

创业

改变命运

马银春◎编著

励志照亮人生
创业改变命运



创业

改变命运

马银春◎编著



 海潮出版社
Haichao Press

图书在版编目(CIP)数据

创业改变命运 / 马银春编著. —北京 : 海潮出版社, 2013. 8

ISBN 978 - 7 - 5157 - 0441 - 8

I. ①创… II. ①马… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848. 4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 156337 号

书 名: 创业改变命运

作 者: 马银春

责任编辑: 张 莉

封面设计: 昇昇设计

出版发行: 海潮出版社

社 址: 北京市西三环中路 19 号

邮政编码: 100841

电 话: (010) 66969738 (发行) 66969736 (编辑) 66969746 (邮购)

经 销: 全国新华书店

印刷装订: 毅峰迅捷印刷有限公司

开 本: 710mm×1000mm 1/16

印 张: 17.75

字 数: 232 千字

版 次: 2013 年 8 月第 1 版

印 次: 2013 年 8 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5157 - 0441 - 8

定 价: 29.80 元

(如有印刷、装订错误, 请寄本社发行部调换)

前 言

创业,顾名思义即创造一番事业。综观古今中外,人类的每一次进步,每一次社会的变革,无不闪耀着创业者的智慧和灵光,无不凝聚着开拓者的艰辛和汗水。创业是给人类社会带来了巨大财富,推动着人类社会向前发展。比尔·盖茨、沃伦·巴菲特、松下幸之助、李嘉诚、霍英东等创业大军中的一代英豪,为社会创造了巨大的财富,是创业者的典范。

创业是给自己创造成功的机会、改变的机会、转折的机会,无论这种机会促成成功的比例是多少,但有机会就大于零。更何况在今天,整个社会处于一种活跃期,经济处于快速增长期,那么,对于善于发现机会与创造机会的创业者而言,都不失为黄金期。尤其是当下这种经济活动频繁、思潮踊跃、政策宽松、创投活跃、用户成熟的大环境中,如果你足够自信,那么不管你年龄、学历、出身如何,你都有可能从默默无闻的草根变成创业英雄。

作为创业者的楷模,微软公司总裁比尔·盖茨所创造的财富相当于很多中小国家国民生产总值的总和,甚至可以买下整个纽约!你想改变人生吗?你想改变命运吗?你想成为成功者吗?请选择创业吧!创业是你成功的捷径,创业是你实现梦想的路,创业是你实现人生价值的帆,创业是你创造财富最大化的必然选择,创业也是你获得更加高贵的手段……

想创业,那么请打开此书吧!此书点点滴滴记录着创业者的思想,创业者的思维方法,创业者的眼光,创业者的经营技法,创业者的或悲或喜的经历……慢慢品味,将会给你在创业的道路上指点迷津、积聚能量、指引方向,让你在创业的道路上走得更稳健、更成功、更久远……

前言

创业,一个充满挑战与机遇的词汇,它代表着一种新的生活方式,一种新的思维方式,一种新的生活态度。创业,一个充满希望与梦想的词汇,它代表着一种新的生活理想,一种新的生活追求,一种新的生活境界。创业,一个充满激情与勇气的词汇,它代表着一种新的生活动力,一种新的生活勇气,一种新的生活信念。创业,一个充满智慧与经验的词汇,它代表着一种新的生活智慧,一种新的生活经验,一种新的生活启示。创业,一个充满挑战与机遇的词汇,它代表着一种新的生活方式,一种新的思维方式,一种新的生活态度。创业,一个充满希望与梦想的词汇,它代表着一种新的生活理想,一种新的生活追求,一种新的生活境界。创业,一个充满激情与勇气的词汇,它代表着一种新的生活动力,一种新的生活勇气,一种新的生活信念。创业,一个充满智慧与经验的词汇,它代表着一种新的生活智慧,一种新的生活经验,一种新的生活启示。

目 录

第一章 创业始于意念

拿破仑·希尔曾说过：“一切成功，一切财富，始于意念”。真正想一想，成功与失败、财富与贫穷只是因为当初的一念之差。当初要带几千元杀进股市几年后便成了百万富翁，当初只要花几百元愿意摆个地摊 10 年后就成了大老板……

