

民建人物传稿

第 一 辑

中国民主建国会福建省委员会编

民建人物传稿

第一辑

〔内部发行〕

中国民主建国会福建省委员会编

一九九二年二月

目 录

前 言	蔡载经 (1)
庄杰赶	叶元旦整理 (4)
林采之	林 水 王鹏飞整理 (13)
蔡子钦	王大毅撰稿 杨清江修订 (17)
施拔英	叶 青 (25)
丁乃扬	王鹏飞 陈 述整理 (32)
伍德培	子 青整理 (36)
刘书侯	顾舒里整理 (44)
郑忠益	许国仁 陈 述整理 (51)
蔡衍吉	陈逢源整理 (56)
黄长水	史 淙整理 (64)
陈德润	许国仁整理 (75)
陈盈元	李保生 (79)

前言

· 蔡载经 ·

民建福建省委员会征集编印《民建人物传稿》，目的在于通过简要介绍业已去世的本会领导人和具有较大影响的成员从爱国主义走向社会主义的历程，激励我们在中国共产党领导下，致力于建设有中国特色的社会主义事业。由于时间跨幅大，活动范围广，资料的搜集整理一时难臻完善，故不称“传略”而名“传稿”，以待修改补充。第一辑共收入12篇人物史料，今后还将陆续编印若干辑。本辑篇目的排列，根据民间“先逝为大”的习惯，以去世时间先后为序。以后各辑也将照此办理。

本辑记述的这些同志，全部出生于旧社会。在那祖国多灾多难、任人欺凌的年代，舶来品充斥市场，多少志于“实业救国”的有识之士，力图振兴民族工商业，但是在帝国主义、封建主义、官僚资本主义的重重压榨和限制下，未能终遂初志者，不胜枚举。我省工商界这些前辈，能够在“三座大山”的夹缝中创业，为发展本省民族工商业做出一定成绩，说明他们各自都具备着独到的才干和特

长。不过，尽管他们苦心孤诣，惨淡经营，在狭小的石缝里终究难于形成大气候，而国家的衰败则日甚一日。旧中国的企业家，时刻如履薄冰，屡屡濒临破产境地，企图在半封建半殖民地的国度里，通过改良的办法振兴民族经济，根本无此可能。对于这一历史性结论，他们在实践中业已逐渐认识，因而有些人积极投身爱国民主运动，有的暗地支持中国共产党开展地下斗争，为新民主主义革命的胜利贡献了力量。

新中国诞生以后，他们以有产阶级之身，带着自己的特点和局限迈入新社会，经受了比一般人更多的严峻考验。但是，他们继续追求进步。在中国共产党和人民政府的领导下，在政协和民建组织的推动下，不断加强自我教育、自我改造，努力发挥所长，克服所短，把个人的力量汇入全国各族人民统一祖国、振兴中华的洪流之中，成为带动所在地工商界人士积极为社会主义革命和建设事业服务的骨干力量，成为本会参政议政、参加国事管理的社会活动家。数十年来，他们经历了历次的政治运动，始终拥护中国共产党，坚决走社会主义道路。当革命触及企业所有制变革时，能“认清社会发展规律，掌握自己命运”，并带动其他民族工商业者接受社会主义改造；在个人遭遇某些委屈或不公正待遇时，能正确对待，不因一叶障目而迷失根本方向，没有动摇走社会主义道路的坚定信念。所有这一切，都是本会可贵的精神财富。在目前，对于我们进一步提高抵御“和平演变”的自觉性，在任何情况下都坚定不移地同中国共产党风雨同舟、甘苦与共，坚定不移地

走社会主义道路，也有很大启迪作用。值得继承和发扬。

《民建人物传稿》的征集出版，只是本会史料工作规划的一个部分。民建福建省第三届委员会第十次常委会决定，除人物传稿外，为避免记忆淡忘及资料流失，对目前健在的本会领导集体成员和在三大革命实践中做出较大贡献会员的事迹，也在征集之列，拟另行编印《民建人物资料》。整个规划工作量浩大，仅靠少数人难以圆满完成。借此机会再次吁请全省各地民建组织和广大会员大力支持，以史料必须“抢救”的紧迫感，积极组稿撰稿，踊跃提供资料，共同完成这一艰巨任务。

