

事少钱多离家近有成就的求职宝典



What Color Is Your Parachute?

终极求职策略

- |      |  |          |  |      |
|------|--|----------|--|------|
| 失业迷思 |  | 战胜沮丧     |  | 创意求职 |
| 自我评析 |  | 转胜规划     |  | 人脉运用 |
| 面试十诀 |  | 找到keyman |  | 薪酬协商 |

黄培源 著

# 求职圣经

黄培源·著

山西经济出版社

书 名:求职圣经

---

编著:黄培源

出版:山西经济出版社

发行:山西经济出版社

印刷:山西新华印刷五厂

---

开 本:850×1168 1/32

印 张:12

字 数:260 千字

印 数:1—5000 册

版 次:1997 年 5 月第 1 版 1997 年 5 月第 1 次印刷

---

书 号:ISBN 7-80577-908-2/F·907

定 价:18.00 元

---

责任编辑:侯新院

# 目 录

借力使力,开创生命 ..... (1)

学习生存的法则 ..... (4)

## 第一篇 成功求职法

1. 面临失业危机 ..... (11)

2. 旧石器时代的求职法 ..... (24)

3. 更有效的求职法 ..... (45)

4. 走出失业的低谷 ..... (66)

5. 朝九晚五外的选择 ..... (97)

6. 在陌生的城市找工作 ..... (126)

〈解析〉生涯开步走 ..... (139)

## 第二篇 完整求职法

7. 转职前的心理准备 ..... (146)

8. 创意求职法(一):找出你的专长.....  
..... (165)

9. 创意求职法(二):找出最适合你的职  
来 ..... (205)

10. 创意求职法(三)如何成功求职? ...	(246)
〈解析〉生涯通行证 ..... (277)	
<b>第三篇 有效面试法</b>	
11. 如何争取面试机会? ..... (289)	
12. 如何在面试中说服雇主录用你? ...	
..... (310)	
13. 如何争取高薪? ..... (342)	
〈解析〉就业况技场 ..... (361)	

## 借力使力,开创生命

有人问一个小孩子,如何学会了骑脚踏车,小孩子回答说:“那很简单,每一次摔倒后,立刻就爬起来,最后就学会了。”

你、我,以用任何其他的人,全都有失败的经验。人会失败,正常的像老天会下雨一样!当生命受到制于环境时,生活里难免有使不上力,以及不安、挫败的感觉。问题在于我们用什么态度去面对失失败?失败能激起你更多勇气吗?失败能使你发挥更大的努力吗?能使你发现新力量,唤出潜在的能力吗?失败了是使你更坚强呢?还是就此心灰意冷?在这期间,你必须学会把人生的际遇看得通透,你必须学会利用“阻力最小之路”创造出自己的生命。

这些日子以来,全世界的的就业市场及企业内部正进行重要的、影响深远的组织结构重整,一场职场革命已悄悄改写了职场丛林的游戏规则。种种迹象显示,再也没有所谓“铁饭碗”的存在了,愈来愈多的就业人口开始为他们的工作感到焦虑。一份可以实现自我,反映真实自我的工作,是否真的如此遥不可及?不管你是自愿性或非自愿性的换工作,资料显示:每个人平均一辈子得经历八次,也就是你八次冒着一连串被拒绝的过程,直到某人(某公司)一愿意

接纳我们为止。这是一段迎战自我，重新定位生活方式，反刍你真正想做的事，想达成的目标，人生中需要属守的价值观以及迎向未来的考验。你在世上只有一次人生，只有你自己才能决定自己的人生要怎么过，任何正当工作都不会贬低你的人格或是让你失去作为人的尊严，你要记得不管外在的环境、时势如何，你才是主导自己生活的主角。

诚如《新工作潮》一书的作者 William Bridges 所说：“就业市场不断变因此每个人都必须学习新的工作，重新思考自己真正想做什么？有哪些条件比别人占优势？”而一个千古不变的真理就是：获得工作的不一定是最胜任的人，却一定是最懂得求职之道者。不管是哪一个年龄层的人，要能立足于二十一世纪将是必须要走的一条路。

《求职圣经》是一本以自我指导方式来探讨面对求职、转业的挫败，进而知道如何靠自己力量去找工作的专书。本书最主要的目的就是要补强你求职的经验，着重实用，强调透过连串的自我鼓舞与自我的追求的正面斗志心态，并以结构自我练习、系统包罗且很生活化地探讨如何面临失业危机、失业情绪症候群、检讨传统式与创新有效式之求职方法，并好好研究、分析自己最擅长的技能，以及如何付诸行动、进行万无一失的面试等各项就业准备过程，读来轻松且条理分明。