可是有人说，如果我当初做会比他们创业成功更多。不错，你的能力比他强，你的资金比他多，你的经验或许比他足。可是明摆着就是当初一念之差，你的观念决定了你当初不做，你不去做的观念决定了你 10 年后的今天还是很穷，不同的意念导致了不同的人生。

1. 穷人缺什么 /3
2. 创业是对现状的一种不满足 /4
3. 创业需要强烈的赚钱意识 /8
4. 创业始于梦想 /11
5. 创业关键是快速行动 /13
6. 改造自己，不给创业设限 /14
7. 创业是给自己一次成功的机会 /17
8. 创业必须打破的观念 /19

第二章 了解创业，走进创业

创业是一种思考、推理和行为方式，它为机会所驱动，需要在方法上全盘考虑并拥有和谐的领导能力。创业必须要贡献出时间、付出努力，承担相应的财务的、精神的和社会的风险，并获得金钱的回报、个人的满足和独立自主。

1. 创业动机是引发创业的源头 /25
2. 创业的四个阶段 /26
3. 创业成功七大要点 /27
4. 最适合创业的五大行业 /30
5. 大学生自主创业的政策 /32
6. 创业与融资 /34
7. 创业法则 /35

第三章 创业有思路，要多动脑子

永远是10%的人赚钱，90%的人赔钱，这是市场的铁律，不论是股市，还是开公司、办企业，都不会改变。如果人人都赚钱，那么谁赔钱，钱从何处来？天下人不可能都是富人，也不可能都是穷人！但富人永远是少数，穷人永远是多数！但赚钱总是有办法的，你要想富，就得研究富的办法，研究富翁的思想和行为，像富人那样做，创业没有统一的标准可循，也没有固定的模式可借鉴，关键是要有思维。

1. 创业是一种思维 /41
2. 创业要用头，少用手 /45
3. 巧用心思，白手起家不是神话 /47
4. 赚钱要从别人忽视的地方着手 /50

5. 只打一部分人的主意 /53
6. 巧用自然环境创业 /57
7. 慧眼识市场 /61
8. 创业也需要策划 /63
9. 精明的算计，空手也能发家致富 /65

第四章 创业要有眼光

生活中不是缺少发财机会，而是我们缺乏灵敏的嗅觉！对一个创业的人来说，以靠敏锐的判断力和市场洞察力是非常重要的。创业者需要有敏锐的眼光。创业也多源于灵感，而灵感往往就是一次次简单的触动。

1. 创业需要洞察力强 /71
2. 眼光决定你的财富 /74
3. 从身边不起眼处找商机 /78
4. 发现市场的需求 /81
5. 掌握情报，把握商机 /84

第五章 创业要会“见缝插针”

所有的行业中都有创业成功的人，也有创业失败的人；有悟性、肯钻研，在市场近乎残酷的竞争中，找到“夹缝”扎根，并且逐渐壮大，这是在行业发展中谋求市场制高点的不二路径。

1. 抢先做才能有优势 /89
2. 创业前，看看市场缺什么 /92
3. 想创业就要有富人的思维 /95

第六章 创业要学会“无中生有”

商界有句俗语：“赚钱就是创新”。聪明人创业总是在创新上

下足工夫，开拓进取。他们创业总是与众不同，因而他们往往能在最短的时间内让自己腰包鼓起来。

1. 独辟蹊径易成功 /99
2. 敢于走别人没有走过的路 /101
3. 思路决定出路 /104
4. 赚钱不需要特殊才能 /107
5. 敢于异想天开，以奇制胜 /110

第七章 创业要不怕吃苦

独立自强是许多创业之初不可缺少的精神。经商历程中这种开拓精神更是表现出了很强的生命力。成功的创业者们即使面临极为险恶的环境，即使前途渺茫、一片黑暗，他们也不会彷徨、不会迷失方向。他们会凭着自己强大的信心和坚韧的干劲，在心中为自己点上一盏明灯，一盏挑战命运、实现理想的明灯，然后，一步一个脚印坚定不移地走下去，直到成功。

1. 吃得苦中苦，方为人上人 /115
2. 睡得地板，当得老板 /117
3. 创业路上多艰辛 /119

第八章 创业需胆大

过去人们一直认为勤奋是成就事业的不二法门，但随着时代的发展，现在越来越流行“胆商”的说法，认为“胆商”也是成功的必要条件之一。越来越多的实证表明，高智商并不一定能成功，智商高只是一种优势。而科学证明，“胆商”对于成功的重要性，已经远远超过了智商。一项能力测试发现，胆商指数的高低是一个人事业成功与否的重要参数，其次是情商，再次是智商。

