



付娜◎编著

ZuoshouZhuanQian
YoushouLiCai

左手 赚钱

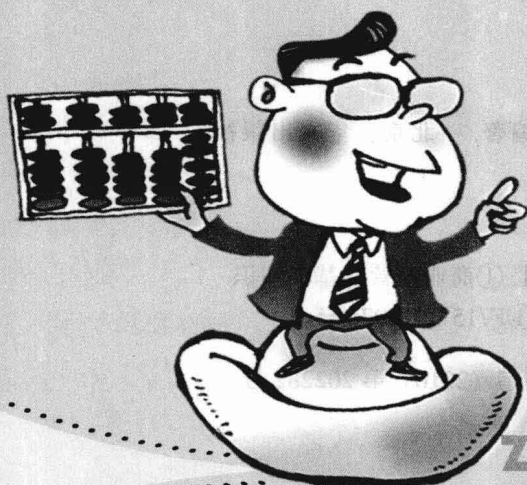
右手理财

你不理财，财不理你

你想知道理财的方法吗？请翻开这本书……

■ 华文出版社

付娜◎编著



ZuoshouZhuanQian
YoushouliCai

左手赚钱 右手理财

你不理财，财不理你

图书在版编目 (CIP) 数据

左手赚钱右手理财 / 付娜编著. —北京: 华文出版社,
2010.11

ISBN 978-7-5075-3342-2

I. ①左… II. ①付… III. ①商业经营—基本知识
②财务管理—基本知识 IV. ①F715 ②TS976.15

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 202282 号

左手赚钱右手理财

编 著: 付 娜

责任编辑: 张力慧

出版发行: 华文出版社

社 址: 北京市宣武区广外大街 305 号 8 区 2 号楼

邮政编码: 100055

网 址: <http://www.hwbs.com.cn>

投稿邮箱: baobaobao6580@sina.com

电 话: 总编室 010-58336255

责任编辑 010-58336262

经 销: 新华书店

印 刷: 北京市业和印务有限公司

开 本: 170×240mm 1/16

印 张: 16.25

字 数: 224 千字

版 次: 2010 年 11 月第 1 版

印 次: 2010 年 11 月第 1 次印刷

标准书号: ISBN 978-7-5075-3342-2

定 价: 25.80 元

版权所有, 侵权必究

前言

《邻家的百万富翁》中说：“大部分的百万富翁将不再是洛克菲勒或云狄宝的后裔，超过 80% 只是普通人。”

一个新的金钱观念，你手中的钱会活起来；一个新的理财思路，你的资产会快速增长；一个新的创意，让你可以找到赚大钱的新路；一个新的脑筋，你可以用别人的钱赚自己的钱；一个新的招数，你能出奇制胜，由穷人变成富翁。

“今天，成为一名百万富翁，不再是一种机会，而是一种选择。”

条条大道通罗马，只要你敢想，只要你敢做，只要你够胆量，就会取得成功。成功并不像你想象的那么难，只要你有心，就能随时发现潜藏在我们身边的赚钱机会。

金钱，从来不是永久地属于某一个人。只有懂得珍惜金钱，懂得财富真实价值的人，才能持久地拥有财富。财富只属于它真正的主人，你如果没有驾驭它的本领，那么，它即使来得很快，也会去得很快。

我们经常可以在报纸上看到，现实生活中，不一定是穷人才会很落魄，反倒是有这么一些人：他们很有钱，却因为没有很好的理财意识和愿望，结果让自己沦为一文不名的穷光蛋，比如大名鼎鼎的拳王泰森。

爱好拳击比赛的人，对泰森这个名字肯定不会陌生。据有关资料统



前言

计，泰森在自己 20 年的拳击生涯中，用一双铁拳为自己赢得了至少 3 亿~5 亿美元的巨额财富。但是这位身价数亿的昔日拳王却在 2003 年，向法院提出破产申请！原来，20 年努力赚得的财富在几年之内就被他挥霍一空了。而这其中的罪魁祸首，当然还是他的那双铁手——只会赚钱，不会理财的铁手。