(1992年1月30日)

庄杰赶

叶元旦整理

庄杰赶，又名汉新，1900年（清光绪二十六年）出生于福建省晋江县青阳镇。父庄材晓，木匠，生四子。杰赶居长，只读过小学，青年时代即做水果贩，后受立兴公司雇用，在福泉号远洋货轮当总务。海员生涯，走南闯北，到过上海、天津、温州、广州、汕头、香港等商埠；又飘洋过海，远渡日本东京、大坂，以及新加坡等东南亚名城、港口。四海萍踪，五湖鸿爪，见识广，交游阔，于是立志创业。1930年间，辞去货轮总务职务，返回故里与二弟杰茂协力从事蜜饯业经营达三十余年。1958年因病辞世，终年58岁。

一、白手起家创办源和堂

解放前，晋江县治在泉州城内，青阳为县辖的一个集镇（又名五店市），是闽南有名的侨乡之一。杰赶兄弟早年在青阳镇做水果糕点小贩，逐渐积有200元银圆，于1916年专营水果摊。有时水果销售不完，眼睁睁看着烂掉感到可惜，便用食盐腌渍起来，继而晒干，制成又咸又酸的果

干。因能出售，受到鼓舞，又加糖及中药试制，经反复研究配方，终于制出咸酸甜味俱全的李咸饼、七珍梅，受到顾客欢迎，逐渐打开销路。从此，庄家就开始经营蜜饯业。

1918年杰赶当远洋货轮总务，每到一埠，总要留心当地蜜饯的品种、规格、装璜、制作技术、中药配方及其色香味，将其优点牢记心中，并选购名优产品带回供杰茂研究。兄弟协力，加上杰茂用心钻研，扬长避短，改制创新，不断积累经验，家庭蜜饯业越办越起色。

杰赶辞职归家后，与二弟惨淡经营，业务进一步发展，于1932年在青阳镇购置土地，兴建厂房，增添生产设备，雇用工人办起蜜饯手工业作坊，并在青阳宫后街开设门市部。一次举行家宴，当地一人士即兴概括庄家的情况说：“源水流甘，和合配制，堂上家人合作。”杰赶兄弟很有感触，遂从三句短语中各取首字，将店号命名为“源和堂”。普通话“源”、“盐”近韵，“堂”、“糖”同音，蜜饯的主要配料就是盐和糖，这个店号正好符合生产蜜饯的实际。

庄氏昆仲致力经营，刻苦钻研，有些产品如蜜杏脯、七珍梅、李咸饼、咸金枣等逐渐成为名牌产品。群众中流传着这样的顺口溜：“黄陵荔枝真出名，五店市李咸真行时。”把源和堂名牌产品与优质新鲜荔枝并称。而泉州侨乡富裕好客，侨属生活较为讲究，筵席上围碟必备鲜果、蜜饯；茶余酒后常购蜜饯饕客；南音演奏定要供应名烟、名茶、蜜饯；患者服药每以蜜饯为佐；民间交往常以之作

为馈赠亲友的礼品；尤其是侨胞返回旅居地，乐于带家乡蜜饯出国，既自享用亦作礼品，需求量较大，“源和堂”蜜饯遂行销中外。至抗战前期，已由家庭手工制作发展到雇工三十余人生产，成为初具规模的作坊，年产成千市担，资金积累达银圆万元。

1937年间，我省沿海遭受日寇掠夺、残踏，生产受到破坏。接着侨汇中断，侨乡陷入困境。源和堂产品以往主要靠侨销，外销停滞后面临困难。杰赶及时改变方式，除继续把好质量关外，采取广找内销途径、以销定产的办法，结果企业不但得以维持，而且有所发展。至抗战末期，年产量约三千市担，年营业额约银圆十五万元，资金积累已达银圆五万元。