在社会快速变迁的过程中，每一个工作机会的  
· 2 ·

## 借力使力，开创生命

---

丧失也许就是另一个工作机会的开始，而机会永远是属于有自信、有技能的人。在本书付梓之际，为期能帮助劳工朋友开展自身的了解，并懂得求职之道，在社会变迁、工作转换中游刃有余，特缀数语以为序。

## 学习生存的法则

从前有一个在大城市生活的小男孩，打从出生以后所熟悉的就是汽车的喇叭声和废气的味道，他过得很满足。在他四岁的那年夏天，他第一次和父母去探望祖父母。他们住在偏远效野外的一个湖边，小男孩从来没有看过湖。

第一次看到湖，他惊讶得张大了嘴巴。那湖非常美丽，方圆约有一里，但在小男孩看来，那湖大得仿佛没有边界，在阳光下闪烁生辉，像是铺满了成千上万的钻石。小男孩的目光一刻也无法自湖上移开。每一天他都要到湖边看湖，一看就是几个小时。

很快地他就了解湖在不同时刻有各种风貌，因为天候的影响，每一天的湖景都不一样，有时候平静如镜，有时候波涛起伏，好不吓人，后来暴风雨过后的一天，他听到祖父母谈论有人在湖里溺死，这事使他完全改变了对湖的看法。从此以后，他虽然每天还是花几个小时去看湖，他却不再欣赏它的美丽，而是沉思湖的了阔深、澎湃汹涌与不可预测。他转念一想，如果自己笨得跳到湖里去，也会惨遭灭顶。想到这里，他不禁蹲得更贴近地面，仿佛湖水的要他把冲去一般。

有一天，祖父也来到湖边，坐在他旁边并且问他

## 学习生存的法则

---

在想什么？

小男孩回答：“我在想那个溺死的人，是不是湖杀死了他？”祖父点点头，小男孩说：“恐怕有一天我她也被湖杀掉。”祖父凝视湖面，一会儿才平静地说：“我想，该是教游泳的时候了。”小男孩生平第一次听到游泳这两个字，问道：“什么是游泳？”祖父答道：“游泳可以使你免于湖的伤害。”小孩的眼睛睁得更大：“你是说我以后不用怕湖了。”祖父笑着说：“是啊。”

第二天，小男孩笑着醒来。他打开窗子对着湖大声叫嚷：“我再也不怕你了，因为我要学游泳。”他利用接下来的一个月跟祖父学游泳。他是个灵巧的学生，学得很快，因为他想克服对湖的恐惧。他学会了游泳的三项要领：如何运用手臂、腿和呼吸。

当第二个夏季来临，他回到湖边向祖父学习更多技巧。经过几个夏天，他游泳的技术不断进步，直到有一天，他不费吹灰之力便横渡整个湖。后来他仍常与湖为伴，但不只是在湖畔看湖，而是在湖里游泳。湖对他来说，一点也不可怕了，因为他已懂得游泳。

小时候每天看湖，他以为自己很了解湖；如今他才明白湖的种种特性都是大自然的现象，它的危险是一种有条件式的警告，忠告不懂游泳的人不要靠近，因为如果不懂游泳，湖是很危险的。如果不懂游泳，湖会淹没你。如果不懂游泳，湖有足够的能力把无助的弱者吞灭。当他学会游泳，湖的形象就完全

改变了，他自己也改变了，因为懂得游泳，甚至横越整个湖面，他已无惧于湖的种种。

生存的法则和游泳的意义一样，可以让世界改变，也让我们对世界的看法完全改观。

当然这个故事是一个比喻，小男孩代表任何一个就业者、求职者、或是转换工作的人，湖是就业职场，而游泳就是成功求职工转换工作的窍门。比喻一开始就说明了外面的世界存有各式各样的隐优，许多不可预知的因素让我们在工作上担心受怕。任何的风暴就可能在一眨眼之间，使我们从小舟（工作）上跌进湖里。在九零年代到处都充斥着这类的危机：不要因为在工作上感到舒服满足，就以为永远不会改变，可能在毫无预警之下，第二天你就丢掉了工作。

也许你替一份有一百多年历史的报社服务，当你开车去上班时，却从收音机听到你服务的报社已倒闭，下午五点以前，你必须收拾包袱离开。

也许你是一位市场分析专家，是国内该行数一数二的人物，是颗闪闪发亮的“明星”，但是突然有一天，你的公司认为有太多“明星”了，于是你突然失业。

或者你在一家经营得非常成功的银行里上班，但是某个你完全陌生的远东商家作了个错误的决策，把你的银行也拖垮了，银行不得不宣布破产，你也加入失业的行列。

或者你在某处军事基地附近开了家餐厅，经营

## 学习生存的法则

---

得有声有色,但是有一天,他们决定关闭基地,你的客户在一夜之间完全消失了,你的餐厅不得不关门。

或许你生产录景带公司的业务员,某天突然冒出一种新的录放影片标准——五寸的数位影碟——将在五年之内取代所有录影带的功能和地位,害你平白地丢了工作。

就像我所说的,任何时候,你都有可能在湖水里,也就是就业的职场里,感谢上天,有一种叫做游泳的技术,也就是求职及转换工作的技能,是一种可以学习的生存技能,帮我在湖里活下去,同时也帮我们改变了以往抱怨的态度:

