



内容更全面 方法更实用 讲解更深入

犹太民族的智慧包含了一些永不消失其温情与魅力的伟大东西，就像玫瑰色的晨星闪耀在寂静的早晨。它们之中蕴含的最可贵的东西，是那种对于人类灵魂永恒秘密的充满激情的探索。

—— 托尔斯泰

犹太人智慧

大全集

沧海明月 编著

一本汇集犹太人智慧的百科全书

这是一个创人均读书之最多的民族；是一个唯一没有乞丐的民族；是一个最善于冒险的民族；是一个精于律法和契约的民族；是一个获诺贝尔奖人数最多的民族；是一个擅长投资理财的民族；是一个时间观念最强的民族……这就是犹太民族，世界上独一无二的民族。

为何犹太人是如此的特别？为何那么多犹太富翁可以白手起家？为什么犹太人中有那么多伟大人物？如果您想了解金钱的意义；如果您想学会理财；如果您想获得人生的成功，请您像犹太人一样去思考；像犹太人一样去理财；像犹太人一样去投资；像犹太人一样去生活。这时你就会明白，财富与成功并不是那么遥不可及。

中国华侨出版社

一部囊括犹太人智慧的百科全书

犹太人智慧

大全集

(第四卷)

沧海明月 编著



中國華僑出版社

做幽默的人

犹太人处世智慧要诀

幽默的人是拥有智慧的人。（《塔木德》）

笑话和金钱，是犹太处世时的敲门砖。犹太民族，有着天生的幽默细胞。在他们看来，笑话不仅可以改善人际关系，还可以博得人心，其积极效果不见得比给予物质利益来得差。在犹太人几千年的流亡中，尽管几经血与火的洗礼，但他们乐观幽默的本性不改，他们时常利用笑话来舒缓身心，让一切不愉快的事情随着放声大笑而烟消云散，这种超乎寻常的精神，也是犹太人之所以能创造奇迹的重要原因。犹太人有很多关于“笑”的谚语：

“生物中只有人会笑，而越贤明的人越会笑。”

“人不能哭着过完一生。”

“要逗天地发笑，先逗孤儿笑吧！”

犹太人的幽默表现他们豁达的人生态度，是他们对待苦难的乐观，是他们蔑视敌人的高傲。

犹太人把幽默当做一种重要的精神食粮。在希伯来语中，智慧被称为“赫夫玛”，幽默也被称为“赫夫玛”，而幽默正好成为了犹太民族苦中作乐的生存和处世的智慧。

他们用幽默来嘲笑和面对残酷的人生，他们用幽默来表达对自己和对敌人的讥讽，有这样一个故事：

希特勒这个杀害了600万犹太人的刽子手，是犹太民族的仇敌，但是他居然也非常害怕别人杀他。

有一天，他请了一位犹太占星师来占卜，算一算他什么时候会被暗杀。听到这个问题，占星师回答说：“你会在犹太人庆典的

那一天被暗杀。”

希特勒赶忙把卫队长召来，下令以后凡是有犹太人庆典的日子，就要特别地警备。

这位犹太占星师冷冷地说：“没有用的，因为你被暗杀的日子，就是犹太人民的庆典。”

即使是在犹太人遭受极大创伤的时候，也要对敌人幽默一下。在犹太人眼中，幽默是只有强者才能拥有的特权。

犹太人常说：“笑是百药中最佳的良药之一。”因为“笑”能在痛苦时安慰他们的心，可是，犹太人认为笑所隐藏的力量绝不仅如此。笑是人类所有与生俱来的能力中，最强有力的一种武器。犹太人认为幽默就是要使人笑起来。

犹太人讲笑话，更是信手拈来。在大多数犹太教堂里，每天下午的祷告仪式和傍晚的祷告仪式通常会合在一起举行。在两个仪式之间，有几分钟的休息时间。做祷告的人们常聚在一起谈论一些轻松的话题，或开几句玩笑。

在费城的一个教堂里，两个老朋友聚在一起聊天。一个说：“看那个家伙——他是当地的小富。30年前他只穿着一条磨破的裤子来到了这里，可是如今，他拥有了100万！”“什么！他是不是疯了？他要100万条破裤子干吗？”