抗日战争胜利，太平洋海运畅通，侨汇又源源而来，华侨返里探亲络绎不绝，整个侨乡充满了胜利的欢乐。酬神、做佛事，男婚女嫁大肆演戏、宴客等民俗勃兴，源和堂蜜饯内外销售量猛增，营业盛极一时。为适应业务扩展的需要，在石码设立分厂，利用漳州地区丰富的水果资源，采购加工高档蜜饯；在华侨出入口岸厦门市设立分行，经营批发和门市业务，扩大外销数量；在泉州和晋江县辖的石狮、安海等地设代理店，主要推销中档蜜饯。这一时期源和堂的资金积累翻了一倍，达银圆十万元，又在青阳新建三座楼房作为营业场所。职工增至120人（包括临时工），年产量达万市担，年营业额达银圆50万元。

源和堂设于侨乡，与归侨、侨眷建立了良好关系。抗战期间，遇到归侨、侨眷生活困难，常借给款项或实物，

不取利息，颇得侨眷、乡亲好感。抗战胜利后，侨眷就将暂时不用的侨汇寄存源和堂，需要时再去领取，不计利息。寄存的侨汇，每日有出有进，经常保持在美元三万元左右，使源和堂资金周转更为灵便。

资金雄厚，杰赶又善于运用。除主营蜜饯外，还兼营多种商业：设华丰粮店经营五谷(1947年收盘)，资本银圆一万元；开源生商店经营棉布、百货、五金，资本银圆一万二千元；置合益商号经营日杂，资金银圆一万元；1950年又办建新药店，资金银圆一万元。这些企业均是青阳各同业中的大户，形成庄家的商业结构，由杰赶统一领导。蜜饯生产旺季，集中各商店可动用的资金投入蜜饯生产，淡季则将蜜饯厂多余资金集中经营商业。抗战胜利后还经营白糖和糖精，小部分作为加工蜜饯原料，大宗转售牟利，于是资金积累不断增加，成为青阳镇巨商。

在经营过程中源和堂也吃过亏、有过曲折。1943年间被当地官僚强迫投资“晋大商行”银圆二万元，血本全亏。1946年间，其妹婿王某与人合资在石狮开设“源利堂”，假冒源和堂商标。杰赶兄弟虽以控制果源和压价等办法，在竞争中迫其收盘，但因此也受到不少损失。1949年国民党滥发纸币，金融崩溃，源和堂因而发放美钞条，后被假冒损失一万五千美元。

解放初，美蒋封锁沿海，外销阻塞，生产一度下降。经过三年恢复时期，百业俱兴，人民生活提高，源和堂业务又逐步兴盛起来。

杰赶兄弟从事蜜饯业经营达三十八年之久，“源和

堂”驰誉海内外，行销全国（包括台、港、澳），出口菲律宾、新加坡及东南亚一带，远销日本、美国、加拿大、墨西哥、法国等国，究其原因，除经营蜜饯业不受外国产品冲销的排挤，以及闽南水果、糖、盐资源丰富的客观条件外，更主要的是生产经营得法：

①**注意研究生产技术。**广集国内外样品，加以研究创新。每样产品试制后先小批量投放市场，听取顾客意见再行改进。生产过程均作工艺纪录。凡成功的产品都严格把关，保证质量，取得商业信誉。水果的含水量关系到成本，它的大小、酸度、色泽、果肉组织、成熟程度无不与加工工艺的掌握有关，为了解各种水果成熟过程的特性，还自己栽种果树供研究之用。

②**注意选购原料。**原料好坏关系到蜜饯质量的优劣。杨梅是南安内寮的好，柚柑以惠安南田村为佳，四季桔、酸梅则数漳州地区，香橼数晋江，枣菁数莆田，李干数永泰……源和堂尽量采购这些产地的产品，以提高蜜饯质量。长途运输鲜果容易霉烂，又认真研究解决办法。为巩固优质货源，注意多方帮助果农，如给他们良种果苗，发给贷款，借给肥料等等。

③**注意降低成本。**生吃适口的水果成本贵，有的也不宜制作蜜饯，就选用价贱的酸苦涩的水果。还利用柚皮、桔皮、柑皮作原料，物既尽其用，又降低成本，多获利润。

④**不断研制新品种。**不以拥有几种名优产品为满足，年年创制新产品，最后达到五十余种，满足各类消费者的

需求。

⑤重视装璜和广告宣传。聘请厦门风行印刷社美工人员设计各种蜜钱包装，印制广告，赠送日历，并在报刊、电影院广为宣传，在车站、码头、市镇绘制大幅广告，逢年过节向主顾、绅士、名流赠送礼品，还积极为华侨服务，如代办手续，代购车船票，以至借给财物，从而扩大影响，提高知名度。