就业市场目前的情况很糟……如果你不懂得游泳(不懂得成功求职或转换工作的技能)。

就业市场随时可以把你生吞活剥……如果你懂得游泳(不懂得成功求职或转换工作的技能)。

我找工作都六个月了,可是却找不到工作……如果你不懂得游泳(不懂得成功求职或转换工作的技能)。

外面的就业市场当然险阻重重,但是任何一个就业者或求职者,都应该先问自己一个问题:我懂如何游泳了吗?

这就是本书关心的主题:如何在就业职场内运用游泳的技能。每一年,每五个就业者中就有一个被丢到湖里去(根据美国劳工统计局所发布的数字)。当事情发生时,我们常忙着狂乱地挣扎,手臂

拼命地划，腿拼命地踢，希望能浮出水面。这种奋斗精神可嘉，也是可以理解的，但这并不是游泳。

游泳需要手臂、腿、呼吸，同时并用、相互配合才行。学者在就业职场里游泳也有三个重要元素；什么、哪里、如何（在第八、九、十、十一章中有详细描述）。三个元素必须紧密配合，才能发挥功能；只运用其中一部分发挥不了作用，就像游泳时只用手、腿或呼吸任何一部分都不算是游泳。如果你只懂得如何（如何写履历表，如何进行面试，如何协商薪水），这就像是以为游泳只要动手臂就足够了。这种想法是大错特错，很容易让自己在求职时灭顶。如果你只懂得哪里（在哪里找工作），这就像是游泳时只会呼吸一样。而如果你只知道什么（你最想做的工作），这就像是游泳时你只会踢腿。

这些都是错误的概念，不是一种要素单独运作就行得通，三种要素得要互相配合、一起运作，也就是结合什么、哪里、如何，直到它们成为你的一种生存本能为止。

仔细阅读、理解、吸收、记诵这本游泳技术教练法，它是教你如何在湖里活下去的指南，不要再浪费时间想湖的可怕之处，现在就开始学习游泳，你会受用无穷。

当我从大学毕业，准备出外找工作时，我的父亲给了我一本《求职圣经》。从那时开始，您的忠告帮我在本地戏院找到一份临时工作，接着您的书又帮

## 学习生存的法则

---

我在一家小的文学出版社找到一份固定工作——那是他们九年来第一次招聘新员工。几年以后，我又开始寻找新的工作，这次是一所私立学校的教职，您的书再一次成为我求职时的良师益友。我不知道您是如何完成这本书的，但是对我来说很在帮助，所以我特别写封谢函给您，谢谢你充满智慧的宝贵意见。从某种层面来说，我生命中某些重要的转折点是因为《求职圣经》才发生的。

第一篇  
成功求职法



# 1 面临失业危机

### 美国统计数字

每十四个工人中有两个是失业的(依照一般说法,不是政府的标准),有六个是受雇的,但老是担心会丢掉工作,另外六个受的雇的工作则不担心丢掉工作。这十二个已受雇的人当中,有一个人无论经济状况多拮据还是会自发性地想跳槽换工作。

找工作,唉——找工作是生活中多么恼人的插曲!

一生中如果有什么可恨之事,莫过于挫折和失败,像逃避瘟疫一样。

我们时常重新陶造自己,成为家人、同齐所希望我们成为的人,以免被他们排斥。

小时候,在家里,宁死都不顾被排挤。

在学校,我们不想被同班同学,朋友或整天跟我们私混的人排斥在圈子以外。

在中学,我们不想被腻在一块的男孩或女孩排斥。

在大学，我们不想被大学老师拒于门外。

我们也不想被所爱的，希望可与对主共结连理的人拒绝。

逃避挫败就是我们一生的写照。

一生中，我们用尽各种办法避免被排挤，我所谓的不择手段甚至包括在被别人拒绝以前，我们先排斥别人的伎俩。人类的恋爱约会浪漫史中充斥着这种把戏。

我们窃尽一生都是怕被别人挤到圈外。现在，我们要去找工作。

悲惨呀！我们唯恐避之不及的，如今要热烈拥抱。所谓求职，简而言之就是一串被拒绝的过程，直到某人愿意接纳我们为止。

当我们寄发履历表，写求职信，拨电话，拜访一个又一个雇主，我们就一头栽进无穷尽的挫折里，所要面对的是连串的拒绝：

很抱歉……

很抱歉……

很抱歉……

很抱歉……

很抱歉……

很抱歉……