这套说笑话的天赋，也被杰出的犹太商人所利用，现在商界里还流传着“尼桑借笑话广结人缘”的故事呢。

犹太商业巨头罗斯柴尔德有5个儿子。他们成年后，每一位都成为了商业奇才。在五兄弟当中，罗斯柴尔德的三儿子尼桑相貌平平，但他的外交能力是最强的，其中一个重要的原因就是 he 特别喜欢说笑话。为了这一爱好，他甚至专门建立了一套“笑话快递”制度。尼桑刚到伦敦时，英语能力并不强，于是，他决定用笑话来弥补这个缺陷。所以，尼桑专门建立了一个通讯网，其任务就是帮助他尽快收集和传递欧洲最新的笑话，以便他能够利用这些笑话在伦敦社交界广结人缘。这个笑话网不断扩大，各国的外交官，甚至用报告的形式，将各种笑话传递给尼桑。直到今天，伦敦罗斯柴尔德银行的博物馆里，还保存着当年欧洲各地送

来的笑话邮件。

幽默不只是孩童的把戏，开心的笑脸，它和提高生产效率应该是相辅相成的。运用幽默进行经商管理，往往可以取得很好的效果。

因此，每逢尴尬的场面，犹太人总喜欢借助笑话、幽默来活跃气氛。尽管有些幽默反而会使局面更加难堪。但最后犹太人看重的是个人的心态，而不计较效果。因此，犹太人说：“只有幽默才能使人放松心情，而唯有贤者才能在任何情况下，都永远保持着放松的心情。”

犹太人在做生意的时候也特别讲究幽默。

有这样一个故事：

劳布做生意的时候缺少资金，于是他打算找他的一个朋友格林借点钱暂渡难关。

“格林先生，我的手头拮据，能先借我1万美元吗？”

“啊，不必客气，您要借多少？”

“您先告诉我，我要支付您的利息是多少？”

“9%的利息。”

“什么？你发疯了，你怎么可以向你的教友要这么高的利息呢？对教友应该只有6%的利息，你这样的行为让上帝看到了，他会有什么想法呢？”

“上帝不会有什么想法的，因为上帝从天上看下来的时候，9像个6。”

犹太人一向非常重视笑和幽默。犹太人长久以来，遭遇无数次的迫害而仍能坚强地生存下来，就是因为他们能够了解笑的功用，并能充分运用它。所以，无论被逼到何种地步，犹太人都能笑着面对自己的痛苦，借以中和自己苦闷的心情。他们很了解笑的意义——快乐的时候固然要笑，但是痛苦时更需要笑。

在其他民族的心目中，认为笑话只能改变心情于一时，所以只把它当做是调味品之类的副食，但犹太人却认为笑话是主食，它是人类生活中最为重要的一种精神食粮。

尽管犹太人有着苦难的经历。但他们对生活一直充满坚定的

信念，否则他们的民族就不可能经受住那么多折磨而存活下来。事实上正是苦难造就了犹太人不可动摇的乐观精神。

欢乐和笑声是犹太人生活中必备的良药，这使他们总能保持一种乐观的生活态度。迫害、痛苦和他们在潮湿的“贫民监狱”里的贫困生活都不能阻止他们的欢笑。但是，犹太人的笑声不是一般的无聊取乐，也不仅仅是消遣，而是对残酷生活的一种顽强而又反抗的回答。因而在犹太人的幽默里存在着一种独特的智慧。

第四章 与人交往是人生价值的体现

——犹太人处世智慧之四：以待己之心待人

爱人如爱己

犹太人处世智慧要诀

谁是最强大的人？化敌为友的人。（《塔木德》）

为什么神在开始的时候，不一下子就造出许多人，却只造出一个人来，让全人类自一个人而繁衍成许多人呢？

拉比们的答案是：“这是神为了告诉我们，谁夺取了一个人的生命，就等于杀害全人类。”

相对的，如果谁能救一个人的生命，那么他就等于拯救了全世界人的生命；同样地，爱一个人时，也就等于爱整个世界的人。

因为人类都是一个祖先繁衍下来的，所以同源同根。因此犹太人认为人要去爱整个人类。

《塔木德》的解释是：

“神在开始时，为什么仅仅创造一个人呢？这是为了防止任何人说他自己的血统优于别人的血统。因为如果当初只造出一个人，那么溯源而上，每个人都会发觉大家都是来自同一个祖先，所以，

