

# 成大事的 9种手段

成大事必须准确地把握时机，迅速及时地做出正确判断和抉择，不可优柔寡断，贻误时机，须知机会错过不复来。

怎样才能成大事？这是绝大多数欲求成功的人士都关心的重要话题，因为他们可能在能力、性格方面有问题，从而给成功形成了障碍。毫无疑问，别人的帮助只能解决你燃眉之急，而有效的手段则是确保一生不败的天规。在此，我们要谈的正是一个人成大事的手段问题。

王志刚 著

LIFE WISDOM BOOKS  
04

人生智慧系列



法律出版社 LAW PRESS · CHINA

人生智典系列

LIFE WISDOM BOOKS

# 成大事的 9种手段

The 9 Ways  
To Success

王志刚 一著

法律出版社 LAW PRESS · CHINA

## 图书在版编目(CIP)数据

成大事的九种手段 / 王志刚著. —北京:法律出版社, 2011. 4

(麒麟书系. 人生智典)

ISBN 978 - 7 - 5118 - 2037 - 2

I. ①成… II. ①王… III. ①成功心理—通俗读物  
IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 060411 号

项目合作:锐拓传媒 copyright@rightol.com

成大事的九种手段

王志刚 著

责任编辑 王 扬

装帧设计 乔智炜

© 法律出版社·中国

开本 A5

版本 2011年6月第1版

出版 法律出版社

总发行 中国法律图书有限公司

印刷 北京嘉恒彩色印刷有限责任公司

印张 8.125 字数 119千

印次 2011年6月第1次印刷

编辑统筹 独立项目策划部

经销 新华书店

责任印制 张宇东

法律出版社/北京市丰台区莲花池西里7号(100073)

电子邮件/info@lawpress.com.cn

网址/www.lawpress.com.cn

销售热线/010-63939792/9779

咨询电话/010-63939796

中国法律图书有限公司/北京市丰台区莲花池西里7号(100073)

全国各地中法图分、子公司电话:

第一法律书店/010-63939781/9782

重庆公司/023-65382816/2908

北京分公司/010-62534456

西安分公司/029-85388843

上海公司/021-62071010/1636

深圳公司/0755-83072995

书号:ISBN 978 - 7 - 5118 - 2037 - 2

定价:25.00元

(如有缺页或倒装,中国法律图书有限公司负责退换)

