

《塔木德》

The wisdom Thought
of Jews in business

里没点破的

赚钱心法

犹商富贾的终极成功学

经济低迷，正是深耕自己的好时机，

《塔木德》是犹太人一生必读的智慧经典，

引领着他们成为世界上最富有的民族，

本书浓缩并解析其中最受用的生财之道，

立即替您换颗犹太商人的富脑袋，

活学犹太经验，重建财商智慧，

使出淘金绝技，逆势再起！

李泽毅 / 著

湖南科学技术出版社

宝玲博士、柯明朗博士

中国经管学会、民营企业家协会联合推荐

The wisdom
Thought

《塔木德》

The wisdom Thought of Jews in business 里没点破的

赚钱心法

犹商富贾的终极成功学

李泽毅 / 著

CSK 湖南科学技术出版社

The wisdom
Thought

图书在版编目 (C I P) 数据

《塔木德》里没有点破的赚钱心法 / 李泽毅 著.

— 长沙: 湖南科学技术出版社, 2012. 12

ISBN 978-7-5357-7292-3

I. ①塔… II. ①李… III. ①犹太人—商业经营—经验 IV. ①F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 138246 号

中文简体字版 ©《塔木德》里没点破的赚钱心法 2009 年本书经创见文化正式授权, 同意经由湖南科学技术出版社, 出版中文简体字版本。非经书面同意, 不得以任何形式任意重制、转载。

《塔木德》里没点破的赚钱心法

著 者: 李泽毅

责任编辑: 汤伟武

出版发行: 湖南科学技术出版社

社 址: 长沙市湘雅路 276 号

<http://www.hnstp.com>

邮购联系: 本社直销科 0731-84375808

印 刷: 长沙瑞和印务有限公司

(印装质量问题请直接与原厂联系)

厂 址: 长沙市井湾路 4 号

邮 编: 410004

出版日期: 2012 年 12 月第 1 版第 1 次

开 本: 710mm×1000mm 1/16

印 张: 17.75

字 数: 235000

书 号: ISBN 978-7-5357-7292-3

定 价: 28.00 元

(版权所有 · 翻印必究)

与世界第一商人一起赚钱

犹太民族是世界上最特殊的民族，也是当今世界纵贯历史数千年、散居地球五大洲的世界性民族。可以说，不了解犹太人就不可能了解世界。

几千年来，犹太商人正是凭着自己渊博的学识，从祖先那儿继承来的聪明头脑，为自己赚取大量的财富。那么犹太人的智慧又是如何获得的呢？这一切皆源于他们所经历的生活。

犹太族裔经商手腕令人惊叹，一言一行更牵动全球发展与经济的命脉。

现代科学之父爱因斯坦、美联储前主席格林斯潘、管理学大师彼得·杜拉克、戴尔计算机总裁麦可·戴尔、好莱坞电影大师史蒂芬·斯皮尔伯格……犹太人在当今世界的科技领域中精英辈出，在文学艺术殿堂上发光发热，在商业金融界中呼风唤雨。

犹太民族之所以能对人类文明和社会发展做出独特的贡献，是因为犹太人对文化有着特殊的眷恋，犹太民族素有“嗜书民族”的美称。在以色列的大城市里，街道上最多的建筑物是书店，在公共场合随处可见专心读书的人。这个国家的学者在人口中的比例和个人平均拥有的图书量，都是世界任何一个国家无法相比的。

在诺贝尔奖得主中，仅占世界人口 0.2% 的犹太人，竟占了将近 20%。这个极不相称的比例，不得不令世界对犹太人刮目相看。据相关部门统计，美国的百万富翁中有 20% 以上是犹太人。

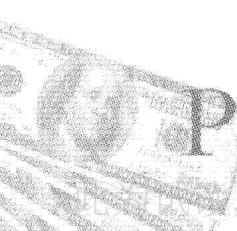
犹太民族是世界上最聪明、最富有的民族，有“世界第一商人”的美称，更有“拜金民族”的称号，其经商智慧集结于《塔木德》这本犹太典