也就不会有这一个民族比那一个民族更优越的说法了，因为实际上，大家都是从同一个亚当繁衍下来的。”其中，亚当的头，是出自乐园的泥土；他的身体，是来自巴比伦的泥土；至于他的双腿，则是网罗了全世界的泥土所造成的。

“亚当”这两个字，在犹太人心中，就是人的存在是世界性的，即四海之内皆兄弟。

因为有这样一个大人类的观念，在历史的长河中，尽管犹太人受尽迫害，历尽坎坷，但是，一旦犹太人有能力主宰异族命运的时候，他们却并不会迫害侮辱其他民族。相反，他们能够以平常的心对待其他人，甚至用爱心去帮助他们。

为此，犹太人有句名言说：“谁是最强大的人？化敌为友的人。”

犹太人认为，谅解和接受曾经伤害过你的人，才是最好的待人之道，这样就能得到希望中的回报。为此犹太拉比高度赞美那些“受到侮辱却不侮辱别人，听到诽谤却不反击”的人。

在犹太人看来，对他人的爱源于家庭之内的爱，即对兄弟姐妹的爱。

有两个农民兄弟，一个和妻儿一起住在山的一边，另一个还没结婚，住在山的另一边的一个小草屋里。

有一年兄弟俩收成都特别好。已经结婚的哥哥想：

“上帝对我真好。我有妻子和孩子，庄稼多得超出我的需要。我比我的兄弟好多了，他一个人孤零零地过。今天晚上，趁我兄弟睡着的时候，我要把我的庄稼背几捆放到他地里。当他明天早上发现的时候，怎么也想不到是我放的。”

在山的另一边，没有结婚的弟弟看着自己的收获想：

“上帝对我很仁慈。但是我哥哥的需要比我大多了。他必须养活妻子和孩子，可是我的果实和谷物与他一样多。今天晚上，当哥哥一家睡着的时候，我要背一些粮食放到我哥哥的地里。明天，他怎么也不会知道我的少了，他的多了。”

所以兄弟俩都耐心地等到了半夜。然后各自肩上背着粮食，向山顶走去。正好在午夜的时候，兄弟俩在山顶相遇了，意识到

他们都想到了帮助对方，兄弟俩拥抱在一起，高兴地哭了。

犹太人历来主张把罪恶本身与犯罪之人加以区分。

从前，有几个拉比碰上了一伙十恶不赦的坏人。其中有一个拉比在忍无可忍的情况下，诅咒他们都死了算了。

可是，在他们中有一个伟大的拉比却说：

“不，身为犹太人不应该这么想。虽然有人认为这些人还是死了比较好，但不能祈祷这样的事发生。与其祈求坏人灭亡，不如祈求坏人改邪归正。”

《塔木德》的结论是：处罚坏人对谁都没有什么益处。不能使他们改悔，那才是人类的一种损失。

因此，犹太人对罪人没有那种深恶痛绝、必欲置之死地而后快的过激情绪。相反，他们认为，犹太人犯了罪，一旦改悔，就不许再把他们看作罪人。

第二次世界大战期间，有两万左右的犹太人避难于上海。在此期间，有不少人曾受到占领上海的日本当局的虐待。有些人直到战后很久，还念念不忘日本人的暴行。但拉比却给他们讲了一个《塔木德》上的故事：

有一只狮子的喉咙被骨头哽住了。狮子便向百兽百鸟宣布，谁能把他喉咙里的骨头拿出来，就给他优厚的奖品。

于是，来了一只白鹤，他让狮子张开嘴，把自己的头伸进去，用长长的尖喙，把骨头衔了出来。

白鹤干完后，便向狮子说：“狮子先生，你要赏我什么礼物啊？”

狮子一听，恼怒地说：

“把头伸到我的嘴里而能够活着出来，这还不算奖品吗？你经历了这样的危险都活着回来了，没有比这更好的奖赏了。”

拉比的结论是：既然现在还能诉苦，就说明至今还活着，而至今还活着，就没有必要诉苦。不要为曾经历过的不幸而抱怨。当然，更没有必要憎恨了。

这个故事在犹太人中广为流传，这充分说明，犹太民族一直在尽力避免“憎恨”。

无论人们对犹太人的这种做法是怎么看的，犹太人自己的历史则确凿无疑地证明了，这种反躬自责而不是一味憎恨的心态对民族生存具有重大的价值。

今天的犹太人是十分团结的，东欧一些国家的犹太社团成员为了消除相互之间存在或可能存在的隔阂，在赎罪日前夕做礼拜时，往往真诚地向相遇者打招呼，说声“请宽恕我”。这个时候，那个人肯定会全神贯注地听完他的话，然后立即回答：“我宽恕你。”他也要向对方寻求宽恕。这种方式成为犹太人中一条不成文的法律，就是社团的首领和德高望重的长者也不例外。