01

### 手段之一：敢于决断

——克服犹豫不定的习性 / 001

形成做事敏捷、果敢的习惯 / 003

激发自己的冒险精神 / 007

找到敢于决断的方法 / 010

【成大事者的经典个案】

敢于决断——卡耐基的强大 / 012

02

### 手段之二：挑战弱点

——彻底纠正自己的缺陷 / 021

千万不可自我贬低 / 023

向懒散挑战 / 027

制订一套适合自己的目标和计划 / 030

努力尝试去求新 / 034

勇于认错并不丢面子 / 036

正确解剖自己的缺点 / 038

学会耐烦 / 043

03

### 手段之三：突破困境

——从失败中提取成功的资本 / 047

在困境中磨炼自我 / 049

成功人士的优良经验 / 053

磨炼坚韧的神经 / 056

自暴自弃者必然失败 / 058

必须站得高望得远 / 062

越困难，越要抬起头来 / 065

失败是另类成功 / 069

反败为胜才有出路 / 073

【成大事者的经典个案】

商场不相信眼泪——玛丽·凯的“站法” / 079

## 04

### 手段之四：抓住机遇

——善于选择、善于创造 / 083

紧紧盯住机遇 / 085

顺势而动，大事可成 / 088

要懂得放弃 / 091

把握风险中的机遇 / 094

换一个角度思考 / 100

善于以小见大 / 103

创新是自救的最好办法 / 106

摸透竞争对手 / 111

【成大事者的经典个案】

“钉子的威力”——克劳斯特·宾的求职机遇 / 113

## 05

### 手段之五：发挥强项

——做自己最擅长的事情 / 117

做最重要的事情 / 119

先做最拿手的事情 / 122

改变自己能力上的弱点 / 126

找自己的最佳位置 / 129

【成大事者的经典个案】

激励追求财富的才能——洛克菲勒的伟业 / 133

## 06

### 手段之六：调整心态

——切忌让情绪伤害自己 / 141

心态可以决定成败 / 143

不要让自己成为“疲劳虫” / 147

给自己营造快乐 / 149

品味生活的幽默 / 153

别成为愤怒天使 / 158

【成大事者的经典个案】

“吃光餐馆”的招术——山田式心理 / 162

07

## 手段之七：成为行动的巨人 / 165

从现在开始动手 / 167

加快自己行动的步伐 / 171

把时间冶炼成财富 / 175

吃苦是成功的第一关 / 177

要靠行动打开局面 / 181

【成大事者的经典个案】

敢于出奇制胜——亨利·兰德发明“拍立得”相机 / 187

08

## 手段之八：善于交往

——巧妙利用人力资源 / 191

善于利用他人之长 / 193

借“贵人”相助 / 197

借他人的手 / 199

沟通能够赢得胜机 / 200

朋友的力量是巨大的 / 205

多个朋友多条路 / 208

掌握团结之策 / 213

切忌与人结仇冤 / 216

学会接近陌生人 / 219

多站在对方的立场上去观察 / 223

【成大事者的经典个案】

用人大师林肯的宽容大度 / 228

09

## 手段之九：重新规划

——站到更高的起点上 / 233

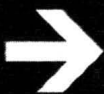
继续追赶人生目标 / 235

把目光落到远处 / 238

开启下一个“密封袋” / 242

把大目标切割成小目标 / 248

# 01



## 手段之一：敢于决断

——克服犹豫不定的习性

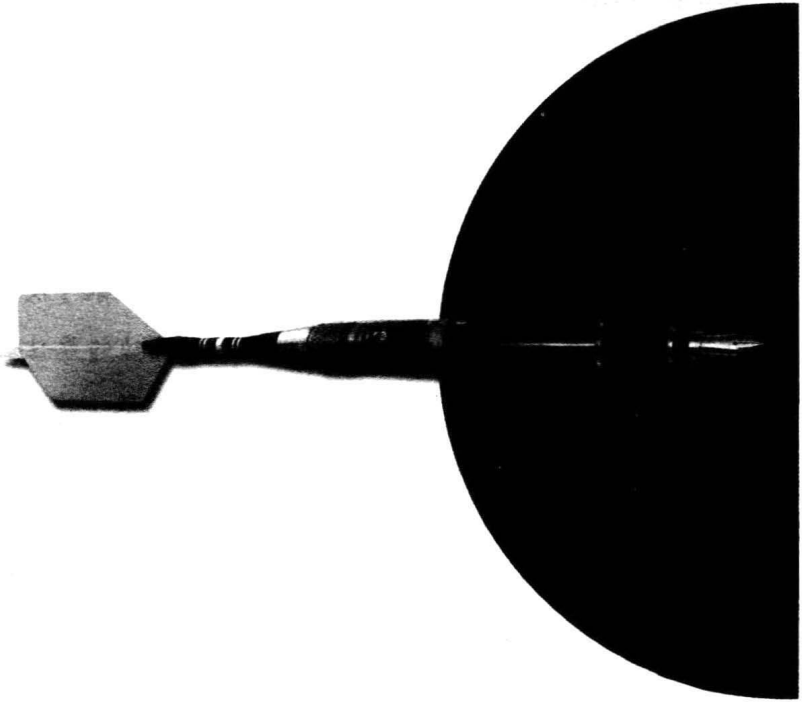
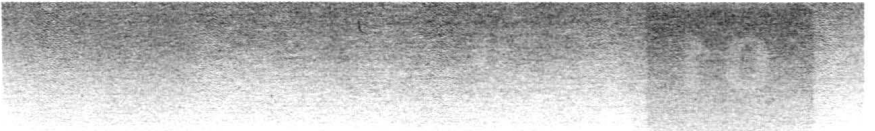
很多人之所以一事无成，最大的毛病就是缺乏敢于决断的手段，总是左顾右盼、思前想后，从而错失成功的最佳时机。成大事者在看到事情的成功可能性到来时，敢于作出重大决断，因此取得先机。

### 成大事的九种手段之一：

在你的一生中，你一直养成一种习惯：逃避责任，无法作出决定，结果到了今天，即使你想做什么，也无法办到了，而更谈不上什么成大事了。你必须改变无法作出决定的习惯，才有可能彻底发生转折。

### 手段解析：

一个缺乏果敢决断力的人，他只能羡慕别人的成功，留下一大堆遗憾，成大事者在各种复杂难缠的问题前，总是能做到：快刀斩乱麻。





## 形成做事敏捷、果敢的习惯

如果你有优柔寡断的毛病,那么你只要常常怀着做事敏捷、决策果断的信念,就可以补救你犹豫不决的缺陷。一个人要想成大事,最忌讳的就是没有决断、终日无所事事。要知道,决断能控制行动,只要敢于决断,你便可以创造出促使自己成就某事、获得某事的欲望。当你抽出一段时间从事决断时,不要以为你是在浪费时间。

如果把你的时间的百分之一用于决断,你达到目标的速度将会是惊人的。

怎样才能成大事?