籍，而传承、解释此本典籍教义的，就是被称为“拉比”的犹太教士。

犹太商人尊重知识，认为智能是最重要的财富，千百年来，犹太民族便是凭着卓越智慧和金钱的执着信仰，得以洞烛商机、累积财富。

本书要介绍的不是犹太民族中某个人或某个时期的成就，而是整个犹太民族在历史长河中共同创造出的文化遗产，我们试图用最精炼的语言，透过一个个富含寓意的故事，来诠释犹太民族智慧的博大精深，力图全方位呈现犹太民族的智慧。

本书借拉比传承犹太思想，阐述金钱的哲理、经商的智谋，带你领略正确致富观点，与犹太人一起赚钱！



Preface

前言



第一章



[金钱智慧]

犹太人是典型的现金主义者，因长期流亡者的身分，金钱是他们与其他教徒打交道时唯一不具宗教色彩的媒介，也是他们彼此相互救援最方便的形式。他们毕生追求金钱，但又不为金钱所奴役。在他们看来，钱是窥视人格的一面镜子，既能看出一个人的卑微，又能看出一个人的高尚。

- | | |
|-----------------------|-----|
| 1. 无形的财富 | 002 |
| 2. 赚钱哲学 | 003 |
| 3. 死要钱 | 003 |
| 4. 不把储蓄当嗜好 | 004 |
| 5. 富裕的祖先 | 006 |
| 6. 活钱的智慧 | 007 |
| 7. 君子爱财，取之有道 | 008 |
| 8. 价值的定义 | 009 |
| 9. 金钱不该是烦恼的根源 | 011 |
| 10. 贪心的下场 | 012 |
| 11. 富翁的小费 | 013 |
| 12. 利用别人的钱为自己赚钱 | 014 |
| 13. 不吃做种子的小麦 | 015 |
| 14. 金钱的负担 | 016 |
| 15. 最会赚钱和用钱的民族 | 017 |

致富奇谋

Know-how Rich Wisdom

- | | |
|-------------------------|-----|
| 一、历尽浩劫的犹太民族与不灭的文化 | 019 |
|-------------------------|-----|

二、“上帝之约”：宗教的洗礼	024
※《圣经》和《次经》的启示	024
※守约，是权利也是义务	027
三、价值连城的商业头脑	032
※教育知识，是为了磨练智慧	032
※活用智慧，创造金钱	035
四、为了爱财之心流浪	040
※“钱”是唯一的实质资产	040
※因流浪而爱财，因爱财而流浪	044

第二章

[经商智慧]



犹太人是世界公认最会赚钱的民族，他们有着对金钱特殊的敏感和与生俱来有的经商天赋。这也正是犹太民族历经 2000 年流离失所的漂泊生活，而未丧失其民族特色，并在屡遭屠杀后又迅速崛起的真正原因。

1. 失而复得的金币	050
2. 虚虚实实	051
3. 聪明的遗嘱	053
4. 道高一尺	055
5. 做独家生意才能发财	056
6. 谁最精明	057
7. 花小钱省大钱	058
8. 避税妙计	060
9. 讨价还价	062



10. 聪明的酱汁	063
11. 一举两得	064
12. 虚晃一招	065
13. 守财奴	067
14. 放弃眼前利益	068
15. 推销术	069
16. 危险之旅	070
17. 健康就是本钱	072
18. 精明的犹太富商	073
19. 时间就是金钱	075
20. 女人的钱最好赚	076
21. 发财秘诀	078
22. 抢先一步发大财	080
23. 一个铜币	082
24. 讨债	083
25. 卖早餐的学问	085

致富奇谋

Know-how Rich Wisdom

一、“巧取豪夺”的犹太大亨	086
※金融天才：乔治·索罗斯	088
※洛克菲勒、罗斯柴尔德与约瑟的成功事迹	098
二、以己为先的犹太商魂	105
※为己谋利才有价值	105
※实现自我超越	111
三、重信守约取信于人的商业霸主	114
※诚信经商是重要原则	114
※透过观察，掌握市场动向	119

第三章



[谈判智慧]

在犹太人看来，说话是没有硝烟的战争，三言两语若说得好则赢得人心，若说不好则招致杀身之祸。因此犹太人说话时特别小心谨慎，从不随便乱说。他们在谈判前，总是做好充分的准备工作，以做到心中有数。因此，犹太人谈判时往往幽默风趣、从容不迫，随心所欲地控制谈判的气氛。