只有在长久的投资理财过程中掌握了真正的本领，养成良好的财富习惯，金钱才会成为你忠诚的奴隶。

要成为一个富有的人，首先要弄明白什么是财富？当然马上就会有人说，财富不就是钱吗？金光闪闪的黄金、厚厚的人民币以及巨额的银行存款。当然，我们不否认这都是财富的一种体现。而财商的精神要旨在于如何去管理金钱，成为金钱的主人，而不是成为金钱的奴隶！“有钱不是万能的，没有钱是万万不能的”，我们不仅要学会用钱赚钱，而且要在财务安全和财务自由中体现人生的快乐，这才是理财的真谛！

理财无外乎两点：一是“开源”；二是“节流”。

开源，就是要争取赚到更多的钱，尽管现在大多数人都是每月拿着固定的工资生活，也很少有拿外快的机会，但是现在投资理财的途径和方式有很多，比如：储蓄、投资房地产、投资股市、基金、收藏、保险等，都可以帮助你赚得利润，关键是要看你会不会进行投资了。

但是可能大部分人仍然无法让自己赚更多的钱，那么另一个重要的方面，就是要“节流”，节省你手中的每一分可以节省下来的钱。有很多人都并不重视节省的问题，结果白白浪费了很多钱，其实在生活的各个方面，只要你能注意哪怕是一个细小的环节，你都可以积少成多地省下一大笔钱。

希望本书能够成为一把钥匙，开启你尘封已久的潜能，帮你打开财富之门，让你的财源滚滚而来，让金钱永远为你工作！

目 录

上篇 赚钱圣经

财人人都爱，人人都希望自己过上富翁般的生活。商海无涯，只要不断地探索，不断地推陈出新，不断地提高和成长，谁都可以成为成功的商人。

第一章 修一条赚钱的管道

财富从来不问出身，人人都可以成为富翁！只有不会赚钱的人，没有赚不了的钱！有人创造机会，有人把握机会，有人等待机会，有人错失机会。有准备的人肯定会碰到更多的机会，不要等到别人已经将赚钱的管道修好，你才想起来修自己的管道，到那时机会只能越来越少。

成为富翁，不是机会而是选择 3

不要把赚钱看得过于复杂 5

赚钱，无法逃避的话题 9

没有谁注定是穷光蛋 10

成为富人，我的命运我做主 14

“财富”是脑袋里有多少东西 17



目 录

不为赚钱而赚钱，知道自己喜欢什么 19

财富测试——测试你赚钱的能力 22

第二章 财富是被“逼”出来的

如果你只是以试试看的心态，那么你最后只会以失败而告终，一事无成。尝试是一种借口，你还没有做，就已经给自己找好了退路。不能试验，你只有两种选择，做或者不做。

“欲望”是赚钱的动力 23

要发财，先做发财梦 27

不安于现状，才能赚大钱 30

财富不是想出来的，是“干”出来的 32

把“命中注定”变成“创造财富” 35

智慧会使你凌驾于万人之上 38

没有免费的午餐，你准备好了吗 41

12 星座的赚钱欲望 43

第三章 生意入门“大讲堂”

经商是一门很深的学问，经商不仅需要资本，更需要智慧，需要精明的头脑。用智慧经商不是耍手腕，而是一种正确的思维方式、操作技巧和办事方法。

先小后大易成功 48

摸准信息避风险 52

满足需求生意好 54

金钱不分香和臭 56

诚信为先财气旺 57

积累知识，让自己与众不同 58

学会双赢，合作中获得利益 61

财富测试——测试你最本质的生财方法 64



第四章 金钱博弈游戏，从创业开始

张爱玲说：“成名要趁早。”年轻人说：创业要趁早。创业，上天堂还是下地狱？哈佛商学院杰弗里·蒂蒙斯的统计显示，创立高潜力企业的创业者平均年龄在28岁左右。进入互联网时代，年轻人的成功来势汹汹，更让人愈发紧迫地感觉到，创业要趁早。