如果两个犹太人误会太深，见了面都视而不见，那么，与他们都很熟的老人就会主动上前，使其中一方首先开口，这样做，至少会使他们平息怒气，甚至握手言和。

在《塔木德》中有一则约瑟夫接纳他哥哥的故事：

约瑟夫是雅各的儿子，在年少时被他的兄长卖往埃及为奴，后来做了宰相。

有一年因为饥荒，他的哥哥们到埃及来寻求食物，约瑟夫见到了兄长。

当约瑟夫发现自己的哥哥们时，他大声叫起来：“所有的人都走吧！”

众仆人都离开了，这时约瑟夫对哥哥们说：“我是约瑟夫，我的父亲还好吗？”

可是，他的哥哥们一个个都目瞪口呆了。

接着，约瑟夫又对哥哥们说：“走近些。”

当他们走近时，他说：“我是你们的兄弟约瑟夫，你们曾经把我卖到埃及。”

当他的兄长们明白一切都是真的时，他们更是吓得说不出话来了。

但是，这时他们听到约瑟夫说：

“现在，你们不要因为把我卖到这里而感到难过，那是上帝为了救我的命才把我送到这里来的。老家发生饥荒已经两年了，接下来还有五年时间，所有的土地将颗粒无收。上帝把我早些送来，

是为了让你们继续存活，所以是上帝而不是你们把我送到这儿来的；他使我成为了法老的父亲，所有财产的主人，整个埃及的统治者。”

在约瑟夫的话语中，他把自己少年的苦难看成是上帝拯救自己的行为，其实是一种宽以待人、化敌为友的为人处世之道。

对整个人类充满爱心而去真诚爱护每一个人，这就是千百年来犹太人杰出的处世智慧。

千百年来，犹太人备受迫害和欺辱，但是他们能够从硬币的另一面看待福祸的关系，一切的错是明天的好，一切的好是因为曾经的错，所以犹太人对待敌人能用爱心去宽恕，对待朋友能用真诚去回报。

这是犹太民族的伟大和高尚之处。

不要嫌贫爱富

犹太人处世智慧要诀

不要鄙视任何人——任何人都有自己的位置，都可以在有钱和有时间的条件下创造奇迹。（《塔木德》）

有这样一则犹太故事：

拉比约书亚是一个博学而朴实的学者。

一天，罗马皇帝哈德良的女儿对约书亚说道：“在你这么丑陋的人的脑袋里，怎么可能有了不起的智慧呢？”

约书亚非但没有恼怒，反而笑容满面地问道：“在你父亲的宫殿里，葡萄酒装在什么样的容器里？”

公主答道：“装在陶罐里。”

“陶罐！普通老百姓才把葡萄酒装在陶罐中。”约书亚说，“你应该把葡萄酒放在金银器皿里。”

于是，公主便令佣人把葡萄酒装到了金罐和银罐中。不久，所有的葡萄酒都变得淡而无味。

公主于是就怒气冲冲地去找约书亚算账：“你为什么让我这样做？”

约书亚温和地说：“我只是要让你明白，珍贵的东西有时候必须装在简陋而普通的容器中才能保存其价值。”

“难道没有既出身好又博学的人吗？”

“有，”约书亚回答道，“但如果出身艰苦一些的话，他们的学问会更大！”

犹太人中的穷人遇到富家子弟时不会自卑，更不会觉得有什么可怕，因为出身富贵之家的人并不一定有学问。但是遇到有知

识的人时，无论是穷人还是富人都对他非常的敬重。这是因为犹太人只重视个人的才华，而不会去看他的家庭和出身。

事实上，有很多著名的犹太拉比，出身都很卑微，其中最具代表性的希雷尔是木匠，雅基巴是牧羊人。他们之所以能够成为犹太人中的杰出人物，就是因为他们自身的能力所致。

正是因为犹太人重个人才华而不重门庭出身，才使犹太民族产生了许多杰出的人物。犹太民族则在日常生活中很少有门第观念，在人与人交往中，犹太人少有趋炎附势之举，出身好的人也难以依靠出身攫取社会地位或者取得什么其他优势，人们都是依靠勤劳和智慧获得个人地位。