⑥重视职工福利。全年发十四个月工资，年终另有分红；供膳、供应住宿所需的被帐及日用品；夏发背心、短裤，冬发棉衣，按月发烟茶理发费；一般每年提工资一级，职工生活有困难酌予补助，职工成家时发给一定结婚费；厂内设浴室，筑篮球场，又以一座楼房作为工余娱乐场所，内置书报室，另有乒乓球桌、台球桌、象棋、乐器等，活跃职工业余生活，提高生产经营积极性。

⑦鼓励代销。代销商有区域专销权，先付货后收款。视品种给予百分之一至百分之三的代销费。涨价时，按原价优待最后销售一次；降价时，按代销商现存货物计算，损失由厂方负责。存放半年内的蜜钱变质，可以调换。每年端午、中秋、年关，按代销金额给予百分之一至百分之三的热门货。采取这些办法，促进代销业务。

二、从疑虑到积极支持革命

1948年间，东北解放战争节节胜利，国民党当局为摆脱困境，散布诸多流言。杰赶不了解中国共产党对“一切

民族资产阶级经营的企业，严禁侵犯”的政策，疑虑重重，曾于同年10月、12月两度乘机飞往台湾云林县探访洪锡佛（原为源和堂石码厂厂长，后在台自办富儿食品加工厂），实地探察蜜饯基地，与洪达成筹办果子食品加工厂协议。青阳地区中共地下组织得知此情，多次对杰赶进行说服工作，讲明政策，激其爱国热情。杰赶因而打消撤往台湾的念头，安心在家乡继续经营，后来还从经济上支持中国共产党的地下斗争。临近解放，中国共产党地下组织又派员向杰赶表明，将采取措施保证其企业和家庭安全。1949年9月，青阳镇解放，源和堂最先升起中国共产党党旗，以示庆贺。

1950年10月，抗美援朝，杰赶响应号召，捐献购置飞机大炮代金（折合新人民币）三千元。恢复国民经济期间，他积极生产经营，爱国守法，踊跃纳税，在“五反”运动中他经营的各企业均被评为基本守法户。

1953年11月，宣传贯彻国家过渡时期总任务，杰赶积极响应、接受社会主义改造，于翌年初申请公私合营。同年4月，工作组进厂进行“私改”工作，5月泉州的信泰行（布郊）、友农行（南北土产）、锦隆行（百货）、顺记（小五金）四家批发商并入源和堂，先搞“私私合并”。经清财核资，源和堂资产人民币16万元，四家批发商9.65万元，合计25.65万元。厂房总面积5235平方米，动力为三台老旧柴油机，总能量16匹马力。9月1日，源和堂继泉安汽车公司后提前两年公私合营，定名为“晋江专区公私合营源和堂果子食品加工厂”，全厂人员105人

全部包下来。杰赶被任命为经理，有技术专长和经营管理才能的职工都得到重用，分别任技术指导、股长等职。合营企业规模扩大，生产和业务发展很快。1955年间，福建省华侨投资公司拨款17万元，投资建设新厂房于泉州新门街龙头山。翌年6月，源和堂总厂由青阳镇迁入泉州新址，更名为“福建省华侨投资公司泉州源和堂蜜饯厂”。企业性质为国营，仍按赎买政策发给定息。杰赶被任命为正厂长。

1956年1月，庄家经营的源生、合益、建新等企业也实行公私合营。通过教育、改造，作为原工商业者的庄家眷属进步较快，参加了工会，成为自食其力的劳动者。作为家长，杰赶向来严格要求自己，作好表率，在企业服务的子侄也能认真工作，未成年的子女则遵守“书深入贤”家训努力求学。合营前家庭成员的生活、教育、结婚等费用虽由企业支付，但定有标准，不允许铺张浪费，超出部分不许向企业报销。合营后更主张“赐子千金，不如教子一艺”，鼓励子侄妯娌从事针织手工业，自谋生计，结束依赖源和堂过活的家史。因此，庄家没有出现败家子弟。