1. 与上帝谈判	124
2. 说服的艺术	125
3. 上帝是“小偷”	126
4. 所罗门王断案	127
5. 用处	128
6. 见面 100 次	129
7. 拉比和检察官	131
8. 不自量力	132
9. 木匠与强盗	133
10. 意外的人生	134
11. 聪明的牧羊人	135
12. 公正的决断	137
13. 学者的礼仪	139
14. 谁能无过	139
15. 对付贪婪的计策	140
16. 实际的犹太人	142
17. 不同的理由	143
18. 处理捐款的办法	144
19. 免费理发	145

20. 想太多	145
21. 三句智慧箴言	146
22. 不懂情理的年轻人	148
23. 奸诈的小偷	149
24. 谁的名字好	150
25. 裁缝师的心机	151

致富奇谋

Know-how Rich Wisdom

一、78:22 的经商法则	152
二、善用法律“违法”而不犯法	160
三、神奇高明的犹太谈判术	171
※谈判九大方针	171

第四章

[生存智慧]



犹太民族大部分时间都在浪迹天涯，而且屡遭迫害。但是犹太人在浩劫中从不畏惧，从不丧失民族自尊心和民族凝聚力。肉体可以消灭，但却不能摧毁他们心目中的圣殿和故土新生的希望。一部犹太民族的生存史，同时也是一部浸润着血泪和不屈不挠抗争的奋斗史。

1. 提灯的瞎子	182
2. 雅纪贝的故事	182
3. 希望的力量	184
4. 适度享乐	185
5. 特殊的教育方式	186

6. 赚钱与享受 187

7. 朋友比金钱更珍贵 188

8. 穷与富的转换 190

9. 一个卖鱼小贩的遭遇 191

10. 罪恶与罪人 192

11. 平衡人生 193

12. 葬狗 194

13. 机智是生存之本 196

14. 敢想就敢做 197

15. 风险和收获成正比 198

16. 只要值得，就要去冒险 199

致富奇谋
Know-how Rich Wisdom

一、找个好伙伴，拿钱生钱 200

 ※七大制胜策略 200

 ※借他人之“势”、“智”谋得好处 203

二、精明是犹太商人之本 208

 ※追求金钱的智慧 208

 ※掌握契机，接受新的商业观 212

三、时间大于金钱 217

 ※浪费时间就是浪费金钱 217

 ※按照科学原则有效利用时间 221



Contents



目录

第五章



[处世智慧]

犹太人是典型的现实主义者，他们取舍一切事物的标准就是“利益”。但这并不表示他们就是十足的功利主义者。他们拼命赚钱不是为了成为守财奴，而是为了享受人生；他们善于投机取巧，但承诺的事情却从不违约；他们一般不拘小节，但做事时往往一丝不苟。

1. 公主与拉比 226
2. 奉献高于贡献 227
3. 真正的朋友 228
4. 拉比的美德 232
5. 仁爱之心 233
6. 智慧是幸福的百宝箱 234
7. 圣人和罪人 236
8. 手足情深 237
9. 拉比的算术 238
10. 妻子的深情 239
11. 一个长舌妇的教训 240
12. 谎言的力量 241
13. 女儿和媳妇的区别 242
14. 生意是从微笑开始的 243
15. 便宜的酒 244
16. 捕雀的启示 245

致富奇谋

Know-how Rich Wisdom

- 一、称霸商场，杰出的管理策略 246

※以坏制坏，以眼还眼的犹太商法·····	246
※成功的企业管理·····	252
二、卓越不凡的秘诀·····	260
※教育摆首位，在逆境中磨练自己·····	260
※团结构筑商业势力·····	262
※比起知识，更重视智能·····	266
三、伟大的企业更需要追求霸业精神·····	267



1

第一章

【金钱智慧】



犹太人是典型的现金主义者，因长期流亡者的身份，金钱是他们与其他教徒打交道时唯一不具宗教色彩的媒介，也是他们彼此相互救援最方便的形式。他们毕生追求金钱，但又不为金钱所奴役。在他们看来，钱是窥视人格的一面镜子，既能看出一个人的卑微，又能看出一个人的高尚。