- 创业，没你想象的那么难 65
- 无本创业，一样可以成功 69
- 创业，需要“贵人”来帮助 74
- 不熟不做，投资你熟悉的行业 79
- 看准行业选对路 83
- 了解什么人的钱最好赚 86
- 创业有胆识，没经验怎么办 87
- 创业，你准备好了吗 91
- 80后，发挥自己的潜能做老板 93
- 财富测试——你的创业智商有多高 103

第五章 潜在的商机，造就“钱”途

有人说创业的精髓在于计划，有人说创业的根本在于胆识，其实创业的所有都集中在选对项目，选好行业。商海荡荡，市场泱泱，到底什么项目最赚钱，本书给您一些建议，帮助您早日寻找到财富真空带，发现赚钱新通道。

- 安居乐业食为先，餐饮服务当首选 106
- 柴米油盐酱醋茶，百姓生活全靠它 108
- 衣着打扮是必需，实惠时髦两相宜 110
- 特色服务能赚钱，项目选择是关键 111
- 旅游产业大发展，因地制宜财路宽 113
- 特色服务，新时代“懒人经济” 114





目 录

财富测试——你现在该去创业当老板吗 118

第六章 妙“点”生钱，非常“钱”途

成功学大师拿破仑·希尔说：“赚钱本身其实并不难，难的是找到好的赚钱方法。只要拥有好的赚钱门道和技法，人人都可以成为富翁。”的确如此，好方法是成功的一半。有时候，一个奇点子、一个新主意、一个妙招数，都将改变一个人的一生，都将使一个人由失败走向成功，由穷人变成富豪……

利用博客创造商机 119

开个网络商店，自己当老板 120

抓住女人的感觉赚钱不难 128

宠物也能赚大钱 131

个性化——靠“特色”吸引人 133

选择好产品代理 139

家庭装修顾问 142

创办一家点子公司 144

开一个儿童益智产品店 145

旅游用品店 146

下篇 理财指南

不积细流无以成江河，珍惜金钱，懂得财富真实价值的人，才能持久地拥有财富。财富只属于它真正的主人，你如果没有驾驭它的本领，那么，它即使来得很快，也会去得很快。只有在长久的投资理财过程中掌握了真正的本领，养成良好的财富习惯，它才会成为你忠诚的奴隶。



第七章 理财，帮你安全“过冬”

人在旅途，我们随时都有可能遇到不期而至的各种风险。比如生病，比如意外伤害等，那么，当人生的严冬来临的时候，你准备好过冬的粮食了吗？

理财，不因钱少而不为 151

明确自己的理财目标 153

80后，不要输在起跑线上 157

及早规划，为第一桶金打基础 159

零储蓄族的必修课——从记账开始 161

成功理财，从储蓄开始 164

第八章 “新新人类”，寻找适合你的理财经

“新新人类”一般是指出生在20世纪80年代以后的年轻人，他们生活在物质及文化丰富的新时代，追求一切可触及的新生物，喜欢刺激与冒险，倡导新生活，拥有独立特性。本章我们一起寻找适合“新新人类”的理财方法。

拿什么拯救你，“月光族” 171

“穷忙族”，早日摆脱越忙越穷的困扰 175

做个无忧的“白骨精” 178

做个逍遥“哈租”族 181

“月光族”、“逍遥派”、“保守派”——职场新人理财各不同 184

从血型看你会不会理财 186

第九章 对号入座，帮你打理钱财

无论你是单身，已婚，或是退休的老年人，为了让自己过上理想的幸福生活，你都必须要学会理财。以下几个方案，总有一个适合你，不妨对号入座，一起来帮你打理你的钱财。





目 录

单身一族理财经——为无忧的明天早计划	188
二人世界理财经——为美好的婚姻打基础	192
三口之家理财经——为孩子的明天做准备	196
退休养老理财经——为幸福的晚年理好财	199

第十章 学做“淘金客”，让每一笔钱都“生钱”