1955年，杰赶被选为泉州市人民代表和中国人民政治协商会议福建省委员会委员。1959年6月，他加入中国民主建国会，曾任民建泉州市筹备委员会委员。同年8月，被选为泉州市工商联第二届执行委员会副主任委员。

三、关心地方公益和教育事业

杰赶热心地方公益事业，参与修建青阳镇旧街道，自己出资修筑一条通向源和堂蜜饯厂的大道。抗战中，厦门

沦陷，闽南粮食紧张，曾通过晋大行购运江苏、浙江粮食来青阳平糶。杰赶自幼失学，常引为憾事，不仅培养子侄读书，而且热心赞助家乡教育事业。抗战中，资助青阳小学经费，被聘任为该校董事长。又资助安海养正中学，参加青阳大道中学筹建工作，资助石码石光小学，均被聘为校董。

(本文笔者, 1954年在晋江县工商联任秘书, 曾参加源和堂公私合营工作组, 了解该厂基本情况, 并结合庄杰赶之侄庄垂明的口述材料及其他有关资料, 综合整理成文。)

林采之

林水 王鹏飞整理

林采之，原名群欣，字健安。为人诚挚，富于正义感，是中国民主建国会厦门市地方组织的创始人之一。解放初期，他被任命为福建省人民委员会委员，担任过中国人民政治协商会议福建省委员会副秘书长。在厦门市侨联、工商联、政协和民建的历史上，都留有他熠熠生辉的脚印。

采之原籍福建省龙岩县石桥头乡，1897年生于一个普通农民家庭，就读于省立龙岩第九中学，与邓子恢同窗。中学毕业后，先后在龙岩培文、西山、明德等小学度过九年小教生涯。青年时曾被旧军阀的败兵抓去当挑夫，备受凌辱，幸而中途逃脱，免却一劫。

1926年，他南渡苏门答腊巴东得，寻其表兄郭荣圻，谋求生计。后经人介绍，在当地福建同乡创办的新华小学任校长。1928年弃教从商，到巨港开设“南田”镜画店，兼做招牌业务。他嗜好书画艺术，善书能画，制作工艺颇具特色，业务尚称发达。后又与他的学生王源兴（曾任全

国侨联副主席)合作,开办一家“恒丰”杂货店,生意亦好。1939年,他已略有积累,倦鸟思归,遂携眷归国,暂住上海。1943年由沪返回龙岩故乡。1945年抗日战争胜利,他再赴巨港,办理结束“南田”店务,打算为发展祖国民族工业、振兴中华作出一点贡献。1946年从巨港返回,即到厦门与同乡章祖镛等人创办“建福铝锰粉厂”,产品大部份外销。翌年,为扩展业务,又根据市场消费需要,生产“三角牌”干电池,厂名改为“福建电池厂”,采之任厂长。这种电池质量好,成为当时闽南一带的畅销货。该厂经营至解放后国家对资本主义工商业进行社会主义改造时,带头参加全行业联营。

1949年12月,厦门刚解放不久,他即与黄重生、罗丹等组织“厦门市工业联合会”,以搞好工业界同仁团结,促进地方工业发展,采之被推选为主任。1950年3月厦门筹备成立工商业联合会,工业联合会与之合并,蔡衍吉被选为筹委会主任,他被选为副主任。1953年厦门市工商联正式成立,采之当选监察委员会主任委员。

解放初期,厦门市工商界对中国共产党的政策不甚了解,在生产经营上有所顾虑。为恢复、发展生产,保障市场供给,1950年2月20日厦门市成立“推动复工委员会”,由副市长张维兹任主任,采之任副主任。该委员会反复宣传中国共产党对民族工商业的政策,鼓励工商界积极经营,逐步消除工商业者的顾虑,各工厂企业纷纷恢复正常生产经营,对恢复和发展国民经济起了积极的推动作用。1952年2月间,采之在《厦门工商》创刊号发表《厦