1. 创业有时不是知识，而是胆量 /125
2. 敢冒风险，才能走向创业 /129
3. 风险与利润是成正比的 /132
4. 创业不是会做，更重要的是“敢”做 /135

第九章 创业需平和的心态

不管创什么业，经营之初，脚踏实地，积累经验，逐渐壮大，都离不开平和的心态，这样才能踏踏实实做事、慢慢挣钱，这就是创业成功不可少的一环。

1. 克服富贵易骄的毛病 /141
2. 脚踏实地，务实苦干 /143
3. 一夜暴富只能是一场梦 /146
4. 怀着平常心去创业 /148

第十章 创业要不怕折腾，成功是折腾出来的

吃得菜根，百事可做。创业人只要消除自己的一身娇气，敢闯敢拼，敢于吃苦，才能增加自己成功的筹码。

1. 经得住折腾才能创业成功 /153
2. 创业源于甘愿折腾 /156
3. 坚守梦想，滴水穿石 /158
4. 欲望强烈，忍辱负重 /161

第十一章 创业要从小处着手

创业并不是要从大处做起，从小处着手也是可以的，因为从小处着手的过程中，可以增加经验、见识、阅历，来培养创业意识和创业能力。

1. 勿以利小而不为 /167
2. 温州人的赚小钱生意经 /169
3. 从小处着眼，闯出一片新天地 /173
4. 小小梳子，无限财富 /177

第十二章 知识改变命运——创业需要不断地学习

创业者要具有专业的行业技能。创业者在工作中不需要事事具备，面面俱到，但是熟练的专业知识，精湛的专业技能却是保证自己在业内游刃有余的必备条件。尤其对于从零开始创业者来说更加重要，希望集团是从自己的手工作坊发展起来的，宋城集团是从自己的海南阳光沙滩发家的。现在的社会是人才化社会、个性化社会，想通过权利和财力领导行业人、吃行业饭是不现实的，名人出来开饭店、做生意结果血本无归的比比皆是。可见吃专业饭、赚专业钱拥有过硬的专业知识是多么的重要。

1. 懂行业知识，是创业的基础 /183
2. 想创业一定要学习创业 /186
3. 创业需要学习经营 /188
4. 实用技术胜于一张文凭 /190

第十三章 做人是创业的前提

成功的人都具备做人的良好品行，创业成功也同样需要做人。在谈到如何做企业的时候，浙商一致认为，做企业首先要会做人。阿里巴巴原首席执行官马云认为，做企业也好，做员工也好，都应该学会做人。

1. 创业最重要的是人品 /197
2. 诚信经营，赢得天下客 /199

3. 不夺同行的饭碗 /202
4. 歪门邪道必自毙 /203
5. 有和气就有财气 /205
6. 只抓属于自己的钱 /207

第十四章 开小店也是创业的门道

开小店也是创业的门道，因为本钱少风险小，只要在小店的选项和定位上花一番心思，这样也可以在商界上一比高低。

1. 开小店选项秘笈 /213
2. 开服装店选址很重要 /218
3. 书店经营要注意 /221
4. 经营杂货店窍门多 /223
5. 开一家时尚“网”店 /225
6. 小资情调特色店 /229

第十五章 创业要不断地寻找关系

从商创业要不断寻找商机和关系。没有关系要寻找关系、有关系要利用好关系、借助关系开辟新关系。经商创业首先要把自己放在人堆里，要熟悉你周围的人、周围的事，熟悉得越多，知道的信息就越多，创业经商就会得心应手；但也要会跳出圈子，走出圈外，去涉足不同行业的人，就会结识不同圈子的人，你的人脉圈子广了，做事创业就顺利得多。

1. 创业要会经营“圈子” /237
2. 贵人相助，成功捷径 /241
3. 创业要会利用不同的人脉圈子 /243
4. 客户是你创业成功的财源 /244

5. 政商圈子，让你创业会顺风顺水 /247

第十六章 学习创业，提高财商

不少人将创业成功的原因直接归因于他们生来富有、他们比别人聪明、他们比别人努力或是他们比别人幸运。但是，家世、聪明、努力与运气并无法解释所有成功的原因，我们可以看到许多成功者，他们并非出身在有钱人家，也不是什么大生意人，人也不见得很聪明，并没有都受过什么高等教育，他们唯一比你强的，那就是：财商。