个人才华重于门第出身是犹太人处世的重要观念，它激励了许多出身不好的人去积极进取，也体现了社会公平的原则。

在一些犹太人居住区里，每一个镇上或村子里，都会有几个乞丐，他们被称为“修诺雷尔”。

犹太人并不歧视这些乞丐，照犹太人的宗教习惯，乞丐也是一种正当职业，是获得了神的允许的，他们是人们施舍的对象。

在犹太民族中，一些“修诺雷尔”是非常喜欢读书的，其中还有不少人通晓《塔木德》，他们也是犹太教堂中的常客，经常以同仁的身份参加《塔木德》的讨论。犹太民族中流传着这样两句话：“不要看不起穷人，因为有很多穷人是非常有学问的。”“不要轻视穷人，他们的衬衫里面埋藏着智慧的珍珠。”

犹太人素有尊学、重学的传统，对于贫穷犹太人的智慧，他们也同样表现出尊重。

犹太人有一个这样的民间故事，教导人们不要看不起穷人：

一个虔诚的人继承了一笔财富。在安息日前夜，他就开始为安息日日落前的食物做准备。

由于急着办事，他在安息日前必须暂时离开家一段时间。在回家的路上，一个穷人向他乞讨买安息日所需食物的钱。

这位虔诚的人生气地斥责穷人：“你怎么能一直等到最后一刻才买你的安息日食物呢？你肯定是企图骗钱！”

他回到家后，给妻子讲了遇到穷人的事。

“我得告诉你，是你错了，”他的妻子说，“在你的一生中，你从未体味到贫穷的滋味。我在穷苦人家长大。我经常回忆过去，那时天几乎全黑了，而我的父亲仍然为家人四处寻找哪怕一点点的面包。你对那个穷人有罪！”

虔诚的人听到这一席话，赶紧到街上寻找那个乞丐。乞丐仍然在寻找安息日食物。于是，这位富人给了穷人安息日所需的面包、鱼、肉，并请他宽恕自己。

在犹太社会里，尽管穷人和富人的差距十分大。但是，一直以来，犹太人是尊重穷人的。他们认为富人并不一定快乐，穷人也并不一定是必然绝望。

这就是犹太人对于穷人的态度。

不嫌贫爱富，并且把尊重穷人，对穷人进行施舍作为自己的义务，这是犹太人团结友爱的处世智慧之一。

从乞丐变成亿万富翁的约瑟夫·贺希哈在这方面树立了良好的榜样。

在约瑟夫·贺希哈第一次赚到 16.8 万美元时，他首先想到的不是急于把这笔金钱全部投资于他迷恋的股市交易，而是拿出了绝大部分为相依为命的母亲购置了一幢房子，让母亲早日走出了低矮潮湿的贫民窟。约瑟夫也从不忘记与自己长期合作、患难与共的伙伴。他让合作伙伴朱宾全盘负责开掘铀矿，事先就给予了朱宾 1/10 的股票优先权，使朱宾在用自己的智慧掘出铀矿的一刹那便成为百万富翁。而且约瑟夫延用 1/10 股票的优先权法，给以后同他合作的重要伙伴都提供这个优厚的条件。约瑟夫不仅对与他有重要经济合作的伙伴是这样，对他公司的下属职员也十分关心，甚至对一个开电梯的孩子也是如此。这个可怜的孩子有一个多病的母亲，微薄的薪水难以支撑母亲的医药费，约瑟夫便长期地承担起对这个家庭进行接济的责任。

在约瑟夫从乞丐到亿万富翁的一生中，他对被别人骂作“穷鬼”的乞丐生活有着刻骨铭心的记忆。在成为富翁以后，他一直把捐助像他童年时一样贫穷的人作为自己义不容辞的责任：他向学校捐款，为的是使贫穷人家的孩子能得到更多的教育以开掘他