1. 无形的财富

一艘船在海上行驶，搭乘者都是富甲一方的富豪，而在这些富人当中，只有一位是犹太拉比（犹太教士或学者）。在航行的过程中，船上的人一边欣赏海景，一边争相炫耀自己的财富，拉比听了一会儿，淡淡地说：

“其实，我才是最富有的人，因为我有丰富的学识，拥有知识与智能，就等于拥有金钱，只可惜智慧、学识是无形的，我无法把财富拿出来给你们看。”拉比的这些话引起了同船那些富翁们的一阵嘲笑。

不久，他们在海上遇上了海盗船，海盗把船上的金银财宝洗劫一空，船上的那些富翁们顿时成了一贫如洗的穷光蛋。

待海盗扬长而去后，船漂进了一个港口，当地人得悉那位犹太拉比是一位学识丰富的智者，于是请他在当地担任教师，而那些富翁没了钱财，只能流落街头，成为乞丐。

一天，这些乞丐在街上碰到了拉比，感慨地说：

“你说的话确实不假，有学问果然能够拥有一切啊！”

经商点金石

犹太格言说：“金钱能买万物，唯独买不到知识。”犹太人重视智能，他们认为学问与知识才是能否掌握财富的关键。

“知识是唯一可以随身携带，且永远不会被夺走的财富。拥有知识与智能的人可以有钱，但有钱的人未必有知识、有智能。”这是犹太商人信奉的真理，也是他们得以成就事业的所在。



2. 赚钱哲学

在塔木德中，有许多有关金钱的格言：

“金钱既非可诅咒亦非罪恶，而是造福人类的东西。”

“《圣经》放射光明，金钱散发温暖。”

“伤害人的东西有三：烦恼、争吵、空钱包，其中以空钱包为最。”

对于犹太人来说，第一重要的事就是赚钱。他们关心的是如何大把大把在把钱赚进自己的口袋，而不在乎这钱是从哪儿来的。为了赚钱，他们是不会放过机会的。总之，犹太人认为金钱没有好坏之分。钱不是万能的，但是没有钱是万万不能的。他们赚钱的目的是为了生存。这种金钱观，为犹太人赚钱减少了障碍，开辟了不少财源。

经商点金石

犹太人确实很有钱，而且很擅长赚钱，生财智慧已经成为犹太智慧王冠上最为硕大而耀眼的钻石之一，他们之所以能够成功，是因为他们不在教义上空谈，而是真正把宗教的信念落实到生活并发扬实践，也因此，世界上犹太族裔虽然人数不多，却总是特别耀眼，并成为公认的“世界第一商人”。

B. 死要钱

有一个犹太人，在他生命垂危的时候，把所有的亲友都叫到床前，并对他们说：

“请把我的财产全部变卖换成现金，为我买一张最高级的床和一条毛毯，然后把剩下的钱放到我的枕头底下，等我死后再把这些钱都放进我的坟墓里陪葬，让那些钱好好地陪我。”

亲友们按照他的吩咐，给他买来了床和毛毯。这个犹太人躺在豪华的床上，盖着柔软的毛毯，看到钱已被放到自己的枕头下面，他嘴角浮上一抹微笑，然后咽下了最后一口气。

遵照其遗嘱，他留下的这笔为数不少的现金要同他的遗体一起被放进棺材。就在棺材盖子要关上的那一瞬间，死者的一位朋友赶来了，他在听说死者的钱要按照遗嘱放到棺材的事之后，就从口袋里飞快地拿出支票和笔，在上面签写了要放入棺材中的那笔现金的数额，然后撕下支票，把支票放到棺材里。他拿出棺材里的现金，把支票放在老人的身边，轻声说：“老朋友，支票上的金额与你的现金相同，你在天堂想用的时候，就去领吧！”

经商点金石

这个故事充分反映出犹太人对金钱的重视和偏好。犹太人价值观的标准就是金钱，他们认为拥有金钱才能拥有幸福人生。犹太人的这种价值观和幸福观，激发了他们对金钱的执着信念，他们认为金钱就是上帝，只有金钱才能使人尽情地享受生活，而那种“安贫乐道”的想法是一种消极态度，不值得推崇。

4. 不把储蓄当嗜好

“这世界上，除了上帝之外，就只有金钱最值得人尊敬和重视。”犹太人经商，采取彻底的现金主义，他们认为只有现金才能保障他们的生命及

