势,就会成为一个迈向成功的人。

4. 根据兴趣爱好来发掘自身优势

我们知道,只有充分发掘自身的优势,才能实现你所确定的终生奋斗目标。但这需要一个前提条件,那就是首先要问问你自己的兴趣所在。所谓兴趣,是指一个人力求认识某种事物或爱好某种活动的心理倾向。这种心理倾向是和一定的情感联系着的。“我喜欢做什么?”“我最擅长什么?”一个人如果能根据自己的爱好去选择事业的目标,他的主动性将会得到充分发挥。即使困难重重也绝不灰心丧气,而能想尽办法、百折不挠地克服它,甚至废寝忘食,如醉如痴。爱迪生就是个很好的例子。他几乎每天都在实验室里辛苦工作十几个小时,在那里吃饭、睡觉,但他丝毫不以为苦,“我一生中从未做过一天工作。”他宣称,“我每天其乐无穷。”难怪他会成大事。

很多人往往一时很难弄清楚自己的兴趣所在,或擅长什么,这就需要你在实践中善于发现自己、认识自己,不断地了解自己能干什么,不能干什么,如此才能取之所长、避之所短,进而取得成功。

作家斯贝克一开始并没有意识到自己会成为作家,曾几次改行。开始,因为他身高一米九多,爱上了篮球运动,成为市男子篮球队员。因为球技一般,年龄渐长,又改行当了专业画家。他的画技也无过人之处,当他给报刊绘画时,偶尔也写点短文,终于发现自己的写作才能,从此走上了文学创作的道路。发现和准确判断自己的兴趣所在,可以通过对自己经历的回顾,在此基础上,将自己的兴趣归于某种兴趣类型,并与相应的职业对比,可以帮助你选择适合自己兴趣的职业,更好地发挥自身优势。

对于兴趣和各种职业之间的关系,哈佛学者根据《加拿大职业分类词典》作了如下分类:

兴趣类型 A:愿与事物打交道





这类人喜欢同具体事物打交道,默默无闻,埋头苦干。相应的职业如制图、地质勘探、建筑设计、机械制造、计算机操作、会计、出纳等。

兴趣类型 B:愿与人接触

这类人喜欢同人交往,结交朋友,对销售、公共关系、采访、信息传递一类活动感兴趣。相应的职业如推销员、公关人员、记者、咨询人员、教师、导游、服务人员等。

兴趣类型 C:愿干规律性工作

这类人喜欢常规性、重复的、有规则的活动,习惯在预先安排好的程序下工作。相应的职业如图书管理员、文秘、统计、打字、公务员、邮递员、档案管理等。

兴趣类型 D:喜欢从事帮助人的工作

这类人乐于助人,试图改善他人的状况,帮助他人排忧解难。相应的职业如福利工作、慈善事业、医生、律师、保险业、护士、警察等。

兴趣类型 E:愿做领导和组织工作

这一类型的人喜欢掌管一些事情,希望受人尊敬并获得声望,在活动中时常起骨干作用。相应的职业如政治家、企业家、社会活动家、行政管理、学校辅导员等。

兴趣类型 F:喜欢研究人的行为

这一类型的人对人的行为举止和心理状态感兴趣,喜欢谈论人的问题。相应的职业如社会学、心理学、人类学、组织行为学、教育学、政治学等方面的研究和调查分析。

兴趣类型 G:喜欢钻研科学技术

这一类型的人对分析的、推理的、测试的活动感兴趣,长于理论分析,喜欢独立工作并解决问题,也喜欢通过试验作出新发现。相应的职业如气象学、生物学、天文学、物理学、化学、地质学等的研究和实验。

兴趣类型 H:喜欢抽象的和创造性的工作

这一类型的人对想象力和创造力的工作感兴趣,喜欢独立工作,乐于解决抽象问题,具有探索精神。相应的职业如哲学研究、科技发明、经济分析、文学创作、数理研究等。

兴趣类型 I:喜欢操作机器

这一类型的人对运用一定技术、操作各种机械去创造产品或完成任务感兴趣,喜欢使用工具,尤其是大功率的先进机械。相应的职业如飞机、火车、轮船、汽车的驾驶,机械装卸、建筑施工、石油、煤炭的开采等。

兴趣类型 J:喜欢具体的工作





这一类型的人希望能很快看到自己的劳动成果,愿从事制作有形产品的工作。相应的职业如室内装饰、时装设计、摄影师、雕刻家、画家、美容美发、烹饪、机械维修、手工制作、证券经纪人等。

兴趣类型 K:喜欢表现和变化的工作

这一类型的人对表演、运动、惊险、刺激的事情感兴趣,喜欢经常变动、无规律的但具挑战性的工作。相应的职业如演员、运动员、作曲家、旅行家、探险家、特技人、海员、职业军人、警察等。

所以,若想充分发挥自身的优势,必须根据自己的兴趣爱好来选择适合自己的职业。如此才能使你的事业如虎添翼,顺利到达成功的彼岸。

5. 发展自身具有特色的专长

一个人的自身优势,可能是一种品质,一种精神,一种能力,或者是一种独特的专长。一个没有独特专长的人,要想在竞争激烈的人生平台上立住脚,恐怕是天方夜谭。换句话说,你要想让自己成为一位别人无法替代的人物,你应当独有所长,即想尽办法,培养自己的专长。

一个人的专长就是他的与众不同之处。这种专长可以是一种手艺、一种技能、一门学问、一种特殊的能力或者只是直觉。你可以是厨师、木匠、裁缝、鞋匠、修理工等等,也可以是机械工程师、软件工程师、服装设计师、律师、广告设计人员、建筑师、作家、商务谈判高手、“企业家”或“领导者”等等。但百年哈佛的人生哲学告诉你:如果你想成功的话,如果你想演好自己的社会角色,你必须有一门与众不同的专长。当代社会中,成功者的普遍特征之一就是,他们由于具有出色的专长从而在一定范围内成为不可缺少的人物。

大家都知道:福特的专长是制造汽车,爱迪生的专长是发明各种令人激动的“玩意”,皮尔·卡丹的专长是服装设计与制作,曾宪梓的专长是做质量最好的领带,阿迪·达斯的专长是制鞋,迪斯尼的专长是画动画,盖茨的专长是编写软件与管理,巴菲特的专长是对华尔街的历史与现状了如指掌。上面所提到的这些人一开始都不能算是重要人物,但由于他们专长的不断发展,加上其他条件的配合,他们获得了成功。

现代生活中,每个人都只有凭借自己的能力在为他人服务和相互合作中才能生存,如果你培养起了专长,往往你的生存就更具有价值。所以从现在开始,如果你还没有专长,你就要确定方向,然后加以专业上的投资,你要花费时间、