随着我国经济的不断发展，人们的物质生活水平得到了极大的改善与提高。在满足日常生活需求的同时，人们开始追求财富的增值。股票、基金、外汇、黄金、楼房已成为越来越多“淘金客”的投资选择。但很多人还处于投资的初级阶段，因此有必要更多地了解和学习投资策略、投资方法，减少投资中的风险，取得良好的投资收益。

高风险、高回报——股票 201

低风险投资工具——基金 206

安全投资工具——债券 217

投资新渠道——外汇 221

永不贬值的投资——黄金 230

前景不可估量的投资——收藏 236

双利投资工具——保险 240

上 篇

赚 钱 圣 经

财人人都爱,人人都希望自己过上富翁般的生活。商海无涯,只要不断地探索,不断地推陈出新,不断地提高和成长,谁都可以成为成功的商人。





第一章 修一条赚钱的管道

财富从来不问出身，人人都可以成为富翁！只有不会赚钱的人，没有赚不了的钱！有人创造机会，有人把握机会，有人等待机会，有人错失机会。有准备的人肯定会碰到更多的机会，不要等到别人已经将赚钱的管道修好，你才想起来修自己的管道，到那时机会只能越来越少。

成为富翁，不是机会而是选择

每个人都有财富的梦想，可不是每个人都会变成富人。在我们身边，有许多成功的富人，他们并不一定比你“会做”，更重要的是他们比你“敢做”。在很多情况下，强者之所以成为强者，就是因为他们敢于“火中取栗”，敢为别人所不敢为。大多数人的幻想也只是昙花一现。从这种意义上说，富人是那种把对财富幻想变成行动，并且最终获得成功的人。

实证分享：

贝克·哈吉斯的《管道的故事》中讲了这样一个故事：干旱的村子缺水，村里决定雇布鲁诺和伯波罗把附近河里的水运到村广场的蓄水池里，每天按运送的水量付钱，布鲁诺每天起早贪黑地工作，赚了不少钱；而伯波罗则用一部分时间运水，而用另一部分时间和周末休息日来建造他的管道。

与伯波罗相比，布鲁诺挣的钱要多很多，很快富裕起来了。但几年





上篇 赚钱圣经

以后，伯波罗的管道修成了，从此无论是吃饭还是睡觉，还是出去游玩，水都在源源不断地流进村里，而财富也不分昼夜地流进伯波罗的口袋。而布鲁诺却失了业，因为村子再也不需要他背着水桶运水了。

不要忘了修建你的财富管道，管道是你的生命线。

贝克·哈吉斯说：“今天，成为一名百万富翁，不是一种机会，而是一种选择。”

如今的创业致富不是那些有高新技术或巨额财富或商业眼光的商业奇才所独有的，而是人人都能做得到，就看你如何去选择，选择适合自己的行业，你就选择了创业和财富。

修建自己的管道短期内也许不如背水收益直接，一旦修成却能带来长久的财富。因为修建了微软这条管道，随着 Windows 不断升级，比尔·盖茨连续 8 年位居世界首富。赚钱的管道成就了许许多多人的财富梦想，当他们在休息、休闲、休假的时候，管道不休息，源源不断地把财富送来，挡都挡不住。

富者秘诀：

有人创造机会，有人把握机会，有人等待机会，有人错失机会。有准备的人肯定会碰到更多的机会，等到别人已经将管道修好，你连背水的机会都没有了，这时，你才想起修自己的管道，机会只能越来越少。

致富经：

1. 明确的目标。人无远虑，必有近忧。修建管道需要经验、技巧，需要学习认识规律和掌握方法。

2. 周详的计划。对于普通人来说，修建管道有很多困难，但最大的困难就是无从下手、茫然无措，只好眼睁睁地看着别人成为财富英雄。如果你今天还不富有，是因为你没有积极开发出自身的各种资源，没有把你的资源变成资本，把资本变成资产。