1. “财商”是造成贫富的差距原因 /253
2. 提高财商，创业成功 /254
3. 经济社会必须培养财商 /258
4. 把学到的知识转化钱 /262
5. 发挥财商，就能够创业成功 /267

第一章

创业始于意念

拿破仑·希尔曾说过：“一切成功，一切财富，始于意念”。真正想一想，成功与失败、财富与贫穷只是因为当初的一念之差。当初要带几千元杀进股市几年后便成了百万富翁，当初只要花几百元愿意摆个地摊 10 年后就成了大老板……

可是有人说，如果我当初做会比他们创业成功更多。不错，你的能力比他强，你的资金比他多，你的经验或许比他足。可是明摆着就是当初一念之差，你的观念决定了你当初不做，你不去做的观念决定了你 10 年后的今天还是很穷，不同的意念导致了不同的人生。

1. 穷人缺什么

法国有一位很穷的年轻人叫巴拉昂，他以推销装饰肖像画起家，在不到10年的时间里，迅速跃身于法国50大富翁之列，成为当时的一位年轻的媒体大亨。他去世后，法国《科西嘉人报》刊登了他的一份遗嘱。他说：“我曾是一个穷人，去世时却是以一个富人的身份走进天堂的。在跨入天堂的门槛之前，我不想把我成为富人的秘诀带走，现在秘诀就锁在中央银行我的保险箱里。谁若能通过回答‘穷人最缺少的是什么’而猜中我的秘诀，他将得到我的祝贺——100万法郎，那就是我给予他的掌声。”

遗嘱刊出之后，有48561个人寄来了自己的答案。这些答案，五花八门，应有尽有。绝大部分的人认为，穷人最缺少的当然是金钱了，有了钱，就不会再是穷人了。另有一部分人认为，穷人之所以穷，是缺少机会。又有一部分人认为，穷人最缺少的是技能，一无所长所以才穷，有一技之长才能迅速致富。还有人认为，穷人最缺少的是帮助和关爱，是漂亮，是名牌衣服，是总统的职位等。

在这位富翁逝世周年纪念日，他的律师和代理人在公证部门的监督下，打开了银行内的私人保险箱，公开了他致富的秘诀，他认为：穷人最缺少的是成为富人的野心。结果，在所有答案中，只有一位年仅9岁的蒂勒女孩猜对了。

在颁奖之日，《科西嘉人报》带着所有人的好奇，问年仅9岁的蒂勒为什么想到是野心？蒂勒说：“每次，我姐姐把她的男朋友带回家时，总是警告我说不要有野心！不要有野心！我想，也许野心可以让人得到自己想要的东西。”

巴拉昂的谜底和蒂勒的回答见报后，引起不小的震动，这种震动甚至超出法国，波及英美。

某些人之所以安于现状不图进取，大多是因为他们有一种无可救药的弱点，即缺乏野心。穷人之所以穷，是因为缺乏对名利、成功的强烈愿望，没有野心的支撑，就少了奋斗的动力，这便是穷困的根源。

创业语录

野心是我们成就事业的基础，是行动的原动力。野心也是创业者不可缺少的一种强烈心态。

2. 创业是对现状的一种不满足

20世纪90年代中期，中国零售业处于巨变时期，也就是那个时候，一个富有理想和抱负的年轻人，因不满于自己的处境，毅然走上了自我创业的道路。这个年轻人就是王填。

1987年9月，王填考上了某市商业学校。当时，读商业学校的学生有许多是有钱人家的子弟。可是，囊中羞涩的王填倒不生气，他反而想：花父母的钱不算本事，靠自己头脑挣来的钱才算真本事。

一天，王填去学校附近的一个商店买课本，忽然听到一个男学生和店老板争吵，那个男学生大声地说道：“你卖的热水瓶质量不好，还没有用上3个月，就不保温了，我要求换一个。”

谁知那个店主一听这话，着急地解释道：“我们这里没有瓶胆，你还是再买一个新热水瓶，我在价格上优惠一点好不好。”一听到这句话，聪