们的天赋；他向盲人医院、孤儿院捐款，为的是使残疾人和无依无靠的孤儿得到救助。由于自己对艺术的浓厚兴趣，他特别喜欢资助贫穷而又富有艺术才华的学生们，使他们能够全身心地投入到艺术的王国之中。他经常驾驶一辆黑色的超豪华林肯牌轿车，不断地驶入哥伦比亚大学、曼哈顿大学、加州图书馆、孤儿院、盲人医院、教会等处，不辞辛劳地把一笔笔捐款送给那些需要帮助的人们和组织。

这就是充满传奇色彩的约瑟夫·贺希哈，他通过在充满风险的股市不断搏杀，改变了自己的命运；他通过普度众生的慈善事业，彰显着人生的价值。

借钱，就是为自己树敌

犹太人处世智慧要诀

借钱给朋友，将以失去友情作为利息。（《塔木德》）

莎士比亚有句名言：“不要把钱借给别人，借出会使你人财两空；也不要向别人借钱，借进来会使你忘了勤俭。”这句话有一定道理。

你可以用其他友善的方式接济你的朋友，但不要借钱给他。借钱给他人就是掏钱为自己买了一个敌人。

犹太人朋友之间很少涉及金钱，他们之间朋友是朋友，金钱是金钱，分得十分清楚。他们一般不把友情掺入金钱。

犹太人之间的朋友，大家彼此都很不错，就在一起吃饭喝酒。这样就表示你是他喜欢的朋友，他愿意和你经常来往。但是你要是借钱，他们很少答应。

这不是因为大家彼此之间不信任，而是他们处事的一种精明。

犹太人是十分自尊的，他们一般是决不肯向人求助的。即使遇到了困难，他们也是依靠自己的力量来解决，而很少向别人请求帮助。假如一个人向自己的朋友去借钱，那说明这个人已经处于生活比较困难的时候了。有人借钱给他，他就总是感到忐忑不安，心里总是想着把钱尽快还给自己的朋友，见了朋友就感觉很不好意思。虽然朋友浑然不觉借钱人的尴尬。而借钱人为了避免这种愧疚的心情一般就会回避自己的朋友，希望自己尽快地还钱，那样自己才觉得在朋友面前会坦然。有了这种心理，这样的朋友就会因为金钱变得很不自在。

而朋友呢，如果也恰好需要这笔资金，但是已经将钱借给别

人，而且为了让别人放心，自己一般不会说还钱的时间。朋友什么时间有了钱，就什么时间来还，而自己许多事情却急切需要资金办理，但是话已经出口，就很不好意思去要钱。所以，犹太人之间就心照不宣地达成默契：不借钱给自己的朋友。

犹太人喜欢放高利贷收取利息，这是他们几百年的传统了，他们如果自己有闲余的资金，就会把这些钱放出去收取利息，而有人需要钱自然就可以去借贷了。所以，犹太人没有钱的时候，喜欢去借贷来渡过难关。向他人借贷是一种商业行为，这与向朋友借钱的行为是不一样的。

有个故事是这样说的：

雅可夫借给亚瑟 500 美元，明天就要到期了，但是亚瑟根本没有钱可以还。雅可夫三天前就已经提醒亚瑟，还有三天就该还钱了。“到明天雅可夫一定会来要钱的”，想到这里，亚瑟坐卧不宁，烦躁地在房子里走来走去。“你为什么还不睡觉？”他的妻子问他。“我向雅可夫借了钱，明天早上非还他不可。”“你现在有钱了吗？”“我连一个子儿也没有呢！”

“既然这样，你就睡觉吧。着急的应该是雅可夫而不是你。”

亚瑟妻子的话代表了我们处理债务的一般态度，既然没有钱就干脆放心休息，反正着急也没用。而事实上，雅可夫也确实没有办法，如果逼朋友还钱，那与朋友长久培养起来的感情就会因此而崩溃了。打官司更是浪费自己的钱财，对朋友的感情也更是致命的打击。

还有一个故事是这样说的：

梅西克向罗扬借了 1200 马克，但是梅西克一直没有钱还。每当遇到罗扬，梅西克都会避而不见。可罗扬又束手无策。

这时，他的另一个朋友对他说：“你不妨写信给梅西克，叫他尽快归还 1800 马克的债，瞧瞧他的反应。”

罗扬也十分需要这笔钱，就给梅西克去了一封信。

两天后，梅西克就回信了，信中说：“罗扬，我记得很清楚我借了你 1200 马克，你怎么说我欠了你 1800 马克，随信附上 1200 马克。如果你要打官司的话，你准输。”