3. 意志力。把个人的思想集中在拟订好的计划中，以实现明确的目标，这会鼓舞一个人培养出坚韧毅力。

4. 习惯。坚韧毅力是习惯造成的直接结果，人类的意识会吸收每天



所获得的生活经验，并使自己成为这种经验中的一部分。

不要把赚钱看得过于复杂

有一道财富算术题：10 减 1 等于多少？

一些人神秘地说：“你想让它等于几，它就等于几。”

还有些人自作聪明地说：“10 减 1 等于 9 就是消费；10 减 1 等于 12，那是经营；10 减 1 等于 15，那是贸易；10 减 1 等于 20，那是金融；10 减 1 等于 100，那就是贿赂。”

只有一个人回答等于 9，还有点犹豫的，主考官问他为什么？这位应试者说：“我怕照实说，会显得自己很愚蠢，智商低。”然后，他又小声补充了一句：“对赚钱来说，诚实可能是这个世界上最有用的武器。”

这个诚实的人最后发了财。

有人问为什么会出这道题。

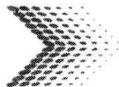
答案是：财富观念就是“不要把复杂的问题看得过于简单，也不要简单的问题看得过于复杂”。

实证分享：

“会借别人的手帮自己干活，就等于自己在干活。”此举重在“借”，要想达到事半功倍的效果，须在“借”字上下工夫。“借”有会借、善借、巧借之分。会借者，使人心甘情愿；不会借者，使人心生厌恶。不过，会借者须用巧、善，才能“毕其智为己所用”，从而心想事成。

著名的希尔顿从被迫离开家到成为身价 5.7 亿美元的富翁，只用了 17 年的时间，他发财的秘诀就是借用资源经营。他借到资源后不断地让资源变成了新的资源，最后成为了全部资源的主人，也就是一名亿万富翁。

希尔顿年轻时很想发财，可是一直没有机会。一天，他正在街上闲





上篇 赚钱圣经

逛，突然发现整个繁华的优林斯商业区，居然只有一家比较像样的饭店。他就想：如果我能在这里盖一座五星级的饭店，生意必然兴隆。

于是，他认真研究了很久，觉得位于达拉斯商业区大街拐角地段的一块土地，最适合做饭店用地。他调查清楚了这块土地的所有者，是一个叫老德米克的地产商后，就去找他。

老德米克给他开了个价，如果想买这块地皮，就要希尔顿付出 30 万美元。

希尔顿没有答应，却请来了建筑设计师和房地产评估师为“他”的旅馆工程估价。其实，这不过是希尔顿假想的一个饭店，他问如按照他的计划要盖那座饭店需要多少钱？建筑师告诉他起码需要 100 万美元。

当时，希尔顿只有 5000 美元，他只好先用这些钱买下一间小饭店，小饭店不停地赚钱升值，不久他就有了 50000 美元，然后找到了一个朋友，请他一起出资，两人凑了 10 万美元，重新整修这间饭店。

当然这点钱还不够购买地皮的，离他设想的那个饭店还相差很远。许多人觉得希尔顿这个想法是痴人说梦。

希尔顿再次找到老德米克签订了买卖土地的协议，谈好土地的卖价为 30 万美元。然而就在老德米克等着希尔顿如期付款的时候，希尔顿却对土地所有者老德米克说：“我想买你的土地，是想盖一座大型饭店，而我的钱只够盖一般的旅馆，所以我现在不想买你的地，只想租你的地来盖饭店，你的意思如何？”

老德米克有点发火，不愿意和希尔顿合作了。希尔顿非常认真地说：“如果我可以只租借你的土地的话，我的租期是 100 年，分期付款，每年的租金 3 万美元，你可以保留土地所有权，如果我不能按期付款，那么就请你收回你的土地和在这块土地上盖的饭店。”

老德米克一听，转怒为喜，心想：“世界上有这样的好事，虽然 30 万美元的卖地费没有了，却换来 300 万美元的未来收益和土地的所有权，还可能包括土地上的饭店。”

于是，这笔交易就谈成了，希尔顿第一年只需支付给老德米克 3 万