这是绝大多数欲求成功的人士都关心的重要话题,因为他们可能在能力、性格方面有问题,从而给成功形成了障碍。毫无疑问,别人的帮助只能解决你燃眉之急,而有效的手段则是确保一生不败的天规。在此,我们要谈的正是一个人成大事的手段问题。

成大事者应当具备敢于决断的能力,否则就会丧失成功。之所以这样讲,是因为决断气魄表现了成大事的胆识。在急速变化和激烈竞争面前,成大事必须准确地把握时机,

迅速及时地作出正确判断和抉择,不可优柔寡断,贻误时机,须知机会错过不复来。任何决断都是有风险的,重大的决断就会有重大的风险,成大事者应不为风险所吓倒,如果瞻前顾后,畏首畏尾,必将“终身蹭蹬,一事无成”。面对可能出现的风险,要求成大事者必须具备应变才能。应变才能可以使成大事者在突发变故面前转危为安,若缺乏这种才能,就可能从此一蹶不振。

如果你有优柔寡断的毛病,那么你只要常常怀着做事敏捷、决策果断的信念,就可以补救你犹豫不决的缺陷。

美国百万富翁艾琳·福特在谈到他们的经营历程时,曾说道:“成大事者必须相信:自己的命运要自己来决断,当你真正梦想要一件东西时,就一定能弄到手。有了决断就必须马上开始付诸行动,只要你想决定做什么事,就一定要有无论怎样都必须去完成的精神。”

如何将模糊微弱的愿望转变成清晰强烈的欲望,是相当深奥的一种学问。若当真能转变成功,心中便会萌生一种力量,驱使自己向前推进。

一个人要想成大事,最忌讳的就是没有决断、终日无所事事。要知道,决断能控制行动,只要敢于决断,你便可以创

造出促使自己成就某事、获得某事的欲望。

斯太菲克在美国伊利诺伊州亨斯城退役军人管理医院疗养。

在那里，他偶然发现思考的价值，经济上他是破产了，但在他逐渐康复期间，他拥有大量时间。他想到了一个主意。斯太菲克知道：许多洗衣店都把刚熨好的衬衣折叠在一块硬纸板上，以保持衬衣的硬度，避免皱折。他为洗衣店写了几封信。获悉这种衬衣纸板每千张要花费四美元。他的想法是：以每千张一美元的价格出售这些纸板，并在每张纸板上登上一则广告，登广告的人当然要付广告费，这样他就可从中得到一笔收入。

斯太菲克有了这个梦想，就设法去实现它。出院后，他就投入了行动！

由于他在广告领域中是个新手，他遇到了一些问题。虽然别人说“尝试发现错误”，但我们说，“尝试导致成功”，斯太菲克最终取得了成功。

斯太菲克继续保持他住院时所养成的习惯：每天花一定时间从事学习、思考和计划。后来他决定提高服务效率，增加业务。他发现衬衣纸板一旦从衬衣上被撤除之后，就不会

为洗衣店的顾客所保留。于是，他给自己提出这样一个问题：“怎样才能使许多家庭保留这种登有广告的衬衣纸板呢？”解决的方法展现于他的心中了。他在衬衣纸板的一面，继续印一则黑白或彩色广告。在另一面，他增加了一些新的东西——一个有趣的儿童游戏，一个供主妇用的家用食谱，或者一个引人入胜的故事。

有一次，一位男子抱怨他的一张洗衣店的清单，突然莫名其妙地不见了。后来，他发现他的妻子把它连同一些衬衣都送到洗衣店去了，而这些衬衣他本来还可以再穿。他的妻子这样做仅仅是为了多得一些斯太菲克的菜谱！但是斯太菲克并没有就此停滞不前。他雄心勃勃，他要更进一步扩大业务，于是他又向自己提出一个问题：“如何扩大？”找到答案的斯太菲克把他从各洗染店所收到的出售衬衣纸板的收入，全部捐赠给了美国洗染学会。该学会则以建议每个成员应当让自己以及他的同事购用斯太菲克的衬衣纸板作为回报。

这样，斯太菲克就有了另一重要的发现：你给别人好的或称心的东西愈多，你的收获也就愈大。

精心安排的一段思考时间，给斯太菲克带来了可观的财富。

他发现：划出一段时间，专用于决断，对于成功地吸引财富是十分必要的。

你的一天有一千四百四十分钟，将这个时间的百分之一——仅仅十四分钟用于决断，并养成习惯，你就会惊奇地发现：无论任何时候——洗涤碗碟时、骑自行车时或洗澡时，你都可获得建设性的主意。

当你抽出一段时间从事决断时，不要以为你是在浪费时间。

如果把你的时间的百分之一用于决断，你达到目标的速度将会是惊人的。

## 激发自己的冒险精神

唯有带着沉重的风险意识，敢于怀疑和打破以往的秩序，透过冒险而取得胜利后，才能享受到人生的最大喜悦。冒险免不了有失败。成功只是无数次失败中的一个分子。正常的规律是，无数次的失败换来一次成功，无数人的失败换来一人成功。

成大事者不会像一般人平凡地拥挤在平平安安的大路上，四平八稳地走着，这路虽然平坦安宁，但距离人生风景线

却迂回遥远,他们永远也领略不到奇异的风情和壮美的景致。他们平平庸庸、清清淡淡地过了一辈子,直到走到人生的尽头,也没有享受到真正成功的快乐和幸福的滋味。

他们只能在拥挤的人群里争食,闹得薄情寡义也仅仅是为了填饱肚子,穿上裤子,养活孩子。其实这样并不安全,因为仍然要承受挨饿与被人鄙夷的风险。

所以,生命运动从本质上说应该就是一次探险,如果不是主动地迎接风险的挑战,便是被动地等待风险的降临。

惟有带着沉重的风险意识,敢于怀疑和打破以往的秩序,通过冒险而取得胜利后,才能享受到人生的最大喜悦。现代人应该强烈地追求这种境界,而不应安于过一种平平常常、千篇一律的生活。

冒险免不了有失败。成功的母体便是失败。成功只是无数次失败之中的一个分子。正常的规律是,无数次的失败换来一次成功,无数人的失败换来一人成功。成功的那一次、成功的那个人是幸运的,而此前无数人、无数次的失败同样是伟大的。那种失败同样具有不可磨灭的价值,其价值体现在后来的成功之中。

成功意味着冲破平庸,而其中的一条快捷方式便是——

敢于冒险。

吉姆·伯克晋升为约翰森公司新产品部主任后的第一件事,就是要开发研制一种儿童所使用的胸部按摩器。然而,这种产品的试制失败了,伯克心想这下可要被老板炒鱿鱼了。

伯克被召去见公司的总裁,然而,他受到了意想不到的接待。“你就是那位让我的公司赔了大钱的人吗?”罗伯特·伍德·约翰森问道,“好,我倒要向你表示祝贺。你能犯错误,说明你勇于冒险。而如果你缺乏这种精神,我们的公司就不会有发展了。”

数年之后,伯克本人成了约翰森公司的总经理,他仍牢记着前总裁的这句话。

勇于冒险求胜,你就能比你想象的做得更多更好。在勇冒风险的过程中,你就能使自己的平淡生活变成激动人心的探险经历,这种经历会不断地向你提出挑战,不断地奖赏你,也会不断地使你恢复活力。

惧怕失败,不冒风险,求稳怕乱,平平稳稳地过一辈子,虽然可靠,虽然平静,虽然可以保住一个“比上不足比下有余”的人生,但那真正是一个悲哀而无聊的人生,一个懦夫的

人生。其最为痛惜之处在于,你自己葬送了自己的潜能。你本来可以摘取成功之果,分享成功的最大喜悦,可是你却甘愿把它放弃了。与其造成这样的悔恨和遗憾,不如去勇敢地闯荡和探索。与其平庸地过一生,不如做一个敢于冒险的英雄。

## 找到敢于决断的方法

以下便是敢于决断,梦想成真的最佳方法。

首先,将以后六个月内想做的事情,或想要的事物全部列出。

如果你觉得不可能全部列出,可以把太笼统或自忖能力不可及的事项删去。但基本上仍尽量保留每一项,将事物全数记在白纸之上。

写完之后,你再仔细地从头看过一遍,若发现有即使花上半年时间也不见得能完成的事项,便加以删除。

原则上,留在表里的事项,皆须具备三个月到半年之间可以完成的条件。

需注意的是,列这张表时,心中必须先有明确的概念,深知自己所追求的究竟为何。



想清楚之后,列表时才能依照欲望强度大小决定各事项的顺序。

而在这种决定顺序的过程中,你便不难发现,最适合自己的方向及所谓的“第一欲望”。

这种列表的方法,对于做决定来说,可以说是最实在的,也是最有效的方法。

第一欲望找出之后,应清楚地写在一张明信片大小的纸上,然后把它贴在自己容易看见的地方,譬如:洗脸台旁、床头或桌子前方等。

每天在睡觉前或起床后,便面对它大声念一遍。如此继续一段时间之后,相信你会愈来愈感觉到自己正在走向目标的途中。

此外,这种强化欲望强度的方法必须以积极的态度从事,否则就没有意义,而且任何一丝消极的意念,皆有可能使你前功尽弃。

经过四五个星期之后,透过你的眼睛,卡片上的文字逐渐产生变化——原本单纯的梦想已经转变成强烈的欲望,这便奠定了你成大事的第一步。

这种变化是什么造成的呢?答案是,随着时间梦想已经